

证券代码：300615

证券简称：欣天科技

深圳市欣天科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2020 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2021 年 4 月 30 日（星期五）15:00-17:00
地点	“约调研 IR 小程序”（ https://www.irlianmeng.com ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：石伟平先生； 独立董事：梁晓先生； 财务总监：汪长华先生； 副总经理、董事会秘书：孙海龙先生； 保荐代表人：刘华先生。
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2021 年 4 月 30 日（星期五）在约调研平台举行了 2020 年度网上业绩说明会。本次业绩说明会采用网络问答的方式，就投资者关注的问题进行了答复。（详见 2020 年度业绩网上说明会实录）
附件清单（如有）	2020 年度业绩说明会实录
日期	2021 年 4 月 30 日

深圳市欣天科技股份有限公司

2020 年度业绩网上说明会实录

问题 01：新能源汽车市场火热，公司有无加大在电动汽车领域的投入呢？

副总经理、董事会秘书 孙海龙：尊敬的投资者，您好！公司将以精密制造能力为核心，立足通信行业，并在医疗器械、新能源零部件等领域挖掘业务机会，以实现业务的增长目标，为股东创造更大的价值。谢谢。

问题 02：归属于上市公司股东的净利润 5,518,854.57 元，同比减少 67.85%，主要原因是什么？

财务总监 汪长华：尊敬的投资者，您好！2020 年归属于上市公司股东的净利润同比下降 67.85%，主要原因：一是提前终止股权激励，加速行权，当年计提管理费用 621.68 万元；二是财务费用较上年增加 804.45 万元，因为受汇率因素影响，汇兑损失增加 652.45 万元，同时因回购股权和新增银行借款，按规定支付利息 55.45 万元。公司经营的基本面是稳定的，但受上述因素的影响，净利润出现下降。谢谢！

问题 03：收购欣天盛将成为公司的全资孙公司是出于什么战略目的？

副总经理、董事会秘书 孙海龙：尊敬的投资者：您好！首先，本次收购为附条件收购，即需要在相应收购条件成就后方可进行。其次，欣天盛主要涉足通信射频滤波器产品的研发、设计、生产与销售等业务，属于公司主要业务的下游。如本次收购按计划实施，将有助于公司在产品、市场、客户、资金等方面进行系统布局规划，有利于支持公司持续发展，增强公司持续盈利能力。谢谢。

问题 04：“定单式”生产模式，以“以产定销”定单式采购模式，如果偶遇较大订单的话，采购跟得上吗？

董事长、总经理 石伟平：您好！公司采购体系完备，上游原材料供应充足，偶遇较大订单时，采购能够跟得上。谢谢提问！

问题 05：原材料铜，铝等价格的上涨，公司如何平稳原材料价格带来的波动？

财务总监 汪长华：尊敬的投资者，您好！面对材料市场上铜、铝等价格上涨的情况，公司主要从以下几个方面来予以应对：1、根据有色金属波动的行情，与供应商联动，在供应商处提前批量锁定部分材料价格，以平衡材料价格的波动；2、有色金属价格波动，是一个全球性问题，我们已向下游客户提出调价要求。3、短期备用少量常用材料库存。谢谢！

问题 06：高管频频减持，股价一直在低位，后续公司有沟通过其他股东的减持计划吗？

副总经理、董事会秘书 孙海龙：尊敬的投资者：您好！公司董事会办公室将与主要股东保持密切沟通，确保股东减持过程中，严格按照相关法律法规及自身承诺，及时履行信息披露义务。谢谢。

问题 07：一季度营收有所增加，是否具有持续性？上半年订单能见度？

副总经理、董事会秘书 孙海龙：尊敬的投资者：您好！公司一季度经营业绩符合预期，我们将继续按照年初制定的经营计划执行，力争完成既定年度经营目标。谢谢。

问题 08：现阶段公司的产能与订单量是否能匹配？产能利用率水平

财务总监 汪长华：尊敬的投资者，您好！现阶段公司的产能能够满足订单量的需求，未来通过进一步优化产线后，具有承载消化订单增加的能力和空间。谢谢！

问题 09：公司怎么看待价格和价值偏离的问题，公司股价是否低估呢？

副总经理、董事会秘书 孙海龙：尊敬的投资者：您好！公司管理层及核心团队坚定看好公司未来的发展，并在 2021 年度实施限制性股票激励计划，同时明确制定了未来三年的业绩增长目标。我们相信经过全体欣天人的共同努力，能够让市场看到并认可欣天的价值。谢谢。

问题 10：对于国内的销售模式跟国外的有什么不一样吗？销售模式是怎么样的？

副总经理、董事会秘书 孙海龙：尊敬的投资者：您好！公司产品主要为定制化产品，销售对象是移动通信主设备商、射频器件商，故公司采取直接销售方式对外销售产品，具体销售流程如下：公司与客户签订框架性合作合同或销售合

同，并根据与客户约定的交货期组织生产和交货。国内与国外销售模式一致。谢谢。

问题 11：石董，请你谈谈今年射频金属元器件市场需求情况的看法和判断。

董事长、总经理 石伟平：您好，射频器件及射频金属元器件市场需求主要来源于国内外移动通信运营商的新建基站数量。各国的 5G 建设还会持续进行，我们看好今年及未来的射频器件及射频金属元器件的市场前景。谢谢！

问题 12：今年海外销售情况如何？国外团队主要分布在哪些地区？

财务总监 汪长华：尊敬的投资者，您好！公司销售基本稳定，内外销业务各占一半。国外的销售团队主要有位于美国的销售公司和香港公司驻欧洲代表处。谢谢！

问题 13：海外疫情不断修复，射频器件商的采购是否已经企稳？

副总经理、董事会秘书 孙海龙：尊敬的投资者：您好！通过公司一季度各项经营指标来看，订单情况基本符合预期。我们将继续按照年初制定的经营计划执行，力争完成既定年度经营目标。谢谢。

问题 14：未来三年的发展战略可以分享一下吗

董事长、总经理 石伟平：谢谢提问！公司未来 3 年的发展思路是：做大做强射频金属元器件、5 G 滤波器和天线及结构件业务；以精密制造作为核心能力，拓展新能源汽车、医疗等领域业务；同时，积极寻求外延式发展机会。谢谢！

问题 15：技术中心建设项目今年能完工吗？

副总经理、董事会秘书 孙海龙：尊敬的投资者：您好！公司技术中心建设项目已于 2020 年 1 月 31 日顺利完成并投入使用。谢谢。

问题 16：目前行业发展格局处于什么阶段？整体行业增速如何？

副总经理、董事会秘书 孙海龙：尊敬的投资者：您好！目前整个行业发展格局仍处于 4G 向 5G 发展的阶段，国内 5G 建设速度较快，在全世界处于领先地位，国外 5G 建设受宏观经济和疫情等因素影响，我们认为其发展速度和前景仍然面临较大的不确定性。谢谢。

问题 17：新客户的开发上，公司采取了什么措施？

副总经理、董事会秘书 孙海龙：尊敬的投资者：您好！公司目前的市场开发重点为老客户新产品拓展及新客户开发，公司将持续加强营销团队建设，招募行业销售精英，完善激励政策，全力拓展业务空间。谢谢。

问题 18：现在公司整体的产能情况是怎样的？以及未来产能规划是？

副总经理、董事会秘书 孙海龙：尊敬的投资者，您好！现阶段公司的产能能够满足订单量的需求。目前公司拥有深圳、苏州两大生产基地，具有充足的产能调节能力，公司将根据后续订单情况及时调整产能。谢谢！

问题 19：请问独立董事在欣天科技未来发展中将发挥什么作用

独立董事 梁晓：本人将利用现场参加会议及现场办公的机会，与公司核心管理人员进行沟通并开展了现场调查，重点了解公司的生产经营情况、内部控制和财务状况；并通过电话及邮件等通讯方式与公司其他董事、高管人员及相关工作人员保持密切联系，及时获悉公司重大事项的进展情况，关注外部环境及市场变化情况对公司的影响，及时掌握公司运行状态，同时运用自身所长为公司持续健康发展提出自己的建议。

问题 20：股价是否有提振计划？

董事长、总经理 石伟平：您好，针对目前的经营情况，公司已经明确制定了未来三年的经营目标。公司经营团队在董事会的领导下，全力以赴提高公司的业绩，为全体股东创造价值。谢谢！