

证券代码：300809

证券简称：华辰装备

## 华辰精密装备（昆山）股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
时间	2021年4月30日（星期五）14:00-16:00
地点	网络互动
上市公司接待人员姓名	公司董事长曹宇中先生，总经理许少军先生，董事、副总经理、董事会秘书、财务总监徐彩英女士，独立董事阚峰先生，保荐代表人徐东辉先生。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>2021年4月30日（星期五）14:00-16:00，公司通过网络文字互动方式在全景网“全景.路演天下”（<a href="http://rs.p5w.net">http://rs.p5w.net</a>）举办2020年度业绩说明会，与投资者进行沟通和交流。主要内容如下：</p> <p><b>【董事长致辞】</b></p> <p>尊敬的各位嘉宾、各位投资者：</p> <p>大家好！</p> <p>非常感谢各位参加华辰精密装备（昆山）股份有限公司2020年度业绩说明会。在此，我谨代表公司董事会、管理层及全体员工向各位股东、各界朋友对我们一直以来的关心和支持表示由衷的感谢！</p>

2020 年度，公司积极配合政府疫情防控、复工复产的政策，努力克服第一、第二季度全球疫情造成的影响，同社会各界一道共克时艰、奋起追赶，全年实现营业收入 2.31 亿元，较上年同期下降 45.73%；实现归属于上市公司股东的净利润 0.34 亿元，较上年同期下降 76.27%，公司年度分配方案是每 10 股派发 2 元红利。未来，公司将会一如既往的秉承工匠精神，追求卓越品质、坚持技术创新，努力推进公司高质量发展，为我国装备制造行业的发展振兴贡献绵薄之力，为广大投资者和股东带来满意的回报。

我们非常高兴能借助此次业绩说明会与广大投资者进行沟通交流，使大家进一步了解华辰装备，欢迎大家多提意见和建议。我们会充分听取大家关心的问题和建议性意见，用心经营企业，进一步推进公司的创新和发展。对于公司的未来我们满怀信心并充满干劲，也请各位投资者一如既往的关心和支持华辰装备的发展！谢谢大家！

**问题 1：公司 2020 年年报显示， 合同资产减值 4,628,905.19 元，具体情况和原因是什么？**

答复：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。2020 年度，公司执行新收入准则，根据新收入准则相关规定，将应收账款中已向客户转让商品所有权收取对价的权利，且该权利取决于时间流逝之外的其他因素的合同质保金划入合同资产列示，并按照相应账龄计提了减值准备。

**问题 2：1、2020 年营收账款减值大幅增加，公司客户均为钢铁、有色等资信较强的客户，这些应收账款的账龄分布和减值依据是什么？ 2、公司目前持有苏州银行和重庆钢铁的市值和**

**成本是多少，有何处置计划，如何避免对公司业绩的影响？**

答复：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。

1、公司严格按照企业会计准则进行相应的账务处理，依据客户信用水平、历史情况、同行业计提水平等多方因素制定坏账准备计提政策，关于公司应收账款的会计处理政策请关注公司 2020 年度审计报告。

2、公司目前持有苏州银行和重庆钢铁的成本已在 2020 年年度报告中披露，成本金额合计 3,601.74 万元，两家公司的市值具体情况请查阅各公司披露信息。公司将结合未来证券市场动态、管理层投资管理规划，未来择机进行相应处置，避免对公司业绩造成影响，具体处置计划请持续关注公司发布的相关公告。

**问题 3：1、国内数控轧辊磨床行业市场目前的市场规模大约是多少？在钢铁、有色、造纸等行业的分布情况如何？ 2、公司年报披露，2020 下半年签订设备台份同比大幅增长，其中新客户订单量占比超过 80%，请问目前在手订单大约多少？ 3、目前公司产能利用率情况如何？ 4、公司募投项目进度慢于预期的原因是什么？ 5、2020 年四季度公司营收回升至正常水平，但扣非后净利润水平低于往年，具体原因是什么？**

答复：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。

1、公司主要经营的产品全自动高精密数控轧辊磨床，产品广泛应用于钢铁、有色金属、造纸等行业，其市场需求与国内宏观经济形势密切相关，其中钢铁、有色金属行业的市场规

模较大。随着轧辊磨床下游产业持续升级，在淘汰落后产能和落后工艺的背景下，下游对自身生产技术及工艺要求不断提升，对其生产所需要的钢板、有色金属板、金属结构件、特制金属零部件、新材料部件等精密组件的质量、外观和性能提出较高的要求，新一轮的产业结构调整 and 升级将会是先进制造业替代传统制造业，这种转型和升级将会大大增加作为工业母机之一的高性能轧辊磨床的更新需求。未来行业整体市场需求向好。

2、凭借产品市场口碑及服务能力，下半年签订设备台份同比大幅增长，全年签订设备台份同比上升，其中新客户订单量占比超过 80%，国内客户覆盖率稳步增加。目前公司在手订单较为充裕，在手订单整体数量和质量较高，有力的保障了公司后续业务的发展。

3、目前，因行业景气度持续提高，公司获得的订单量增幅加大，同时，公司积极完成业务订单协调，科学有序排产，整体产能利用率较高。未来公司将根据实际产能运行情况、业务情况和订单需求，持续优化提升产能利用率。

4、由于受到国内外疫情的影响，2020 年公司募投项目进度有所延缓，目前募投项目正在正常有序推进，将推动公司业务拓展以及战略目标的实现。关于募投项目进展情况，请关注公司公告。

5、2020 年起公司执行新收入准则，按新准则计提的信用减值损失等事项金额较大，具体非经常性损益项目及金额请关注公司 2020 年年度报告。

问题 4：领导您好。我想请问下几个问题：1. 今年数控机床等制造业设备景气度比较高，一些公司普遍反映订单供不应求，公司是否存在这种情况，如有，公司近期有无扩产计划；2. 公司的产品主要下游客户为钢铁厂，碳中和背景下，钢铁厂限产会不会影响公司的产品销售，公司有无开发新产品和新客户的计划，毕竟贵公司产品及客户结构较单一；3. 公司对未来一两年产品所在行业的行情怎么估计，能不能简单描述下未来的经营计划，谢谢！

答复：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。

1、公司同样存在类似情况，去年下半年至今在手订单较往年同期有所增加，公司扩产计划随募投项目有序推进。

2、碳中和背景下，对公司产品销售没有明显影响。公司于本月参加第十七届中国国际机床展（CIMT2021），推出新产品-HC-350/1500U 高精度万能数控外圆磨床，新产品将在新的应用领域拓展客户。

3、未来一两年公司产品所在行业保持平稳态势。

问题 5：国内磨床的市场规模和竞争格局如何？轧辊磨床行业、外圆磨床和坐标磨床细分市场目前的市场规模大约是多少？从轧辊磨床向外圆磨床和坐标磨床拓展，会面临哪些难点？公司的定位和发展规划如何？

答复：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。

1、公司主要经营的产品全自动高精度数控轧辊磨床，产

品广泛应用于钢铁、有色金属、造纸等行业，其市场需求与国内宏观经济形势密切相关。随着轧辊磨床下游产业持续升级，在淘汰落后产能和落后工艺的背景下，下游对自身生产技术及工艺要求不断提升，对其生产所需要的钢板、有色金属板、金属结构件、特制金属零部件、新材料部件等精密组件的质量、外观和性能提出较高的要求，新一轮的产业结构调整 and 升级将会是先进制造业替代传统制造业，这种转型和升级将会大大增加作为工业母机之一的高性能轧辊磨床的更新需求。未来行业整体市场需求向好。同时，我国作为世界第一大机床市场，机床行业起步较晚，高端数控机床主要依靠进口。但随着国内机床行业各细分领域领军企业的逐步崛起，我国机床数控化率日益提升，高端数控机床依赖进口的局面得以改善。在钢铁行业专用数控轧辊磨床领域，根据中国机床工具工业协会 2019 年报告，公司 2019 年市场份额 44%，排名全国第一、世界第三。

2、随着募投项目的逐步推进建设，公司不断呈现出适应下游发展的新的高性能产品，包括外圆磨床、坐标磨床等，该等新产品整体技术难度较大，目前公司已克服了相关技术难点，实现了不断突破。

3、未来公司持续致力于聚焦主业，专注于做好产品、做好技术、做好客户服务，实现进一步的发展。

**问题 6：目前公司产能利用率情况如何？能否满足在手订单的生产需求？公司募投项目进度慢于预期的原因是什么？“完全达产年为 8 年”如何理解？**

答复：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。

1、目前，因行业景气度持续提高，公司获得的订单量增幅加大，同时，公司积极完成业务订单协调，科学有序排产，整体产能利用率较高。未来公司将根据实际产能运行情况、业务情况和订单需求，持续优化提升产能利用率。

2、由于受到国内外疫情的影响，2020年公司募投项目进度有所延缓，目前募投项目正在正常有序推进，将推动公司业务拓展以及战略目标的实现。

关于募投项目进展情况，请关注公司公告。

**问题 7：公司年报披露，2020 年下半年签订设备台份同比大幅增长，其中新客户订单量占比超过 80%，请问目前在手订单大约多少？轧辊磨床的单价大概在什么水平？**

答复：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。

1、凭借产品市场口碑及服务能力，下半年签订设备台份同比大幅增长，全年签订设备台份同比上升，其中新客户订单量占比超过 80%，国内客户覆盖率稳步增加。目前公司在手订单较为充裕，在手订单整体数量和质量较高，有力的保障了公司后续业务的发展。

2、关于公司轧辊磨床的销售金额及销售数量已在公司 2020 年年度报告中披露，请关注公司 2020 年年度报告。

**问题 8：2020 年信用减值大幅增加，本期应收账款减值损失 -26,234,672.10 元，2019 年为-612,565.24，本期资产减值**

损失-4,572,369.30,去年同期为42,365.43元,上述两个指标大幅上升的原因是什么?对控制应收账款风险上升有何措施?在现有业务规模下,公司正常的组合计提坏账准备平均水平为多少?

答复:尊敬的投资者您好!感谢您的关注。公司严格按照企业会计准则进行相应的账务处理,2020年起公司执行新收入准则,按新准则计提相应的信用减值损失。公司针对应收账款客户积极管理,制定相关的应收账款管理制度,加强对客户款项的催收。公司依据客户信用水平、历史情况、同行业计提水平等多方因素制定坏账准备计提政策,整体充分、合理,符合实际经营情况。具体政策已在2020年度审计报告披露。

问题9:2020年四季度和2021年一季度公司营收基本回升至正常水平,但扣非后净利润水平低于往年,具体原因是什么?信用减值和可交易金融资产股价变动损失以外的营业总成本增加主要体现在哪些方面?有何应对策略?

答复:尊敬的投资者您好!感谢您的关注。

2020年起公司执行新收入准则,按新准则计提的信用减值损失等事项金额较大,具体非经常性损益项目及金额请关注公司2020年年度报告。除信用减值和可交易金融资产股价变动损失外,其中,一方面,因疫情影响及中美贸易战原因使得营业成本有所增长;另一方面,公司将研发设计能力作为公司核心竞争力,公司研发费用不断增加。目前,公司已恢复正常生产经营,加强了与供应商之间的合作联系,稳定有序排产。

问题 10：公司年报披露，2020 年下半年签订设备台份同比大幅增长，其中新客户订单量占比超过 80%，请问目前在手订单大约多少？轧辊磨床的单价大概在什么水平？目前公司产能利用率情况如何？能否满足在手订单的生产需求？公司募投资项目进度慢于预期的原因是什么？“完全达产年为 8 年”如何理解？

答复：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。

1、凭借产品市场口碑及服务能力，2020 年下半年签订设备台份同比大幅增长，全年签订设备台份同比上升，其中新客户订单量占比超过 80%，国内客户覆盖率稳步增加。目前公司在手订单较为充裕，在手订单整体数量和质量较高，有力的保障了公司后续业务的发展。

2、关于公司轧辊磨床的销售金额及销售数量已在公司 2020 年年度报告中披露，请关注公司 2020 年年度报告。

3、目前，因行业景气度持续提高，公司获得的订单量增幅加大，同时，公司积极完成业务订单协调，满足生产需求，科学有序排产，整体产能利用率较高。未来公司将根据实际产能运行情况、业务情况和订单需求，持续优化提升产能利用率。

4、由于受到国内外疫情的影响，2020 年公司募投资项目进度有所延缓，目前募投资项目正在正常有序推进，将推动公司业务拓展以及战略目标的实现。

5、根据严密测算，部分募投资项目生产经营期为 10 年，其中完全达产年为 8 年，并测算了相应的经济效益评价指标。

**问题 11：公司股价于去年年底跌破发行价后，长期运行于发行价下方，请问保荐代表人对公司有何建议？**

答复：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。对于公司股价表现情况，我们深表遗憾。一直以来，公司致力于聚焦主业，专注于做好产品、做好技术、做好客户服务，相信价格必然回归价值，也请大家对我们保持信心，也请投资者关注投资风险，谢谢！

**问题 12：公司自上市以后，没有接待过投资者调研，也没有券商发布过研究报告，请问董秘未来在投资者关系管理方面有何计划，如何提升公司市场形象和投资者关注度？**

答复：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。公司高度重视、积极推进投资者关系管理工作，第一，公司始终聚焦主业，专注于自身经营发展，为投资者创造更大的价值；第二，通过投资者热线电话、业绩说明会、投资者集体接待活动等渠道和方式加强与投资者的沟通交流，合理、规范有序地组织投资者线上交流和线下调研；第三，认真做好投资者关系活动档案的登记和保管，及时向监管机构报备相关信息；第四，公司采用现场和网络投票相结合的表决方式召开股东大会，便于广大投资者的积极参与。

**问题 13：公司目前全资子公司和控股子公司、参股公司有哪些呢？请详细介绍一下**

	<p>答复：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。目前公司控股子公司为昆山华辰新材料科技有限公司，持股比例为 62.50%，主营业务为新材料研制销售；全资子公司为上海行辰智能科技有限公司，主营业务为技术开发。</p> <p><b>问题 14：公司目前在职工工总共有多少？薪资水平较去年同比增加还是减少？</b></p> <p>答复：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。公司综合考虑公司的实际情况及行业、地区的薪酬水平和职务贡献等因素确定员工薪酬水平，公司员工人数、薪酬水平、薪酬政策已在公司 2020 年年度报告中详细披露，请关注公司 2020 年年度报告。</p> <p><b>问题 15：贵公司与竞争对手相比较，有何明显优势？今后可以哪些方面进行改进和提高？</b></p> <p>答复：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。公司作为国内轧辊磨床行业的领军企业，在技术研发、产品质量及后续支持服务方面均已建立了品牌形象和市场知名度。未来，公司将进一步通过提升产品性能指标及智能化水平来满足下游客户日益提升的生产需求，为客户提供高精度、高效率、智能化的全自动数控轧辊磨床产品。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021 年 4 月 30 日