

证券代码：300244

证券简称：迪安诊断

迪安诊断技术集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>股东大会交流</u> ）
参与单位名称及人员姓名	参与公司2020年度网上业绩说明会的投资者
时间	2021年4月20日星期二
地点	全景网“全景·路演天下”（ http://rs.p5w.net ） （本次年度业绩说明将采用网络远程的方式举行）
上市公司接待人员姓名	董事长：陈海斌 董事、副总经理、董事会秘书：沈立军 财务负责人：师玉鹏 独立董事：丁国其 保荐代表人：周伟
投资者关系活动主要内容介绍	公司于2021年4月20日采用网络远程的方式举行2020年度业绩说明会，公司与投资者进行了互动交流和沟通，就投资者关注的主要问题进行了答复。（具体内容详见附件）
附件清单(如有)	2021年4月20日业绩说明会交流详情
日期	2021年4月20日

附件：

2021年4月20日业绩说明会交流详情

序号	提问内容	回复内容
1	请问陈总，迪安和金域相比优势和劣势分别有哪些	尊敬的投资者，您好！公司围绕从“产品+服务”向“整合式营销”的转型，我们的战略定位是最终成为“医学诊断整体化解决方案的提供者”，以满足不同客户的差异化需求。金域专注于 ICL 业务。谢谢！
2	请问贵公司未来的发展重心是什么。	尊敬的投资者，您好！公司新的五年战略规划中明确：围绕从“产品+服务”向“整合式营销”的转型，我们的战略定位是最终成为“医学诊断整体化解决方案的提供者”，以满足不同客户的差异化需求。更进一步，公司将凭借产业生态布局的综合优势，借力科技和数据/AI 驱动，围绕多种疾病，从检验走向临床，成为具有专业壁垒的诊疗一体化服务提供者。谢谢！
3	三个问题请问董事长：1、公司应收账款金额太高，账期太长，这个问题会严重阻碍公司业务的发展，未来如何改善？2、公司的检测试剂经销业务，毛利率也在 20%以上，如果未来国家集采，这一块利润会有多大的影响？3、公司 2020 年计提商誉的原因是为了平滑利润故意为之吗？未来商誉继续计提的风险有多大，尤其是检测试剂集采的情况下，会不会出现全额计提商誉的情形？	1、公司近年来一直在强化应收账款的回款力度，应收账款周转天数在持续改善，成果已体现在经营现金流的改善中； 2、DRGS、集采、阳光采购平台等政策会对传统的渠道代理商造成较大压力，经过近年的整合，持续打造“医学诊断整体解决方案提供者”，且在竞争加剧时有利于行业集中度提升，强者恒强。我们对检验业务的理解、专业性的优势会使我们在竞争中占据更多机会； 3、公司每年的商誉减值测均根据各公司的经营情况进行相关测试，随着门诊常规业务的恢复，目前存在商誉的公司暂未显现新的减值迹象。
4	请问：20 年 46 亿应收账款中，有多少是与新冠检测相关的？	答：新冠业务的应收账款的回款周期基本等于我司常规业务的回款周期，所以 20 年应收账款中的新冠业务的余额与新冠业务的收入规模相关。
5	公司一季度新冠检测量几乎相当去年全年，净利润为什么仅三亿多一点？与金域医学对比很不正常。	一季度的人份数与去年几乎相当，随着国家混检政策的变化，使检测例数和检测单价快速下降。与金域对比的分析我们也正在收集信息中。
6	请问陈董一直不断的减持，什么时候能够你的资金需求？这次减持完了还要减持吗	尊敬的投资者，您好！本次减持将严格遵守国家相关法律法规、《深圳证券交易所创业板股票上市规则》、《上市公司股东、董监高减持股份的若干规定》、《深圳证券交易所上市公司股东及董事、监事、高级管理人员减持股份实施细则》等有关规定减持公司股票，并依据计划进展情况及时履行信息披露义务。谢谢！
7	怎么没画面和声音	尊敬的投资者，您好！本次会议采用文字交流形式，谢谢！
8	公司参股的博圣生物已经上市辅导好几年了，请问是否上市遇到什么阻碍？预计何时可以完成上市？谢谢。	尊敬的投资者，您好！博圣生物 IPO 正在积极推进中，目前已处于准备申报阶段，具体进展情况请关注浙江证监局官方网站公示的辅导工作进展报告。谢谢
9	作为董事长，为什么每年都减持？为什么不一次性减持？	尊敬的投资者，您好！减持主要用于偿还质押融资借款；根据证监会相关减持规定，通过集中竞价方式减持的，任意连续 90 个自然日内减持股份的总数不超过公司股份总数的 1%；通过大宗交易方式减持的，任意连续 90 个自然日内减持股份的总数不超过公司股份总数的 2%。谢谢！
10	请问如何观看，仅仅是在线提问吗？	尊敬的投资者，您好！本次交流会采用文字交流形式，谢谢！
11	1、介绍一下去年的资产减值情况，请问今年是否还会存在大额资产减值的可能？	2020 年度资产减值的情况可在年度报告中具体查询，公司每年会根据各公司的经营情况对商誉资产进行相关评估确认是否存在减值迹象。1 季度的情况可以关注后续 1 季度报告。谢谢！

	2、公司预告今年 1 季度净利润 3.1-3.4 亿，请问其中新冠核酸检测业务所贡献的占比有多大？	
12	请问，随着新冠疫情的逐步缓解。在没有新冠贡献利润的情况下。公司其他的业务利润是否会顶上来，达到公司利润持续增长？	尊敬的投资者，您好！公司传统 ICL 业务（扣除新冠的诊断服务）已经恢复，渠道业务良好发展，公司业绩在不断增长中，谢谢！
13	请问陈总，一季度核酸检测业务量和确认的收入？特检和普检收入，以及相比于 19 年一季度的增速？	公司 2021 年一季度业绩预告已经披露，具体详情请见后续披露的 2021 年第一季度报告。
14	请问陈总，一季度新冠核算检测量和检测收入？	公司 2021 年一季度业绩预告已经披露，具体详情请见后续披露的 2021 年第一季度报告。
15	还没开始？	尊敬的投资者，您好！公司 2020 年度业绩说明会已开始，谢谢！
16	陈董好，公司已 5 年没有送转股份，却在公司资金及其紧张的情况下连续 5 年分红？这是基于什么考虑？公司要把资金用在刀刃上？今年公司分配方案一出，股价应声下跌。说明市场和股民不欢迎这样的分配方案。希望管理层顺应市场和股民的心意，调整分配方案取消现金分红，改为转增股份。谢谢。	尊敬的投资者，您好！公司 2020 年利润分配方案已是近几年最高，转增股份从二级市场表现来看并不一定提振股价。谢谢！
17	截至 2020 年底，陈董的股权质押率约为 24.38%，杭州迪安的质押率 12.92%，质押率均较低，为何减持原因还是偿还质押融资借款？在相对比较金融医学估值比较低的位置，陈董不增持，但是不减持也是对企业有信心的最好体现，可是频繁减持，让投资者有点信心不足	尊敬的投资者，您好！我本人非常看好公司的发展。本次减持原因是偿还质押融资借款、杭州迪安控股有限公司股东个人资金需求等。谢谢！
18	为什么减持	尊敬的投资者，您好！本次减持原因是偿还质押融资借款、杭州迪安控股有限公司股东个人资金需求等。谢谢！
19	股东人数多少？	尊敬的投资者，您好！根据公司披露的 2020 年年度报告，截至 2020 年 12 月 31 日公司股东人数为 28702 人。谢谢！
20	请问贵公司现在精准中心的拓展是不是重点。介绍介绍	尊敬的投资者，您好！在特检业务领域，随着 2021 年 3 月 LDT 模式合法化政策的出台，我们将迎来新的发展契机。在以肿瘤、感染、慢病、妇幼为重点开展学科建设的同时，我们将持续走好“合作共建+精准中心”这条迪安诊断特有的道路。随着 2020 年度浙江省内 7 家精准中心提前达成年度指标，精准中心模式正在迈入全国复制阶段。全球范围内伴随诊断业务正在迅猛增长，我们也已经率先与阿斯利康、罗氏、信达、默沙东等大型药企建立了战略合作关系。谢谢！
21	陈董减持股份为何不引进机构投资者？这样对二级市场的冲击要小很多。	尊敬的投资者，您好！我的减持是有部分由机构投资者承接的。谢谢！
22	建议公司在发展的同时，适当关心二级市场股价，回报投资者。	尊敬的投资者，您好！感谢您的建议，我们会努力经营，并以更好的业绩回报投资者！谢谢！

23	什么时候涨停。	尊敬的投资者，您好！股价的波动是受到综合性因素的影响，既有大盘因素，又有公司业绩因素，还有宏观因素。感谢您的关注！
24	没有视频？只是文字交流？	尊敬的投资者，您好！本次业绩交流会为文字交流形式。谢谢！
25	今年的市场行情怎么样？国内疫情基本结束对公司主要有什么影响？是下滑还是上升	尊敬的投资者，您好！公司传统 ICL 业务（扣除新冠的诊断服务）已经恢复，渠道业务良好发展，公司业绩在不断增长中，谢谢！
26	既然没什么人！	尊敬的投资者，您好！我们一直在线。欢迎您提问。谢谢！
27	@董事长陈海斌这几年迪安都有大笔的对外投资，今年还这样吗？？什么时候进入内部挖潜阶段	公司的投资都是根据战略考虑、市场布局等开展的；公司也一直在实施加强技术研发、提高服务质量和市场占有率等内生式增长策略。
28	请问，今年疫情基本结束对公司有什么主要影响，会不会业绩下滑	尊敬的投资者，您好！公司传统 ICL 业务（扣除新冠的诊断服务）已经恢复，渠道业务良好发展，公司业绩在不断增长中，谢谢！
29	请问大股东每个季度都连续减持。到底是不看好公司的未来。还是因为其他原因	尊敬的投资者，您好！我本人非常看好公司的发展。公司新的五年战略规划中明确：围绕从“产品+服务”向“整合式营销”的转型，我们的战略定位是最终成为“医学诊断整体化解决方案的提供者”，以满足不同客户的差异化需求。我们也明确了从普检到特检，再到 To C 业务的三条成长曲线，在普检业务发展趋稳的情况下，目前特检和 To C 业务上的布局已初见成效。更进一步，公司将凭借产业生态布局的综合优势，借力科技和数据/AI 驱动，围绕多种疾病，从检验走向临床，成为具有专业壁垒的诊疗一体化服务提供者。本次减持原因是偿还质押融资借款、杭州迪安控股有限公司股东个人资金需求等。谢谢！
30	今年继续商誉减值的可能性多大，大概会减多少	商誉减值测试会根据各公司经营情况进行相关测试，随着门诊常规业务的恢复，目前存在商誉的公司未显现新的减值迹象。
31	公司 2020 年应收帐款帐款高达四十六亿之多，是否有收不回的风险？	公司客户主要为公立医院，坏账风险较低。公司将强化应收账款的回款力度，加大过程管控，建立应收账款跟踪机制，加强对业务人员回款考核和激励，从而保障合理的应收账款结构，减少资金占用，有效控制坏账的发生。感谢您对迪安诊断的关注，谢谢！
32	请问：公司成长性不错，为什么市场会给公司如此低的估值？	尊敬的投资者，您好！感谢您的认可。我们认为，公司的股价是被低估的，在成长性的赛道，估值不该偏离太久。谢谢！
33	陈总什么时候减持结束	尊敬的投资者，您好！根据公司 4 月披露的《关于控股股东及其一致行动人减持股份的预披露公告》，本次减持结束时间为 2021 年 11 月 6 日。谢谢！
34	如何参加 5 月份的股东大会	尊敬的投资者，您好！公司在 2021 年 4 月 10 日披露的《关于召开 2020 年年度股东大会通知的公告》中有详细介绍。感谢您对公司的关注！
35	不把新冠检测的利润算里面，请问一季度增加了多少利润！	公司 2021 年一季度业绩预告已经披露，具体详情请见后续披露的 2021 年第一季度报告。谢谢
36	请问贵公司精准中心省外拓展项目进展的顺利吗？精准中心实验室大概几年可以实现盈利？	尊敬的投资者，您好！目前全国已有 20 家精准诊断中心，其中 7 家实现盈利。精准中心实验室根据地区和业务量不同，盈利也会不同，平均盈亏平衡周期为 2-3 年。谢谢！
37	请问贵公司为什么收账款每年都大幅增加。有什么改善措施吗？	随着公司经营规模的扩大，营业收入增长会带来应收账款的增加，公司近年来一直在强化应收账款的回款力度，应收账款周转天数在持续改善，成果已体现在经营性现金流的改善中。感谢您对迪安诊断的关注，谢谢
38	2020 新冠检测利润是多少	2020 年度新冠检测收入约 20 亿，利润情况与行业内公司相当

39	<p>公司战略上从哪些方面加强与金城医学的竞争，如何提高检测实验室的签约率，现阶段主要是扩大检测规模还是提高检测服务收益率，你认为公司今后的核心竞争力在哪里，有没有护城河</p>	<p>尊敬的投资者，您好！公司新的五年战略规划中明确：围绕从“产品+服务”向“整合式营销”的转型，我们的战略定位是最终成为“医学诊断整体化解决方案的提供者”，以满足不同客户的差异化需求。我们也明确了从普检到特检，再到 To C 业务的三条成长曲线，在普检业务发展趋稳的情况下，目前特检和 To C 业务上的布局已初见成效。更进一步，公司将凭借产业生态布局的综合优势，借力科技和数据/AI 驱动，围绕多种疾病，从检验走向临床，成为具有专业壁垒的诊疗一体化服务提供者。有关公司的核心竞争力请参见《2020 年年度报告》第 14 页核心竞争力分析。谢谢！</p>
40	<p>公司过去几年渠道扩张带来大量商誉，渠道与 ICL 业务之间的协同做的并不理想，20 年底收购渠道商迪会信是出于什么考虑？对于两票制、集采等压缩医药产业链政策，公司如何看待渠道商的未来发展前景？</p>	<p>1、华南区是国内最大的医疗市场之一，但公司来自该区域的收入和利润比重偏少，为提高公司在华南区 IVD 市场的占有率，加大了对华南区优质渠道商广州迪会信的投资。未来从优势渠道导入自产产品，有助于自产产品的市场渗透。</p> <p>2、DRGS、集采、阳光采购平台等会对传统的渠道代理商造成较大压力，经过近年的整合，持续打造“医学诊断整体解决方案提供者”，且在竞争加剧时有利于行业集中度提升，强者恒强。我们对检验业务的理解、专业性的优势会使我们在竞争中占据更多机会，同时战略布局业绩的逐步释放会带来更大的估值提升；谢谢！</p>
41	<p>请问公司 2020 年股权激励的业绩目标为何定的那么低？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！公司是在 2020 年一季度筹划的股权激励并制订的考核业绩指标。谢谢！</p>