

证券代码：300903

证券简称：科翔股份

广东科翔电子科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与公司2020年度网上业绩说明会的投资者
时间	2021年4月13日（周二）15:00-16:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：郑晓蓉女士 副总经理：程剑先生 董事会秘书：郑海涛先生 财务总监：刘涛先生 保荐代表人：董本军先生 独立董事：陈曦先生
投资者关系活动主要内容介绍	业绩说明会问答环节内容如下： Q1：一季度业绩如何？ 答：尊敬的投资者，您好，对您的问题我们进行了仔细阅读。公司季报正在核算中，请关注正式披露的一季报，谢谢！ Q2：原材料的上涨会不会造成净利润的下降？ 答：尊敬的投资者，您好，感谢对科翔股份的关注与支持。原

材料涨价对公司业绩具有一定的影响，公司已采取一些相应的措施减少原材料波动对公司经营业绩的影响，谢谢！

Q3: 上市以后，股价一直在跌，请问管理层的工资是不是也要下调？

答: 尊敬的投资者，您好，感谢对科翔股份的关注与支持。科翔股份会坚持不断开拓客户，积极进行研发创新，做好经营业绩，努力给投资者带来良好的回报。公司股票二级市场的表现是由市场及投资者等多重因素决定的。我们会竭尽所能做好我们的事情，使公司越做越好，收益更高，给公司二级市场以强大的支撑。同时，我们将严格按照有关规定行事，衷心希望所有的股东能因此获益。谢谢。

Q4: 公司目前股东人数多少？

答: 尊敬的投资者，您好，感谢对科翔股份的关注与支持。截至2021年4月9日，股东户数为28,562户（含合并普通账户和融资融券信用账户），谢谢。

Q5: 贵公司2020年利润增长40%，分红那么少，请问利润分配如何？

答: 尊敬的投资者，您好，2020年度利润分配预案如下：以现有公司总股本172,337,694股为基数，向全体股东每10股派发现金股利人民币0.65元（含税），共计人民币11,201,950.11元。本次利润分配后，不送红股，也不以资本公积金转增股本，剩余未分配利润结转入下一年度。公司2020年度利润分配预案与公司章程和分红管理办法等的相关规定一致。谢谢！

Q6: 一季度电路板满产满销吗？订单排到了九月份还有再接

单能力吗？提价的百分比是多少？

答：尊敬的投资者，您好，公司季报正在核算中，请关注届时披露的一季报。为保证信息披露的合规性，增强公司透明度，保护投资者利益，我们将严格按照中国证监会关于法定信息披露的规章来执行，并将临时发生的重大事项，通过专业媒体、网络等多种形式及时向投资者报告。谢谢。

Q7：请问，贵公司在江西的分公司有做芯片吗？

答：尊敬的投资者，您好，感谢对科翔股份的关注与支持。公司暂未涉足芯片制造。谢谢。

Q8：贵公司的年报显示的 20 多个研发项目有哪几个能够量产？

答：尊敬的投资者，您好，感谢对科翔股份的关注与支持。公司研发项目中，已有少数实现了小批量生产，如 2/2mil 超精细线路制作技术研发及应用、二次厚铜电源板关键技术研究、高散热埋铜电路板制作技术研究、控深阶梯槽 PCB 技术等。谢谢！

Q9：请问，公司前五大用户占比是多少？

答：尊敬的投资者，您好，感谢对科翔股份的关注与支持。2020 年前五大客户销售额占比是 20.86%，谢谢。

Q10：请问公司未来业绩的增长点在哪里？

答：尊敬的投资者，您好，感谢对科翔股份的关注与支持。未来 3-5 年，公司将整合市场、技术、人员、资本等各类资源，全方位提高公司的竞争力。

市场方面，公司将加大力度开拓国际国内汽车电子市场、拓展

高端消费电子、并巩固公司在消费电子、网络通讯、智能安防三大领域的优势地位；产品方面，坚持走产品细分化路线，开拓新品的同时，深化原有技术；在工厂定位方面，公司五大事业部分工协作；在人才建设方面，按需引进各类人才，优化人才结构。谢谢。

Q11: 请问贵公司与比特币有关系吗？

答：尊敬的投资者，您好，感谢对科翔股份的关注与支持。公司是一家从事高密度印制线路板的研发、生产和销售的高新技术企业。公司跟比特币没有直接关系。但公司也积极关注于区块链、人工智能及高性能计算机等领域的 PCB 需求，并与北京比特大陆科技有限公司子公司暨矿机厂商深圳市世纪云芯科技有限公司有持续良好的合作关系。谢谢。

Q12: 公司一季度业绩有没有突破？对于业务增长市场拓展有什么规划？

答：尊敬的投资者，您好，感谢对科翔股份的关注与支持。公司季报正在核算中，请届时关注正式披露的一季报。公司将以大客户群体销售为点，产业集聚区销售为片，国内与国际市场协同销售为面，初步构建三位一体的销售网络和市场开发体系。首先是巩固与培育大品牌客户群，加强对现有优质大客户服务与销售能力，同时重点开发其他潜力较大的客户群体，持续提升公司市场美誉度和影响力；此外，公司将加大对长三角电子产业集聚区等的销售资源投入力度，结合江西九江募投项目的实施，争取更多市场份额。谢谢。

Q13: 请问贵司在新能源汽车方面 pcb 销售占比多少？今年在

这方面有什么重大战略规划？是否有专门的事业部门来管理业务？

答：尊敬的投资者，您好，感谢对科翔股份的关注与支持。汽车电子是公司的重点发展方向之一，科翔股份尤为关注新能源汽车市场需求的增长。设立了项目小组专项跟进汽车电子客户，已取得了几家 Tier1 汽车电子客户的认证，汽车电子产品在公司的销售份额中已占有一定的比例，取得了较好的成绩。谢谢。

Q14：公司有没有市值规划？如何保护中小投资者利益？

答：尊敬的投资者，您好，感谢对科翔股份的关注与支持。二级市场股价受多种因素影响，敬请投资者注意风险。公司积极开拓市场，不断丰富产品结构，业绩连续多年稳定增长，公司管理层会继续全力以赴地把公司经营好，提升综合竞争力，提高投资公司内在价值。公司积极加强投资者关系管理，与包括中小投资者在内的广大投资者积极沟通，严格按照证监会、深交所及相关法律法规的要求进行信息披露。谢谢！

Q15：请问公司营业额和净利润增幅来自哪方面产品？公司对今年营业额和净利润增幅有多少预期？5G 方面好几个项目在技术攻关，产品今年可能上市吗？假如上市对公司净利润有多大影响？

答：尊敬的投资者，您好，感谢对科翔股份的关注与支持。2020 年营业额和利润主要来自：通讯设备、工控安防、高端消费电子等领域，今年经营情况及 5G 项目进展，请关注公司后续信息披露内容，谢谢！

Q16: 请问董事长，公司年度业绩同比增长，具体是在哪个季度，四个季度同比分别增速是多少？

答: 尊敬的投资者，您好，感谢对科翔股份的关注与支持。按照季度划分的营业收入数据，请关注公司于 2021 年 3 月 25 日披露的 2020 年年度报告。谢谢。

Q17: 全国电路板印制公司有很多，公司有核心竞争产品吗？

答: 尊敬的投资者，您好，感谢对科翔股份的关注与支持。公司具备多样化、完善的产品结构体系，产品涵盖双层板、多层板、高密度互连（HDI）板、厚铜板、高频/高速板、金属基板、IC 载板等 PCB 产品。公司主抓成熟产品的同时，利用现有资源拓展新产品，走不断研发储备新品、小批量生产新品，进而大批量产业化发展模式。完善的产品结构、丰富的产品类别、广泛的市场应用领域，构建了公司强有力的产品优势。谢谢。

Q18: 贵公司未来 5 年的战略部署如何？九江分厂何时能够投产？

答: 尊敬的投资者，您好，感谢对科翔股份的关注与支持。经过二十余载快速发展，公司已具备完善的印制电路板研发、生产、销售体系。在今后的发展中，公司将进一步增强在行业内的竞争力，重点布局高多层、高精密印制电路板、汽车板、5G 产品等中高端产品，坚持以“团结、高效、务实、创新”为理念，以“满足客户需求，实现互利互赢”为使命，通过高质量的产品及服务，不断开拓市场。不仅扩充产能储备，同时优化特别是中高端产品的市场布局，实现销售和利润的持续增长。江西科翔严格按照原计划进度，进展顺利，预计今年下半年投产。谢

	<p>谢!</p> <p>Q19:你好!我是公司股东,请问:目前,公司在汽车电子方面主要有哪些产品?产量怎样?市场占有率如何?下一步,在汽车电子方面还有哪些布局?</p> <p>答:尊敬的投资者,您好,感谢对科翔股份的关注与支持。公司的汽车电子产品主要用于照明系统、电源部件及信息娱乐系统等方面,2020年汽车电子占公司销售额12%左右。汽车电子是公司的重点发展方向之一,在2020年已经通过了几个国际性 Tier1 客户的审核,在2021年公司将会在新能源汽车、无人驾驶等方面进一步拓宽汽车电子客户。谢谢。</p> <p>Q20:请问在新能源 pcb 有什么战略布局?</p> <p>答:尊敬的投资者,您好,感谢对科翔股份的关注与支持。公司一直以来高度关注并积极布局新能源产业,在公司销售额中已占有较大份额,工艺技术成熟,已与阳光电源股份有限公司等新能源客户建立了良好的合作关系。谢谢。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021年4月14日