

证券代码：002778 证券简称：高科石化

江苏高科石化股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	中财裕富、芳晟投资、常裕资产、凯银投资及个人投资者
时间	2021年4月29日
地点	苏州市吴中区东太湖科技金融城综合楼3楼
上市公司接待人员姓名	董事长:张军 总经理:单秀华 财务总监:陈桂云 董事会秘书:李秋兰
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问：公司2020年度、2019年度营业收入同比增长36.55%，归属于上市公司股东的净利润同比增长360.59%。请问公司业绩增长主要来自哪方面，并购中晟环境对公司业绩有何影响？</p> <p>答：如公司年报披露所示，公司2020年度、2019年度营业收入分别为98,092.43万元和71,836.45万元，同比增长36.55%，归属于上市公司股东的净利润分别为7,449.13万元和1,617.32万元，同比增长360.59%。主要是报告期内公司完成了对中晟环境的同一控制下的企业合并，中晟环境所产生的收益自2020年4月1日起并入上市公司，使得报告期内业绩同比大幅上升。</p> <p>控股子公司中晟环境（包括下属子公司）2020年度全年营业收入47,476.74万元（其中1-3月营业收入6,415.73万元），实现净利润</p>

11,737.61 万元(其中 1-3 月净利润 1,887.59 万元), 较去年同期增长 9.82%。

中晟环境充分利用自身的地理优势, 水处理、土壤修复、环境工程 EPC 等环境方面的技术优势, 不断开拓新的业务, 并继续在成本控制、工程质量、进度动态等方面抓紧抓实, 促进环保业务持续稳固发展。

**问: 公司于 2020 年收购中晟环境子公司, 请问公司是出于什么考虑进行了此项收购? 中晟环境业务是否与润滑油业务有协同性?**

答: 公司所处润滑油行业企业众多, 随着我国国民经济持续增长, 世界各大润滑油企业都将我国润滑油市场作为其重点发展的区域, 目前国内已形成跨国润滑油公司、中国石化、中国石油两大国有公司和地方民营润滑油企业相互竞争的格局, 行业竞争日益激烈。随着全球范围内润滑油产业结构升级以及对高品质润滑油的需求持续提高, 行业内领先企业将通过资源整合进一步提高行业集中度。公司面临十分激烈和复杂的市场竞争, 产品市场占有率和盈利水平面临下降的风险。基于上述原因, 为提高上市公司的盈利能力, 同时做好上市公司的产业转型升级和长期发展战略思想, 也为了保护中小投资者的利益, 故收购了环保行业的优质企业, 苏州中晟环境修复有限公司。中晟环境虽属环保行业, 但也是苏州市的优秀企业, 盈利能力强, 同时, 利用中晟环境的区位优势, 可促进公司润滑油业务的开拓与发展, 实现协同发展。

**问: 中晟环境所处行业目前的市场状况如何? 公司在此行业拥有什么优势?**

答: 中晟环境是一家以环保水处理业务为主的环境综合治理服务企业, 主要业务包括污水处理设施运营、环境工程 EPC、土壤修复及环境咨询服务等。中晟环境在环保水处理方面拥有较为完整的产业链, 能够提供咨询与设计、设备系统集成与销售、工程承包、项目投资和运营等全产业链的综合服务。具体优势如下:

一是技术及产业链优势: 中晟环境具有较为完备的环保水处理及

土壤修复技术，核心技术包括一体化垃圾压滤液处理技术、高 COD 工业废水以及电镀络合废水电芬顿工艺处理技术、针对地下水污染的排井式可渗透反应墙修复系统等。中晟环境在环保水处理方面拥有较为完整的产业链，能够提供咨询与设计、设备系统集成与销售、工程承包、项目投资和运营等全产业链的综合服务。技术及提供环保服务的综合性、完备性的优势，能够使中晟环境较大程度满足客户的需求。目前，中晟环境有授权专利 33 项，软件著作权 2 项，其中：授权发明专利 1 项，实用新型专利 32 项；申请专利 40 项，多项专利在行业内趋于领先水平。

二是人才优势：中晟环境拥有丰富的人才引进渠道和完善的人才培养机制，经过多年的发展，中晟环境建立了一支高效、稳定、凝聚力强的人才队伍。中晟环境始终注重高素质技术研发人才的培养，努力为研发人员创造良好的环境，通过有效的激励机制，激发技术研发人员的创新积极性，使得中晟环境能够保持在环境治理领域的技术优势，并且通过持续的研发活动保持中晟环境的技术创新，目前，公司有高级环境工程师 2 名，中级及初级技术人员 25 名。同时，随着中晟环境规模的扩大，中晟环境丰富的人才储备将为中晟环境的进一步发展提供人力资源支撑。

三是有稳定的管理团队与核心技术人员：中晟环境目前有水处理、环境工程 EPC、土壤修复、环境咨询服务等四个方面的专业管理团队，管理人员在各个专业领域都有长期的工作经验，每个团队的业务完成量近几年逐年提升。

四是完善的盈利模式：中晟环境主要通过为客户提供环保服务获取合理利润，其主要方式有以下几种：提供污水处理设施委托运营服务收取运营服务费收入；提供环境工程 EPC 服务获得工程服务收入；提供土壤修复服务获得土壤修复服务费收入；提供环境咨询服务收取咨询服务费收入等。

**问：贵公司去年收购中晟环境 70% 的股权，看 2020 年的年报，中晟环境发展良好，业绩平稳，问后续是否还有继续收购计划？**

答：公司控股子公司中晟环境主要从事以环保水处理业务为主、提供环境治理综合服务的高新技术企业，主要业务包括污水处理设施运营、土壤修复、环境工程 EPC 及环境咨询服务等，2020 年完成了业绩承诺，关于您提问的是否有继续收购计划，要根据公司后续发展战略规划确定，后续如有继续收购计划，会严格依照相关规定履行信息披露义务，谢谢关注！

**问：在目前污水处理越发受国家重视的大环境下，中晟环境目前污水处理业务在手项目情况如何？预计未来增速情况如何？**

答：中晟环境目前在手的部分项目主要有：（1）吴中高新区污水管网建设管理一体化运营项目改扩建部分项目；（2）苏州生态涵养发展实验区消夏湾湿地生态安全缓冲区项目（一期）EPC 工程项目；（3）苏州市吴中区木渎新城污水处理厂提标改造（EPC）工程-环保专业分包工程；（4）苏州市吴中胥口镇污水处理厂提标改造工程；（5）中晟环境子公司中晟管网：吴中区污水管网一体化测绘项目、吴中区污水管网一体 CCTV 检测项目、吴中区污水管网一体化运营项目。（7）中晟环境子公司中晟水处理：木渎污水厂水处理项目、河东污水厂水处理项目、甬直污水厂水处理项目、吴中城区污水厂水处理项目等。同时，土壤修复板块、工程板块、污水运营板块、水处理、管网板块等板块业务发展前景良好。关于未来增速情况，我们将继续努力开拓市场，请您及时关注我们的定期报告。谢谢！

**问：请问一下董事长，目前化工行业整体宏观经济形式是怎样的？**

答：化工行业是国民经济的基础产业，为三大产业各种经济部门提供配套服务和产品，其与宏观经济高度相关。谢谢关注！

**问：公司 2020 年润滑油业务业绩同比下降了 19.28%？请问是什么原因造成？公司会采取什么措施在未来加强石化业务的业绩？**

答：由于 2020 年受新冠疫情的影响，公司母公司的润滑油销售较上年同期有所下降。未来，继续以客户为导向，持续进行产品创新能力与订单服务能力提升；以市场为目标，加强销售渠道的搭建与优化；以发展为愿景，优化公司组织架构，打造良好企业文化，让高科成为

员工与客户共同成长的平台。

**问：公司研发投入不断加强，请问在 2020 年公司研发取得了什么突破？研制出了什么新的产品？目前新产品的研制情况如何？**

答：今年，随着公司开发新产品的力度增大和产品品质的提高，公司一方面加大了研发费用的投入，另一方面，加强了研发人员的力量，以更好地开发新产品。2020 年，公司共开展各类科研项目 13 项，先后开发了新型固定式燃气发动机油、RF 挥发性冲压性挥发油、长寿命车辆齿轮油、连铸机专用高温润滑脂、脂肪酸酯合成润滑油等 19 只新产品，实现了批量生产和销售，特别是润滑脂类产品的开发，替代了进口，同时也形成了规模销售，完成结题项目 8 个，5 个项目转入下年度的研发中；公司新申请发明专利 13 项，实用新型专利 8 项。

控股子公司中晟环境 2020 年共开展各类研发项目 9 个，完成结题 7 个，2 个项目延续下年继续进行研发，目前，中晟环境有授权专利 33 项，软件著作权 2 项，其中：授权发明专利 1 项，实用新型专利 32 项；申请专利 40 项，多项专利在行业内趋于领先水平。

**问：公司目前的核心竞争力是什么？与国内外主要竞争对手相比有什么差异化特征？**

答：公司在生产模式、基础油深加工、技术研发、生产自动化、产品结构等方面形成了自身的竞争优势：一是智能化生产及其工艺优势，公司是民营润滑油企业中为数不多的能够实现生产过程全自动化的企业之一。二是技术研发优势，公司充分利用省级技术中心与博士后创新实验基地等研发机构的研发优势，不断开发新产品，以满足客户个性化需求。三是产品系列化优势，公司产品涵盖了工业润滑油大部分品种及车用润滑油部分品种，丰富的产品线为公司业绩持续增长奠定了基础。中晟环境在环保水处理及土壤修复方面拥有较为完整的产业链，多项专利在行业内趋于领先水平，管理团队和核心技术人员稳定，人才储备丰富，具有完善的盈利模式。

差异化特征主要体现在细分市场的细分产品上。

具体内容请参见 2020 年度报告，核心竞争力分析。

**问：请问公司“十四五”期间整体的战略规划和市场拓展计划是怎怎么样的？预计公司未来3-5年的业绩增速将处于什么水平？**

答：公司自成立以来，始终专注于为客户提供高效、经济、环保的润滑油产品，以完善的产品结构、良好的品牌形象、高效的产品拓展渠道和细致的售后服务为公司为发展目标，致力于成为润滑综合解决方案提供商。2020年收购控股子公司中晟环境后，公司以润滑油生产与环保业务，实现双主业运行。

在未来发展过程中公司将继续以完善的润滑油产品结构为依托，以发展环保产品为支撑，通过实施研发、人才、品牌和渠道战略，不断增强企业的核心竞争能力，稳步提升公司形象，锐意成为国内上市公司的先进企业。

详情请查阅请参考公司2020年年度报告中：九、公司未来发展的展望。

**问：做大、做好市值管理是每个公司成长的必然追求，公司是如何进行市值管理的？**

答：公司一直认为最好的市值管理举措就是通过全体员工的不懈努力，做好本职经营工作，力争业绩平稳增长，努力为股东创造长远价值。谢谢！

**问：公司会不会搞股权激励或者员工持股计划？**

答：公司会按照实际发展情况，来考虑是否通过股权激励的方式，激发员工积极性，提升公司业绩，并会在符合条件的时候严格按照相关规定进行公开信息披露。谢谢！

**问：根据公司年报披露，环保业务毛利率情况较石化业务的毛利率高近30%，请问公司未来是否会更侧重于环保业务发展？石化业务毛利率是否有进一步上升空间？**

答：未来一段时间公司以润滑油业务与控股子公司的环保水处理业务实现双主业运行。

公司石化业务毛利率在行业中目前处于中游水平。下一步我们将结合对原材料市场走势的分析、预判，择机采购，建立适度原材料战

略库存，减缓对毛利率波动影响，提升公司的盈利水平。

在经济高速发展的背景下，我国润滑油市场规模不断扩大。未来随着国内经济继续快速发展，润滑油需求量将保持稳定增长。在润滑油消费量增长的同时，品质也将逐步提升，对高品质润滑油的需求量也将越来越大，车用润滑油占据润滑油总需求的比重将越来越大。由于国内钢铁、煤炭、电力设备等行业的持续产业结构调整，工业润滑油需求增速将有所下滑。同期，汽车工业发展相对稳定，车用润滑油将保持稳定增长，车用润滑油需求占比有进一步提高的趋势。

国家大力支持环保产业发展，市场前景广阔，公司在一段时间内，将以石化业务与环保业务协同发展。

**问：公司打算如何提高公众对公司的认知度？**

答：公司一直在通过各种方式提高公众对公司的认知度，具体包括：1. 提升公司核心竞争力，做好、做强、做大公司主营业务，提升公司盈利能力，打造公司高科品牌商标；2. 建立健全公司法人治理结构，提升公司管理水平；3. 规范运作，确保公司信息披露及时、真实、准确、完整；4. 做好公司投资者关系管理工作，维护公司股东特别是中小股东的合法权益，并承担相应的社会责任；5. 加强与媒体沟通、合作，积极宣传公司，树立公司良好形象。谢谢！

**问：公司股价的估值是否存在低估的情形，有没有进一步提升的空间？**

答：公司股价受市场、公司业绩、行业发展等多方面因素影响，会有所波动。但公司在战略发展，技术研发，市场开拓都具有很强的竞争力，两大主营业务中的石化业务逐步回暖，环保业务国家大力支持，前景广阔，我们对公司未来发展充满信心，谢谢！

**问：请问陈总 2021 年公司财务预算是什么情况。谢谢**

答：如公司 2021 年一季报披露所示，公司润滑油业务及控股子公司中晟环境二个板块的业绩都平稳增长。公司管理层在 2021 年中，会继续秉承开拓进取的精神，努力提升公司现有石化和环保二个板块的经营业绩，持续提升上市公司质量，实现公司长久稳健发展，谢谢关

	<p>注。</p> <p><b>问：新任董事长和总经理能否给公司带来新气象？</b></p> <p>答：公司将依托国资企业的优质资源，继续秉承开拓进取的精神，努力提升公司现有石化和环保二个板块的经营业绩，持续提升上市公司质量，实现公司长久稳健发展，维护股东权益。感谢您的关注！</p> <p><b>问：公司自上市以来每年都不同程度进行了分红，高层自认为分红力度如何？</b></p> <p>答：公司历年的分红方案着眼于平稳、健康和可持续发展，在综合分析公司经营发展实际、股东意愿、投资人权益、发展目标等因素的基础上做出。感谢您的关注。</p>
<b>附件清单(如有)</b>	无
<b>日期</b>	2021年4月30日