

证券代码：300333

证券简称：兆日科技

深圳兆日科技股份有限公司 2020 年度业绩说明会

编号：2021-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与人员	公司董事长（总经理）魏恺言先生、董事会秘书及财务总监余凯先生、独立董事张汉斌先生、保荐代表人甘露女士。	
时间	2021 年 4 月 28 日（周三）14:00-16:00	
参与方式	1. 在微信小程序中搜索“兆日科技 IR”； 2. 微信扫描公司于 2021 年 4 月 23 日在巨潮资讯网（ http://www.cninfo.com.cn ）发布的《关于举行 2020 年度业绩说明会的通知》中的二维码。	
2020 年度业绩说明会问答： 1、对公移动支付、票据防伪领域主要的研发产品是什么，公司对这两块业务的规划是怎样的？ 答：对公移动支付领域主要是银企通系统，票据防伪领域主要是电子支付密码器系统及纸纹防伪产品。 近年来，随着我国金融供给侧改革的不断深化，银行数字化转型改革之路全面展开，未来银行业将以更开放的心态，融合更多资源与服务，自建更开阔的场景生态。为此，公司将立足多年深耕金融信息安全行业的技术、渠道及经验优势，通过不断完善银企通相关的对公移动支付产品及服务，构建银企的新链接，实现资源的新融合，助力银行布局金融服务生态圈，最终为银企打造全新生态平台。在纸纹防伪技术方面，公司与防伪企业进行合作，利用纸纹防伪技术的特征，整合双方技术、商务、品牌等资源优势，联合研发设计可用于商品防伪领域的纸纹防伪产品。后续公司将继续探索适合纸纹防伪技		

术的商用场景和商业模式，推进纸纹防伪技术在防伪行业的规模化应用。

2、公司未来打算聚焦于哪一项业务，具体有什么措施？

答：公司现阶段主要聚焦于与对公移动支付及防伪领域。

近年来，随着我国金融供给侧改革的不断深化，银行数字化转型改革之路全面展开，未来银行业将以更开放的心态，融合更多资源与服务，自建更开阔的场景生态。为此，公司将立足多年深耕金融信息安全行业的技术、渠道及经验优势，通过不断完善银企通相关的对公移动支付产品及服务，构建银企的新链接，实现资源的新融合，助力银行布局金融服务生态圈，最终为银企打造全新生态平台。

在纸纹防伪技术方面，公司与防伪企业进行合作，利用纸纹防伪技术的特征，整合双方技术、商务、品牌等资源优势，联合研发设计可用于商品防伪领域的纸纹防伪产品。后续公司将继续探索适合纸纹防伪技术的商用场景和商业模式，推进纸纹防伪技术在防伪行业的规模化应用。

3、能否介绍下公司未来的发展战略计划？

答：近年来，随着我国金融供给侧改革的不断深化，银行数字化转型改革之路全面展开，未来银行业将以更开放的心态，融合更多资源与服务，自建更开阔的场景生态。为此，公司将立足多年深耕金融信息安全行业的技术、渠道及经验优势，通过不断完善银企通相关的对公移动支付产品及服务，构建银企的新链接，实现资源的新融合，助力银行布局金融服务生态圈，最终为银企打造全新生态平台。

在纸纹防伪技术方面，公司与防伪企业进行合作，利用纸纹防伪技术的特征，整合双方技术、商务、品牌等资源优势，联合研发设计可用于商品防伪领域的纸纹防伪产品。后续公司将继续探索适合纸纹防伪技术的商用场景和商业模式，推进纸纹防伪技术在防伪行业的规模化应用。

4、今年是否有收购股权、新设全资子公司或与其他企业或个人合资新设控股、参股公司的计划？

答：您好，公司根据战略发展需要进行投资活动。谢谢！

5、公司目前研发人员情况如何以及人员扩张计划？

答：近几年，因公司转型升级需要，研发人员大幅增加，研发人员占比超过 70%。公司根据研发项目需要适时扩充、优化研发队伍。谢谢！

6、这样的企业难怪会是这样的股价，不能回复的问题，连个反馈都没有，这是什么公司呀？怎么连对股东最起码的尊重都没有？

答：您好，公司业绩说明会正常进行中，公司正积极回复投资者的全部提问。

7、商品防伪及其他非纸质领域未来市场空间有多少？

答：纸纹防伪技术在商品防伪及其他非纸质领域尚没有明确的商业模式，现阶段无法较好地预计市场空间。谢谢！

8、客户对产品的更换周期一般是多久？

答：不同于消费类电子产品，公司电子支付密码产品更换频率相对不会很高。谢谢！

9、请问公司各产品的营销方式有什么区别？

答：公司电子支付密码系统主要是硬件产品，以直销和代销为主；公司银企通系统主要是以银行的定制化开发以及场景+生态运营模式为主；纸纹防伪产品主要是以硬件产品销售、租赁，以及技术输出等。谢谢！

10、首先非常感谢公司能用这个方法让我们和公司高层零距离接触，我是兆日科技的小股东，我希望兆日科技能在国内乃至世界成为防伪的一线企业 愿公司早日进入百亿企业俱乐部。祝魏总和兆日全体员工，身体健康，阖家幸福，再次感谢，余老师。

答：感谢您的关注。

11、银企通的主要竞争对手有哪些，是否只有你一家在做银企通？

答：银企通主要是通过构建企业场景支付、资源经营、社交生态、数字运营等，为银行打造布局生态场景，构建银行业自有的金融服务生态圈，目前并没有相关方面成熟的应用模式。谢谢！

12、纸纹防伪技术在金融票据防伪、智慧银行、企事业单位纸质卷宗智能管理的渗透率是多少？

答：纸纹防伪技术在金融票据防伪、智慧银行、企事业单位纸质卷宗智能管理等领域尚处于初步应用阶段，对业绩贡献较少。谢谢！

13、请问贵公司有没有诚意召开这场交流会？为什么 提问相关公司的问题，无人问津？是贵公司的董事长压根不清楚公司以及市场表现的现状嘛？还是高高在上，不屑与我们这些中小投资者敞开心扉交流呢？

答：您好，公司业绩说明会正常顺利开展中，公司正在及时回复投资者提出的问题。谢谢！

14、魏先生，公司业绩一直下滑，你是否要负责？

答：您好，目前公司处于转型发展阶段，大量的研发投入，给公司的业绩带来一定的压力，未来期待公司新技术新产品能够获得规模收益，增强公司盈利能力和核心竞争力，实现公司可持续发展。谢谢！

15、数字货币的推广将给公司带来哪些发展机遇？

答：银行业变革的需求与公司银企通系统的产品理念相契合，商业银行自身观念的转变，给公司新产品提供了很好的推广机会。谢谢！

16、请问，股价在国家经济层面稳定向好的前提下，市场稳定向上的情况下，却跌跌不休，而控股股东以及董事长一直在无休止的减持，请问：贵公司对盈利能力是否有信心？如果有，是否有稳定股价的预案？有没有引进战略投资者的考虑？

答：您好，控股股东由公司早期创业团队组成，有些人已离开公司，有些已退休，减持股票属自身财务安排，并不代表不看好公司未来前景。事实上，公司管理层团队一直致力于创新转型，正是看好公司在对公支付安全、防伪等领域的未来发展前景。谢谢！

17、除已商用技术外，公司目前还有哪些技术储备？

答：您好，公司在商用密码技术、纸纹防伪技术、移动互联的安全及通讯技术等方面均有强大的技术储备。谢谢！

18、公司能投资云启基金，说明公司是非常有眼光的公司投资的云启基金投资了多少钱？是后期会追加投资？谢谢余老师。

答：公司的香港子公司首期认购云启基金份额为 500 万美元，后期视情况而定。谢谢！

19、公司的纸纹技术目前应用于哪些领域？在市场上的竞争力怎么样？未来如何发展？

答：纸纹防伪技术目前在金融票据防伪、档案卷宗管理、邮票管理等领域有少量应用。该项技术可用于金融纸质票据、商品溯源、邮票字画等纸质载体的防伪，应用前景广阔。谢谢！

20、请问贵公司领导，兆日科技账面现金流充裕，几乎没有负债，有没有考虑外延并购重组来提升公司业绩。以及有没有考虑过数字货币方面的技术研发或者储备？

答：公司积极关注与公司业务相契合的并购机会，积极关注行业相关的技术研究和储备。谢谢！

21、贵公司控股股东以及董事长几年里一直在减持公司股份，理由是初创团队退休或离职。请问是否有放弃控制全方面的考虑？

答：您好，初创团队部分成员退休或离职是控股股东早期创业团队的现实情况，减持也是基于团队成员自身财务安排。公司实际控制人未有变化，谢谢！

22、公司有没有参与数字货币的相关应用研究和投入计划

答：您好，公司积极关注银行业数字化转型相关领域的技术和应用。谢谢！

23、也发个现场图片啊，余老师。

答：感谢您的关注。

24、你好，请问你觉得你公司股票的价格定位在那个位置比较合适？

答：公司不预测股价，谢谢！

25、一季度报销售费用大增，是什么原因？

答：与上年同期相比，2021 年一季度销售费用增加主要是因为销售人员增加，以及原计入管理费用的部分人员费用在本报告期内计入销售费用。谢谢！

26、银企通系统目前向哪些银行有供货？实际效果怎么样？

答：银企通目前在泸州银行、北京银行、厦门银行、华兴银行、厦门国际银行等多家银行均有供货，银行对于数字化转型需求迫切，公司银企通能够帮助银行构建对公服务生态网，实现资源的融合和银企共赢。谢谢！

27、为什么不敢用视频召开会议？

答：感谢建议。

28、请介绍一下公司银企通对公移动产品与服务业务的现状、发展规划和前景？

答：您好，公司银企通专注银行对公客户场景运营，助力银行建设高效获客与活客的新渠道，为企业构建场景支付、资源经营、社交生态、数字运营四大板块，为银行打造布局生态场景、穿透公私客户、数字经营客户三大能力，助力银行实现基于大数据的在线授信、精准营销等综合金融服务。未来，公司将通过不断完善银企通相关的对公移动支付产品及服务，构建银企的新链接，实现资源的新融合，助力银行布局金融服务生态圈，最终为银企打造全新生态平台。谢谢！

29、公司股票自去年高点已腰斩过半，你还在不断减持，你自己什么想法？

答：您好，股东减持属自身财务安排。感谢关注！

30、汇金的清仓，是不是发现公司存在问题，然后清仓了。

答：您好，公司经营一切正常，股东权益变动属自身投资决策。谢谢！

31、2020 年，公司研发投入同比上一年增加 7.68%，具体有哪些在研项目，现在进展如

何？

答：2020 年度，公司研发投入主要是在银企通对公移动支付系统项目。2020 年，公司不断丰富和完善银企通生态场景，为企业提供办公 OA，财务记账等服务，覆盖企业日常高频、高黏性应用场景，帮助企业规范管理、降本增效；为银行提供多维度的企业日常经营画像，实现银行的精准营销，围绕获客、活客、拓客功能构建银行用户运营体系。

32、今天能涨点吗，给大会个面子。

答：感谢关注。

33、今天创业板大涨的情况下，股价继续跌，公司出现了什么问题？

答：您好，公司经营一切正常，谢谢！

34、魏总还继续买吗？

答：您好，实控人权益变动以公司公告为准。谢谢！

35、电子支付密码系统收入同比减少-18.36%，占比营业收入 86.55%，但是纸纹防伪系统同比增长 313.66%，却占总收入的 0.86%，为什么会有这样的情况出现，公司今年是否会加大纸纹防伪系统的投入？

答：2020 年度，公司营业收入主要来源于电子支付密码系统和银企通系统，纸纹防伪系统占营业收入比重较小。公司今年亦会积极探索寻求纸纹防伪技术的商业应用模式及合作领域。谢谢！

36、公司投入这么多研发费用，研发可有成果？

答：您好，公司新产品已在全国多家银行投入使用，并贡献部分业绩。谢谢！

37、魏先生先弃后取，是何理念？

答：感谢关注。

38、汇金为何会清仓退出？

答：您好，股东权益变动是自身投资决策。谢谢！

39、您好，公司纸质防伪是否考虑和贵州茅台、中国烟草等公司合作，为贵重物品溯源和真伪 提供产品的可能？

答：您好，公司积极探索纸纹防伪技术在商品防伪溯源、票证等领域应用的可能性，感谢您的建议。

40、您好，公司的核心竞争力是什么？为什么公司没有很强的盈利性？股东应该团结发展公司，而不是一味的减持股票，应该实现公司发展的可持续性，如果可以的话，应该介入比较前沿的科技技术，谢谢。

答：您好，公司核心竞争力包括强大的技术创新优势和技术储备、完善的银行营销渠道网络及多年积累的品牌优势、稳定高素养的人才队伍等。为实现公司业务转型升级，公司近些年各项费用投入较大，给公司业绩带来了一定的压力。未来期待公司新技术新产品能够获得规模收益，增强公司盈利能力和核心竞争力，实现公司可持续发展。控股股东由公司早期创业团队组成，有些人已离开公司，有些已退休，减持股票属自身财务安排。谢谢！