

证券代码：300184

证券简称：力源信息

武汉力源信息技术股份有限公司投资者关系活动记录表
(2020 年度网上业绩说明会)

编号：2021-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 公司调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（）	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与人员	参与公司 2020 年度网上业绩说明会的投资者	
时间	2021 年 4 月 26 日下午 3:00-5:00	
地点	微信小程序“力源信息投资者关系小程序”（网络远程方式）	
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：赵马克先生 董事、副总经理 兼董事会秘书：王晓东先生 副总经理兼财务总监：刘昌柏先生 独立董事：刘启亮先生	
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2021 年 4 月 26 日采用网络远程的方式举行 2020 年度业绩说明会，公司与投资者进行了互动交流和沟通，就投资者关注的主要问题进行了答复。（具体内容详见附件）	
附件清单(如有)	力源信息 2021 年 4 月 26 日业绩说明会交流详情	
日期	2021 年 4 月 26 日	

附件

力源信息 2021 年 4 月 26 日业绩说明会交流情况

序号	问题内容	回答内容
1	由于 21 年缺芯，上游芯片供应方供货情况如何，下游销售情况如何？另芯片是否涨价，毛利率与 20 年比较提高了多少？自研芯片下半年能上市吗？谢谢	目前芯片供需周期失衡，下游销售情况理想，但是上游供应情况有限额，这种情况通常有利于头部代理商，公司毛利率会有提升，但会受限于原厂对代理商的销售政策。公司推出的 CORTEX MCU 芯片正处于光刻、流片阶段，有望于下半年交付部分客户试用。
2	为什么 2020 年亏损这么多呢？	2020 年公司计提了大额商誉，如果不考虑计提商誉，公司 2020 年净利润 1.8 亿，谢谢！
3	力源信息自己研发的芯片何时能量产销售，向用户供货？	公司后续推出的 CORTEX MCU 芯片，目前处于光刻、流片阶段，有望于下半年交付部分客户试用。
4	同花顺发布新闻信息应该可以影响公司股票涨跌，公司应该参与和同花顺软件的合作关系，争取做大做强自己公司的股票。公司 2021 年业绩也是必须要抓的，争取给自己公司定一个大的目标。然后超额完成。还有公司以后的发展有什么新的方向吗？	未来在做好大做强芯片分销主业，继续保持行业龙头地位的前提下，加大自研芯片的投入，实现公司业务双轮驱动，谢谢！
5	公司应加大芯片研发，要下决心，不负众望。	是的，公司也本着十年磨一剑的恒心和毅力，决意一定要有所突破！
6	收购有关公司时要作深入调研，不然会费时废钱，不可马虎，很多公司都在这方面栽才过大跟头。更不可搞利益输送，做这种害股东害公司的坏事，作调研的人选也极为重要。	谢谢您的建议！
7	各位领导，我看贵公司的计提减值非常高，那接下来贵公司会怎么运做提高公司的效益，还有汽车芯片短缺，贵公司会打算参与吗？	2020 年公司计提商誉，但扣除商誉影响公司实际经营净利润接近 1.8 亿，由于商誉形成的净资产属于不可辨认的资产，不像可辨认资产比如现金存款、存货、土地、房产、生产资料等可兑换，具有公允价值。商誉具有虚拟性，对商誉的减值不会影响经营活动现金流。商誉减值虽然减少报表中的净资产，但同样的市净率提高、净资产收益率 ROE 提升，需要辩证的理解。至于汽车芯片，公司后续推出的 MCU 芯片定位于消费类、工业类市场，汽车领域的芯片元器件公司仍聚焦于代理业务。
8	公司 2020 年商誉减值对公司利润产生了重大影响，请问 2021 年还会进一步进行商誉减值么？若进行商誉减值会有多大额度，对公司 2021 年利润是否产生重大影响？	按照《企业会计准则第 8 号资产减值》以及《会计监管风险提示第 8 号商誉减值》的相关规定，公司对于因企业合并形成的商誉，无论是否存在减值迹象，每年均应进行减值测试。2021 年，公司将根据相关要求，对并购形成的商誉进行减值测试，根据减值测试结果确认是否需要计提减值准备。
9	董秘你好公司股份回购何时进行，公司还有没有并购芯片公司的打算，请回答，谢谢	公司用于回购的资金已划转到专用账户中，回购的相关内容符合规定的信息披露标准后我们会及时公布。公司目前在研发芯片方向以自主为主，辅之以在合适时机寻求并购其他芯片公司或者团队或相关专利事项等。谢谢！
10	公司参股的云汉芯城今年能否上市，云汉芯城的收益为何没有体现在公司年报中	云汉芯城 2021 年 3 月已进入上市辅导期。公司对云汉芯城的投资按公允价值核算，其公允价值变动计入了公司报表的其他综合收益。
11	全球芯片紧张供不应求，公司做为国内 Ic 分销龙头上半年业绩是否能大增，请董事长预测一下给股东点信心，谢谢	我们会努力的增加销售和业绩，谢谢！

12	<p>请问公司老总，自研芯片今年预计能为公司带来多大产值，预计利润有多少？</p>	<p>公司目前研发销售的自研芯片为两大类，EEPROM 属于存储芯片市场中的一个小分支，另一个属于应用比较广泛的 MOS 管。这两个方向技术复杂性相对简单，是为了公司在自研芯片的过程中跑通从芯片设计到芯片制造、芯片测试、芯片封装、芯片销售整个产业链条，从中积累经验，最终是为今年下半年推出公司自研的 CORTEX MCU 微处理器芯片做好准备。设计 MCU 需要具有较高的技术水准，它的应用也十分广泛，遍及消费类及工业类市场，它也是所有电子产品的心脏。目前全球缺芯、汽车制造缺芯，大部分就是缺的 MCU，如果公司 MCU 研发成功，对公司的意义绝不是有多少产值和预期利润的问题，而属于定性的问题，说明公司可以沿着这条正确的光明之路不断壮大！</p>
13	<p>请问赵马克先生。自研芯片的销售额今年能占到贵公司全年销售额的百分之几？</p>	<p>公司目前研发销售的自研芯片为两大类 EEPROM 属于存储芯片市场中的一个小分支，另一个属于应用比较广泛的 MOS 管。这两个方向技术复杂性相对简单，是为了公司在自研芯片的过程中跑通从芯片设计到芯片制造、芯片测试、芯片封装、芯片销售整个产业链条，从中积累经验，最终是为今年下半年推出公司自研的 CORTEX MCU 微处理器芯片做好准备。设计 MCU 需要具有较高的技术水准，它的应用也十分广泛，遍及消费类及工业类市场，它也是所有电子产品的心脏。目前全球缺芯、汽车制造缺芯，大部分就是缺的 MCU，公司如果 MCU 研发成功，对公司的意义绝不是有多少产值和预期利润的问题，而属于定性的问题，说明公司可以沿着这条正确的光明之路不断壮大！</p>
14	<p>请问公司在汽车芯片研发领域可有规划？未来是否将持续加大国产芯片研发力度？研发团队和投入资金可否简单介绍一下？</p>	<p>目前公司规划的 CORTEX MCU 产品先期定位于消费类市场的应用，后期推出的系列产品定位于工业类市场的应用，车规级市场目前还掌握在国外几个大厂手中，公司一步一个脚印，暂时未有涉及汽车领域市场的想法。谢谢！</p>
15	<p>请问赵马克先生，贵公司参股的云汉芯城是属于那一种类型公司。是否和力源一样也是芯片代理商？</p>	<p>云汉芯城属于我们这个行业，通过大数据分析，服务于百万级下游客户在前期设计和少量阶段的行业电商。</p>
16	<p>我只想知道贵公司的股价创新低，贵公司会有什么作为？或者是还会更低吗？</p>	<p>公司于今年 4 月的股东大会刚审议通过使用 6000-7000 万对公司股票进行回购，谢谢！</p>
17	<p>董秘能及时回答股民的提问，给你点赞，希望继续保持</p>	<p>谢谢，我们会继续努力。</p>
18	<p>公司与同行有啥优势？？？</p>	<p>公司今年 8 月成立 20 周年，从成立之日起一直专业做芯片分销，近几年进入到芯片自研行业，是目前 A 股分销行业上市公司做的最久的一家，下游客户数量和分布的行业大和广，人才专业，谢谢！</p>
19	<p>自研芯片的销售额今年能占到贵公司全年销售额的百分之几？</p>	<p>公司目前研发销售的自研芯片为两大类，EEPROM 属于存储芯片市场中的一个小分支，另一个属于应用比较广泛的 MOS 管。这两个方向技术复杂性相对简单，是为了公司在自研芯片的过程中跑通从芯片设计到芯片制造、芯片测试、芯片封装、芯片销售整个产业链条，从中积累经验，最终是为今年下半年推出公司自研的 CORTEX MCU 微处理器芯片做好准备。设计 MCU 需要具有较高的技术水准，它的应用也十分广泛遍及消费类及工业类市场，它也是所有电子产品的心脏，目前全球缺芯、汽车制造缺芯，大部分就是缺的 MCU，公司如果 MCU 研发成功，对公司的意义绝不是有多少产值和预期利润的问题，而属于定性的问题，说明公司可以沿着这条正确的光明之路不断壮大！</p>
20	<p>能请赵董事长谈谈在中美关系陷入低谷，美国疯狂打压中国高新科技产业的情况下，公司未来三年的发展目标及战略规划吗？</p>	<p>未来在做好大做强芯片分销主业，继续保持行业龙头地位的前提下，加大自研芯片的投入，实现公司业务双轮驱动，谢谢！</p>

21	请问贵公司自去年八月份以来股价持续走低，在公司经营方面也出现不利因素，下一步应如何解决？	通常公司更多关注于公司经营方面的问题，二级市场的走势我们无力控制和引导，但股价走弱有近期市场风格问题，抱团股的出现短期影响了其他股票的流动性。但我们相信公司股价的表现长期来说还是决定于公司经营的基本面，相较去年公司受疫情和主要间接客户华为手机被打压的情况，公司的经营已出现拐点，后续公司还将推出 CORTEX MCU 芯片，不断进行转型！
22	芯片国产替代，贵公司打算如何将芯片做大做强为国家缺芯之路做贡献？	公司代理的产品线中除了美欧日系，近年也加大引进国产原厂产品线的力度，在自研芯片设计中也开始用自有 IP 和品牌的产品在客户中替代国外品牌。
23	自研芯片的销售额今年能占到贵公司全年销售额的百分之几？	公司目前研发销售的自研芯片为两大类，EEPROM 属于存储芯片市场中的一个小分支，另一个属于应用比较广泛的 MOS 管。这两个方向技术复杂性相对简单，是为了公司在自研芯片的过程中跑通从芯片设计到芯片制造、芯片测试、芯片封装、芯片销售整个产业链条，从中积累经验，最终是为今年下半年推出公司自研的 CORTEX MCU 微处理器芯片做好准备。设计 MCU 需要具有较高的技术水准，它的应用也十分广泛，遍及消费类及工业类市场，它也是所有电子产品的心脏。目前全球缺芯、汽车制造缺芯，大部分就是缺的 MCU，公司如果 MCU 研发成功，对公司的意义绝不是有多少产值和预期利润的问题，而属于定性的问题，说明公司可以沿着这条正确的光明之路不断壮大！
24	自研芯片今年预计能为公司带来多大产值，预计利润有多少？	公司目前研发销售的自研芯片为两大类，EEPROM 属于存储芯片市场中的一个小分支，另一个属于应用比较广泛的 MOS 管。这两个方向技术复杂性相对简单，是为了公司在自研芯片的过程中跑通从芯片设计到芯片制造、芯片测试、芯片封装、芯片销售整个产业链条，从中积累经验，最终是为今年下半年推出公司自研的 CORTEX MCU 微处理器芯片做好准备。设计 MCU 需要具有较高的技术水准，它的应用也十分广泛，遍及消费类及工业类市场，它也是所有电子产品的心脏。目前全球缺芯、汽车制造缺芯，大部分就是缺的 MCU，公司如果 MCU 研发成功，对公司的意义绝不是有多少产值和预期利润的问题，而属于定性的问题，说明公司可以沿着这条正确的光明之路不断壮大！
25	全球芯片紧张供不应求，公司做为国内 Ic 分销龙头上半年业绩是否能大增，请董事长预测一下给股东点信心，谢谢	半导体供需紧张，通常利好头部代理，通过一季度公司运营情况分析业绩同比增长，克服了去年疫情和华为因素带来的不利影响。
26	公司参股的云汉芯城今年能否上市，云汉芯城的收益为何没有体现在公司年报中	云汉芯城 2021 年 3 月已进入上市辅导期。公司对云汉芯城的投资按公允价值核算，其公允价值变动计入了公司报表的其他综合收益。
27	湖北准备加大集成电路芯片产业集群发展，公司作为细分领域龙头，是否会抢占先机，壮大自己？	公司将抓住机会，不但在分销业务，也要在芯片设计业务上有所建树，壮大自己！
28	云汉芯城 Ipo 到那一步了	云汉芯城于 2021 年年初已进入上市辅导期。
29	作为 ic 电子原件代理商 上游原件供应充足吗？除芯片外 还有其它领域布局吗？	目前全球缺芯，公司作为头部代理相对受益于紧缺的供求关系。除了芯片代理外，公司还有芯片设计业务，前两年的 EEPROM 和 MOS 管为我们后续推出的 CORTEX MCU 奠定了基础，MCU 是几乎所有电子产品的心脏，使用遍及消费类及工业类市场。
30	王总公司在终端行业的市场占有率如何？未来有打算将 32 位 MCU 芯片用于智能终端产品吗？	公司将于 2021 年下半年推出第一颗自有知识产权的 32 位 MCU 芯片产品，该芯片采用 ARM Cortex-M0+内核，应用十分广泛，具有优异的可靠性和性价比，公司的 MCU 系列产品规划将覆盖了工业类和消费类的主流应用需求。目前公司首个系列的产品已经完成芯片设计并开始流片，预计下半年流片后得到一批工程样片并交付客户试用，计划年底前进入量产。
31	云汉芯城上市辅导完成了吗？何时上市	云汉芯城于今年初正式进入上市辅导，目前在辅导过程中。

32	MCU 现在研发到那一步了?	公司将于 2021 年下半年推出第一颗自有知识产权的 32 位 MCU 芯片产品,该芯片采用 ARM Cortex- M0+内核,应用十分广泛,具有优异的可靠性和性价比,公司的 MCU 系列产品规划将覆盖了工业类和消费类的主流应用需求。目前公司首个系列的产品已经完成芯片设计并开始流片,预计下半年流片后得到一批工程样片并交付客户试用,计划年底前进入量产。
33	请问 MCU 现在研究到那一步了,祝早日成功	公司将于 2021 年下半年推出第一颗自有知识产权的 32 位 MCU 芯片产品,该芯片采用 ARM Cortex- M0+内核,应用十分广泛,具有优异的可靠性和性价比,公司的 MCU 系列产品规划将覆盖了工业类和消费类的主流应用需求。目前公司首个系列的产品已经完成芯片设计并开始流片,预计下半年流片后得到一批工程样片并交付客户试用,计划年底前进入量产。
34	刘总您好,能谈谈公司对本土芯片开发的看法吗?	随着中美贸易战影响,近几年一大批国产芯片进入市场及客户使用,对国产芯片发展来说是好事,谢谢!
35	请问公司研究的 mcu 芯片可以应用到汽车上吗,如果可以是不是能改变现在全球汽车缺芯问题。	目前公司规划的 CORTEX MCU 产品先期定位于消费类市场的应用,后期推出的系列产品定位于工业类市场的应用,车规级市场目前还掌握在国外几个大厂手中,公司一步一个脚印,暂时未有涉及汽车领域市场的想法。谢谢!
36	公司的利润增长点在那哪些方面?	随着 5G 手机的逐步普及及新能源汽车的发展,未来 5G 手机、汽车、电动自行车、医疗器械、智能家电等行业及自研芯片等都将是未来利润增长点,谢谢!
37	请问公司研究的 mcu 芯片可以应用到汽车上吗,如果可以是不是能改变现在全球汽车缺芯问题。	目前公司规划的 CORTEX MCU 产品先期定位于消费类市场的应用,后期推出的系列产品定位于工业类市场的应用,车规级市场目前还掌握在国外几个大厂手中,公司一步一个脚印,暂时未有涉及汽车领域市场的想法。谢谢!
38	请问一季度在全球缺芯的前提下为何我们的销售额没有实现大的增长?力源的采购渠道是否出现了问题?	去年一季度,对华为手机间接销售占比还很大,今年一季度对华为手机间接销售占比较少,所以剔除以上因素,一季度增长还是不错的,谢谢!
39	董秘你好我做为持有公司股份 5 年的小股东,时时刻刻关注公司的发展,我发现很少有投资机构去公司调研,希望公司多多宣传自己扩大公司的知名度,做大公司市值来回馈中小股东,谢谢回答	感谢您的建议,我们会努力的。
40	公司股价连创新低,除了回购以外,是否有其他措施提升股价以增强投资者信心,维护中小投资者权益	公司除进行回购外,将会尽最大努力做好公司业绩,谢谢!
41	年报中公司披露了相关风险,如存货风险、并购整合风险,想问问公司将会采取何种方式和手段来尽可能减少这些风险对公司未来发展的影响?	对于存货风险,公司将会从采购、销售端入手,合理规划,加速存货的流转,同时在存储、运输方面加强管理,并购买相应存货保险,降低储运风险。对于并购整合风险,公司将持续加强并购后的整合和融合,通过业务、财务、管理等方面的协同,保障并购子公司的稳健发展。
42	刘总 EEPROM 芯片和 SJ-MOSFET 芯片的销售情况如何,对比其他芯片,有哪些优势?	2020 年公司 EEPROM 芯片和 SJ-MOSFET 芯片销售收入较 2019 年略有上升。
43	您好,公司正常款项的回款周期是多久?	公司会对客户的信用进行评估后给予不同的信用账期,平均回款周期在 65 天。
44	公司研发团队的激励和考核制度是怎么样?	公司的激励和考核制度相当完备,难以在此细述,请参考公司年报陆续公告的文件里有详尽的介绍。

45	力源的大佬们公司股价接连新低，后期如何维护股价，增强投资者信心	公司近期股价走弱，有市场风格的影响，比如抱团股影响了其他股票的流动性，也有去年公司受疫情、和主要间接客户华为被打压的带来经营处于不利情况的因素影响。目前从经营角度我们预期已走过了拐点，公司多年准备的MCU产品也走入光刻、流片阶段。市场风格也总有轮动的时候，不会一成不变。
46	公司今年有打算实施股权激励计划、员工持股计划或其他员工激励措施吗？	公司目前没有实施股权激励的计划，回购后的股票将予以注销，间接提高净资产收益率等指标。
47	去年由于中美贸易摩擦，公司下游业务比较惨淡，请问王总今年公司目前下游需求情况可以介绍一下吗？景气度高吗？	目前公司下游客户需求较为旺盛，景气度不错，上游供应紧缺，限额供应实行“配给制”，这会相对有利于头部代理商。
48	Q1的订单情况如何？目前排产情况如何？	公司2021年一季度公司实现营业收入2,748,851,045.16元，净利润70,270,648.44元，扣非后净利润70,209,927.29元，分别比上年同期增长4.65%，27.52%，33.95%。
49	能否介绍一下公司全资子公司力源半导体的具体情况？	公司将依托于全资子公司武汉力源半导体有限公司，加大力度投入资金和人力，一方面公司将对目前已有小容量存储芯片EEPROM和功率器件SJ-MOSFET产品进行升级和完善，提高产品性价比，增强产品竞争力；另一方面，公司正在进行MCU新产品的研发，目前公司首个自有知识产权的MCU系列产品已经完成芯片设计并开始流片，该芯片采用ARM Cortex-M0+内核，应用十分广泛，预计流片后得到一批工程样片并交付客户试用，计划年底前进入量产。除在产品研发方面不断发力外，公司将自研芯片导入到更多的客户使用，谢谢！
50	您好，王总，能谈谈公司ARM Cortex-M3产品及Cortex-M4产品系列的相关规划吗？	ARM cortex M3产品更多偏重于消费类市场，注重性价比，M4系列产品侧重于工业类市场，侧重于性能指标。
51	请问贵公司的核心竞争力是什么？	公司今年8月成立20周年，从成立之日起一直专业做芯片分销，近几年进入到芯片自研行业，是目前A股分销行业上市公司做的最久的一家，下游客户数量和分布的行业大和广，人才专业，谢谢！
52	你好，针对现在的市场环境，公司是否有很好的应对措施，是否有长远的计划来发现壮大企业？能否稍微谈谈？	未来在做好做大做强芯片分销主业，继续保持行业龙头地位的前提下，加大自研芯片的投入，实现公司业务双轮驱动，谢谢！
53	你好，我是公司5年的股东，我想问一下，公司下一步有没有向高端芯片发展设计带生产，打破国外垄断！	目前公司计划推出的ARM CORTEX MCU产品，就属于具有相当技术含量，能打破国外对32位微处理器主导地位的产品，在32位MCU国产阵营中又多出一个力量。