

证券代码：300128

证券简称：锦富技术

苏州锦富技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参加	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他__
参与单位名称及人员姓名	网上投资者（锦富技术 2020 年年度业绩网上说明会）	
时间	2021 年 04 月 13 日 15:00—17:00	
地点	公司管理总部会议室、网络平台（约调研）	
上市公司接待人员姓名	董事长顾清先生、总经理方永刚先生、独立董事张秀华女士、财务总监邓浩先生、董事会秘书兼副总经理宋峰先生	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2021 年 4 月 13 日下午 15:00-17:00 在“锦富技术投资者关系”微信小程序举行公司 2020 年年度业绩网上说明会，公司就投资者关心的问题进行了解答，具体如下：</p> <p>问：2020 年利润同比增长 247.89%，公司将如何维持或增长该项业绩？</p> <p>答：公司未来将通过内外并举的措施来维持业绩增长。一方面，积极推进外延式并购，加快拓展模切主业，通过久泰精密的并购完善公司在消费电子精密功能性器件领域的战略布局，提升自身的抗风险能力，增加公司新的利润增长点。未来公司将大力开发新客户，不断优化产品结构，提升高毛利产品占比。同时公司将继续加强内部精细化管理，从全面加强对生产、采购、研发、运营等各环节的精细化管理入手，通过工艺改进、技术革新以及自动化设备等方式降低成本，在生产制造系统持续推进精益生产模式，进行流程梳理和岗位优化配置，提高生产效率，实现公司可持续发展。</p> <p>问：未来锦富 2.0 时代，公司的核心发展战略是怎样的？</p>	

答:2021 年及未来一段时期,公司将继续以强化内部控制为依托,以提升精细化管理为抓手,以人才队伍优化与研发创新能力建设为保障,重点提升技术研发与市场开发能力,加快产品的创新与升级,在大力开展模切模组业务、检测治具与自动化智能装备等战略核心业务的同时,稳步推进先进电子材料事业的分步落地实施,积极探索核心业务的国际化布局,深挖公司核心业务的存量与增量市场,实现公司的平稳健康发展。

问: 目前电子消费市场竞争激烈,高层认为公司在行业中的优势是什么?

答:经过多年的积累与发展,公司的核心竞争力主要体现在以下几个方面:1、提供客户全面成套光电显示薄膜及电子功能器件解决方案的业务模式优势;2、拥有涵盖背光模组及相关零部件、专用加工装备、测试设备的研发制造产业链优势;3、拥有多项关键技术优势;4、涵盖全国主要液晶显示产业集聚区的网络布局优势;5、丰富的客户资源优势。

问: 请问董秘,公司今年经营目标如何?

答:2021 年度,公司全年的营业收入目标为人民币 200,000 万元,主要业务包括光电材料的模切业务及背光模组业务、电子检测治具及自动化装备业务等。同时公司力争将成本控制在 163,000 万元以内,费用预计为 28,000 万元。

问: 请问公司石墨烯项目进展到哪个阶段了?

答:公司在研项目之高性能石墨烯散热膜项目目前处于产品研发及中试阶段,本项目旨在开发一种由多层石墨烯堆叠而成的高定向散热膜,具有机械性能好、导热系数高,质量轻、柔韧性好等特点,广泛应用于智能手机、平板电脑、无风扇设计笔记本电脑、LED 照明设备、医疗设备、新能源汽车动力电池等。

问：公司拟收购久泰精密，目前并购进程如何？

答：公司拟以发行股份及支付现金方式收购苏州工业园区久泰精密电子有限公司 70%股权事项已经公司于 2021 年 3 月 19 日召开的 2021 年第一次临时股东大会审议通过，且公司于 2021 年 4 月 13 日在巨潮资讯网披露了本次交易的重组报告书更新稿及相关公告（财务数据更新至 2020 年 12 月 31 日），本次交易尚需深圳证券交易所审核通过、中国证监会注册同意，公司将根据交易的后续进展情况及时履行信息披露义务。

问：公司本次并购标的久泰精密 2020 年度业绩如何？

答：久泰精密经营情况良好，其 2020 年度的净利润预测值为 7,070.47 万元，根据天衡会计师事务所（特殊普通合伙）出具的《苏州工业园区久泰精密电子有限公司财务报表审计报告》（天衡审字【2021】00732 号），久泰精密 2020 年度实现净利润 1.03 亿元。

问：久泰精密与公司主营业务同属模切领域，如何与之形成业务协同？

答：公司拟收购久泰精密 70%股权事项是公司聚焦主业的一个举措，通过与久泰精密的整合，公司模切业务能够进一步延伸拓展至消费电子其他部件，进一步构建完整的产品图谱，完善主业战略布局。此外，由于核心生产设备相同、部分原材料（如泡棉、胶带）采购渠道存在重叠，未来也可以通过集约采购降低生产成本，技术整合提高工艺水平，实现上市公司整体盈利能力提升。

问：请问公司第二大股东泰兴市赛尔新能源科技有限公司增持计划进展情况如何了？

答：截至 2021 年 3 月 13 日，泰兴市赛尔新能源科技有限公司累计增持公司股份 22,119,415 股，占公司总股本的 2.02%，累计增持金

额 78,457,190.85 元。具体内容请参见公司 2021 年 3 月 13 日在巨潮资讯网披露的《关于持股 5%以上股东增持计划时间过半的进展公告》（公告编号：2021-018）。公司将持续关注后续进展，并及时履行信息披露义务。

问：目前检测治具的下游需求情况如何？

答：智能制造行业的发展催生了高端电子检测行业的崛起，以近年来稳定增长的显示检测行业为例，为保证各段生产制造过程的可靠性和稳定性，需要运用检测治具对 LCD、OLED 等显示器件生产过程中进行显示、触控、光学、信号、电性能等各种功能检测。随着国家政策扶持力度的加大和国产设备逐步实现技术突破，为提升产线整体良率，检测行业呈现广阔的市场发展前景，国产替代趋势明显。

问：据年报信息，2021 年公司力争将成本控制在 163,000 万元内，具体将通过什么措施？目前降本有什么成效吗？

答：公司努力通过开源、节流两个举措来落实成本控制，达成公司既定的年度工作计划。公司推行“集中管控、专业经营、精细管理”的经营模式，努力推进公司主业的提升和管理优化。随着财务、采购、销售的集中管理和各项规范流程的完善和执行，以及信息化管理平台的搭建与垂直化管理工作的推进，公司的管理机制在新任管理团队的领导下得到了进一步完善。

问：公司去年业绩有所好转，但是是建立在产品价格上涨的前提，主营业务量并未增加，对于公司主营业务方面公司今年准备如何拓展？

答：2021 年度公司将大力开发新客户，集中公司研发、市场、销售等力量，不断实现潜在客户的转化，持续深化服务重点客户，加大新产品的研发投入力度，重点拓展高附加值产品的市场份额，不断提高盈利能力较强产品的销售量及营收占比。

问：第一大客户占销售总额比例 38.02%，客户集中度较高，公司将如何改善这一风险？

答：公司将加大新客户的开拓力度，努力降低客户集中所带来的风险。

问：请问财总，公司一季度经营业绩如何，什么时间对外披露？

答：根据交易所的相关规定，公司将于 2021 年 4 月 24 日披露公司 2021 年第一季度报告，敬请关注。

问：一季度业绩预告未披露是否等待并购完成进行并表，还是因为一季度业绩未达到披露标准？

答：根据《深圳证券交易所创业板股票上市规则》的相关规定，季度业绩预告非强制披露事项，有关公司 2021 年第一季度经营情况，届时请关注公司披露的 2021 年第一季度报告内容。

问：公司有通过股权激励留住人才的计划吗？

答：感谢您对锦富技术的关注。如有相关事项，公司将按照相关规则严格履行信息披露义务。

问：2020 年太阳能光伏业务毛利同比上涨 1444.64%，目前光伏业务也是热点，公司有计划扩张这项业务吗？

答：随着公司实控人的变更，公司对原有的光伏业务进行了全面收缩，以集中优势资源重点发展光电材料模切业务、背光模组业务、智能检测及自动化装备业务三大板块。谢谢！

问：公司以往与资本市场沟通较少，今后是否打算通过组织调研等活动加强与资本市场的互动？

答：未来公司将在信息披露合法合规的前提下，加强与资本市场

	<p>各参与主体沟通的力度和频次,及时、准确地把公司未来的发展战略、生产经营中取得的成果等与市场进行沟通交流,更好地为股东创造价值。谢谢关注。</p> <p>问: 请问公司光电子元器件产品有没有汽车客户? 或者有这方面的计划吗?</p> <p>答: 您所提及的产品主要指汽车用泡棉,该产品并不直接供给相关整车厂商,谢谢。</p> <p>问: 赛尔新能源成为公司的第二大股东,这对公司汽车零配件业务有助力吗?</p> <p>答: 公司与赛尔新能源暂无汽车零配件方面的业务合作,谢谢。</p> <p>问: 2020 年奥英光电收购清联能源、三合光伏、艾肯新能三家公司股权,这三家公司经营是否涉及碳中和? 未来是否会往碳中和方面加深发展?</p> <p>答: 公司生产经营中不涉及碳中和相关业务。</p>
附件清单	无
日期	2021 年 04 月 13 日