

## 北京九强生物技术股份有限公司 2021 年投资者交流会记录表

编号：2021-01

投资者关系活动 类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 其他： <u>投资者交流会</u>
参与单位名称及 人员姓名	安信基金 诚盛投资 财信证券 方正证券 国盛证券 海川天地 华创证券 华夏基金 建信养老金 联想控股 民生加银 平安证券 千合投资 山东铁投 金舵投资 深圳世纪致远 三一创投 天风医药

	<p>五辰资本</p> <p>新华基金</p> <p>银盛泰资本</p> <p>易方达</p> <p>阳光资管</p> <p>阳光保险</p> <p>中信资管</p> <p>中银国际证券</p> <p>智德盛</p> <p>招商基金</p> <p>中泰证券</p> <p>二十二世纪兄弟</p> <p>中金财富</p> <p>重阳投资</p> <p>观富资产</p> <p>华金证券</p> <p>中再资产</p> <p>民生银行</p> <p>国都证券</p> <p>信达证券</p> <p>国药投资</p> <p>平安基金</p> <p>天风证券</p> <p>南土资产</p> <p>(排名不分先后)</p>
时间	2021年4月20日 14:00—17:00
地点	<p>国药集团3楼会议室</p> <p>(北京市海淀区知春路20号中国医药大厦)</p>
上市公司 接待人员姓名	<p>董事长：邹左军</p> <p>副董事长：梁红军</p>

	迈新生物总经理：王小亚 首席运行官：盛丹 董事会秘书：王建民
投资者关系活动 主要内容介绍	详见会议纪要
附件清单(如有)	无
日期	2021年4月20日

# 北京九强生物技术股份有限公司

## 2021 年投资者交流会会议纪要

会议地点：国药集团 3 楼会议室（北京市海淀区知春路 20 号中国医药大厦）

会议时间：2021 年 4 月 20 日 14:00—17:00

参会人员：董事长：邹左军

副董事长：梁红军

迈新生物总经理：王小亚

首席运行官：盛丹

董事会秘书：王建民

参会人员回答了投资者的提问，具体内容如下：

**Q:除了合作以外公司自身采取了那些方式扩展海外市场？**

A:公司的海外拓展市场总体分为两个思路，一个是借船出海，另一个是直接拓展渠道。借船出海主要包括跟雅培的技术合作，收取提成，还包括跟雅培以外的其他公司的产品合作。产品合作初期从中国大陆市场开始，后期到亚太市场，远期是全球市场；自己拓展代理销售渠道的业务已开展多年，目前具有一定的销售规模，占比还不大，提升空间较大。除此之外，还可以与国药国际合作开拓国际市场。

**Q:公司如何用生化代替化学发光？**

A:随着生化平台的技术进步，以前无法在生化仪上做的项目，包括特种蛋白仪和化学发光上的部分项目都可以转移到生化平台来做。这主要依靠生化试剂研发平台的进步，公司目前已经有很多项目完成，后续会继续在研发上发力，拓展更多的项目。

**Q:免疫组化未来有哪些增长点？**

A:1.肿瘤的新增病人的驱动，市场的检测量在增加，每个检测量带来的附加值也

在增加。2.精准诊断、精准医学对免疫组化的需求。

**Q:病理检查未来市场的发展趋势?**

A:病理市场在控费的大环境下并没有降费，仪器替代手工检测也是必然趋势，不仅可以降低工作强度，提高工作效率，提高可靠性，而且自动化的收费比手工更高。同时，伴随诊断和分子病理也是未来的发展趋势。

**Q:伴随诊断的发展趋势是什么?**

A:研制靶向药时如果有伴随诊断可以大大提高成功率，更有利于后续进行注册，且更符合进入国家医保的条件，伴随诊断未来定价也会较高。

**Q:迈新在分子病理的布局?**

A:迈新除了自己的研发团队，也会引入人才或者引入基础的技术储备。公司会先做产品，公司不排除考虑利用 LDT 加速产品上市和加速产品形成销售。

**Q:分子病理与免疫组化未来发展的对比?**

A:标本数免疫组化会更多，但在产值上，分子病理未来发展也许更好。

**Q:血凝的未来发展方向?**

A:过去血凝检测主要用于手术前血凝四项检查，随着国内医疗水平的进步，以及国民对于健康意识的加强，血凝检测不仅仅局限于为了止血而服务。目前心脑血管造成的死因已经排在第一，其中主要原因为出血问题，诊断、预防、治疗、用药都需要血凝检测，未来国产替代进口是一个很大的市场。

**Q:未来国内的血凝市场有多少?**

A:目前血凝被国外三大公司占据，占据绝大部分市场，由于新产品要经历注册、推广等诸多程序，所以国外企业主要选择做老项目，国内的企业在市场开拓上空间还是非常大的。

**Q:迈新未来的研发重点?**

A:除了免疫组化，分子病理是重中之重。

**Q:国药投资的战略合作会如何助力九强?**

A:组织结构上国药有专门的部门对接九强。国药作为一个配送商,会根据与医院的合作情况加快与九强产品的协同。

**Q:公司未来在产品的战略?**

A:技术领先、产品领先。完善公司产品线,拥有集生化、发光、血凝于一体的生免智能流水线,加上国药品牌及渠道的支持同时控制成本保证产品的市场竞争力。

**Q:迈新免疫组化仪器覆盖的医院级别?单产如何?与进口仪器的比较?**

A:迈新的仪器单位产出比是同行业内比较高的,覆盖的大医院比较多,而且除了大医院,很多小医院的标本需求也很高。

**Q:迈新的仪器与进口仪器在医院的使用情况?**

A:共存的比较多。

**Q:分子病理和免疫组化是否互相替代?**

A:分子病理是基因水平,主要检测是否有基因突变,基因的融合、分离。免疫组化主要检测蛋白水平。两者不能互相取代,病人需同时做这两项检查。

**Q:血凝未来的研究方向?**

A:目前止血的研究已经比较充分,未来发展主要在血栓领域,血栓的用药需借助血凝诊断,发展空间巨大。

**Q:迈新的优势在哪里?**

A:迈新的优势概括来讲主要包括:

技术研发优势:具有自主知识产权的抗体自研能力以及全自动仪器研发能力;

牌品优势:公司专注免疫组化20几年,积累了良好的口碑和形象;

质量优势:公司具有完善的质量控制体系。