

**深圳市证通电子股份有限公司**  
**2020 年度业绩说明会投资者关系活动记录表**

证券代码：002197

证券简称：证通电子

编号：2021-001

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（_____）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	<p>公司举行 2020 年年度报告网上业绩说明会，出席本次说明会的人员有：董事长、总裁曾胜强先生，董事兼财务负责人许忠慈先生，副总裁、董事会秘书傅德亮先生，独立董事张公俊先生，以及广大投资者参与，主要就经营状况、发展战略、公司股价、融资情况等问题，进行在线沟通和交流。</p>
<b>时间</b>	2021 年 4 月 23 日 15:00-17:00
<b>地点</b>	<p>本次活动通过“互动易”网站（<a href="http://irm.cninfo.com.cn">http://irm.cninfo.com.cn</a>）线上交流平台进行</p>
<b>上市公司接待人员姓名</b>	<p>董事长、总裁曾胜强先生          董事兼财务负责人许忠慈先生          副总裁、董事会秘书傅德亮先生          独立董事张公俊先生</p>
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p>2021 年 4 月 23 日下午 15:00-17:00，公司董事长、总裁曾胜强先生，董事兼财务负责人许忠慈先生，副总裁、董事会秘书傅德亮先生，独立董事张公俊先生通过“互动易”网站（<a href="http://irm.cninfo.com.cn">http://irm.cninfo.com.cn</a>）与广大投资者进行了在线互动交流，本次投资者关系活动的主要问题和回复内容如下：</p> <p style="padding-left: 40px;"><b>问题 1、公司在数字货币领域的研发有什么成果？</b></p>

答：投资者您好！公司重点围绕数字货币加密算法、数字钱包设备及其应用、数字货币支付模组及支付设备、数字货币收单设备等关键领域开展一套完整的数字货币安全支付方案研究工作。报告期内，公司已开发设计了数字货币管理平台及数字货币收款终端等，积累了丰富的数字货币开发经验，并已就相关研发成果提交了发明专利申请。公司正在研发可同时受理数字货币软钱包和硬钱包的支付套件，通过对现有支付设备的升级，逐步围绕相关设备开展基于场景化的试点应用，推进油机加油站、医疗健康、商超服务等更多场景的试点建设；公司不断沉淀和丰富数字货币领域的关键技术和应用场景，持续推进产品和方案创新优化，以待将来数字货币正式推出，更好的满足市场和客户的需求，提供相关的产品和技术服务。

**问题 2、公司这几年在转型，现在 IDC 数据中心的布局及机架情况怎么样了？**

答：投资者您好！公司坚持深度布局粤港澳大湾区和中部地区，目前，公司具备运营条件的自建数据中心 7 个，分布在深圳、广州、东莞和长沙等一线核心城市，数据中心总的 IT 负载合计约 70,000 千瓦（KW），折算成 4.4 千瓦（kW）标准机柜约 16,000 个，其中约 11,000 个位于粤港澳大湾区核心区域。

**问题 3、2020 年，你们 IDC 云计算业务的收入占比和该业务的毛利情况怎么样？**

答：投资者您好！2020 年公司 IDC 及云计算业务实现销售收入 56,262.27 万元，较上年同期增长 17.95%，IDC 及云计算业务收入占公司营收的比例为 42.34%。毛利为 19,577.90 万元，占公司整体毛利的比例为 45.86%，主要系由于公司业务转型升级成效进一步显现，随着深圳光明云谷数据中心、长沙云谷数据中心等数据中心机架上架规模的稳定上升，公司 IDC 机架租赁业务的收入及毛利贡献不断提升。

**问题 4、证通 2020 年整体的资产情况如何？**

答：投资者您好！截至 2020 年 12 月 31 日，公司资产总额为 649,082.48 万元，较上年同期增加 8.37%，公司资产增加的主要原因系由于公司坚持深度布局粤港澳大湾区和中部地区，报告期内深圳、东莞、长沙等地的数据中心的建设投入增加，以及为进一步扩展公司的 IDC 资源，打造湖南省健康医疗大数据中心，未来建成国内领先的医疗健康数据资源中心、大数据产业基地和医疗健康新一代信息技术产业集聚区，公司报告期内收购了位于湘潭市昭山示范区的土地及在建工程。

#### **问题 5、公司未来三年有哪些规划和发展目标？**

答：投资者您好！公司中长期规划和愿景主要有三个方面：

（1）发展成为粤港澳大湾区最具影响力的 IDC 云计算服务商 公司将依托资本市场，发挥技术、品牌、管理及人才等优势，深耕粤港澳大湾区和中部地区一线城市数据中心市场，通过盘活内生资源和择机开展外延式收购相结合的方式，充分拓展和储备更多优质的数据中心资源，巩固公司在粤港澳大湾区和中部地区的规模化竞争优势。

（2）发展成为头部云运营商最值得信赖的云计算合作伙伴 公司坚持做云运营商的服务商，根据云运营商的需求和公司的业务发展，优化数据中心的区域布局，适时拓展京津冀、长三角及西部等核心节点城市的数据中心资源，更好的为云运营商提供基础 IDC 服务。同时，公司以数据为核心驱动，以证通云平台为业务依托，协同云运营商提供智慧城市、智慧园区等“IDC+”服务，不断加强与云运营商客户的粘性。

（3）发展成为金融科技领域自助、支付细分市场的头部企业 紧抓信创、数字货币等新一轮技术革新带来的发展机遇，依托公司成立至今在金融科技领域积累的技术及沉淀的能力，强化金融数字化技术自主创新，推动成果转化和业务发展，不断提升公司在行业的市场地位和影响力。

#### **问题 6、公司近几年转型，IDC 及“IDC+”业务成为公司的**

**主要重心，该业务的业绩什么时候可以完全释放？**

答：投资者您好！公司坚定不移推进业务结构的调整升级，从 2015 年开始切入 IDC 云计算业务领域，经过五年以来的深度布局，IDC 及云计算业务已成为公司的核心主业。

（1）截至目前，公司已陆续向客户建成交付超过 16,000 个标准机架（4.4kW），其中布局在粤港澳大湾区的机架规模 11,000 个，在粤港澳大湾区具有较大的规模优势和区位优势。

（2）公司不断获得优质客户的数据中心订单，IDC 租赁合同期一般为 8-10 年，前 1—2 年通常为上架爬坡期，公司收入随客户上架运营机架数量的增长而增长，2 年之后将饱和（上架率 80%-90%），公司单数据中心收入和利润到时将会达到峰值，并在后续年度内持续保持稳定，按公司现有订单及现有的机架规模测算，饱和状态下每年可为公司带来约 10 亿元的 IDC 机架租赁收入。

（3）IDC 及云计算业务的收入已逐步成为公司营收的核心贡献力量，2020 年 IDC 及云计算业务的收入和毛利的占比均已超过 40%，公司 IDC 及云计算业务进入了收获期，业务转型的成效正不断显现。

（4）公司在云计算领域，以证通云平台为依托，与客户进行“IDC+”增值业务耦合，通过协同云运营商为客户提供 IDC+ 数字化运营、智慧城市（园区）、可信云、人工智能等定制化的云服务解决方案，公司已与平安、华为、百度、阿里、腾讯等头部云运营商在不同的领域建立了紧密的业务合作。

**问题 7、公司定增的事项去年 12 月已获得批文，目前的进展如何，今年是否有新的融资计划？**

投资者您好！公司非公开发行股票的申请已获得中国证监会核准批复，目前公司正积极推进非公开发行股票的后续发行事项，进展情况请您关注本公司的相关公告。公司将坚持多措

	<p>并举，积极拓展融资渠道，根据公司实际生产经营需要通过其他多种融资方式包括但不限于向银行办理各项融资业务（银行承兑汇票、信用证、国内保理、贷款等）、融资租赁借款、发行公司债券等进行融资。如有发生重大融资事项公司将及时履行信息披露义务，敬请留意公司披露的公告信息。</p> <p><b>问题 8、公司市值明显低估，请问对目前二级市场股价如何看待？能否反映贵公司的现有价值？</b></p> <p>答：投资者您好！公司理解的市值管理核心是公司业绩持续稳定的增长。公司将秉承“突出主业、盘活存量、搞活机制、控制风险”的经营理念，加强风险管控；同时，坚持“IDC+生态”战略，聚焦发展 IDC 及云计算、金融科技等主营业务，抓住战略发展机遇，推动公司主业做强做精，不断拓展市场份额。公司近年不断获得优质客户的数据中心订单，在手订单总额约 65 亿元，我们相信随着公司 IDC 订单效益的不断释放，公司二级市场估值将会趋于合理，但影响公司股价的市场因素较多，敬请投资者充分关注股市风险。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 4 月 23 日