

证券代码：300406

证券简称：九强生物

## 北京九强生物技术股份有限公司

### 业绩网上说明会记录表

编号：2021-02

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	网上投资者 11 人
时间	2021 年 4 月 27 日 15:00—17:00
地点	北京市海淀区花园东路 15 号旷怡大厦 5 层 公司会议室
上市公司接待人员姓名	公司董事长邹左军先生 财务总监刘伟先生 董事会秘书王建民先生 独立董事付磊先生
投资者关系活动主要内容介绍	详见会议纪要
附件清单(如有)	无
日期	2021 年 4 月 27 日

# 北京九强生物技术股份有限公司

## 2020 年度业绩网上说明会会议纪要

会议地点：北京九强生物技术股份有限公司会议室

会议时间：2021 年 4 月 27 日 15:00—17:00

参会人员：公司董事长邹左军先生、董事会秘书王建民先生、财务总监刘伟先生、  
独立董事付磊先生。

### 北京九强生物技术股份有限公司 2020 年度业绩说明会前董事长致辞

尊敬的各位投资者、各位网友：

大家好！

今天，我和公司管理团队非常高兴通过网络，就北京九强生物技术股份有限公司 2020 年度公司的经营情况、经营业绩以及未来的发展规划等方面与各位投资者进行网上交流，我谨代表公司董事会、管理层以及全体员工，向长期关心、支持九强生物的各位投资者和各界朋友表示衷心的感谢！

九强生物目前主要从事体外诊断系统性的生产、研发和销售，具体细分领域包括生化诊断系统、血凝诊断系统、血型卡诊断系统，是我国体外诊断试剂行业的知名企业。2020 年，公司收购迈新生物资产过户等相关事项已经完成，目前，公司在迈新原有业务良好发展的基础上，对其市场、渠道、研发及管理等方面进行资源优化配置，实现互利共赢协同发展。迈新是中国肿瘤病理免疫组化诊断试剂的领先者，是一家生物医药高新技术企业。迈新主导产品为免疫组化检测仪器和系列试剂，营销网络遍布全国。公司与迈新同属 IVD 行业，基于迈新在免疫组化领域的领先性及专业性，本次整合可以推动双方充分发挥各自比较优势，对公司进一步提升公司检测业务的服务水平和竞争实力具有重要意义。公司与迈新技术及经验共享，公司将在资金和市场资源方面为迈新提供支持，同时拓宽业务范围；迈新则可以利用公司现有的客户资源基础拓展更多的业务，从而双方实现优势互补，发挥协同效应，进一步提升公司综合实力和核心竞争力。

2020 年由于全国各地受本土疫情及国外疫情输入的影响，医疗机构正常的诊疗工作受到一定限制，生化诊断试剂终端需求受到一定影响，疫情期间，公司原材料采购、生产安排、物流配送受到一定程度限制，生产经营受到一定的影响。

2020 年实现营业收入 84,811.85 万元，比去年同期增长 0.86%；营业利润为

15,304.53 万元，比去年同期下降 59.49%；利润总额为 13,692.66 万元，比去年同期下降 64.15%；归属于母公司普通股东的净利润为 11,227.71 万元，比去年同期下降 66.15%。

未来，在生化领域，公司将继续落实“在销售上贯彻精耕细作、在研发上向产业高端发展”战略；同时，积极推进自有生化系统的销售；在血凝诊断领域公司立足于研发创新，推出自主创新的血凝诊断仪器，并积极开展新的血凝诊断试剂项目的研发注册，力争打造公司新的增长点。此外，积极拓展除了生化、血型、血型检测以外的诊断细分领域，打造多线产品供应商；在病理领域，除了免疫组化，分子病理也是公司未来的研发方向。通过不断的技术产品创新和营销模式创新及资本运作等方式，保证公司持续、快速、健康发展，不断提升公司价值，实现投资者利益最大化。

希望通过今天的交流，各位投资者都能充分认识九强生物，并给予九强生物更多的关注和支持。最后，再次感谢投资者朋友、社会各界对九强生物的关注，你们的积极参与，就是对我们最大的支持与鼓舞，我们一定会用持续良好业绩回报广大投资者。

北京九强生物技术股份有限公司董事长邹左军

2021 年 4 月 27 日

参会人员回答了网上投资者的提问，具体内容如下：

**Q：董事长，您好。 IVD 行业国内年增长在 20%，很多上市公司的增长都在 30% 以上。公司一直坚持生化，导致在这红海的竞争中一直是 10% 的慢速增长。请问公司是出于什么考虑？未来有什么改进方案及重视市值管理？**

**A：您好，感谢您对公司的关注。公司业绩的高速增长最主要的两大影响因素是产品和销售。九强之所以主动引入国药集团作为战略投资者并共同收购中国病理诊断的龙头企业就是要改变过去产品和渠道单一的不利局面。今后我们将加快体外诊断全线产品和销售渠道的布局及建设。**

**Q：董事长，您好。请问集采对于公司的影响，会不会降低公司的产品利润率从而影响公司的整体利润？**

**A：您好，感谢您的提问。体外诊断试剂的带量集采将是未来的趋势，但目前除**

新冠检测产品和部分个别区域试点之外，尚未在全国和全系列产品展开。与药品及高值耗材不同，百姓就诊支付的检测费用并不与医院采购诊断试剂的成本直接挂钩，因此通过带量集采降低诊断试剂采购成本并不能直接降低百姓和医保局为此支付的医疗费用。同时因为各生产企业临床医学检测系统差异巨大，很难开放和统一。因此，大范围的体外诊断试剂带量采购还需要医保部门和临床检验专家及生产企业共同深入探讨。

**Q: 公司能否对于 18 年至今多达 50 多笔减仓进行说明？是因为不看好公司未来吗？**

A: 感谢您的关注，公司自上市以来，原一致行动人即核心股东，除在引入战略投资者时减持过一次，其余未做减持，正是因为看好公司未来的长期价值。

**Q: 董事长，你好。请问九强作为国药的 IVD 平台，截止目前通过国药渠道获得的订单数量大约有多少呢？您根据经验判断，国药协同产生的业绩贡献会在今年体现吗？**

A: 您好，感谢您对公司的关心。近年来，九强一直积极主动的谋求和国药集团在销售渠道方面的多种合作。自去年 7 月九强正式成为国药集团的成员企业以来，九强已成立了由副总经理牵头的专门部门，与国药集团渠道方面的合作已全面深入的展开并不断取得了阶段性的成果。

**Q: 王总您好，贵公司要打造成为国药体系的大 IVD 平台，目前准备从哪些板块入手？现有的业务包括迈新接下来的增速大概是多少**

A: 感谢您的关注，公司目前的产品线包括生化诊断、病理诊断、血凝诊断还有血型卡诊断。除此以外还有很多领域是公司未曾涉足的，有些领域还是市场规模大，增速快的领域，这些空白领域都是公司未来准备战略性准备进入的细分行业。关于增速可以参考公司近期即将公布的一季度经营情况跟踪判断。

**Q: 你好。请问公司是否有针对行业新动态、行业政策、突发事件、规划适合公司未来发展的新技术、新领域而设立的战略规划或者突发应急部门吗？**

A: 感谢您的关注，公司有相应的专门人员负责该事项。

**Q: 你好董事长。假如后期诊断试剂要参加政府集中采购，如检测一种标志物的金标准或指南推荐为免疫发光或者质谱等方法，而公司恰好有此标志物的生化法检测试剂。请问如果政府没有把非金标准或非指南推荐的生化法试剂纳入采购标准，公司应该怎么样应对。**

**A: 感谢您的关注，我们认为政府集中采购的核心目的是提高效率，降低成本。在这方面，生化检测还是具备一定的优势，尤其针对基础检测、常规检测领域。因此，公司会努力不提升生化检测系统的品质和质量，降低成本以应对可能的政策变化。**

**Q: 目前在体外诊断领域同质化严重，竞争激烈。外部突发事件，国际形势、资本市场政策瞬息万变。希望公司领导层对突然事件、关键的技术、政策都能保持敏感。并且做出快速的响应。能否引入一些年轻的、有闯劲的、专业的高端人才进入高级管理层。**

**A: 您好，感谢您对公司的关注。完全同意您给出的建议。近年来，公司一直都在加强有激情、懂专业的年轻高端人才的引进和培养。其中，一些优秀骨干已进入公司高级管理层。今后，我们将继续加大公司高级管理层年轻化和专业化的持续建设。**

**Q: 你好董事长。目前免疫、分子的市场份额已经在挤压生化市场，公司在这两方面是没有布局的。而现在质地良好、价格合理且愿意被并购的免疫、分子企业并不多。请问公司是继续专注生化，还是有进军免疫、分子的计划。如果有计划。那公司是想以何种方式开展？**

**A: 您好，感谢您对九强的关注。公司对免疫和分子的产品规划已有布局，将以并购优质公司为主要方式，且不排除国内上市公司和海外企业作为选择对象。**

**Q: 行业内多家公司近期都开始涉足宠物动物诊断 请问公司有类似的规划吗？**

**A: 感谢您的关注，公司目前尚未涉足该领域。**

**Q: 目前一部分厂家推出了中心实验室大数据信息化管理系统和解决方案。实验室向智能化、信息化、无人化发展。这种系统一旦被客户采纳应用，会不会使此系统和该厂家的产品形成一个闭环。其他产品难以进入。**

A: 您好,感谢您的提问。实验室向智能化、信息化、集约化发展的确是未来的趋势之一,同时,中心实验室大数据信息化管理系统的建设离不开分析仪器及配套的诊断试剂和校准品,用户最终需要的是准确、及时、可靠的检测结果,上述诸多要素缺一不可。九强未来的发展目标就是要最大限度的满足客户的需求,努力打造成为能够提供,产品丰富、结果可靠、自动化、智能化的检测分析系统。

**Q: 公司考虑设立第三方医学检验机构或者第三方病理中心吗?上中下游全产业链发展。这样既可以直接接触到终端用户避免一定的医保控费政策风险还能直观的了解自己试剂仪器的性能,并且能控制实验室成本**

A: 感谢您的关注,公司子公司迈新生物已经有了第三方病理中心的业务,目前正在积极拓展业务。

**Q: 公司是目前行业内为数不多得还在以生化法进行研发投入的企业。公司其中一部分生化试剂可以替代原本需要免疫化学发光等高成本、高灵敏度方法学才可以检测的项目。公司产品适合并且满足基层成本低、通量高、速度快的要求。符合国家提出的基层首诊,分级诊疗的政策。在速度、成本、准确性做到了平衡,是最具性价比的解决方案。请问公司有没有针对国内县域、基层或者其他发展中国家的布局计划**

A: 您好,感谢您对生化诊断试剂未来发展前景的正确判断,公司正在加大对国内县域、基层市场布局,同时也密切关注 DRGs 对中高端医院未来检测成本控制需求的影响。我坚信,在中国医改深入进行的大背景下,生化诊断试剂作为价廉物美的实用技术,发展前景广阔。

**Q: 目前有一部分公司的产品线异常齐全几乎满足了所有的诊断需求。虽然可能各类别的产品不精但胜在全。后期如果实施集采或者发生紧急公共卫生事件,类似企业的产品会以价格优势和紧急情况进入各个诊断领域。虽然可能质量有瑕疵但有价格优势,先占领市场份额再慢慢打磨产品。对此公司有何看法?是否会采取类似方式。**

A: 您好,感谢您的提问。临床检验医学实验室未来采购的发展趋势之一就是向产品齐全、质量上乘、价格合理的生产企业集中,九强公司将以此为目标,迅速布局除生化、血凝、血型卡、病理之外等其他产品线。

**Q: 九强的各位领导，你们好！能具体说明一下去年商誉减值的情况吗，作为一名长线投资者，我想知道未来几年是否还有商誉减值的压力。**

A: 感谢您的提问！2020 年公司聘请专业的评估机构对商誉进行减值测试，未发生减值。公司目前大力发展整合已收购的公司，发挥协同效应。

**Q: 请问邹董事长，听说公司的新冠自检测盒有可能拿到欧盟的 CE 批文，请问现在进展如何？**

A: 感谢您的提问，公司正在积极准备申报针对德国市场的自测版产品的批文，如有后续进展公司将及时公告。

**Q: 董事长你好，国药剩下的 30%迈新股份计划什么时候会纳入九强，买这部分股份的资金还会向国药定增吗？**

A: 您好，感谢您对公司的关心。公司已有计划以合适的方式将国药剩下的 30%迈新股份纳入九强。

**Q: 民用版抗原检测试剂盒什么时候提交欧盟申请了？**

A: 感谢您的提问，公司正在积极准备申报针对德国市场的自测版产品的批文，如有后续进展公司将及时公告。

**Q: 目前大家都认为生化产品增长已经乏力，如果体外诊断产品实施集采，生化产品将首当其冲，九强作为国内生化的头部企业且产品主要以生化为主，您是如何看待国内生化的发展趋势和竞争格局，谢谢！**

A: 感谢您的关注，生化诊断是疾病的诊断的基础检测，同时也是很多慢性病治疗中的高频检测领域，未来会持续发展。未来的发展趋势是产品质量高，成本低，不断有新的生化平台检测项目推出的公司会占据一定的竞争优势。因此通过产品技术升级，不断巩固龙头地位，不断提升市场占有率，是公司生化领域的发展战略。

**Q: 受本土疫情及国外疫情输入的影响，这么多体外诊断上市公司，都是正面的，并且是大幅增长的. 怎么就九强是受负面影响. 大幅下降. 对于新型冠状病毒抗**

原检测试剂盒，在市场出现了机会的情况下，公司反应缓慢，迟迟不能大批量供货，对公司的知名度会有较大的影响。在全球疫情爆发的情况下，新型冠状病毒抗原检测试剂怎么放量

A: 感谢您的提问！新冠抗原检测试剂已取得欧盟 CE 认证，目前国际销售部正积极开拓海外市场。

**Q: 请问贵公司和热景生物都是体外诊断，为何在二级市场上有天壤之别  
目前我们抗原试剂盒国外的订单情况如何？**

A: 您好，感谢您的提问。九强和热景虽然同属体外诊断试剂行业，但产品类型完全不同，热景生物近期因其新冠检测产品获得海外巨大订单，今年一季度利润暴增，因此获得二级市场的青睐。借此机会，对热景生物林长青董事长及其他在国际市场上表现优异的中国新冠检测产品企业表示祝贺。九强生物也正在积极努力研发和生产与新冠检测有关的产品。

**Q: 目前我们抗原试剂盒国外的订单情况如何？**

A: 感谢您的提问！抗原试剂盒经过国际销售部对海外市场的拓展，目前已经有初步的销售，形成了一定的销售额，发展势头良好。

## **北京九强生物技术股份有限公司 2020 年度业绩说明会后董事长致辞**

**尊敬的各位投资者、各位网友：**

首先我谨代表公司董事会、管理层以及全体员工，向一直关心、支持九强生物各位投资者及踊跃提问的投资者表示衷心的感谢！

2020 年由于疫情的原因，医疗机构正常的诊疗工作受到一定限制，公司生产经营受到一定的影响。未来公司董事会及管理层将继续秉承“股东价值最大化”的经营理念；以忠实诚信、充满激情的工作精神，以扎扎实实的工作作风，严格贯彻公司在年报中制定的经营方针，实现公司 2021 年的经营目标，给广大投资者以良好的回报。

同时，我们也深知投资者的支持是公司发展的重要力量源泉，我们欢迎广大投资者及社会各界朋友，继续关心公司的发展，继续为公司的发展建言献策，同时也欢迎你们对公司董事会及管理层进行监督和督促。



最后，再次感谢投资者朋友、社会各界对九强生物的关注，我们将时刻牢记肩上的重任和你们的重托，我们相信并期待着通过全体员工的奋力拼搏，在 2021 年度继续为投资者创造良好的价值。

北京九强生物技术股份有限公司董事长邹左军

2021 年 4 月 27 日