

江苏东华测试技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 分析师会议 ☒ 业绩说明会 ☐ 路演活动 ☐ 其他
参与单位名称 及人员姓名	线上、线下投资者
时间	2021 年 4 月 16 日下午 15:30-17:00
地点	线下：上海市 线上：中国基金报-机会宝网上路演中心（www.jhbshow.com）
上市公司 接待人员姓名	董事长：刘士钢 总经理：熊卫华 财务总监：何欣 董事会秘书：何玲
投资者关系活动 主要内容介绍	公司于 2021 年 4 月 16 日采用网络远程的方式举行 2020 年度业绩说明会，公司管理层对投资者关注的问题进行了回答，主要问题如下： 1、公司在结构力学方面有自己的优势，竞争力是怎么形成的？ 答：公司创始人具备专业知识与技术背景，多年的技术积累铸就公司的核心竞争力，掌握了结构力学性能测试领域的相关核心技术，如“小信号放大抗干扰技术”“智能导线技术”“超动态范围信号测试分析技术”“高性能电化学测试分析

技术”等。多年来，公司保证足额的研发投入，目前掌握了完整技术链、形成了丰富的产品线；此外，公司在二十多年技术成长和数以万计用户使用经验积累的基础上，培养了一批专门从事结构力学性能测试仪器软硬件研发、生产并提供应用支持和技术服务的技术队伍，已形成一定规模的技术密集型团队，专业覆盖力学分析、仪表结构工艺、传感器技术、模拟数字电路、智能化仪表、电化学分析、计算机软硬件开发技术、测试技术、信号分析与算法理论等领域。

2、请介绍一下公司产品未来在新能源汽车和工业互联网领域的应用？谢谢！

答：公司在新能源汽车方面的应用产品主要是电化学工作站，可以跟踪燃料电池内部反应的过程，这个产品不仅仅在科研中使用，在生产过程中也会使用，公司正积极开拓市场；工业互联网方面，主要是新推的基于 PHM 的设备智能维保管理平台，大数据、工业互联网都是国家十四五规划的重要领域，尤其是近期国家应急管理部发布的“工业互联网+危化安全生产”试点建设方案，对公司相关的应用市场属于利好，公司将抓住机遇，发挥在工业互联网应用领域的先发优势。

3、基于 PHM 的设备智能维保管理平台的技术原理是怎样的？

答：基于 PHM 的设备智能维保管理平台包括六个部分的内容：设备管理、备件管理、绩效管理、自主维修管理、计划维保管理、预测性维护管理。其中“预测性维护管理”是核心。

4、基于 PHM 的设备智能维保管理平台是公司从军品向民品的转折点，推向市场的营销策略是怎样的？

答：基于 PHM 的设备智能维保管理平台的销售对象是企业用户，与原先的销售手段不一样。市场营销策略是将全国划分

区域，招聘与培养区域经理，成熟后成为区域代理商，并自主发展下级代理商，形成“代理商体系”。

5、软件是否可以实时更新？硬件迭代是多久？

答：公司软件可实现实时更新。模拟技术迭代较慢，变化不大；但数字技术迭代较快，一年左右就要迭代。

6、高校市场对于营收和利润的贡献怎样？是否会为抢占高校市场作出让步？

答：高校市场的辐射性、支撑性很大，军工市场、民用科研市场、甚至企业市场，很多用户都是从高校培养出来的。高校的科研院所也支撑国家的一些重点项目，某种程度上更偏科研，对技术的要求更高，公司也并不会为抢占高校市场牺牲利润。

7、482 度的高温加速度传感器的技术难度有多大？应用场景有多大？国产替代的空间有多大？

答：高温加速度传感器是压电式的，主要解决的问题是在高温条件下，压电陶瓷有足够的电荷量输出。目前运用的最多的是“两机项目”：航空发动机和涡轮发动机，目前在试用阶段，完全实现了国产替代。

8、请问公司所处国内结构力学性能测试仪器行业主要的格局情况怎么样？公司目前主要面对的竞争对手有哪些？

答：结构力学应用面很广，从国内同行来说，东华测试是领头羊，目前的主要竞争对手是国外一些品牌，随着公司自主创新的一些技术陆续出来，在技术层面上已经不弱于任何的国外竞争对手，公司主要的五大核心竞争优势：核心抗干扰技术、纳秒级别的同步技术、快速定制能力、系统解决方案能力、全方位的专业服务能力，造公司在这个行业的显著竞争优势。公司认真做事，毫不松懈，继续深耕结构力学性能

测试领域。

9、公司主要产品有传感器、测试仪器和控制分析软件三大类，请问这三大类产品主要的应用领域及下游应用领域的发展情况怎么样？该三大类产品有何协同作用？

答：公司在结构力学性能测试领域的产品主要应用在结构的强度试验、寿命评估、外力对结构的影响、动力学分析等；桥梁、港口基建、工程基建等方面的结构安全性检测也在不断扩展；还有基于 PHM 的设备智能维保管理平台等。此外，公司还在深挖产品应用，例如为中小企业提供拓扑优化服务、自定义的测试和控制系统等。

10、公司正在向系统解决方案供应商转变，请问目前服务端贡献的利润是多少？基于系统解决方案供应商的远期规划是怎样的？

答：公司拥有三个对外服务的实验室：环境实验室、电子兼容性实验室、校准实验室。另外，还提供拓扑优化和结构动力学分析服务。

11、目前公司电化学工作站建设情况怎么样？目前来自于电化学工作站的销售收入达到多少？未来电化学发展前景怎么样？

答：电化学工作站在不断完善的过程，在电分析和腐蚀方面，技术已经成熟，拥有 DH7000、DH7007 等产品。产品先重点在高校市场开拓，再向其他市场推广。

12、近段时间上游大宗原材料上涨比较大，近期的经营业绩是否有受到上游大宗商品价格上涨的不利影响？

答：公司是一个技术型企业，材料价格对公司的影响不是很大，并且公司根据市场环境变化、技术发展趋势以及业务发展规划等实际情况，未雨绸缪，适当储备了部分原材料。

	13、公司对 2021 年的业绩展望？未来 3-5 年的发展规划是怎么样的？ 答：2021 年一季度实现扭亏为盈，一季度良好的生产经营形势将为公司实现全年经营计划打下良好的基础。随着电化学生物工作站、PHM 两个新产品的重点推广，公司对 2021 年全年业绩还是比较乐观的。未来公司也会持续加大研发投入，重点研发新产品，比如自定义的测试和控制系统等。
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 4 月 16 日