

证券代码：300766

证券简称：每日互动

每日互动股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2021-002

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（     ）
参与单位名称 及人员姓名	参与公司 2020 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2021 年 4 月 29 日
地点	全景网“全景·路演天下”（ <a href="http://rs.p5w.net">http://rs.p5w.net</a> ） （本次年度业绩说明采用网络远程的方式举行）
上市公司接待 人员姓名	董事长兼总经理方毅     财务总监朱剑敏     董事会秘书李浩川 独立董事潘纲     保荐代表人高魁
投资者关系活动 主要内容介绍	公司于 2021 年 4 月 29 日采用网络远程的方式举行 2020 年度业绩说明会，公司与投资者进行了互动交流和沟通，就投资者关注的主要问题进行了答复。（具体内容详见附件）
附件清单（如有）	2021 年 4 月 29 日业绩说明会交流详情
日期	2021 年 4 月 30 日

附件:

## 2021年4月29日业绩说明会交流详情

序号	提问内容	回复内容
1	我是愿意相信方总及互动的，但是从去年8月份进场到现在，除了一次又一次的伤害，根本没有切实感受到公司业务提升及量变引来的质变。贵司每次出利好都让我们提心吊胆，因为每次利好对应的绝对是股价的持续走低。既然贵司认定萝卜章事件是李某个人行为，那可否给出解释：股价为何持续走低？	您好，感谢您对公司的关注。公司会持续夯实主业，做好基本面，通过深挖开发者业务场景，持续夯实数据底层；倾力打造每日治数平台，实现业务创新与战略升级；深耕数据智能服务，探索赋能更多应用场景；依托西湖数据智能研究院，积蓄公司未来增长的新S型曲线，从而实现未来高质量的可持续发展。许多投资者一路都陪伴着我们，公司非常感激大家的支持，也会用更好更长远的收益来回馈大家的厚爱。谢谢！
2	公司是否管理特别混乱？	您好，感谢您对公司的关注。公司已建立了完善的内部控制体系。针对该事件，公司已认真吸取教训，积极完成内控整改：一是在合同洽谈和签署环节，对经办人员加强必要的监督，进行商务谈判与合同签署环节的分离，同时根据合同金额设置监督梯度；二是在服务交付环节，在满足大数据行业的监管要求、数据流转的最小必要性原则的基础上，在数据交付环节进一步加强内部独立监督力度；三是在对账结算环节，需要保持足够的独立性，对账结算人员应当独立于业务对接人员直接取得结算单据。 公司从创业到上市，并非一帆风顺，正是一次次的磨砺使得公司能成长，不屈不挠和坚忍不拔是刻在每日互动骨子里的基因。每日互动扎根大数据行业多年，坐拥傲人的数据资产和扎实的技术积累，我们相信，每日互动终将长成参天大树，谢谢！
3	请问方总涉事人员李某凭一人之力将贵司市值直接拉低了30亿，请问贵司其他业务经理和总监的业务量就不能拉升两个，甚至三个30亿？萝卜章事件爆发过去近五个月了，贵司股价持续新低，难道这就是董事会对广大股民的交代吗？	您好，感谢您对公司的关注。我们非常理解广大投资者的感受，公司也自知承载着广大投资者们的期盼，我们非常感激大家对我们的信任，也铆足了劲想要以好的业绩来回馈广大投资者。公司两次回购皆顶格完成，就表明了我们对公司未来发展前景的信心。公司从创业到上市，并非一帆风顺，正是一次次的磨砺使得公司能成长，不屈不挠和坚忍不拔是刻在每日互动骨子里的基因。每日互动扎根大数据行业多年，坐拥傲人的数据资产和扎实的技术积累，我们相信，每日互动终将长成参天大树，谢谢！
4	公司如何加强内控，避免萝卜章事件？	您好，感谢您对公司的关注。公司在不断完善内部控制机制：一是在合同洽谈和签署环节，对经办人员加强必要的监督，进行商务谈判与合同签署环节的分离，同时根据合同金额设置监督梯度；二是在服务交付环节，在满足大数据行业的监管要求、数据流转的最小必要性原则的基础上，在数据交付环节进一步加强内部独立监督力度；三是在对账结算环节，需要保持足够的独立性，对账结算人员应当独立于业务对接人员直接取得结算单据。谢谢！
5	2020年4季度营业成本环比增加了50%。主要是什么影响导	您好，感谢您对公司的关注。2020年第四季度收入环比增加、营业利润环比减少主要是（1）公司增长服务自2020年中完成业务形态切换，其

	致4季度营收增加了30%，营业利润反而降低了85%，请详细解答，谢谢	中效果广告业务收入占比增加，相应媒体流量成本增加，毛利下降；（2）2020年第四季度计提年终奖。谢谢
6	除了收购 decloud 以外，第二条就是开发面向消费者业务 app, 例如陌生人交友，相亲，游戏陪玩，匿名社交，我知道公司技术能力很强，特别是即时通信这块，结合大数据，人物画像，智能推送适合符合条件的朋友，陌生人交友陪玩社交领域没有垄断企业，soul，陌陌，探探都活得很好，找一些长尾流量的美女网红推广，聚焦低成本精细化运营，我认为是非常符合每日互动的技术路径和发展路径的，不知方总是否认同？	您好，感谢您对公司的关注。非常感谢您的建议，我们会认真考虑。谢谢。
7	方总您好，请问管理层近期是否考虑自有资金增持公司股票，给市场传递信心？	您好，感谢您对公司的关注。公司管理层会慎重考虑您有关增持的建议，谢谢！
8	请问方董，贵公司须有为社会责任，但对公司好象责任不够	您好，感谢您对公司的关注。公司一直注重对社会责任承担。一方面，公司坚持以数据和科技的力量践行技术公益，积极参与大数据抗疫、灾害预警等，为社会提供帮助。另一方面，股东和投资者也是公司责任体系中所重视的部分，公司同样倾注心血。截至2021年一季度末，公司斥资1.5亿元通过回购专用证券账户共回购公司股份895.86万股。其中，238.13万股用于实施员工持股计划，657.73万股用于维护公司价值及股东权益，体现了公司对股东和投资者的责任担当和高度重视，以及对未来持续稳定发展的信心。谢谢。
9	方总，这么多人关心萝卜章事件，提问了这么多，为什么不讲一下呢。	您好，感谢您对公司的关注。经多方核查，公司无任何造假的情况存在。“萝卜章事件”为李某个人行为，目前他已经被批捕，且他的作案动机和蒙骗手段已基本厘清。在这个事件发现后，公司积极应对处理，主动配合有关部门的检查，希望给大家一个好的交代。同时，公司管理团队的股票都还在锁定期、公司的收入和现金流也非常健康，也绝对不会参与任何造假行为。谢谢！
10	公司每个季度的应收账款都在增加，几年一季度同比去年四季度又增加了3000多万，具体是什么，从19年到20年公司的净利润较上市的18年下滑了70%，具体原因是什么，后面是否有进一步下滑的可能	您好，感谢您对公司的关注。公司应收账款回款情况良好，与经营业务相匹配。应收账款增加主要是收入有所增加，相应应收账款有所增加。利润下降主要是增长服务因业务形态切换毛利有所下降、新技术与产品的研发投入持续加强，优秀人才储备力度继续加大及科技公益相关投入。谢谢
11	请问贵司之前公布的定增计划是否仍在推动之中？建议引入	您好，感谢您对公司的建议。公司于2020年12月25日召开董事会、监事会审议通过了《关于终止2020年度向特定对象发行股票并撤回申请文

	字节跳动等投资者。	件的议案》，深交所已同意公司撤回向特定对象发行股票申请文件，详细情况请见公司披露在巨潮资讯网的相关公告。未来，公司会考虑配合公司经营发展各阶段的需求引入重要股东，谢谢！
12	作为互联网从业者，数据智能无法结合到具体业务就像空中楼阁，政府智慧城市项目里面的条条道道太多，个推 sdk 业务面临太多云服务公司竞争，机构无法认同上面的业务前景，我有两条建议给公司，第一就是收购 dcloud 的开发者业务目前国内跨平台开发最有人气的项目，开发者众多，护城河已具备，想象空间大，结合其广告营销新政策未来的收入肯定向好，与公司有协同性，请问方总是否有这方面意向，还是 dcloud 不愿意出售？	您好，感谢您对公司的关注，也非常钦佩您的远见。公司当初投资 Dcloud 以及坚定跟投其最近一轮融资，正是考虑到与公司开发者服务的巨大协同效应，很有幸，公司的投资让 Dcloud 团队能更加专注服务于开发者生态，打造了如今广受欢迎的跨平台开发产品。公司会慎重考虑您的建议。谢谢。
13	公司是否与字节跳动有业务合作，合作量如何？	您好，感谢您对公司的关注。公司目前与头条有合作，具体将按信息披露要求进行披露。谢谢！
14	2020 年 4 季度营业成本环比增加了 50%。主要是什么影响导致 4 季度营收增加了 30%，营业利润反而降低了 85%，请详细解答，谢谢！	您好，感谢您对公司的关注。2020 年第四季度收入环比增加、营业利润环比减少主要是（1）公司增长服务自 2020 年中完成业务形态切换，其中效果广告业务收入占比增加，相应媒体流量成本增加，毛利下降；（2）2020 年第四季度计提年终奖。谢谢
15	可否介绍一下与杭州经济信息中心的合作情况	您好，感谢您对公司的关注。每日互动与杭州市经济信息中心战略合作，将会围绕数据资源、创新应用、项目合作等方面开展，充分运用各自优势资源，打造政企合作的样板。目前公司在数字化智慧城市建设领域，针对不同场景提供相应的解决方案，助力智慧城市建设。公司为城市治理和资源配置提供关键参数的数据智能产品——“人口数盘”，基于人与时空能力，为城市和交通规划提供标准数据集服务——“规划数盘”。 每日互动将通过人口数盘和规划数盘等为杭州市经济信息中心提供全面的数据支持，通过大数据技术使人口数据、车辆交通数据、企业相关数据、职住空间分布数据有效联动，助力打造数字经济新优势。谢谢。
16	公司有市值管理吗，请问方总您心目中每日互动长远看有多少市值	您好，感谢您对公司的关注。公司对未来发展前景充满信心，两期回购都顶格完成，合计 1.5 个亿（不含手续费）。公司将继续深挖开发者业务场景，持续夯实数据底层；倾力打造每日治数平台，实现业务创新与战略升级；深耕数据智能服务，探索赋能更多应用场景；依托西湖数据智能研究院，积蓄公司未来增长的新 S 型曲线。公司自知承载着广大投资者们的期盼，许多投资者一路都陪伴着我们，公司非常感激大家的支持，也会用更好更长远的收益来回报大家的厚爱。谢谢！
17	在本次人口普查总有没有应用到公司的核心技术？	您好，感谢您对公司的关注。公司基于多源时空数据丰富的应用场景，从人口基本属性、社会属性和线上特征进行洞察，为城市治理和资源配置

		置提供一款关键参数的数据智能产品——“人口数盘”，在人口普查等场景具有应用价值。谢谢。
18	贵公司的业务和极光有什么差异性，两者是否存在很大的竞争关系	您好，感谢您对公司的关注。有关极光的具体情况详见极光公司官网。公司作为专业的数据智能服务商，致力于用数据让产业更智能。公司深耕开发者服务，并以海量的数据积累和创新的技术理念，构建了面向企业的用户增长、品牌营销、风控与增能服务，以及面向政府的公共服务。大数据行业方兴未艾，各细分领域市场空间巨大，允许优秀的市场参与者凭借自身特点、按照各自模式优势发展。同时，良好的竞争关系有利于行业健康可持续发展，公司秉持跪式服务的态度为客户提供高质量的大数据解决方案，希望与生态伙伴共同推动行业的发展进步。谢谢！
19	请问公司参与了浙江数字化改革的项目了吗，参与度高吗	您好，感谢您对公司的关注。每日互动正利用数字技术全链条赋能垂直产业，推进突破数字产业发展的共性技术，为浙江省数字化改革中数字社会建设提供全新的应用场景。公司为政府相关部门和各级企事业单位在应急管理、抗震减灾、公共安全、智慧文旅、人口与空间规划等公共领域提供数据智能的“标准化”组件和系统性解决方案，助力社会治理的数字化转型。谢谢。
20	股价大跌之后如何提高股民信心	您好，感谢您对公司的关注。上市公司的股价受宏观环境、政策、市场情绪等多种因素影响。公司两次回购皆顶格完成，表明了我们对公司未来发展前景的信心。同时，公司会通过加强与投资者交流等方式，将公司战略、运营、管理、技术等价值体系有效传递给市场，让市场看到公司的价值所在。了解是信任的基础，广大投资者们可以关注我们的微信公众号“每日互动”来获取公司更多的资讯，谢谢！
21	请问萝卜章事件进展如何了什么时候侦察终结	您好，感谢您对公司的关注。经杭州市西湖区人民检察院批准，侵害公司利益的涉事人员李某因涉嫌职务侵占罪，已被杭州市公安局西湖区分局依法执行逮捕。公司已安排专人积极跟进该事件，最新进展将按照有关规定及时披露。公司也希望能早日将结果公之于众，谢谢！
22	苹果新规对公司推送业务有多大影响	您好，感谢您对公司的关注。苹果新规对公司推送业务无影响，公司已基本实现移动设备的全覆盖，此外，除手机设备，公司依托在互联网领域沉淀的产品能力，进一步拓展智能家电、智能汽车等IoT领域业务，与多家知名电视厂商、头部智能汽车制造商、汽车操作系统提供商等均有合作，开拓数据积累的全新触点，数据底盘更加夯实。谢谢！
23	请问公司技术人才目前有多少？	您好，感谢您对公司的关注。截至2020年12月31日，公司技术人员共有429人。公司员工情况可参见2021年4月26日披露于巨潮资讯网的《2020年年度报告》中“第九节一一五、公司员工情况”模块。谢谢！
24	你好，每日互动主营业务是什么？行业内较大的竞争对手是那些	您好，感谢您对公司的关注。公司作为专业的数据智能服务商，致力于用数据让产业更智能。公司深耕开发者服务，并以海量的数据积累和创新的技术理念，构建了面向企业的用户增长、品牌营销、风控与增能服务，以及面向政府的公共服务。 大数据行业方兴未艾，各细分领域市场空间巨大，允许优秀的市场参与者凭借自身特点、按照各自模式优势发展。同时，良好的竞争关系有利于行业健康可持续发展，公司秉持跪式服务的态度为客户提供高质量的大数据解决方案，希望与生态伙伴共同推动行业的发展进步。谢谢！

25	董事长好！请介绍下公司对未来发展的信心和愿景，如何来回报投资者。	您好，感谢您对公司的关注。公司对未来发展前景充满信心，两期回购都顶格完成，合计 1.5 个亿（不含手续费）。公司将继续深挖开发者业务场景，持续夯实数据底层；倾力打造每日治数平台，实现业务创新与战略升级；深耕数据智能服务，探索赋能更多应用场景；依托西湖数据智能研究院，积蓄公司未来增长的新 S 型曲线。公司自知承载着广大投资者们的期盼，许多投资者一路都陪伴着我们，公司非常感激大家的支持，也会用更好更长远的收益来回报大家的厚爱。谢谢！
26	作为每日互动的一位小股东，请问方总你们上市的目的什么？公司如何做好市值的管理工作？	您好，感谢您对公司的关注。公司会持续夯实主业，做好基本面，通过深挖开发者业务场景，持续夯实数据底层；倾力打造每日治数平台，实现业务创新与战略升级；深耕数据智能服务，探索赋能更多应用场景；依托西湖数据智能研究院，积蓄公司未来增长的新 S 型曲线，从而实现未来高质量的可持续发展。谢谢！
27	请问 2020 年的股权激励方案是否取消了？	您好，感谢您对公司的关注。公司会遵守法律法规，并按照公司股权激励方案相关规定执行，如有变化调整请您关注公司披露在巨潮资讯网的相关公告，谢谢
28	方总，贵公司说 20 年一季度因为疫情，为疫情免费提供服务的费用大概有 1000 多万，但是 2020 年一季度还有 2800 多万的净利润，当时是疫情，公司的很多客户都没有复工，今年疫情全面复工了，为何业绩只有 2000 万不到，是什么原因导致业绩持续下滑，后续是否还会进一步下滑	您好，感谢您对公司的关注。2021 年一季度归母净利润同比下降 31.66%，主要原因是（1）新技术、新产品研发投入持续增强、优秀人才储备力度继续加大。（2）2020 年，公司围绕年初制定的经营计划有序推动各项业务协同发展，增长服务自 2020 年中完成业务形态切换，收入、毛利同比下降。（3）实施股权激励，确认股份支付费用。谢谢
29	财务负责人，能不能面对投资者不要玩什么套路，你是经营者，你有义务向股民正面回答二季度经营情况，不要说什么巨潮官网披露的废话，请你回答二季度公司经营是否能出现正增长？	您好，感谢您对公司的关注。1、公司严格遵守相关法律法规的规定对外披露公告；2、有关业绩的详细情况及展望，请您关注公司届时披露在巨潮资讯网的定期报告。谢谢。
30	业务有新的增长点？	您好，感谢您对公司的关注。公司将继续深挖开发者业务场景，持续夯实数据底层；倾力打造每日治数平台，实现业务创新与战略升级；深耕数据智能服务，探索赋能更多应用场景；依托西湖数据智能研究院，积蓄公司未来增长的新 S 型曲线。谢谢。
31	董事长好，贵公司股价一直低迷，是否公司有其他未公告的负面事项？	您好，感谢您对公司的关注。公司按照规定及时履行信息披露义务，谢谢！
32	请问方董，浙江省在十四五的政府工作报告中，用很大的篇幅，用密集的“数字”字眼，展示了十四五期间浙江省大力发展数字经济的宏愿。每日互	您好，感谢您对公司的关注。公司是数据智能行业的深耕者、实践者与创新者，一直以来积极响应党和政府的号召，充分发挥海量数据和丰富应用场景的优势，积极拥抱数字时代。公司将坚持专业的数据智能服务商这一战略定位，围绕 Data-Machine-People 的理念，持续巩固大数据基础，深耕垂直领域数据应用，并着力打造“每日治数平台”，进一步

	动作为一家专业从事数字服务的企业，站在这个时代风口，有何具体的规划。	强化数据的治理能力和输出能力，通过将治数能力以 SaaS 服务等形式对外输出，实现公司由治数产品输出向治数能力输出的战略升级，推动产业数字化升级和城市数字化治理。谢谢！
33	方总，公司业绩上市的时候 18 年业绩是最好的，然后就出现了断崖式下跌，2020 年和 19 年连 18 年上市时候的净利润的三成都不到，是否存在上市的时候故意粉饰业绩的行为，公司在后面的业绩是否还会进一步下滑，请回答	您好，感谢您对公司的关注。我们非常理解广大投资者的感受，公司也自知承载着广大投资者们的期盼，我们非常感激大家对我们的信任，也铆足了劲想要以好的业绩来回馈广大投资者。上市后公司受宏观经济下行影响以及增长服务进行业务调整，业绩短期承压，目前增长服务业务结构已调整到位，收入结构大大优化，未来成长将更具韧性。同时，公司其他各个业务尤其是公共服务、风控与增能服务、品牌服务保持着非常可观的增长率，每日互动未来可期，谢谢！
34	请问“员工私刻公章事件”现在进展情况，同时在贵公司上市 2 周年之际，十大股东近半数清仓式减持，股价持续低迷，市场主要研判为业绩利润不达预期，投资者回报较低，请问未来三年有何计划或措施稳定公司业务发展，保障利润持续增长，如何实实在在回报投资者？	您好，感谢您对公司的关注。经杭州市西湖区人民检察院批准，侵害公司利益的涉事人员李某，因涉嫌职务侵占罪，已被杭州市公安局西湖区分局依法执行逮捕。公司已安排专人积极跟进“公司员工侵害公司利益并涉嫌违法犯罪”事件，事件的进展会按照相关法律法规的相关要求及时披露。公司将继续深挖开发者业务场景，持续夯实数据底层；倾力打造每日治数平台，实现业务创新与战略升级；深耕数据智能服务，探索赋能更多应用场景；依托西湖数据智能研究院，积蓄公司未来增长的新 S 型曲线。
35	苹果 IDFA 新政对公司的广告业务有什么影响？现在传统的广告业务竞争非常激烈，请问公司有什么策略转型和新的利润增长点？公司现金储备比较多，有没有收购意愿？	您好，感谢您对公司的关注。苹果新规对公司业务基本无影响。公司上市以来持续优化业务结构，公司盈利能力更具韧性。公司秉持“专得住、长得开”的投资布局理念，在引领数据智能快速发展的同时，持续打造数据智能产业大生态，推动协同创新。谢谢！
36	股价这么低呢，公司有什么应对措施	您好，感谢您对公司的关注。公司于 2020 年 12 月 31 日召开董事会与监事会审议通过了关于回购公司股份用于维护公司价值及股东权益的相关事项，并在规定时间内按上限完成了回购，足见公司对未来发展的信心！公司会持续夯实主业，做好基本面，同时加大与投资者沟通交流力度，将公司战略、运营、管理、技术等价值体系有效传递给市场，让公司长期可持续发展的价值得到体现。谢谢！
37	方总:我从公司上市开始就买入公司的股票，一直到现在，见证了公司的股价从最高 70 左右一直跌到现在最低 13 元左右。这里提个问题，每互动会不会创造中国 A 股的奇迹，从上市最高到退市最低啊。:	您好，感谢您这么长时间来对公司的支持，希望您能继续相信每日互动！上市公司的股价受宏观环境、政策、市场情绪等多种因素影响，公司会通过加强与投资者交流等方式，将公司战略、运营、管理、技术等价值体系有效传递给市场，让市场看到公司的价值所在。公司自知承载着广大投资者们的期盼，许多投资者一路都陪伴着我们，公司非常感激大家的支持，也会用更好更长远的收益来回馈大家的厚爱。公司从创业到上市，并非一帆风顺，正是一次次的磨砺使得公司能成长，不屈不挠和坚忍不拔是刻在每日互动骨子里的基因。每日互动扎根大数据行业多年，坐拥傲人的数据资产和扎实的技术积累，我们相信，每日互动终将长成参天大树，谢谢！
38	请问二季度利润会有正的增长	您好，感谢您对公司的关注。请您关注公司届时披露在巨潮资讯网的 2021

	吗？	年半年度报告，谢谢！
39	面对公司股价不断创新低，作为公司创始人是否考虑增持自己公司股票？这一点应该向贝达药业创始人丁总学习，他也是一位科学企业家，当年面对公司股价不合理的下跌，他果断增持自己公司股票，也实施了股权激励，经过这几年的努力公司价值也不断提升，自己增持的股份也获得了不错的回报。	您好，感谢您对公司的关注。我将慎重考虑您有关增持的建议，谢谢！
40	建议方董事长每年给股东写一封信，把自己对公司当下和未来发展的思考等方面告诉各位股东，以便让股东伴随公司一起成长，心里也有个盼头，谢谢！	您好，感谢您对公司的关注。我会慎重考虑您的建议，谢谢！
41	独立董事潘教授：你好！作为计算机方面的专家，你对数据智能行业前景有什么看法，咱们每日互动未来发展前景怎样？作为投资者心里没底，谢谢！	您好，感谢您对公司的关注。数字经济已成为全球经济发展的新引擎，近年来我国数字经济快速发展，数据智能在相关政策的推动下，行业生态日趋成熟。大数据与各行业业务场景的有机结合，助力垂直领域提效增能，也驱动了相关行业的创新变革，数字产业化与产业数字化协同发展的道路越来越清晰。 每日互动作为数据智能领域第一家A股上市公司，经过十多年发展，已经形成自身业务的闭环，D-M-P业务逻辑清晰。公司未来将继续深挖开发者业务场景，持续夯实数据底层，倾力打造每日治数平台，实现业务创新与战略升级，深耕数据智能服务，探索赋能更多应用场景；依托西湖数据智能研究院，积蓄公司未来增长的新S型曲线。谢谢！
42	请问，在2020年度发生业绩暴雷事件的背景下，是否有客户对贵公司产生了不信任，是否有重要客户流失，是否有重要客户在合同到期前提出解约，是否有重要客户合同到期后未续约展期？谢谢	您好，感谢您对公司的关注。公司凭借多年的数据积累和技术沉淀，很早就开始在数据智能领域布局，已经形成了数据沉淀、数据积累和数据应用的产业闭环，是专业的“数据智能”服务商。一路走来公司与客户始终保持良好关系，未出现重要客户流失及提前解约事件。谢谢
43	方总：公司上市两年多以来，各种负面消息不断，严重打击了投资者的信心，也对公司带来了不好的影响，作为公司创始人今年有什么强有力的举措让公司营收和利润同比增长？特别是利润能回到18年的水平？谢谢！	您好，感谢您对公司的关注。我们非常理解广大投资者的感受，公司也自知承载着广大投资者们的期盼，我们非常感激大家对我们的信任，也铆足了劲想要以好的业绩来回报广大投资者。上市后公司增长服务进行业务调整，业绩短期承压，目前增长服务业务结构已调整到位，未来成长将更具韧性。同时，公司其他各个业务尤其是公共服务、风控与增能服务、品牌服务保持着非常可观的增长率，每日互动未来可期，谢谢！



44	<p>新基建时代，很重要的一个策略是引入国资战投，然后借助他们资源，通过市场换投资、换项目，提升市场占有率，不知道每日互动是否考虑引入国资战投，采用市场换投资的策略进行布局？</p>	<p>您好，您的认知很有见地，感谢您对公司的关注！</p> <p>“新基建”包括7大产业方向：5G基站建设、新能源汽车充电桩、大数据中心、人工智能、工业互联网、特高压、城际以及城轨交通。惠及数个公司所涉猎的领域。一方面，公司发起设立杭州西湖数据智能研究院，布局数字化治理、安全计算、动态本体、数字健康、智能风控等几大方向，聚焦数据智能的应用探索与创新。另一方面，作为国内专业的数据智能服务商，公司在多维度数据处理上积累了丰富的经验和创新的技术，并通过运用大规模机器学习、云计算、边缘计算等前沿技术，能为大数据中心提供包括数据整合、分析及应用在内的多个方面的服务，已经形成了数据积累、数据挖掘及数据应用的完整数据智能服务生态闭环。公司有着丰富的数据智能技术积累，正加速进入智能融合的新时代。未来随着“新基建”的持续加码，公司有望借着“新基建”的东风，持续提升数据智能在各垂直领域的应用落地能力。</p> <p>5月15日，“中国移动浙江公司5G+行动推进大会”隆重召开，本次会议以“新基建、新生态、新未来”为主题，会上浙江移动宣布成立浙江移动5G消息联盟，每日互动正是浙江移动在5G消息业务领域的首批合作伙伴。</p> <p>未来，公司会配合公司经营发展各阶段的需求，积极引入重要投资者，进一步促进经营发展，谢谢！</p>
45	<p>每日互动的核心竞争力究竟是什么，哪些领域或产品真正有竞争力？</p>	<p>您好，感谢您对公司的关注。公司深耕行业多年，已构建了DMP（Data-Machine-People）三层业务结构，实现了自身业务从数据采集、加工、运用的闭环。在数据采集（Date）层，公司领先的推送技术为自身带来了强大的数据获取能力。在数据治理（Machine）层，经过多年的发展和积累，公司打造了一支数百人的技术精湛的研发队伍，形成了一套满足海量数据高并发，结构/非结构多形式数据场合下，实时数据处理需求的大数据平台。在数据应用（People）层，公司拥有一批来自于相关垂直行业的资深专家，这些专家将行业的“Know-How”与公司的数据能力有机结合，为各垂直领域提供了产品化的、规模化盈利的数据智能平台，并在垂直领域不断探索深化数据智能的落地应用。谢谢！</p>
46	<p>请问：</p> <p>第一，从公司商业模式来看，国外有哪些对标公司，比如与美国Palantir相比有何异同？</p> <p>第二，从行业竞争来看，对我们公司而言，国内数据智能行业会有哪些比较厉害的竞争对手，我们如何应对？</p> <p>第三，每日互动的企业文化的核心理念是什么？请具体阐述一下内涵，以及领导层是如何宣贯企业文化核心理念的。</p>	<p>您好，感谢您对公司的关注。第一，总体而言，我司与Palantir都为客户提供数据智能服务，提升客户效能。现阶段Palantir的商业模式，完全基于客户方提供的数据，项目制的痕迹比较重；而我司数据智能产品，主要基于自身数据，且大部分以SaaS化的方式提供，标准化程度很高，因此可复制性更强。第二，我司数据智能业务基于开发者服务积累的数据，在数据源上有较高的独特性，在A股没有完全对标的竞争对手。第三，“健康、阳光、高效、透彻”是公司的核心价值观，具体含义是企业健康，员工健康；业务阳光，精神阳光；律己高效，助人高效；理解透彻，执行透彻。在价值观宣贯方面，公司一直重视员工培养，定期组织各类型的培养计划与分享活动；同时公司注重企业文化建设，激发员工的归属感与认同感。谢谢！</p>