

证券代码：300885

证券简称：海昌新材

江苏扬州海昌新材股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体访问 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”(http://ir.p5w.net)参与2020年度业绩说明会的投资者	
时间	2021年4月29日10:30-11:30	
地点	网络平台	
上市公司接待人员	董事长：周光荣先生 总经理：徐继平先生 董事会秘书：余小俊先生 财务总监：许卫红女士 独立董事：于平先生	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 请问贵公司未来战略怎么规划的，比如5年后贵公司想达到什么状况，谢谢！</p> <p>答：您好！谢谢对本公司的关注。公司未来发展战略始终以“海纳百川、卓越永昌”为愿景，紧紧围绕粉末冶金制品行业发展方向，持续巩固公司在电动工具粉末冶金零部件领域的领先优势，不断开辟新的产品应用领域、应用场景，在开发新客户、新市场的同时深入挖掘现有客户需求，扩大产品市场份额，提升产品附加值。公司将加快推进“新建4,000吨高等级粉末冶金零部件项目”的建设力度，促使募集资金项目尽快达产，进一步缓解公司产能瓶颈，同时公司将尽快推进全资子公司江苏扬州海荣粉末冶金有限公司“新建粉末冶金制品”项目的建设，争取2021年底投入使用，届时公司的粉末冶金集群效益将会形成。公司计划今后5年不断加大技术、设备、人才等方面的投入，强力塑造公司在粉末冶金行业的产品个性化解决方案的领导地位，全面赋能公司产品设计、生产制造、品质保证等领域从而进一步提升公司品牌形象，努力提升公司产品的定价、议价能力。感谢您的关注！</p> <p>2. 请评价一下贵公司公告的年报业绩，并问下未来贵公司分红方面是怎么考虑的？谢谢啦</p> <p>答：您好！谢谢对本公司的关注。2020年公司实现营业收入</p>	

21,635.10 万元,较上年同期增长 18.55%;营业利润 6,899.52 万元,较上年同期增长 9.57%;利润总额 7,305.74 万元,较上年同期增长 4.90%;归属于上市公司股东的净利润 6,262.61 万元,较上年同期增长 5.14%。

公司经过 20 年来高质量发展,经营业绩年年攀新高,现金流较为充裕。未来公司会积极响应《上市公司监管指引第 3 号——上市公司现金分红》相关规定,在条件成熟的情况下,制定合理的分红方案,回报广大投资者。

公司 2020 度利润分配及转增股本预案如下:以公司总股本 8,000 万股为基数,向全体股东每 10 股派发现金 7.5 元(含税),合计派发现金红利人民币 6,000 万元(含税),不送红股,同时以股票溢价形成的资本公积金向全体股东每 10 股转增 9 股。谢谢!

3. 请问公司如何看待上市公司的并购和市值管理?

答:你好,作为上市公司并购是做大做强的重要手段,我司在合适的时候也会考虑通过并购手段做大做强,市值管理对我司来讲就是做大做强主业,进一步提升产品市场份额,和广大投资者保持良好的沟通。谢谢!

4. 贵司目前有哪些销售渠道?是否存在对大客户的依赖?

答:你好!感谢对本公司的关注!

我公司采取直销模式,直接面向客户销售。现在重点客户有:史丹利百得、博世集团、TTI(创科实业)、牧田等优秀的零部件供应商,合作关系长期稳定,公司产品 70%以上出口墨西哥、匈牙利、巴西、美国、捷克、英国、德国等欧美国家和印度、日本、菲律宾、马来西亚等亚洲国家。2020 年对第一大客户史丹利百得销售占比为 53.97,存在大客户依赖的情形。但这些大客户和我们一直保持长期稳定的合作关系,我们是大客户的战略合作伙伴,可持续强。我们未来会积极来开拓新的优质客户群体,减少大客户依赖,保证我们更优质发展!

谢谢!

5. 你好,请问贵司目前产品的销售趋势如何?今年的销售目标是多少?

答:你好!感谢对本公司的关注!

从我公司第一季度公告可以看出,报告期内,公司实现产品销量 1,254.55 吨,比上年同期增长 116.20%,公司实现营业收入 7,068.04 万元,比上年同期增长 120.81%,营业利润 2,653.23 万元,比上年同期增长 134.19%,归属于上市公司股东净利润 2,409.22 万元,比上年同期增长 141.17%。2021 年第一季度,公司产品销量、收入、净利润与去年同期相比,均有大幅度地提升,主要系受到以

下因素的综合影响：（1）报告期内公司充分挖掘重点客户合作潜力，大力开拓新市场、新客户，出现订单不断增长的局面；（2）公司持续推进“新建 4,000 吨高等级粉末冶金零部件项目”的建设进度，新投入的机器设备已经部分开始运行，释放了部分产能。2021 年我们的订单充足，销售持续增长。

谢谢！

6. 公司是否在考虑开拓新的领域？取得初步进展没有？

答：你好！感谢对本公司的关注！

本公司积极开拓粉末冶金应用新领域新客户，努力增加汽车零部件等其他行业新产品的开发；我们将专注于粉末冶金应用的市场和客户，做大做强做精。

谢谢！

7. 今年以来，贵司接受了多少家机构的调研？

答：你好，公司今年以来还没有开展相关机构调研，不过我们公司已经收到多家机构调研沟通函件，相关机构调研活动会适时展开。

8. 公司今年有哪些经营目标？

答：你好！感谢对本公司的关注！

公司今年主要经营目标：1. 通过强化管理团队，优化管理流程，不断提升生产产能，保持经营业绩持续稳定的增长；2. 通过外引内举关键核心人才，不断提升技术开发能力和品质保证能力，保持公司后续业绩的增长关键核心技术需要；3. 通过改革薪酬体系，不断激发员工的工作创造力，降本增效，保持公司持续稳健的盈利能力。

谢谢！

9. 公司本季度经营会受哪些有利因素影响？

答：你好！公司本季度经营有利因素主要有：1、重点大客户对我公司产品需求依然强劲，订单不断增长；2、公司的产能在不断释放；3、公司积极引进大批高层次人才，会极大地提升公司技术、管理能力。

10. 新股越来越多，贵司考虑如何提升自己的上市公司品牌价值？

答：你好，新股的确越来越多，但是我公司很有信心做上市公司的模范生，管理层将继续专注于公司的经营发展及规范运作，注重保障投资者合法权益，致力于公司健康发展，力求投资者获得较好回报，一句话，有好的业绩支撑并愿意分红的公司自然有很高的品牌价值。谢谢！

11. 公司今年会对产品策略作出哪些调整？

答：您好，公司今年产品策略未做调整，公司将继续做大做强粉末冶金主业，以市场需求为导向，加大技术、工艺、产品的研发

	<p>力度，不断提升公司产品的科技含量和市场竞争力，提高市场占有率。感谢您对公司的关注，谢谢！</p> <p>12. 请问公司，今年的银行贷款总额多少？</p> <p>答：您好！谢谢对本公司的关注。本公司目前无银行贷款，谢谢！</p> <p>13. 影响贵公司股票长期表现的可能因素有哪些？</p> <p>答：你好，影响我公司股票长期表现的可能因素有：1、公司经营及外部宏观环境；2、中美贸易摩擦；3、国内外新冠病毒疫情防控形势；4、证券市场投资者价值选择偏好。感谢您的关心。</p> <p>14. 目前公司享有的国家优惠政策有哪些？</p> <p>答：您好！谢谢对本公司的关注。本公司为高新技术企业，根据《关于实施高新技术企业所得税优惠有关问题的通知》（国税函[2009]203号）文件的规定，享受15%的优惠税率；同时根据《企业所得税法》第三十条及《关于提高研究开发费用税前加计扣除比例的通知》财税[2018]99号的相关规定，享受研发费用加计扣除的税收优惠政策。谢谢！</p>
附件清单	无
日期	2021年4月30日