证券简称: 屹通新材

杭州屹通新材料股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2021-001

投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议	
	□媒体采访	☑业绩说明会	
	□新闻发布会	□路演活动	
	□现场参观		
	□其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u>		
参与单位名称	通过"互动易云访谈(http://irm.cninfo.com.cn/)"参与本次业绩		
及人员姓名	说明会的投资者		
时间	2021年5月7日15:00-16:30		
地点	"互动易"网站(http://irm.cninfo.com.cn)"云访谈"栏目		
上市公司接待人	屹通新材董事长总经理汪志荣先生、董事会秘书李辉先生、财		
员姓名	务总监叶高升先生、中信证券保荐代表人李融先生		
	本次年度业绩说明会采用远程网络的方式,与投资者就其关心		
	的问题进行交流互动。主要内容如下:		
	问题1:未来的发展战略是什么?		
	回复:公司专注于金属粉体领域,以现有铁基粉体产品为基		
投资者关系活动主要内容介绍	础,通过技术和设备的升级,不断提升产品质量,扩大产品种		
	类,从而更好的满足客户需求,努力成为全球金属粉体行业的		
	领先者。 		
	问题2: 原材料一直上涨,请问公司如何消化及应对?		
	回复: 去年下半年开始到现	在,大宗商品的价格持续上涨给产	
	业链中下游企业的经营带来一定的影响,由于公司在行业里处		
	于领先地位,具有一定的价格转移能力,总体来看,对公司影 		
	.L14X/1.0		

问题3: 募投项目进展如何?

回复:公司募投项目在上市前已经进行了前期投入,截至去年 末共计投入了2968万。公司上市后将加快项目建设进度,争取 按照计划完成建设并投产。

问题4:公司的核心竞争力在哪里?

回复:任何一个企业能成长为行业里领先企业,都是有他的综合优势。公司的核心竞争力主要是20多年的专注于金属粉体领域从而形成的核心技术优势和具备规模化生产优势。公司多年来坚持和主要客户共同成长,同时由于公司处于华东地区,接近客户和供应商,产业链配套完整,从而具备了一定的成本优势。

问题5:公司2020年的收入和利润的增长幅度似乎不太高,是不是发展空间受到了限制?

回复: 2020年初,由于新冠疫情的影响,对公司上半年的生产 经营带来一定程度的不利影响。下半年下游开始复苏,受制于 产能限制,公司基本满负荷生产,产品供不应求,保持了较好 的增长速度。从行业发展来说,做为工业基础原材料,应用领 域较广,发展空间较大,加上未来进口替代存在较大的空间, 所以不存在您说的发展空间受到限制的情况。

问题6:公司2018年到2021年一季度的毛利率一直有下降趋势, 是什么原因造成的?

回复:公司2018年、2019年、2020年及2021年一季度,公司主营业务综合毛利率分别为30.04%、26.48%、25.19%和23.14%,有所下降,2020年毛利率相较于上一年下降1.29个百分点主要系2020年执行新收入准则,将销售订单与履约成本直接关联的运输费由销售费用科目重分类至主营业务成本科目所致,扣除该因素,2020年毛利率同比略有上升。2021年一季度毛利率相较于上年下降2.05个百分点主要系2021年一季度原材料价格上涨幅度较大及春节季节性因素所致。

	问题7:公司产品售价和同类产品相比如何?市场竞争力如何?
	回复:目前国内客户从国外进口的同类产品,由于其定位较为
	高端,因此其价格比公司产品较高。相对于国内同类企业来
	说,由于公司处于行业领先地位,市场竞争充分,和头部企业
	产品价格差异不大。
	问题8:能讲解一下为什么2021年7月解禁股东为什么有五千多
	户共一百多万股嘛,平均每个股东只有100-300股。
	回复:根据国内新股发行规则,网下发行部分采用比例限售方
	式,网下投资者应当承诺其获配股票数量的10%(向上取整计
	算)限售期限为自发行人首次公开发行并上市之日起6个月。
	即每个配售对象获配的股票中,90%的股份无限售期,自股票
	在深交所上市交易之日起即可流通;10%的股份限售期为6个
	月,限售期自本次发行股票在深交所上市交易之日起开始计
	算。
附件清单(如	T.
有)	无
日期	2021 年5 月7日