

证券代码：300482

证券简称：万孚生物

债券代码：123064

债券简称：万孚转债

## 广州万孚生物技术股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	通过“全景·路演天下”( <a href="http://rs.p5w.net">http://rs.p5w.net</a> )参与公司2020年度业绩说明会的广大投资者
时间	2021年4月6日
地点	“全景·路演天下”( <a href="http://rs.p5w.net">http://rs.p5w.net</a> )
上市公司接待人员姓名	董事长：王继华 独立董事：陈锦棋 董事会秘书：胡洪 财务负责人：余芳霞 保荐代表人：孟庆虎
投资者关系活动主要内容介绍	<p>广州万孚生物技术股份有限公司（以下简称“公司”）于2021年4月6日15点至17点在全景网举行2020年度网上业绩说明会，本次业绩说明会采用网络远程的方式举行。业绩说明会问答环节内容如下：</p> <p><b>1、Q：目前公司新冠业务情况如何？是否已有明显的需求下降趋势？</b></p> <p>A：尊敬的投资者您好，随着新冠疫情的逐步演变，新冠检测的市场需求也不断发生变化，公司目前已研发多款新型冠状病毒检测产品以应对新冠防疫需求。目前新冠海外疫情还在持续蔓延，感染人数还在持续增加，新冠检测、自测的需求仍旧较大。谢谢！</p> <p><b>2、Q：尊敬的董事长您好，我是贵公司的忠实投资者，非常欣赏贵公司一贯坚持的校招的新力军计划，还有今年CACLP推出的社招科学家引荐奖励</b></p>

计划，看得出来贵公司越来越重视技术护城河，希望贵公司引进更多顶尖科学家，真正成为行业龙头。

A: 感谢您的关注与支持，谢谢！

**3、Q: 请问万孚对 ivd 集采有什么看法呢？**

A: 尊敬的投资者您好！挑战出现的同时机会也会存在。公司主营业务是在 POCT 方面做服务，所以政策变化在一定程度上对公司来说是利好的，我们研究了政策变化发现政策的核心是要将服务下沉到临床，而我们的产品应用场景正是主要在门急诊、临床科室等方面，政策往临床去落实更契合我们产品的应用场景。谢谢！

**4、Q: 对于目前 79 元的股价，270 亿的市值贵公司是否满意？公司对未来是否有未来千亿市值目标？**

A: 尊敬的投资者您好！感谢您对公司价值的关注。股价受市场行情、政策因素、宏观经济环境等多种因素影响。公司目前专注于做好日常经营管理以稳步推进公司战略的实施，并严格按照法律法规进行信息披露，同时密切关注资本市场动态，为公司股东创造更大的价值。

**5、Q: 公司在美国的业务是否有受中美关系变化的影响？考虑到公司的境外收入占比较高，公司是如何控制汇率风险的，是否有做相应的对冲？**

A: 公司在美国的业务以毒检（药物滥用）检测产品为主，报告期内，公司实现毒检（药物滥用）检测收入 24,057.78 万元，较去年同期增长 4.63%，美国业务暂未受影响；对于境外收入的汇率风险，公司有部分进口原材料，同时也有少量境外投资，可适当对冲汇率波动的风险。感谢您的关注！

**6、Q: 请问，贵公司去年底已在松山湖拍得地块，未来对松山湖园区建设有何规划？**

A: 公司将在取得的土地上建设生产基地，并购置配套设备，扩充产品生产线，改善生产环境，扩大生产规模，提高公司 POCT 产品的生产能力和生

产效率，满足公司未来发展战略对经营场地的需求，有利于扩大公司经营规模和增强公司盈利能力。

**7、Q：请问神州路新生产基地目前是否投入使用？**

A：您好！将会在今年投放使用。谢谢！

**8、Q：董秘你好，请问公司未来的远景是什么？还有请问公司在未来会做什么来保持业绩的增速。同行业竞争下万孚的核心竞争力在哪里？谢谢。**

A：公司遵循“国内国际业务均衡发展”、“国内为主，国内国际双循环”的发展策略，立足国内，征战全球，并提出“常规业务、新冠业务两手抓”，不错失任何一个市场机会，推动公司全球化、均衡化地健康快速发展。公司始终坚持“创新驱动，以场景为导向”的产品策略，将以提升运营效率、推出新产品和服务、建立新的战略联盟为主要工作方向，以数字化平台的搭建和智能化作为战略转型的突破口，推动战略落地和业务的快速成长。未来公司会继续围绕急危重症、常见病、多发病领域不断深入研究，以快、准、稳为基础，以细分场景的方案整合(例如发热哨点方案、快检工作坊等)，提升各项业务的竞争力。感谢您的关注！

**9、Q：万孚生物现在负债总额是多少？每年负债的利息是多少？谢谢。**

A：截至报告期末，公司负债总额为 13.12 亿，其中流动负债 7.93 亿，非流动负债 5.19 亿；2020 年利息费用为 1113.8 万。感谢您的关注！

**10、Q：请问公司目前最新的股东户数？**

A：尊敬的投资者，您好！截止到 2 月底，公司股东人数为 17521 人，可查阅公司年报。谢谢！

**11、Q：请问公司如何应对不断上升的各项成本？如何稳定毛利水平？**

A：对于不断上升的各项成本，公司一方面通过提升内部管理，如通过精益生产和生产自动化向管理要效益；另一方面，通过创新来提升产品的竞争

力，公司一直保持对产品和研发的投入，每年都能持续推出新产品，保持产品的相对优势，来提升产品的毛利率。感谢您的关注！

**12、Q：公司未来几年净利率和净资产收益率还有提升的空间吗？谢谢！**

A：公司 2020 年净利率和净资产收益率分别为 22.56%和 25.13%，与 2019 年相比，均有不同程度的提升，未来公司管理层将在董事会的领导下，致力于提升公司的经营质量，为股东创造更好的回报。感谢您的关注！

**13、Q：今年预计销售费用是否还会增加？**

A：公司一直注重对市场端和产品端的投入，从过去的历史数据来看，销售费用和研发费用均保持稳定持续的投入，未来也会继续。感谢您的关注！

**14、Q：请问四季度毛利率为何下滑？渠道剥离之后理论上毛利率应该有个提升才对啊？**

A：感谢您的关注，跟前三季度的毛利率相比，四季度毛利率相对低一些，主要是新冠产品价格随着市场供需变化呈下降趋势；同时上半年以新冠抗体检测产品为主，进入下半年是新冠抗原检测产品为主，新冠抗原检测产品毛利率低于抗体检测产品毛利率。

**15、Q：后疫情时代，很多东西都发生了改变，许多公司都进入了诊断领域，请董事长客观判断一下，公司在诊断领域的竞争力是上升了还是下降了？公司今后几年在行业内的发展目标是什么？如何实现？**

A：新冠疫情对体外诊断产品的巨大需求，为体外诊断行业带来前所未有的发展契机，也为公司的高质量发展创造了更多的机遇，POCT 更是被更多人所认知。未来公司会继续围绕急危重症、常见病、多发病领域不断深入研究，以快、准、稳为基础，以细分场景的方案整合（例如发热哨点方案、快检工作坊等），提升各项业务的竞争力。

**16、Q：请问公司 2021 年 1 季度预计的收入是多少，同比、环比增减多**

少？

A: 感谢您的关注，关于 2021 年第一季度的收入情况和财务状况，公司将于 4 月 27 日披露第一季度定期报告，敬请关注！

**17、Q: 您好，请问公司新品基于小发光的血栓六项今年预期装机量多少？**

A: 公司新品基于小发光的血栓六项将根据市场需求进行装机，感谢您的关注！

**18、Q: 新推出的化学发光机器和之前的血栓六项是同一个机器吗？还是说不同机器只不过新推出的机器菜单更多？**

A: 尊敬的投资者：您好！公司血栓六项（TAT、PIC、TM、t-PAIC、FDP、D-Dimer）试剂盒需在化学发光的仪器平台上进行。基于化学发光免疫分析法的血栓六项，可以在发病早期发现血栓，对弥散性血管内凝血（DIC）进行预判和分型，并精准指导抗凝或溶栓治疗决策。谢谢！

**19、Q: 我想了解一下，今年人工费用是否还会出现阶段性上涨？**

A: 近几年人工费用的不断上涨，已是事实，未来还将是一个趋势。公司将通过提升自动化产线的投入和布局，降低人工费用上涨的影响。感谢您的关注！

**20、Q: 今年新冠疫苗普及率上来之后对新冠的检测需求是否会有所下降？是否意味公司营收、毛利水平今年都会下降？**

A: 感谢您的关注，目前新冠海外疫情还在持续蔓延，感染人数还在持续增加，新冠检测、自测的需求较大。国内疫情基本稳定，常规业务已基本恢复正常状态。公司 2021 年会常规业务和新冠业务两手一起抓，具体的营收和毛利率数据，敬请关注公司的定期报告。

**21、Q: 请问转增股本什么时候可以体现在股数上？**

A: 尊敬的投资者，您好！该议案尚需公司股东大会审议，之后才可以进

行转增股本的实施，请届时关注公司的相关公告。谢谢！

**22、Q：公司的负债比率有多少？未来有没有优化的可能性？**

A：感谢您的关注，2020年公司资产负债率为30.48%，相比2019年，资产负债结构已有优化，未来公司将根据业务发展的实际需求优化资产结构。

**23、Q：管理层您好，请问贵公司2021年新冠业务预计能够做到多少规模？海外疫情反复对于公司2021年新冠业务能否有所带动，预计能做到多少规模？**

A：尊敬的投资者您好，随着新冠疫情的逐步演变，新冠检测的市场需求也不断发生变化，公司目前已研发多款新型冠状病毒检测产品以应对新冠防疫需求。目前新冠海外疫情还在持续蔓延，感染人数还在持续增加，新冠检测、自测的需求仍旧较大。谢谢！

**24、Q：你好，贵公司是否会考虑实施股票期权等规范股权激励方式，惠及更多员工？**

A：尊敬的投资者您好！公司已分别于2017年和2020年实施了限制性股票激励计划。请投资者以公司的信息披露内容为准。谢谢！

**25、Q：管理层您好，请问贵公司2020年非新冠的传染病业务为什么下滑的幅度如此之大？除了疫情影响流感外，是否还有其他原因？2021年这部分业务是否有所恢复？**

A：尊敬的投资者，您好！受新冠疫情影响，2020年上半年等级医院和其他医疗机构的门诊量和样本量大幅减少，公司常规业务受到一定影响；2020年下半年，公司通过力推新品、深挖渠道、增加终端覆盖等方式，推动国内市场常规传染病业务快速恢复。随着公司新品乙肝两对半和术前四项快速放量，国内的常规传染病业务保持稳定发展。感谢您的关注！

**26、Q：2021年哪些项目能给公司带来利润增长点？和去年相比怎么样？**

A: 2021 年公司会新冠业务和常规业务两手一起抓, 常规业务中荧光平台、化学发光平台会是新的业务增长点, 新冠业务中的新冠抗原检测产品和中和抗体检测产品将是业务增长点。感谢您的关注。

**27、Q: 报告期内, 公司销售费用是否有所增长?**

A: 感谢您的关注。报告期内公司销售费用 6.31 亿, 比去年同期增长 26.83%, 主要是新平台、新产品的市场推广和人员增加。

**28、Q: 管理层您好, 请问为什么公司 2020 年传染病业务中非新冠业务下滑幅度这么大, 到 2021 年非新冠业务是否有所恢复? 新冠业务今年的销售如何, 海外的疫情好转是否会影响到新冠业务的增长?**

A: 尊敬的投资者, 您好! 受新冠疫情影响, 2020 年上半年等级医院和其他医疗机构的门诊量和样本量大幅减少, 公司常规业务受到一定影响; 2020 年下半年, 公司通过力推新品、深挖渠道、增加终端覆盖等方式, 推动国内市场常规传染病业务快速恢复。随着公司新品乙肝两对半和术前四项快速放量, 国内的常规传染病业务保持稳定发展。

公司已成功研发出基于胶体金平台、荧光平台、分子诊断平台等多款新冠检测产品, 并搭建了从初筛、实验室鉴别检测到确诊的全方位新冠检测体系。公司的新冠检测试剂产品销售覆盖欧洲、亚洲、拉美、中东超过 100 个国家和地区。预计在未来一段时间内新冠将会保持常态化检测, 仍存在一定的市场机会。感谢您的关注!

**29、Q: 请问公司今年的分红方案是什么? 有无高送?**

A: 感谢您的关注。公司 2020 年度利润分配预案为: 公司拟以公司未来实施 2020 年度利润分配方案时股权登记日的总股本, 剔除因公司通过集中竞价交易方式回购的、依法不参与利润分配的股份之后的股本总额为基数, 向全体股东每 10 股派发现金股利 5 元 (含税) 并以资本公积金向全体股东每 10 股转增 3 股。本次利润分配不送红股, 剩余未分配利润结转下一年度。分红预案还需要年度股东大会审议, 敬请关注公司后期公告。

**30、Q：2021年，各位高管考虑增持吗？**

A：尊敬的投资者：您好！请以公司公告的信息为准。谢谢！

**31、Q：请问新冠业务下半年为何只有2亿收入，是因为集采吗？**

A：尊敬的投资者，您好！公司在2020年下半年销售的新冠检测试剂包括新冠抗体检测试剂和新冠抗原检测试剂。随着新冠疫情的逐步演变，新冠检测的市场需求也不断发生变化。2020年下半年新冠抗体检测试剂的产品价格随着市场供需变化呈现下降趋势，同时公司的新冠抗原检测试剂于下半年获得欧盟CE认证和国内NMPA注册证，处于销售逐步放量状态。感谢您的关注！