

证券代码：300066

证券简称：三川智慧

## 三川智慧科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与三川智慧 2020 年度网上业绩说明会的投资者
时间	4 月 2 日 15:00-17:00
地点	“三川智慧投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事、总经理李强祖先生 董事、副总经理、财务总监童为民先生 独立董事郭华平先生 副总经理、董事会秘书倪国强先生
投资者关系活动主要内容介绍	投资者关系活动主要内容详见附件。 接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单（如有）	三川智慧 2020 年度网上业绩说明会问题列表
日期	2021 年 4 月 2 日

附件：

## 三川智慧 2020 年度网上业绩说明会问题列表

1、公司在国内智能水表行业处于什么样的地位呢？

答：公司是国内智能水表主要生产企业，智能水表的市场占有率约 20%，处于行业领先地位。谢谢！

2、由于天津市场的智能表中标数量下降导致华北地区销售收入下降，有什么方法能够提高中标数量？

答：感谢您对公司的关心，天津市场自 2019 年度集中改造当年需求较大，2020 年度整体改造需求量有一定程度的减少，对公司华北地区的销售额产生一定影响。当前，各地智能化改造需求仍呈积极上升态势，公司在稳定原有市场的基础上，积极拓展华北及其他区域市场并取得了积极成效。

3、请问董事长，贵司以自有资金向深圳市清泉水业股份有限公司增资是否会对公司经营造成影响？

答：公司曾于 2015 年 12 月以自有资金 500 万元向清泉水业增资，持有其 9.32%的股权。2018 年 1 月，公司经董事会决议，转让所持有的清泉水业全部股份，转让价为人民币 650 万元整。感谢您的关注！

4、2020 年的第 4 季度营业收入比 2019 年有较大幅度的减少，是什么原因造成的？谢谢！

答：公司一般每年度的销售 4 个季度逐季递增，2019 年部分大客户于下半年签订销售合同，因工程开展情况，第 4 季度发货安装较为集中，2020 年上述客户工程较为均衡，导致同比 2020 年第 4 季度销售收入较 2019 年度下降 21%。

5、公司的应收帐款逐年增加，请问贵公司有计划针对回款做出优化和提升吗？

答：最近几年公司坚持智能化发展方向，取得了积极成果，智能表销售稳步增长。由于智能水表有较长的安装、调试、验收过程，收款周期相对普通机械水表要长，公司应收账款余额集中在招标的大型水务集团，有着较强的安全边际。公司资金较为充足，目前应收账款尚未对公司经营产生重大影响，当然公司也充分认识到了应收账款增加的风险，正采取多项针对性计划与措施努力做出优化与

提升，谢谢！

**6、中希天马什么时候上市？**

**答：**中稀天马有自行上市意愿，但据了解，中稀天马目前尚处于上市的前期准备阶段。谢谢！

**7、请问贵司的智能水表的核心竞争优势是什么？**

**答：**公司是国内最早从事智能水表研发、生产、销售的企业之一，产品技术成熟，性能稳定，工艺完善，获得了市场的广泛认可。公司采用 NB-IoT 通讯技术和无磁传感技术生产的 NB-IoT 无磁远传水表，突破核心技术，已成为市场主流产品。感谢您的关注！

**8、辅料采购方式主要是什么？**

**答：**公司对辅料采购有着严密的组织与控制流程，对不同的材料、不同的供应商采用 ABC 类等分类管理与考核，谢谢！

**9、收购三川科技目前有给贵司带来了什么样的业务体系增益？**

**答：**三川科技主要从事二次供水设备科研、生产、销售、服务，主要产品包括 SCWG 系列无负压管网叠压稳流给水设备、SCBP 系列变频气压给水设备以及智慧泵房等。二次供水设备是二次供水系统的主要组成部分，我国城镇化的推进带动二次供水设施建设持续发展，中高层建筑数量和房屋建筑密集度增加促使二次供水设施投资增加，国内民众及政府对二次供水环节的水质安全日益关注，推动老旧二次供水设施改造增加，驱动因素的影响，推动了二次供水行业快速发展。收购三川科技是公司产品线的延伸和扩展，有利于进一步优化上市公司业务体系、完善产业布局，发挥双方业务协同优势，有利于公司实施垂直整合、构建业务链整体竞争优势。

**10、贵公司净占比，净收比明显低于行业其他几家头部公司，请问公司如何解释这种挣钱看不到钱的情况？**

**答：**最近几年公司坚持智能化，主攻大客户的发展方针，取得了积极成果，智能表销售稳步增长。由于智能水表有较长的安装、调试、验收过程，收款周期相对普通机械水表要长，一定时间内出现了经营活动现金净流量小于销售收入的情况。公司应收账款余额集中在招标的大型水务集团，有着较强的安全边际。当然，公司也充分认识到应收账款增加的风险，正采取多项针对性计划与措施努力

做出优化与提升，谢谢！

**11、三位董监高人员减持计划进展如何？是否已达预期？**

答：公司于 2020 年 7 月 17 日披露了部分董事监事股份减持计划的公告，该股份减持计划期限已于 2021 年 2 月 9 日届满。截至本次股份减持计划期限届满，相关股东共计减持股份 977 万股，占公司总股本的 0.94%。感谢您的关注！

**12、截至今天最近一期股东人数多少？**

答：截至 3 月 31 日，公司股东总数为 43,191 户。谢谢！

**13、NB-1oT 无线远传水表项目对公司经营业绩带来了多少利润？**

答：NB-1oT 无磁远传水表，既是公司的核心产品，也是目前市场的主流产品，已成为公司业绩的主要增长点。感谢您的关注！

**14、收购中稀天马进军稀土资源回收领域，未来是否会将重心转移到稀土资源回收领域？**

答：公司的主营业务是以智能水表为核心的各类水表、水务管理软件系统以及水务投资运营、水务大数据服务等，做大做强做优主业是公司的长期发展战略，公司将在立足主业、夯实主业的基础上积极拓展和延伸产业链。感谢您的关注！

**15、打算如何提高国际市场的占有率？**

答：公司子公司甬岭水表主要业务为出口，是公司重要的出口业务基地与平台。公司母公司也多年深耕出口型的智能水表的研发与国际推广，目前取得了突破型进展，已批量供应澳洲，市场前景可期。谢谢！

**16、2021 年业绩考核目标多少？如何实现？**

答：公司年度经营目标，根据上年度业绩完成情况，结合当前市场情况、行业发展状况并保持合理增长等因素综合确定。有关公司具体经营业绩，请关注公司发布的定期报告。感谢您对本公司的关注！

**17、无磁采样智能水表产能如何？能否实现 2021 年一季度目标？**

答：公司建有目前国内规模最大的单体水表生产基地，为扩大产能、提升产品质量，公司正积极筹备全自动化的智能水表生产基地，谢谢！

**18、未来是否会继续增加管理费用？对于公司净利润会造成影响吗？**

答：管理费用会随着管理的复杂程度、业务规模、薪酬水平等因素发生变动，公司有着严格的费用预算及内控制度，一切围绕核心业务，少花钱多办事、办实

事，严格控制费用；费用发生的目的是为了规范管理，促进业务，提升公司业绩，更好地回报投资者，谢谢！

**19、请问董秘，智能水表在清洁、节水方面有无布局规划？**

**答：**感谢您的关注。近年来，公司致力于不锈钢水表的推广应用，积极防范水表壳体对水质的二次污染，保障居民饮水安全；同时，公司不断完善产品品质，提高水表计量精度，并结合水务管理软件的应用，为供水企业提供管网漏损管控、产销差管理等增值服务，取得了良好效果。谢谢！

**20、有无拓展创新业务渠道项目？**

**答：**感谢您对公司的关心，在拓展创新业务方面公司从未停下脚步，多年来公司始终秉持务实、创新的经营理念，不断开拓创新。2020 年公司在业务渠道创新方面做了大量的探索与周密安排，落地了 4 个销售子公司，其他项目也正在紧锣密鼓地开展之中，重大项目公司会公开披露，敬请关注公司信息披露，谢谢！

**21、目前下游需求情况可以介绍一下吗？景气度高吗？**

**答：**感谢您的关注。目前下游需求，主要表现在以下方面：一是智能抄表，解决抄表难的问题；二是管网监控，减少管网漏损和水资源浪费问题；三是线上线下一体化服务，增强用户体验，方便用户查询缴费等。上述需求特点，将为智能水表和水务管理软件的应用带来非常广阔的发展空间。谢谢！

**22、参股公司中稀天马目前 IPO 进程如何？**

**答：**据了解，中稀天马目前尚处于上市的前期准备阶段。感谢您的关注！

**23、公司在营业额减少的情况下如何做到净利润提升的？分别体现在哪？**

**答：**2020 年受疫情影响，公司营业额出现了小幅下滑。面对疫情，公司采取了积极的应对，开源节流，控制费用，降低成本节约开支，保持了主业的稳定。公司投资业务主要集中在水务、稀土行业，受疫情影响不大，业务大幅增长，以致公司投资收益类业务大幅增长。谢谢！

**24、公司其他收入具体拆分都有哪些？**

**答：**公司其他收入主要为增值税软件退税及政府补助，谢谢！

**25、请问董事长对 2020 年的业绩有什么看法？2021 年有何新的规划和展望？**

**答：**2020 年，面对突如其来的新冠疫情，公司迅速响应，冷静应对，坚定

发展定力，攻坚克难，努力拼搏，保持了经营业绩的一定增长。有关公司 2021 年的经营计划，在年度报告做了充分阐述，您可以查阅。谢谢！