

证券代码：002942

证券简称：新农股份

浙江新农化工股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2020 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2021 年 5 月 7 日 15:00-17:00
地点	“约调研”网上平台
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼总经理 徐群辉 公司副总经理、董事会秘书 姚钢 公司财务总监 刘远燕 公司独立董事 池国华 公司保荐代表人 靳京
投资者关系活动主要内容介绍	问答环节
	<p>1、公司目前的生产基地的情况及未来规划是怎么样的？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司现有三大生产基地，是按照产业链的分工进行布局。其中公司本部仙居工厂，主要生产原药和制剂；椒江工厂主要生产中间体；江苏如东工厂主要生产原药及中间体。公司将围绕现有三大生产基地，持续打造专业化、系统化的供应链系统，为公司稳健生产提供坚实基础。感谢您的提问。</p> <p>2、吡唑醚菌酯从终端市场看，公司有什么竞争优势？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！吡唑醚菌酯是杀菌剂，用于防治真菌性病害，全球市场规模超过 10 亿美金。我公司一直坚持以制剂业务为龙头的一体化战略，目前公司已有吡唑醚菌酯</p>

系列的2个制剂产品（绿健萃、绿得力）陆续投放市场。判断一个制剂能否在终端脱颖而出，我们认为第一是看制剂的剂型能力，第二是核心原药有无复配能力来满足客户的不同需求，第三是技术营销能力，同样的产品是否能提供更好的服务。我们的优势在于掌握了吡唑醚菌酯一整套的流程工艺，关键中间体自给和推广噻唑锌产品所积累的渠道推广能力。感谢您的关注！

3、公司的技术营销模式的开展情况如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司以聚焦差异化作为竞争战略，以制剂业务为龙头，凭借原药、制剂、中间体产业链一体化模式，聚焦差异化竞争策略，扎实推进以“决胜终端”为核心的营销体系建设。目前以国内一流经销商、核心终端为伙伴的公司总体渠道布局已基本形成，伙伴型的渠道建设与渠道管理日趋成熟，公司将持续优化客户结构，进一步加大对国内销售市场的开发和渠道的建设。谢谢！

4、贵公司一季度业绩下降主要原因是什么，二季度至21年业绩能否有突破，21年度业绩能有什么亮点！谢谢

答：尊敬的投资者，您好！自2020年下半年开始，受农药行业整体市场影响，公司部分产品的销售价格下降幅度较大，导致公司自2020年第四季度开始，收入规模和净利润同比均有所下降。公司依托产品的技术、工艺优势，降本增效和策略性销售举措，预测经过这一轮竞争，公司仍将保持竞争优势；另外，公司坚持“以制剂业务为龙头的一体化发展战略”，2021年一季度制剂销售收入同比明显提升，在公司一季度整体收入同比下降的情况下，公司主营业务的盈利水平仍保持平稳。公司将继续围绕噻唑锌（碧生）等优势产品，不断做强做大，充分发挥公司“中间体-原药-制剂”产业链一体化的竞争优势，着力做好主业经营，确保企业持续、健康、稳定的发展。

5、噻唑锌海外营销有进展吗？2021年1季度为什么利润下降这么多？募投项目可有新进展？

答：尊敬的投资者，您好！公司海外噻唑锌业务已在推进过程中，目前公司海外制剂业务着重布局东南亚市场，稳步落实公司制剂产品的海外登记、专利申请、技术营销团队建设，公司将围绕自主创新化合物噻唑锌（碧生系列）等优势产品，以技术营销为重点，通过优秀的产品品质、稳定的供应和完善的服务，稳步开拓公司海外制剂业务。由于公司海外制剂业务涉及的环节及周期较长，短期内海外制剂业务不会对公司业绩产生重大影响，但对公司未来可持续发展具有积极意义，敬请广大投资者注意投资风险。关于一季度利润下降的原因请详见问题4，募投项目新进展请关注公司公告。感谢您的关注！

6、环保安全监管政策趋严，公司是如何整合产能，扩大规模的？

答：尊敬的投资者，您好！安全、环保一直是公司日常经营管理中的重中之重，也是公司保障持续稳定生产的必要前置条件，得益于环保安全政策的不断加强，公司在市场竞争者始终保持一定的优势地位。未来，公司将根据自身产品产业布局安排，结合募集资金投资项目的实施进展，合理调整产能分配空间，最大化生产效率，提高公司经济效益。感谢您的关注！

7、首先祝贺公司成立40周年！请问贵公司今年制定的业绩目标是多少？怎么保证顺利完成？另外之前募集的资金已到位的情况下，何时能完工并投产？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注！公司已于2021年第五届董事会第十二次会议审议通过了《2021年度财务预算报告》，公司2021年营业收入预计同比增长0%~20%，归属于母公司所有者的净利润预计同比增长0%~20%。为保证该预算目标的顺利完成，公司对业绩目标进行了详细分解，具体落实到各生产、销售部门并督促各级管理人员严格追

踪，切实完成。公司各募集资金投资项目均处在实施过程中，由于项目建设存在一定周期，各项目所处进展阶段不尽相同。其中，年产 1,000 吨吡唑醚菌酯及副产 430 吨氯化钠项目于 2020 年 12 月完成一期工程并投入试生产；年产 6,600 吨环保型水基化制剂生产线及配套物流项目于 2019 年 12 月完成一期工程并投入试生产。预计在 2022 年 12 月，全部募集资金投资项目均能完工并投入使用，公司将根据项目实际建设情况及时披露相关信息。

8、2020 年的蝗灾是否为公司带来毒死蜱销售收入的增长？

答：尊敬的投资者，您好！2020 年的蝗灾未对公司毒死蜱产品销售收入产生大的影响。感谢您的关注！

9、今年的经营受疫情的影响大吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司的业务以国内市场为主，疫情未对公司正常生产经营产生重大影响。感谢您的关注！

10、徐总您好，近期股票不断下跌是公司经营出现问题了吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司目前生产经营情况正常，且不存在应披露而未披露的事项。二级市场股票价格受宏观经济环境、大盘走势、市场情绪等多重因素影响，请投资者注意投资风险。公司将着力做好主业经营，确保企业持续、健康、稳定的发展，力争创造良好的业绩来回报广大投资者的关爱。感谢您的关注！

11、毒死蜱产品的市场需求情况是否及预期

答：尊敬的投资者，您好！毒死蜱产品是一个性价比较高的产品，它的广谱性、不易产生抗药性等特点使得它一直有相应的市场。作为一个成熟的产品，毒死蜱的市场近年来有一定比例的降低，但是因为基数比较大，未来 3-5 年对公司来讲机会大于挑战，但我们更多的精力还是会放在公司的新产品上。

	<p>感谢您的关注！</p> <p>12、能否帮忙介绍一下国内公司所在行业企业的发展模式？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司主营业务为化学农药原药、制剂及中间体的研发、生产和销售，行业分类属于化学原料和化学制品制造业，具体为化学农药行业。化学农药整体分类包括杀虫剂、杀菌剂、除草剂、植物生长调节剂等几个大类，各类别向上追溯包含其原药及中间体。行业内农化企业一般根据自身技术工艺情况、覆盖作物情况等选取特定的一类或多类化学农药开展经营活动。以公司为例，新农股份生产环节覆盖完整的产业链，产品涵盖中间体、原药及最终农户所使用的制剂产品，农药类型以噻唑锌类杀菌剂为主，同时包括毒死蜱类杀虫剂及相关产品的农药中间体等。行业内企业随着生产技术、生产工艺的不断提升，通过在产品功效、生产成本等方面与其他企业进行竞争，获取市场份额，从而实现进一步的发展。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2021年5月10日</p>