

证券代码：300732

证券简称：设研院

河南省交通规划设计研究院股份有限公司

2020 年度网上业绩说明会记录表

编号：2021-001

<p>投资者关系 活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他</p>	
<p>参与单位名称及人员 姓名</p>	<p>参加公司 2020 年度业绩说明会的投资者</p>	
<p>时间</p>	<p>2021 年 4 月 13 日 15:00-17:00</p>	
<p>地点</p>	<p>通过“设研院投资者关系”小程序以网络远程的方式举行</p>	
<p>上市公司参与人员</p>	<p>公司董事、总经理</p>	<p>汤意</p>
	<p>独立董事</p>	<p>韩新宽</p>
	<p>副总经理、董事会秘书</p>	<p>王国锋</p>
	<p>财务总监</p>	<p>林明</p>
	<p>保荐代表人</p>	<p>曹文轩</p>
<p>投资者关系活动主要 内容介绍</p>	<p>为使投资者及时了解公司 2020 年度的经营情况，公司于 2021 年 4 月 13 日（星期二）下午 15:00 至 17:00 通过“设研院投资者关系”小程序以网络远程的方式举行了 2020 年度业绩说明会。</p>	
<p>附件清单</p>	<p>设研院 2020 年度业绩说明会主要交流内容</p>	
<p>日期</p>	<p>2021 年 4 月 13 日</p>	

附件：

设研院 2020 年度业绩说明会主要交流内容

提问 1：汤总您好！请介绍一下公司在轨道交通市场、民建、航空领域的业务进展。谢谢！

答：尊敬的投资者您好，在轨道交通市场方面，公司承接了郑州市轨道交通 8 号线、12 号线的设计工作，以联合体形式承接了郑州 K2 线工程勘察设计总承包项目（项目新建 103.4km，起于登封少林寺站，止于郑开城际开封贾鲁河站），开展了郑州市小李庄火车站区域交通专项规划服务项目（面积约 2196 公顷，合 21.96 平方公里，规划未来 5-10 年承接原市中心郑州站全部普速列车，作为郑州铁路枢纽的四大客运站连通全国。）民建领域公司持有建筑工程设计甲级资质，除进行高速公路沿线管理、服务设施，汽车客运站、物流中心等行业内建筑规划设计外，还涵盖了办公、居住等各类工业与民用建筑设计以及景观绿化、室内设计等多个设计领域。民航领域目前正在起步组建团队阶段，已经开展了部分咨询项目。谢谢！

提问 2：公司应收账款为 12.54 亿，虽然较 2019 年 16.79 亿有所下降，但占营业收入 18.86 亿仍高达 66.49%，请问公司的应收账款随着账龄增加是否会计提资产减值准备？如有，对利润影响如何？

答：尊敬的投资者您好，公司以预期信用损失为基础，对应收账款按照其适用的预期信用损失计量方法计提减值准备并确认信用减值损失。对于不含重大融资成分的应收账款，本公司按照相当于整个存续期内的预期信用损失金额计量损失准备；对于包含重大融资成分的应收账款，本集团选择始终按照相当于存续期内预期信用损失的金额计量损失准备。2020 年应收账款共计提信用减值损失 7,433.36 万元。

提问 3：Q1 的订单情况如何？

答：尊敬的投资者您好，公司 2021 年一季度订单情况，请关注公司即将披露的第一季度报告。谢谢！

提问 4：请问公司对提振股价有没有什么措施？未来是否考虑增持或回购股

份？

答：尊敬的投资者您好，公司将继续秉持务实的作风，踏实经营，持续做好业绩，同时按照监管要求，真实、准确、完整地做好信息披露工作，让投资者能够如实了解公司的经营情况，并重视投资者关系管理，加强与投资者进行沟通，使投资者了解公司的投资价值。公司下一步如有回购股份的计划，将第一时间通过巨潮资讯网公开披露。谢谢！

提问 5：如何看待当下资金风格，非抱团票逐渐失宠，公司怎么看待价格和价值偏离的问题。公司股价是否低估？

答：尊敬的投资者您好，公司踏实经营，近年来业绩一直保持稳定增长，目前的股价并不能很好地反映公司的投资价值。公司虽不能决定投资者的投资风格，但在以后的工作中将会更加重视投资者关系管理，加强与投资者的沟通，使广大投资者对公司的投资价值能有更加合理的判断。谢谢！

提问 6：公司 2020 年度研发费用高达 1 亿，请问公司是否考虑将该部分费用进行资本化？

答：尊敬的投资者您好，公司严格按照企业会计准则的有关规定，对发生的研发费用进行了确认和计量，对于符合费用化的研发支出计入当期费用，对于符合资本化条件的研发支出计入无形资产。谢谢！

提问 7：河南省去年推出了高速公路 13445 工程，能否简单介绍下这项工程，及公司在这项工程中的受益情况。

答：尊敬的投资者您好，为了满足服务支撑区域发展、抢抓黄金窗口期和加强行业管理的需求，河南省政府提出在高质量推进高速公路“双千工程”(投资 1000 亿元以上、总长 1000 公里以上)实施的基础上，全面启动实施高速公路“13445 工程”：即到 2025 年年底，全省高速公路通车里程达到 10000 公里以上，新增通车里程 3000 公里以上，完成投资 4000 亿元以上，力争通车里程居全国第 4 位、路网密度居全国第 5 位。

公司作为河南省工程勘察设计行业的龙头企业，借助本土优势，积极参与该项目的建设活动，并已经陆续中标部分标段。“13445”工程的实施，将为公司业

绩稳步增长奠定良好基础。谢谢！

提问 8：公司 2020 年度的业务经营情况符合公司预期吗？2021 年是否还能持续增长？

答：尊敬的投资者您好，2020 年，虽然有新冠肺炎疫情冲击，但公司通过周密部署，积极复工复产，仍然完成了全年既定目标任务，2020 年度经营情况还是符合公司预期的。

2021 年度，公司将以河南省交通运输工作会议精神为指引，以推进战略规划目标完成为中心，以整合资源、推进区域服务中心建设为重点，以业务升级、培育新动能为核心，以全面数字化建设为抓手，以完善制度体系、提升运营效能为目标，坚持以奋斗者为根本的用人导向和价值导向，分享成果、赋能员工、激发活力，推动公司转型发展，实现向更高平台的跃升。谢谢！

提问 9：请简单介绍一下公司营收省内和省外的占比情况，以及公司在省外的发展规划，谢谢。

答：尊敬的投资者您好，2020 年度，公司营业收入为 18.86 亿，其中省内约 12.58 亿，省外约 6.28 亿。为积极拓展省外业务，公司在省外设置粤港澳、四川、云南、新疆等 18 个区域分中心，覆盖了除东北外的国内市场。公司以区域经营为中心，不断加大经营力量配置，提高经营的广度和下沉的深度。谢谢！

提问 10：公司未来是否有并购计划，在并购方面主要有哪些考量？

答：尊敬的投资者您好，公司坚持既不保守也不冒进的发展策略，坚持围绕主业做并购，坚持做我们擅长做的事，而不盲目进入陌生的领域。其次，公司并购考量中主要坚持两个“好的”原则，一个是好的标的，一个是好的价格。公司后期会秉持开放的态度，积极寻找合适目标，不断延伸公司服务范围。谢谢！

提问 11：请介绍下公司的人才结构

答：尊敬的投资者您好，截至 2020 年 12 月 31 日，公司员工总数达 2610 人，其中正高级职称 106 人，副高级职称 451 人，中级职称 805 人，国家各类注册工程师 830 人，公司人才高地优势更加突出。2020 年，公司新增 11 名正高级、66 名副高级、136 名中级职称人员，5 名员工被评为“河南省高层次人才”，51 名

员工通过注册师考试。

2020年9月，公司还实施第一次股权激励，共向105名员工授予了266万股限制性股票。股权激励的实施，对内有利于留住优秀人才，保持公司人才队伍稳定；对外有利于保持对人才的吸引力。谢谢！

提问 12：请问公司海外营收占比大概多少？

答：尊敬的投资者您好，2020年公司海外营业收入为2113.03万元，占营业收入的比重为1.12%，谢谢！

提问 13：公司股价长期低迷，请问今年是否有新的股份回购计划？

答：尊敬的投资者您好，如有类似计划，公司将第一时间进行披露。谢谢！

提问 14：公司的主营业务是什么？

答：尊敬的投资者您好，公司是为公路、市政、建筑、能源、环境、水运等建设工程提供专业技术服务和支持的工程咨询公司。主营业务包括咨询、规划、勘察、设计、测绘、试验、检测、监测、工程施工监理、项目管理、工程招标代理等工程咨询服务以及工程建设投资、相关技术研发与成果推广应用等。服务范围覆盖大部分基础设施建设领域。谢谢！

提问 15：公司现金流情况如何？

答：尊敬的投资者您好，2020年公司经营活动现金流净额为27,339.22万元，较上年相比略有下降，主要原因为上半年回款受疫情影响。

提问 16：总经理您好，当前公司发展遇到的最大挑战和机遇是什么？

答：尊敬的投资者您好，立足区域看全国，立足行业看趋势，综合分析公司的机遇主要有以下三个方面：一是对多领域综合性服务能力的需求带来新的机遇。公司横跨交通、城建、建筑、能源、环境的多领域发展布局，覆盖了从规划—勘察—设计—研发—检测—建造—养护的基础设施建设全产业链，多专业人才、技术、经验的储备和积累，使得公司具备冲击行业设计综合甲级资质，获取全行业资源优势和多专业集成优势的条件。二是区域市场形势的快速变化打开新的窗口。全省交通运输工作会议指出，“十四五”时期全省综合交通运输基础设施投资9000

亿元以上，其中，公路水路基础设施投资 5300 亿元。在保质保量完成省内项目的同时，公司将统筹资源，进军省外增量市场，加速推进全国市场布局，加快向城建、建筑、环境领域的转型，拓宽新的发展赛道。三是基础设施高质量发展需求催生新的市场。交通强国战略提出以技术创新为驱动，以数字化、网络化、智能化为主线，以促进交通运输提效能、扩功能、增动能为导向，推动交通基础设施数字转型、智能升级，新基建，为交通新基建指明了方向。公司作为交通强国、交通强省建设的重要参与者，作为新型基础设施、新型城镇化建设的积极实践者，作为科研成果产业转化的主动推动者，紧贴政府要求和市场需求，将会赢得新的发展机遇。

提问 17：公司在柬埔寨有分公司，当地“黄赌毒”肆虐，绑架频出，是否会影响公司经营，以及如何保障员工人身安全？

答：尊敬的投资者您好，公司柬埔寨分公司坚持开展公司主营业务，与博彩业无任何关联。柬埔寨分公司办公场所为当地交通运输部门提供，住宿则与国内大型央企共同租住治安环境有保障的相对封闭场所，能够有效保障公司员工安全，谢谢。

提问 18：请问中赞国际业绩完成情况如何？业绩承诺还有多长时间

答：尊敬的投资者您好，根据中赞国际和公司签署的《业绩承诺协议》，中赞国际业绩承诺 2018 年度、2019 年度、2020 年度和 2021 年度扣非净利润分别不低于 2,200 万元、3,200 万元、4,200 万元及 5,200 万元，中赞国际业绩承诺还剩最后一年。

公司聘请了会计审计机构出具了审核报告，中赞国际 2018 年度、2019 年度、2020 年度经审计扣除非经常性损益后归属于母公司所有者的净利润分别为 2,411.81 万元、3323.05 万元和 4,377.86 万元，均超过了当年的业绩承诺净利润值。谢谢！

提问 19：2019.12 中赞国际起诉乌兰煤化工的诉讼有何进展？

答：尊敬的投资者您好，公司已经在 3 月 30 日发布的年度报告第五节“重要事项”第十一项“重大诉讼、仲裁事项”（P77）中进行了详细披露，敬请查阅。

谢谢！

提问 20：未来三年的发展战略可以分享一下吗？

答：尊敬的投资者您好，未来三年，公司将形成覆盖全国的市场营销网络，在城建、建筑领域以及省外、海外市场实现较快增长；公司将积极探索和培育新的业务领域和业务模式，不断扩大服务范围；公司将发挥技术研发平台优势，在新技术研发与成果推广转化上实现突破；未来三年，公司将围绕构建基础设施工程建设一体化服务和基础设施运营维护一体化服务两大体系，力争形成工程领域全生命周期一体化服务产业链。谢谢！

提问 21：未来的资本开支计划是怎样的？

答：尊敬的投资者您好，公司在未来计划的主要资本开支为原阳生产基地项目的建设。谢谢！

提问 22：最近一期的股东人数是多少？

答：尊敬的投资者您好，截至 2021 年 3 月 31 日，公司股东人数为 17097 人。谢谢！

提问 23：“十三五”期间营收复合增长率 33%，净利润复合增长率 24%，公司持续稳健增长的原因是？“十四五”期间是否可持续？

答：尊敬的投资者您好，“十三五”期间，公司全体员工在董事会的领导下，通过周密部署，全面落实了“十三五”的经营计划，经营业绩实现了稳步增长。“十四五”期间，公司将以河南省交通运输工作会议精神为指引，以推进战略规划目标完成为中心，以整合资源、推进区域服务中心建设为重点，以业务升级、培育新动能为核心，在狠抓省内外经营的基础上，同时不断开拓新业务领域，使公司在“十四五”期间持续稳步发展。谢谢！

提问 24：想去公司参加股东大会，请问登记给证券部就可以参加吗？

答：尊敬的投资者您好，公司欢迎所有股东积极参加股东大会，为公司发展建言献策。有意参加股东大会的股东，请查阅相关股东大会通知，按照通知的联络方式和要求提供有效证明材料即可。谢谢！

提问 25: 毛利率方面, 河南省内地区是 43.8%, 河南省外地区是 36%, 相差 8 个点, 不同市场毛利率差异的原因是?

答: 尊敬的投资者您好, 相关成本差异是造成省内省外毛利率差异的重要原因。在河南省外开展业务, 公司要支付更高的员工出差补贴和差旅成本, 承担更高的后期服务成本, 以及更高的沟通成本, 公司在河南省外开展业务的成本必然会比在河南省内开展业务的成本要高。这也是公司近年来一直致力于推行业务属地化的重要原因之一。谢谢!

提问 26: 领导您好, 公司的质量控制体系建设如何? 如何把控产品质量风险, 减少诉讼?

答: 尊敬的投资者您好, 公司制定有《技术质量管理办法》、《质量体系运行监督管理办法》、《后期服务督察巡防管理办法》等规章制度, 并严格执行。谢谢!

提问 27: 国家出台《国企改革三年行动方案(2020-2022 年)》, 公司今年会有相应的改革动作和预期吗?

答: 尊敬的投资者您好, 公司第一大股东为河南交院投资控股有限公司, 为公司的控股平台, 持股比例为 32.77%; 第二大股东为河南省交通运输厅机关服务中心, 为国有股东持股, 持股比例为 14.22%。谢谢!

提问 28: 公司计划未来如何进一步降低成本?

答: 尊敬的投资者您好, 公司未来将进一步完善治理结构, 优化管理体系, 提高管理效率。谢谢!

提问 29: 国家今年 2 月印发《国家综合立体交通网规划纲要》, 加快建设交通强国, 对我司是否构成重大利好?

答: 尊敬的投资者您好, 交通强国战略提出以技术创新为驱动, 以数字化、网络化、智能化为主线, 以促进交通运输提效能、扩功能、增动能为导向, 推动交通基础设施数字转型、智能升级, 新基建, 为交通新基建指明了方向。公司作为交通强国建设的重要参与者, 作为新型基础设施、新型城镇化建设的积极实践者, 作为科研成果产业转化的主动推动者, 紧贴政府要求和市场需求, 将会赢得

新的发展机遇。谢谢！

提问 30：公司在工程设计、咨询及管理方面的毛利率高达 41.8%，行业平均毛利率水平大致是多少？

答：尊敬的投资者您好，2020 年行业平均毛利率税大致为 39%，公司毛利率水平与同行业公司相比不存在重大差异。

提问 31：管理层对公司扩展省外及海外市场的规划？是否有具体的数据目标？

答：尊敬的投资者您好，2021 年，公司将切实推进粤港澳大湾区、成渝、长三角 4 大经营生产一体化区域总部建设，实现区域市场的属地化贴身服务。海外要筹建西非公司，全面开拓非洲市场，促进国际业务的稳定快速增长。谢谢！

提问 32：近期是否有知名大佬来公司实地调研过？

答：尊敬的投资者您好，公司 3 月 30 日刚发布了年度报告，并预约 4 月 28 日发布第一季度报告，按照相关要求，公司近期末接受投资者调研。谢谢！

提问 33：贵公司如何评价现有管理层的经营水平？

答：尊敬的投资者您好，公司管理层在经营作风上严谨务实，在经营理念上既不保守也不冒进，在业务上专注于本行业，对行业规律有较为深刻的理解。近年来公司经营业绩的快速发展与公司管理层的能力、素质和经营水平紧密相关。

提问 34：公司的高管和核心员工是否有股权激励？对高管是否下达具体考核指标？

答：尊敬的投资者您好，2020 年 9 月，公司实施第一次股权激励，共向 105 名员工授予了 266 万股限制性股票。公司在充分保障股东利益的前提下，按照收益与贡献对等原则，结合公司的实际情况，制定了《第一期限限制性股票激励计划实施考核管理办法》。谢谢！

提问 35：从在手订单和已经确定的情况来推测，公司今年的收入和利润大概是多少？

答：尊敬的投资者您好，请关注公司定期报告，谢谢！

提问 36：中赞国际和青海省矿业集团的诉讼有最新进展吗？

答：尊敬的投资者您好，公司已经在 3 月 30 日发布的年度报告第五节“重要事项”第十一项“重大诉讼、仲裁事项”（P77）中进行了详细披露，敬请查阅。谢谢！

提问 37：一般账期要多久，应收账款风险是否可控？

答：尊敬的投资者您好，由于公司行业的特殊性，公司的项目业主按工程进度付款，同时公司的主要客户以政府部门及其下属的基础设施投资管理公司为主，工程款项的支付主要来源于政府的财政拨款，因此应收账款的风险可控。谢谢！