

证券代码：300449

证券简称：汉邦高科

北京汉邦高科数字技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	参加网络业绩说明会的投资者
时间	2021年4月29日 15:00-17:00
地点	深交所/互动易（网址： http://irm.cninfo.com.cn/ ）
公司接待人员姓名	董事长李柠先生、总经理王立群先生、副总经理兼董事会秘书李明先生、财务总监杨道冕先生
投资者关系活动主要内容介绍	活动期间主要讨论内容见附件1
附件清单（如有）	公司2020年度业绩说明会PPT，见附件2
日期	2021年4月30日

附件1 投资者关系活动主要内容

附件2 公司2020年度业绩说明会PPT

投资者关系活动主要内容

1. 公司在行业中的地位如何，有什么竞争优势？

回复：尊敬的投资者，您好。公司目前主要有三大业务板块，智能安防，广电监播，数字水印技术应用，公司在各领域各有优势。

具体是：在智能安防方面，公司在安防行业深耕二十年，公司智能安防业务聚焦于“智慧金融”、“智慧公安”、“智慧社区”细分市场，在产品（服务）创新、经营模式创新方面的探索取得初步效果。

在广电监播方面，公司是广电领域深耕多年的龙头企业之一，有着深厚的技术积累和行业经验。主要客户包括国家广播电影电视总局监管中心、各省市广电局、中央电视台及地方电视台、广电网络公司等单位或部门，凭借优质的技术、产品和高效率的服务，与客户建立了长期稳定的合作关系，树立了良好的业界口碑。

在数字水印技术应用方面，公司从 2007 年开始进入数字水印技术领域，目前已经形成了基于视频、音频、图片数字水印技术等比较完善的产品体系。技术水平基本达到国际水准，在国内音视频数字水印领域具有显著的领先优势。

感谢您对公司的关注！

2. 公司是否可以顺利完成智能安防项目，现在面临什么困难和风险？公司如何应对？

回复：尊敬的投资者，您好。公司已成功完成一个智能安防运营项目，即银川“雪亮工程”项目。中国移动宁夏公司于 2020 年 12 月对本项目进行了现场验收。该项目为今后拓展智能安防业务具有积极的示范效应。

面临的困难和风险：投资大、涉及面广，风险类别也较为复杂，牵涉产品技术、社会经济环境、政治环境等诸多因素，建造、管理、运营等过程都存在一定风险。

应对措施：公司要加强项目管理，优化项目评估和筛选机制，从项目源头把控风险，同时加强项目过程管理力度，力争在各个环节降低项目风险，增强公司盈利能力。

3. 2020 年公司研发费用投在了哪些方面？

回复：尊敬的投资者，您好。报告期内，公司在运营资金比较紧张的情况下，继续围绕主营方向重点领域保持技术研发投入，完成研发投入 2029.49 万元。

主要投入方向为智能安防行业智慧社区系统开发、数字水印技术核心软件和应用系统开发等。持续的研发投入保证公司技术优势、提高公司核心竞争力。为公司技术升级、经营转型，提高产品和服务的市场竞争力、商业附加值提供技术支持和技术成果储备。

感谢您对公司的关注！

4. 数字水印技术是如何推广的？

回复：尊敬的投资者，您好！

数字水印技术应用推广是公司目前和下一步重点业务方向，目前也面临较好的市场机遇。

公司在这块业务推广方面，“传统模式”大体分两类：

(1) 直销模式：招投标方式，公司获悉招标公告后，研究决策，制定方案参与投标。中标后，与客户签订销售合同及运维服务。非招标方式，发挥公司核心技术及具有口碑效应

的产品和服务获取客户粘性，市场人员、技术人员、维护人员在服务过程中与潜在客户直接对接，深刻地理解并快速响应客户需求。

(2) 分销模式：对于公司业务尚未拓展的新区域市场，公司采用区域系统集成商分销模式。在分销模式下，通过对系统集成商进行软件授权的方式，由系统集成商根据公司的指导进行采购后，嵌入数字水印软件并对最终用户进行销售。

下一步，公司将进一步完善数字水印技术推广模式创新，按照既定模式尽快落地若干实际应用场景。在保持传统合作模式基础上，积极探索数字水印技术商业化推广的“拓展模式”，大体分两类：

A 版：量身定制，构建生态，终生维护：比如在网络内容安全监控领域，通过与头部企业/主流平台合作，为其网络媒体提供软硬件结合的一体化解决方案，构建基于数字水印技术的闭环生态，提供高效的全域管控功能（内容合规性、数据收集、数据分析……）。产品研发阶段仅收取合理的成本费用，在持续合作中向客户收取服务费、维护费、系统升级开发费用等。

B 版：特许授权，共同运营，收益分成：例如在版权保护领域（包括书籍、电影、电视媒体、互联网媒体等），与版权方或运营方结盟长期合作，提供版权保护技术服务。(a) 长期授权，收益分账；(b) “合作方投资/共同投资/与第三方共同投资” 多种选择，形成“资本+技术”合作平台。

5. 董秘您好，请问贵公司 2020 年营收下降, 利润反增的原因是什么？

回复：投资者您好！公司 2020 年营收下降主要有两方面原因，一是疫情影响；二是，公司上半年对外处置了亏损严重的子公司“银河伟业”，导致营收口径变化。

报告期利润增长主要也有两方面因素，一是三费降低明显。其中，管理费用 3436 万元，同比降低 45%，销售费用 2163 万元，同比降低 40%，财务费用 800 万元，同比降低 38%。第二就是受非经常性收入影响。

6. 请问董秘：一季度亏损具体原因是什么？

回复：尊敬的投资者您好！一季度收入主要来自毛利率较低的设备类产品，毛利较高的解决方案、音视频产品及数字水印业务在一季度的营收规模较小。

感谢您对公司的关注！

7. 银河伟业已被剥离，具体是从什么时候不再纳入合并范围？对上市公司有哪些影响？

回复：尊敬的投资者您好！银河伟业在 2020 年上半年已完成剥离，自 2021 年 7 月 1 日起不再纳入合并报表范围。

公司出售银河伟业，剥离亏损业务单元，有助于整合及优化现有资源配置，聚焦公司核心业务，提升上市公司整体竞争力。

感谢您对公司的关注！

8. 您好，贵公司有参与国家空间站的建设吗？

回复：尊敬的投资者您好！公司并未参与此项目。

感谢您对公司的关注！

9. 你好，董秘，为何不尽快做出监管部门问讯回复

回复：尊敬的投资者您好！公司会按照交易所的要求进行函件回复和信息披露。

感谢您对公司的关注！

10. 请贵公司能及时有效的回复监管部门的问讯，就这样一天拖一天，股价天天在跌，给投资者造成严重的损失

回复：尊敬的投资者您好！公司会按照交易所的要求进行函件回复和信息披露。股市有风险，投资需谨慎。

感谢您对公司的关注！

11. 你好，能不能解释一下公司实际控制人王立群先生无钱偿还债务。为何一季报流通股王立群持股比去年年报增加了近 700 万股？增持近 80%？

回复：尊敬的投资者您好！王立群先生在 2021 年一季度增加的流通股是解限的高管锁定股，他并未增持公司 4 司股份，其持股总数并未发生变化。

感谢您对公司的关注！

12. 公司的安防产品有无用到军工领域？或者有和军工企业相关合作？

回复：尊敬的投资者您好！公司安防产品并未应用到军工领域。

感谢您对公司的关注！



汉邦高科
HANBANGGAOKE

股票代码：300449

深耕细作 诠释安防

北京汉邦高科数字技术股份有限公司

地址：中国·北京市海淀区中关村环保科技园地锦路9号院13号楼

<http://www.hbgk.net>

目录

C O N T E N T



Part 01

公司简介及
年报业绩



Part 02

报告期内
公司主要业务



Part 03

2021年重点工作
及未来展望



PART 01

公司简介及年报业绩





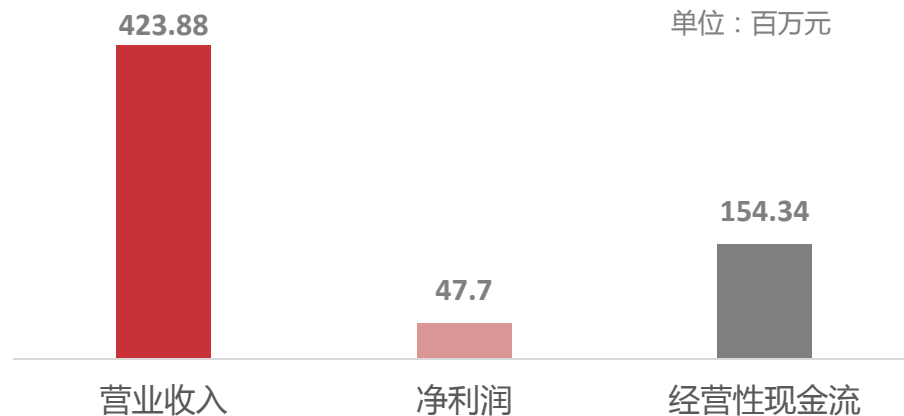
汉邦高科是一家科技型企业，2004年10月成立，2015年4月在深交所创业板上市（股票代码：300449）

公司以“视频科技”为核心，致力于“实体安防”和“内容安全”的技术研究开发，深耕智能安防近二十年，积累了数字音视频领域深厚的技术实力和丰富的行业应用经验，包括基于数字视频监控网络的行业智能应用和智慧城市建设；广电、互联网数字视频媒体的监测、监控业务，基于数字水印技术的数字音视频分发、版权保护的应用

三大核心业务：智能安防、广电监测、数字水印技术应用

- 公司主要产品包括数字视频监控后端存储设备、视频监控平台系统、广电领域内容监测类的产品或服务 and 数字音视频版权保护软硬件产品。广泛应用于金融、公安、交通、电信、教育、医疗、电力等领域
- 广电领域内容监测类的产品或服务主要为广播电视监测系统平台、多源监测硬件平台等的软、硬件产品和服务
- 数字水印产品目前主要在数字版权保护领域推广应用

2020年，公司实现营业收入约 **4.24亿元**，
归属上市公司股东的净利润 **4770.24万元**，
经营活动产生的净现金流为 **1.54亿元**





音视频核心技术

- 目前国内主要音视频产品仍然采用国际通用标准，AVS是我国牵头制定的、技术先进的、可以取代国际标准的第二代信源编码标准。数字音视频产业已经成为国民经济重要产业，AVS作为“牵一发而动全身”的基础性标准，为我国构建“技术→专利→标准→芯片与软件→整机与系统制造→数字媒体运营与文化产业”的产业链条提供了难得机遇
- 公司与国家广电总局合作研发AVS相关国产化的视频处理设备，例如：编码器，复用器，卫星接收机等，已经取得了AVS和AVS+这两代设备的国家广电总局的入网认证和检测报告，目前正在积极参与AVS2相关设备的测试

智慧通关10大专利

1. 物流运输的物联网智能监测装置
2. 数据接口保护系统的保护方法、保护装置与存储介质
3. 一种数据采集终端的应用控制方法、装置、存储介质和处理器
4. 车道识别装置及方法
5. 多频无线信号的发送装置及方法
6. 物流运输的物联网智能监测装置
7. 车道识别装置
8. 多频无线信号的发送装置
9. 物联网安全智能电子锁
10. 物联网安全智能电子锁阅读器

智能安防

- 具有自主知识产权的业内领先的系统平台
- 警务大数据分析研判系统
- 社会治安综合治理大联动系统
- 公安多维数据侦查防控系统
- 平安社区智能管理系统
- 公安可视化立体防控系统



核心业务技术优势

数字水印

- 国内唯一被美国好莱坞电影协会认可的数字水印技术提供方
- 美国亚马逊在国内版权保护合作的重要合作伙伴和技术提供方
- 与国家广电总局十多年合作，各级广电局技术提供方
- 央视、时代华纳、21世纪福克斯、腾讯等一起加入ChinaDRM，参与国内版权保护技术标准制定

八、鉴定委员会名单

序号	鉴定会职务	姓名	性别	工作单位	所学专业	现从事专业	职务职称	签名
1	主任	蔡吉人	男	国家密码管理局	数学	信息安全	院士	
2	副主任	沈昌祥	男	海军司令部研究所	数学力学	信息安全	院士	
3	委员	周巢尘	男	中科院软件研究所	数学力学	计算机软件	院士	
4	委员	周仲义	男	总参第 58 研究所	密码学	密码学	院士	
5	委员	戴浩	男	总参第 61 研究所	通信工程	自动化网	院士	
6	委员	倪光南	男	中科院计算技术研究所	无线电	模式识别	院士	
7	委员	吕述望	男	中科院信息工程研究所	自动控制	信息安全	教授	
8	委员	刘克	男	国家自然科学基金委	控制理论与应用	计算机科学	教授	
9	委员	许进	男	北京大学	数学	计算机科学	教授	
10	委员	胡昌振	男	北京理工大学	信息安全	信息安全	教授	
11	委员	金波	男	公安部第三研究所	信息安全	信息安全	研究员	

- **安全性**：数字水印的信息应安全、难以篡改或伪造
- **隐蔽性**：数字水印应是不可知觉的，不影响被保护数据的正常使用
- **鲁棒性**：是指经过拍摄、转码压缩、视频内容编辑（如添加网站标识等 OSD、叠加字幕、剪切、位移等）等攻击后，水印信息可正确检出

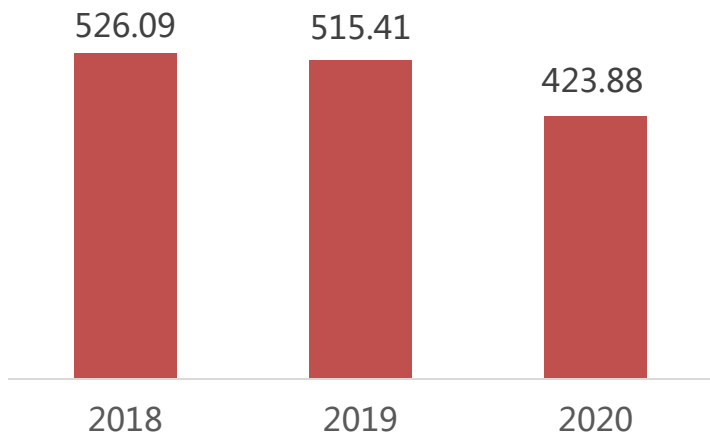


- **水印容量**：水印容量能够最大限度的保证容纳必要的业务信息，满足业务需求
- **盲检测**：检测水印信息时无需原始音频数据，简化业务环节，降低了业务环节对原始音频数据的存储和传输带来的存储和时间的消耗
- **可证明性**：水印应能为受到版权保护的信息产品的归属提供完全可靠的证据

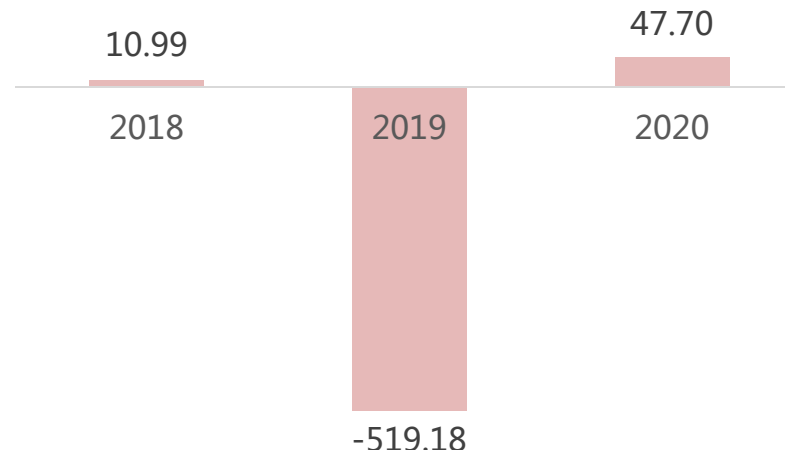
公司近三年收入较稳，收入结构持续优化



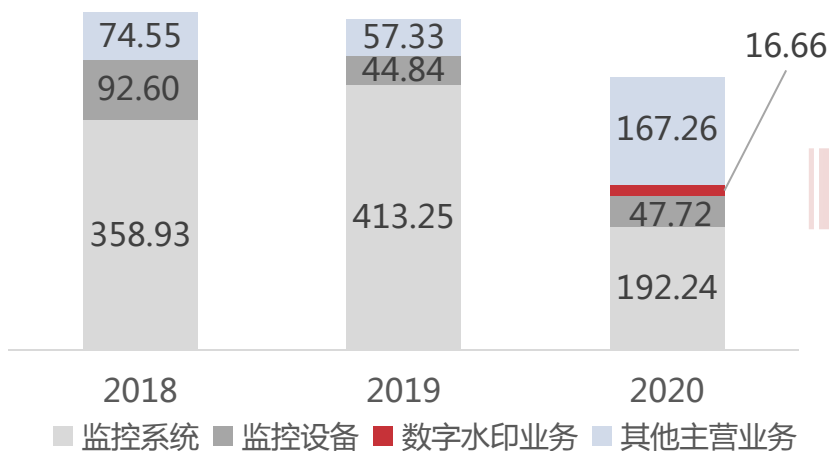
近三年营业收入

 单位：百万元

近三年归母净利润

 单位：百万元

近三年主营收入构成

 单位：百万元

2020年，公司安防行业解决方案收入为1.92亿元，音、视频产品收入为4772.36万元，同比增加47.80%
其他设备收入为1.67亿元，同比增加195.76%
数字水印收入为1665.66万元，**毛利率高达83.97%**，收入与同期相比增加了7.02%
数字水印和其他设备营业利润同比上涨超200%，音视频产品营业利润同比增长超180%
公司业务结构开始调整，逐渐向高收益的业务聚拢，促进收入结构持续优化

报告期内公司三费下降明显

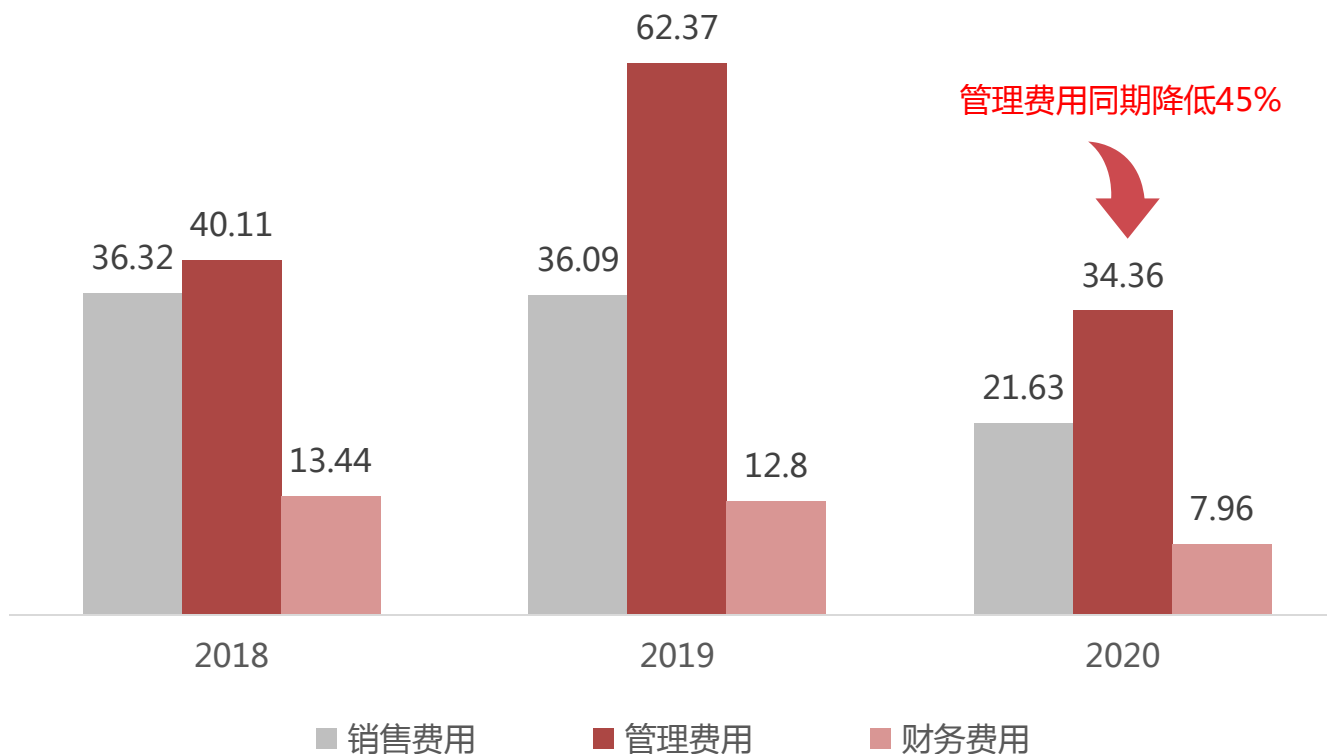


2020年，受疫情影响业务开展和处置银河伟业导致口径变化，公司三费降低明显

其中，管理费用3436万元，同期降低45%，销售费用2163万元，同期降低40%，财务费用800万元，同期降低38%

近三年“三费”对比

单位：百万元



聚焦核心业务，引入战投加速发展

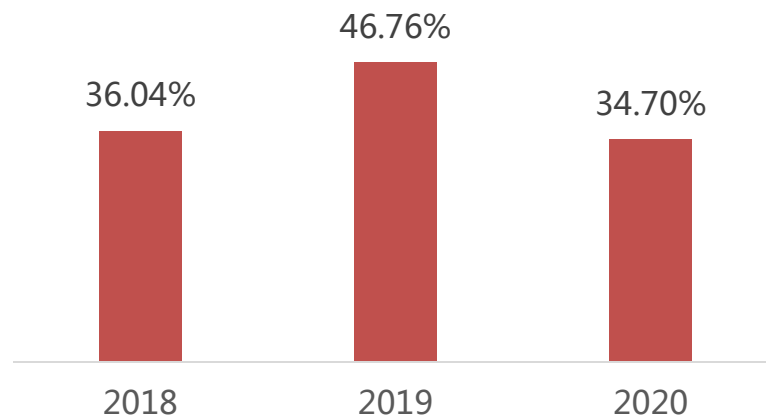


2020年，剥离亏损业务单元，改善公司资产负债结构，聚焦核心业务

将全资子公司北京银河伟业数字技术有限公司100%股权对外处置

同时加强债权催收，调整负债结构，对因整体出售子公司银河伟业自然形成的外部债权采取了质押保全等风控措施，签署协议明确了具体的回收计划和最终期限

资产负债率



2020年9月，公司实际控制人王立群先生拟将其持有的公司股1491.29万股（约占目标公司总股份的5%）转让给山西长高资产管理有限公司（以下简称“山西长高”）。转让完成后山西长高持有公司股份1491.29万股，约占公司总股本比例为5%，成为公司持股5%以上大股东。（**事项进行中，尚未完成股权交割**）

本次通过协议转让方式引入山西长高作为公司战略合作伙伴，有利于优化公司股权结构，降低实控人质押风险。同时，山西长高将发挥其资源优势，与公司形成优势互补，对公司未来发展将会产生积极影响



02

报告期内公司主要业务



智能安防：创新业务模式实现传统安防升级转型



智能安防是公司的传统业务，具有深厚的技术积累和品牌优势。经过近两年多的战略调整，公司目前及下一步重点深耕金融和公安两大垂直行业，提供软硬件一体化综合解决方案

公司参与众多的平安城市建设和“雪亮工程”模式的拓展，荣获“智慧城市”优秀解决方案提供商等诸多荣誉，获得客户的高度认可

公司是我国安防视频监控产品和系统的主要供应商之一

战略调整后的智能安防业务大体划分三大块：

01

安防行业数字视频监控产品和整体解决方案的研发、生产和销售

02

在安防领域形成了后端设备、前端监控摄像和视频监控系统的完整布局

03

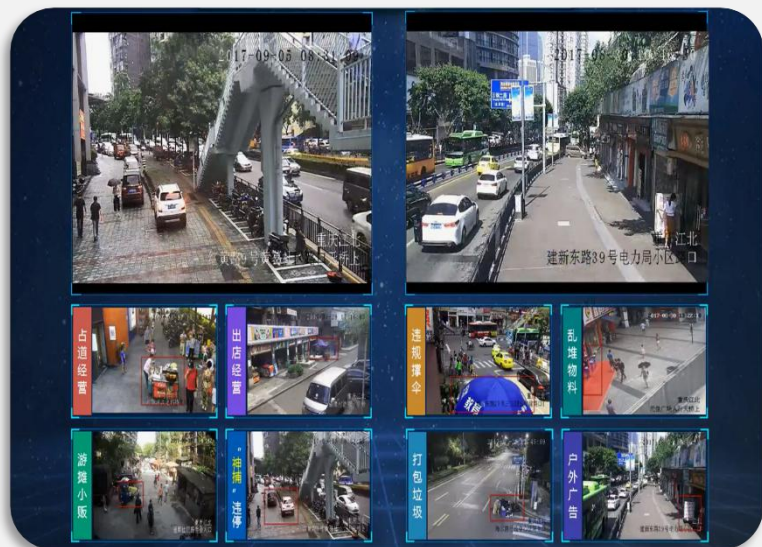
为金融、公安、社区等领域提供视频安防整体解决方案

典型案例：“宝坻通”疫情防控软件平台



研发创新支持

2020年6月，子公司天津普泰作为发起单位参加了天津市信息技术应用创新工作委员会成立大会，依托新技术、新理念，基于核心产品自主研发优势，开发出业内具有领先优势的产品和解决方案，积极参与到天津的信创产业集群的建设中



在本次新冠病毒疫情期间，天津宝坻区作为天津疫情最严重地区之一，采用了公司在智慧平安社区软件基础上开发的“**宝坻通**”疫情防控软件平台，作为宝坻区疫情防控的重要支撑系统，很好的实现了对重点人群以及重点社区的防控管理

典型案例：中移动宁夏“雪亮工程”一杆多用



中国移动宁夏公司“雪亮工程”视频监控服务项目

公司承建的银川“雪亮工程项目”如期竣工交付使用，在自投自建自营项目管理方面进行了有益的尝试

公司提供产品与服务：

前端包括支持5G的智能立杆、视频摄像头及多功能报警柱；后端包括视频汇聚服务平台、智能运维管理平台、云存储和计算平台、多维数据感知平台，总计30000路服务支撑能力，且不低于1500路人脸识别计算支撑能力

一杆多用，基建共享，提升效率，扩展应用

该项目为5G建设和智慧城市建设相结合的典型项目，合同金额上限为17172万元

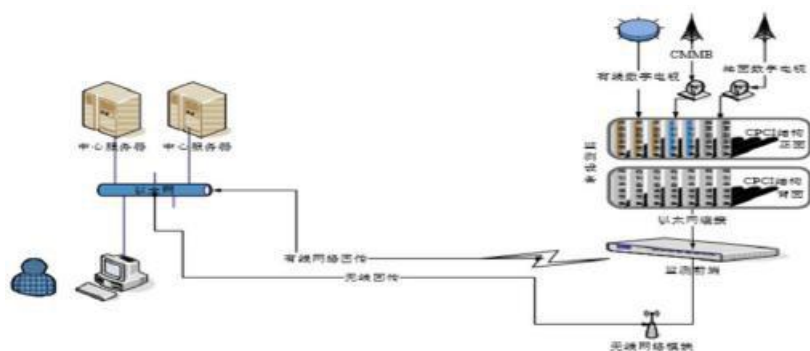
项目于2020年12月完成了现场验收。银川雪亮工程项目建设完成并全面投入运行，是公司智能安防业务的一次成功转型，标志着公司从传统的智能安防整体解决方案供应商向城市智能安防服务运营商模式的转变



广电监测：广电领域深耕多年龙头企业



- 公司是广电领域深耕多年的龙头企业，有着深厚的技术积累和行业经验
- 研发了具有国际领先水平的监测云系统平台，在广播电视和新媒体监测领域中，搭建了集“**质量监测、节目内容监听监看、广告内容监测、监测预警信息发布**”于一体的监管系统
- 系统特征：技术先进、功能齐全、反应快捷、数字化、网络化、高度自动化
- 国内仅有的4家拥有全部4项入网证书的公司之一；中国最大和运行时间最长的广电监测网络



链接数据：

- ✓ **50+** 监管系统（15个总局直属台和32省级中心）
- ✓ **400+** 城市（350地级市，150多其他市县）
- ✓ **3000+** 监测监控设备（所有广电信号源）



监测产品系列



广播接收机系列



授权保护插播机系列



高清实时转码器系列

广电监测：获得华为“ISV伙伴级”认证



- 新媒体APP内容监测系统主要是针对在监管辖区内注册、运营的互联网APP进行内容安全监测，自动发现直播中可能出现的违规有害等视频内容，用先进的技术内容采集手段、智能化的内容分析技术、完善的业务系统协助监管部门完成辖区内的互联网APP内容监管任务
- 2020年7月，公司下属全资子公司北京金石威视科技发展有限公司（金石威视”）收到华为技术有限公司（华为”）发来的《ISV伙伴级认证证书》。金石威视与华为联合为客户打造自底层芯片至上层业务的全栈国产自主可控的新媒体监管平台，助力产业信息安全与健康发展，以及监管平台核心技术国产化；同时后续监测平台会通过华为相关渠道进行推广，包括华为提供的线上线下营销平台和营销活动等



汉邦高科
HANBANGGAOKE

+



HUAWEI

数字水印：业内少数掌握核心技术的企业之一

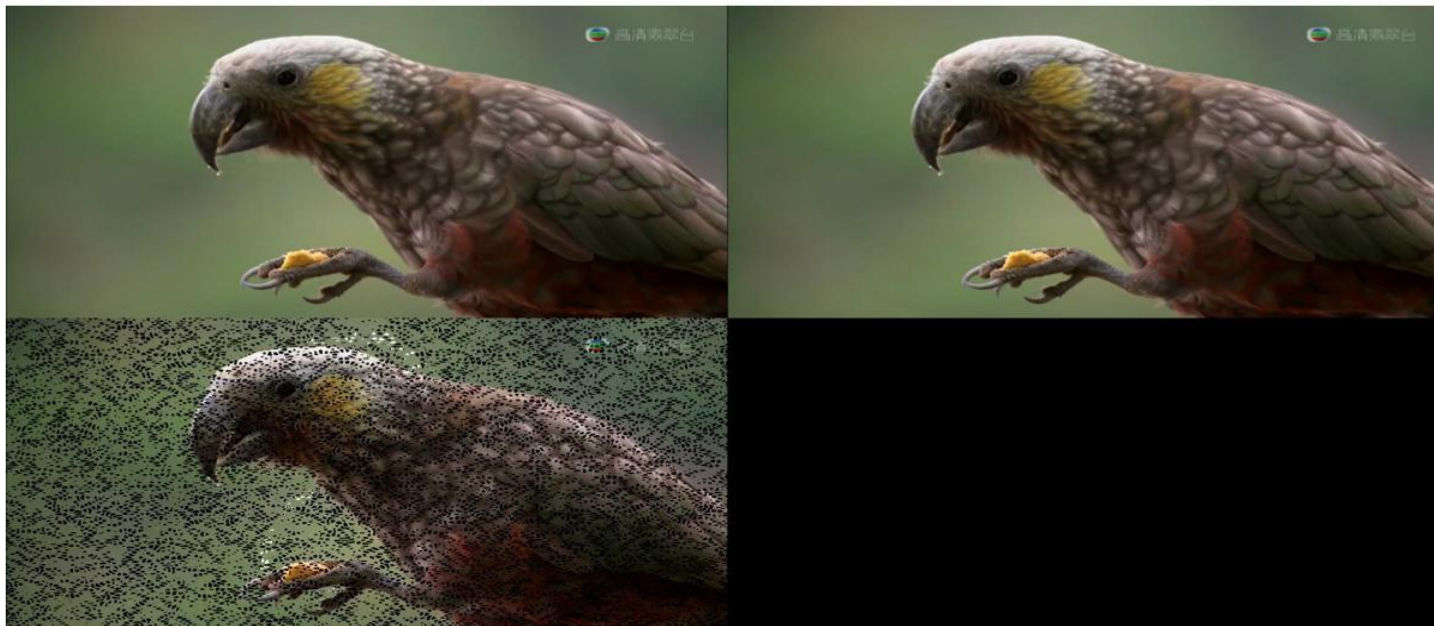


原理概要

修改像素数值，在不影响源图像质量的情况下，实现水印信息嵌入

原始视频

嵌入水印后视频



数字水印实现原理图（视频水印示例）

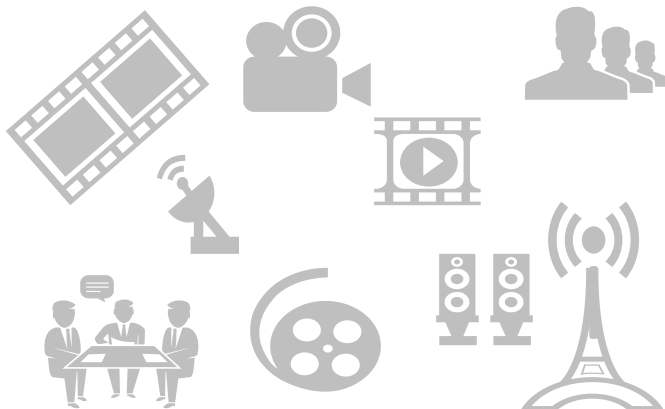
公司自2007年起致力于数字水印算法的研究，已经掌握了数字水印的运用原理及核心算法，构建了较高的知识产权壁垒，嵌入信息容量大，远高于竞争对手；质量高，嵌入水印前后的视音频质量不受影响（视觉、听觉上），通过了美国好莱坞的认证；抗攻击强，视频水印抵抗拍摄、音频水印抵抗录音攻击，通过了国内外权威机构检测

数字水印：多领域、多场景应用



● 盗版溯源

实现对多媒体内容的版权保护，可以有效的阻止版权内容通过互联网非法传播的侵权行为，保护版权方的利益



● 安全传输

针对目前广播电视网络存在非法干扰破坏等不安全因素，数字水印技术可用于广播电视节目的传输安全监测

● 保密会议

针对采用偷拍偷录等不法手段导致的会议内容泄漏问题，采用数字水印技术可以追溯到内容泄露源头，降低内容泄漏风险

● 智能媒资

用于多媒体数据传输，用隐藏的方式传送描述性信息，便于节目素材的查找与检索

● 分发管理

实现数字内容分发管理，包括所有权证明、追踪非法拷贝等

数字水印：业内少数掌握核心技术的企业之一



数字水印技术可以在盗版追溯、媒资管理、安全保护、防伪验真等多方面有众多衍生应用。应用方式包含但不限于软件系统、硬件集成、芯片嵌入以及云端服务等

应用端已获得**国家广电总局、CCTV及地方台、电影技术质量检测所、亚马逊**等客户认可

商业模式：

(1) 直销：招投标中标后，与客户签订销售合同及运维服务。非招标方式，市场、技术、维护人员在服务过程中与潜在客户直接对接，深刻地理解并快速响应客户需求

(2) 分销：对于公司业务尚未拓展的新区域市场，采用区域系统集成商分销模式。通过对系统集成商进行软件授权的方式，由系统集成商根据公司的指导进行采购后，嵌入数字水印软件并对最终用户进行销售



报告期内，公司数字水印实现收入1665.66万元，**毛利率高达83.97%**，同比增加7.02%



03

2021年重点工作及 未来展望

做好既有主业，适时拓展新业务



公司日臻成熟的三大主要业务智能安防、广电监测、数字水印技术应用都面临较大的发展契机，2021年及未来一定阶段，公司将继续按照既定的发展战略和发展路径，做好既有主业，适时拓展新业务



智能安防

继续扎根金融、公安和社区三大细分市场，巩固优势地区，拓展其他区域客户

平安城市建设方面，总结提升“银川项目”成功经验，把控风险，复制“银川模式”

积极探索运营型智能社区项目，逐步加大比重，实现公司向城市智能安防服务运营商转型



广电监测

抓住高清化、超高清趋势机会；关注“十四五”融媒体发展需求，充分发挥细分领域优势

发挥公司编码技术的领先优势，加强AVS相关国产化的视频技术和产品的研发推广力度，拓展业务范围

固有市场份额，不断扩展，提升盈利能力



数字水印

加大力度整合优势资源，推动商业应用落地

创新合作模式，结合不同合作主体及合作内容的差异特征，积极探索多元化合作方式，不排除以子公司或合作项目为主体引入外部资源进行资本性合作的可能性

重点推进数字水印技术在数字版权等关键领域的应用探索，如音视频内容分发数字版权管理、音视频内容安全检测、内置数字水印技术芯片的开发与应用，保未来创新

推动数字水印技术在更广泛领域和应用场景的落地，如网络广告服务、媒资检索应用、影视剧审查防泄漏、电影放映机应用场景、互联网版权保护及溯源应用、信息保密应用、IP产品的防伪应用等

继续完善数字水印技术推广模式创新，按照既定模式尽快落地若干实际应用场景。在保持传统合作模式基础上，积极探索数字水印技术商业化推广的“拓展模式”



智能物流信息系统

把握市场需求，在智能安防领域细分市场纵深拓展，发挥公司综合技术集成能力，拥抱物流科技发展大趋势，积极拓展仓储/物流IOT运营业务，在智能物流信息集成及物流大数据领域开拓新业务



汉邦高科
HANBANGGAOKE

股票代码：300449

感谢关注！

北京汉邦高科数字技术股份有限公司

地址：中国·北京市海淀区中关村环保科技园地锦路9号院13号楼

<http://www.hbgk.net>