

证券代码：002536

证券简称：飞龙股份

## 飞龙汽车部件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-018

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2020 年度业绩网上说明会的投资者
时间	2021 年 4 月 28 日
地点	全景网路演厅（ <a href="http://rs.p5w.net">http://rs.p5w.net</a> ）
上市公司接待人员姓名	副董事长兼总经理：孙耀忠 独立董事：方拥军 财务总监：孙定文 董事会秘书：谢国楼
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 请问孙总，目前贵司和华为的合作主要在哪一个领域？新能源车还是 5G 通信？</p> <p>你好，公司会根据实际情况，择时进行发布。谢谢关注！</p> <p>2. 未来汽车往新能源智能化方向发展，公司目前这方面营收还是太少了，应该大力往这方面发展才行，要跟上社会发展的形势。</p> <p>感谢您的关注与建议，公司会加强在电子水泵热管理系统等方面的研发与投入。</p> <p>3. 目前贵司在新能源车领域有哪些知名的客户？</p> <p>你好，公司 2020 年新能源客户近 40 余家，如：爱德曼、亿华通、飞碟汽车、东方电气、氢途科技、观致汽车、潍柴股</p>

份、北汽越野车、VINFAST、FUSO 等已实现批量。谢谢关注！

**4. 请问公司与小康汽车有合作关系吗？**

公司与小康汽车在传统领域和新能源领域都建立了良好的合作关系，谢谢关注！

**5. 飞龙何时可以给特斯拉供货？**

你好，公司与特斯拉供货业务合作进展 请注意相关公告。谢谢关注！

**6. 请问飞龙股份进入特斯拉供应体系了吗？**

你好，公司与特斯拉供货业务合作进展 请注意相关公告。谢谢关注！

**7. 请问公司的电子水泵为什么没被特斯拉采购？**

你好，公司与特斯拉供货业务合作进展 请注意相关公告。谢谢关注！

**8. 请问孙总，相对于行业内产品线类似的三花智控，2021 一季度，三花智控销售额和利润大概是飞龙的 5 倍，但是市值是飞龙的 26 倍。请问孙总是否觉得飞龙股份的估值偏低？未来在市值管理上将会做哪些工作？**

你好，目前公司市值确实偏低。公司经营层将严格按照董事会的要求，加强企业管理，研发新产品，开拓新市场，大力开发国际市场，特别是新能源汽车电子泵、电子真空泵、温控模块等产品，不断提高市场竞争力和持续盈利能力。谢谢关注！

**9. 公司的近期发展战略是什么？**

公司始终坚持“坚韧执着，双轮驱动，精耕细做，铸就品牌”的发展战略。谢谢关注！

**10. 请问贵司在新能源车热管理温控模块领域具有哪些核心竞争力？**

你好，公司的热管理温控模块具有以下核心竞争力：1、产品为发动机关键部件，如电子执行器自主研发，掌握了核心

技术。2、具有产品的控制标定开发能力，可以和主机厂客户联合开发产品。谢谢关注！

**11. 你好，贵公司最近有没有出半年报预告的打算？**

你好，敬请关注公司公告。谢谢关注！

**12. 请问公司在汽车热管理领域与三花智控相比，有什么优劣势？公司的长处在哪里？**

公司热管理系统产品主要为发动机热管理控制阀、新能源热管理控制阀、电子执行器等。已与广汽、北汽、小康等二十多家企业建立交流合作和实验项目。谢谢关注！

**13. 员工持股会回购吗？**

你好，员工持股回购计划敬请关注公司公告。谢谢关注！

**14. 您好，请问业绩分红以哪一天为股权登记日，什么时候分红？**

您好，股权登记日为2021年5月11日。具体分红日期敬请关注公司公告。谢谢关注！

**15. 您好！公司在氢燃料发动机方面有何进展？**

您好，公司目前氢燃料发动机方面与东方电气、亿华通、浙江氢途、博世、爱德曼等供应电子水泵。谢谢关注！

**16. 请问一下 公司电子水泵 热管理系统 有哪些主要竞争对手？公司的核心竞争力是什么？公司怎么看待华为也进入热管理系统领域，是直接竞争 还是有合作？感谢。**

你好，公司的热管理温控模块具有以下核心竞争力：1、产品为发动机关键部件，如电子执行器自主研发，掌握了核心技术。2、具有产品的控制标定开发能力，可以和主机厂客户联合开发产品。公司在热管理系统方面会与华为进行积极交流，并继续保持良好的合作关系。谢谢关注！

**17. 公司的研发人员队伍建设情况如何？**

您好，公司目前研发人员442人，占人数的10.32%。谢谢关注！

**18. 员工持股到期有什么方案计划吗？**

你好，员工持股回购具体情况敬请关注公司公告。谢谢关注！

**19. 请问公司对电子水泵前景怎么判断的？**

您好，电子水泵主要用于新能源汽车电池、电机、电控冷却，随着新能源汽车的增长电子水泵前景非常广阔，电子水泵将作为我公司未来主要开发产品，目前已开发的客户主要有：东方电气、亿华通、浙江氢途、奇瑞汽车等三十余户。谢谢关注！

**20. 刚才贵公司说的电子水泵产品在新能源汽车领域的合作伙伴似乎是以氢能源汽车，燃料汽车为主，请问公司电子水泵产品在锂电池汽车领域有哪些汽车品牌的客户，以及公司在锂电池汽车有哪些客户的开拓？**

公司电子水泵产品在锂电池汽车领域的客户有小康汽车，亿华通，三菱，长安汽车，奇瑞汽车等 30 多家。随着新能源汽车市场的不断扩大，公司也在积极开拓新的客户。谢谢关注！

**21. 公司的核心技术在行业内的发展梯队，以及应用前景？**

您好，公司的核心技术在行业内处于第一梯队。公司具有强大的研发团队，拥有良好的客户资源，随着新能源汽车的发展，电子水泵、温控模块将作为我公司未来主要开发产品。谢谢关注！

**22. 请问比亚迪是公司客户吗？**

你好，比亚迪是公司的客户，谢谢关注！

**23. 贵公司在汽车电子水泵细分行业的国内行业地位如何？目前的市场占有率排名如何？**

公司的电子水泵目前在国内第一梯队，2021 年销量预计在 30 万只以上。谢谢关注！

**24. 宁德时代近期发布 190 亿收购海内外优质供应链，贵公司会争取拿下下一个名额吗？**

您好，目前公司的产品与宁德时代产品无关联。谢谢关注！

**25. 请问贵公司与华为智能汽车的合作包括了哪些方面？**

公司与华为进行了沟通交流，建立了良好的合作关系。具体事宜签订了保密协议，在此不便交流。谢谢关注！

**26. 蔚来和恒大是公司客户吗？**

你好，蔚来和恒大都是公司的客户。谢谢关注！

**27. 贵司从去年上半年以来业绩逐季度增长，今年 1 季度也取得了 2011 年上市以来最好的业绩，请问孙总，贵司如何保证这种增长保持持续，从而完成年初制定的 2021 年实现 2.2 亿利润的目标？**

您好，公司目前订单饱满，我们一定要抓住机遇，合理组织生产，保障及时供货；加强内部管理，降低成本费用；积极开发电子泵、电子真空泵、温控模块等市场，以保障 2021 年目标利润的实现。谢谢关注！

**28. 对于今年 7 月份即将到期的员工持股计划，贵司是否有减持的打算？**

您好，请持续关注公司公告。谢谢关注！

**29. 如果在 2011 年 1 月 11 日贵司上市当天以开盘价 36 买入贵司股票，拿到今天，复权之后仍然是亏损 10%左右。贵司的业绩 10 年之间翻了几倍，股票仍然原地踏步甚至不如 10 年前。目前趁着新能源汽车的风口，贵司一定要做大市值，回馈股民，也方便未来贵司的再融资运作。**

您好，感谢您对公司的关注，公司会尽最大努力回报股民。谢谢关注！

**30. 公司订单多吗？**

您好，公司订单日渐增多，目前满负荷运转。谢谢关注！

**31. 有机构预测公司未来三年的盈利分别为 2.99 亿、3.61 亿、4.30 亿，请问这个预测合理吗？能实现吗？**

机构预测有机构的科学方法，公司的具体经营业绩情况以公

司披露的公告为准。谢谢关注！

**32. 公司是在满负荷生产吗？订单是否饱满？**

您好，公司涡轮增压器壳体、排气管、商用车水泵订单饱满，满负荷生产。乘用车水泵、电子泵、温控模块能力富裕。谢谢关注！

**33. 公司与特斯拉的送样到了那个阶段？公司与特斯拉的共同研发是否也签订了保密协议？公司称进展会公告是不是2021年上半年有望实现直接供货？**

你好，公司与特斯拉供货业务合作进展请注意相关公告。谢谢关注！

**34. 公司管理层认为公司的市值多少比较合理，2021年2.2亿元的净利润目标有信心实现吗？**

公司经营层将严格按照董事会的要求，加强企业管理，研发新产品，开拓新市场，大力开发国际市场，特别是新能源汽车电子泵、电子真空泵、温控模块等产品，不断提高市场竞争力和持续盈利能力。有望实现2021年2.2亿元的净利润。谢谢关注！

**35. 贵公司有考虑改名，打造龙头品牌吗？**

公司于2019年改名为“飞龙股份”，目前没有改名的考虑。谢谢关注！

**36. 你好，贵公司今年出口业务有收到新冠疫情影响吗？**

您好，公司出口业务没有受到新冠疫情影响。公司2020年出口业务实现9.77亿元，占收入的36.68%，2019年出口收入实现9.48亿元，占收入的35.95%。2021年对公司影响不大。谢谢关注！

**37. 请问公司郑州两个工厂什么时候能投产？投产后对公司2021年净利润的影响大吗？**

你好，郑州飞龙的投资进度目前是70%，建成后主要生产我公司上海飞龙研发的热管理系统、控制阀、温控模块和电子

执行器等一系列产品。谢谢关注！

**38. 贵司年报中透露 2020 年电子水泵等新能源产品实现了将近翻倍的增长，但是对于电子水泵的 200 万的产能，利用率仍然不到 10%，贵司郑州工厂两个新车间即将建成，未来电子水泵的产能会更大，贵司如何来保证电子水泵的产能实现充分高效的利用？**

您好，公司电子系列产品产能 200 万只，已用 20%，预备 80%，电子系列产品包括电子泵、电子真空泵、电子机油泵、温控模块等，这几款产品作为未来公司研发、生产、销售的主要产品，产能逐步释放，未来新能源系列产品将占收入的 50%。  
谢谢关注！

**39. 如果 2021 年上半年内可以直接供货特斯拉，有没有希望实现 2021 年 3 亿元的净利润？**

你好，公司与特斯拉供货业务合作进展请注意相关公告。谢谢关注！

**40. 公司新能源器件为何利润率那么低呢？**

您好，新能源产品前期研究开发费用大，供货数量少等原因，随着新能源汽车市场逐步扩大，产量会逐步上升，成本将逐步下降。谢谢关注！

**41. 2020 年公司市场份额增加了多少？未来三年公司发展的主线是什么？**

您好，公司未来以节能减排理念为指引，聚力开发高镍排气歧管、新材料排气歧管、涡轮增压器壳体等高附加值产品，继续夯实传统业务，借力汽车“四化”（电动化、网联化、智能化、共享化）和新能源发展大势，重点开发电动水泵、电动真空泵、电动机油泵、温控模块、热管理系统控制阀等产品；积极开拓对外合作，争取产品和业务的外延式发展。  
谢谢关注！

**42. 贵公司市值才 20 多亿，如何把自身品牌拓展？**

	您好，公司经营层将严格按照董事会的要求，加强企业管理，研发新产品，开拓新市场，大力开发国际市场，特别是新能源汽车电子泵、电子真空泵、温控模块等产品，不断提高市场竞争力和持续盈利能力。谢谢关注！
附件清单（如有）	
整理日期	2021年4月28日