

任子行网络技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	通过“约调研”网络平台参与2020年度网上业绩说明会的投资者
时间	2021年5月10日 15:00-17:00
地点	“约调研”网络平台
上市公司接待人员姓名	董事长景晓军先生、总经理沈智杰先生、独立董事方先丽女士、 董事会秘书胡炳明先生、财务总监李志强先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2021年5月10日15:00—17:00通过“约调研”网络平台举行2020年度网上业绩说明会。本次业绩说明会互动问答内容如下：</p> <p>1、公司入选统信，能带来多大业务收入？或者对未来的发展前景的影响？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司通过统信国产化系列操作系统兼容性认证，标志着公司智行零信任访问控制系统能够在国产操作系统环境中具备安全接入、访问控制、策略动态调整、持续信任评估、统一门户、态势感知、数据安全等能力，未来，公司将继续加深与统信软件的合作，积极推进国产化进程，持续为用户创造绿色、安全、高效的网络空间。</p> <p>2、做为一个网络安全软件公司，销售费用历年在三大费用中占比较高的原因是什么？主要包括哪些支出？如果适当压缩销售费用，是不是可以给公司带来可观的利润，或者是销售费用与公司主营收入成正比？</p> <p>答：您好，感谢您的关注！公司销售费用中主要是销售人工资性费用、差旅费、招待费，以及游戏平台推广费等。销售费用与公司营业收入一般情况下是线性关系，具体情况请见公司定期报告相关内容。公司将结合实际情况进行销售费用控制。谢谢！</p> <p>3、做为一家网络安全公司，公司的主要竞争对手有哪些公司？或者业务相近同比公司？公司如何保持在市场中的竞争地位？公司近三</p>

年的研发费用一直保持在 1.7 亿左右，有没有考虑加大研发费用，增强市场竞争力？研发方面有没有往区块链或者数字货币方面投入？

答：您好，感谢您的关注！网络安全领域的上市公司主要有深信服、启明星辰、美亚柏科等。公司深耕网络信息安全领域，坚定不移的实施“以核心技术服务于国家网络安全”的战略，致力于成为网络空间治理专家。经过多年的积累与发展，公司及公司产品在行业内拥有较高知名度。公司拥有网络审计与网络信息安全领域全产品线和解决方案，业务覆盖网络安全、公共安全、信息安全、云安全、移动互联网应用安全、运营商网络资源安全、终端安全、数据安全、工业互联网安全等众多领域，是国内技术最为全面的大规模网络空间安全防护解决方案提供商之一。具体情况请见公司定期报告相关内容。

4、在众多网络安全公司中，任子行为何能入选为两会安全保障做服务，公司有何独立出众于其他公司的业务体系？

答：您好，感谢您的关注。任子行有多年参加国家重大安保活动的经验，公司的网络安全威胁与事件管理平台，是一个集监测、预警、相应处置的大数据安全分析平台，能够在两会期间，提供全面、及时的安全保障。

5、区块链和数字货币方面有没有研发费用投入？若有投入，金额是多大，占比总研发费用是多少？

答：您好，感谢您的关注！公司业务暂未涉及区块链和数字货币。公司深耕网络信息安全领域，坚定不移的实施“以核心技术服务于国家网络安全”的战略，致力于成为网络空间治理专家。

6、网络强国战略对公司发展有哪些机遇和挑战？对公司经营收入增长是否会有一个长期的影响？

答：尊敬的投资者，您好！随着网络强国战略的提出，“新基建”进一步加速融合了信息产业和传统产业，大量业务伴随数字化迁移到数字基础设施，给网络安全产业带来历史性机遇。政府、企业日益重视信息安全、大数据等方面的建设投入，国家大力出台网络安全相关法律法规政策，为我国网络安全产业发展提供了良好的政策保障，公司的主营业务迎来较好的政策和市场环境。与此同时，国家与个人层面的信息安全威胁也不断提升，个人信息泄露、企业核心业务数据泄露层出不穷，网络安全事件频发，随着社会运行对网络设施依赖性大幅度提升，国家对我国网络安全产业提出了更高要求，对公司而言既是机遇也是挑战。

7、请问董秘，公司未来业务的发展方向是？

答：您好，感谢您的关注。公司未来的重点发展方向包括：（1）持续深耕公安业务，产品将向社会治安防控实战业务应用系统延伸，探索“网约房”、“智慧安防小区”、“平安校园”、“智慧内保”等社会治安防

控体系业务市场，加大前端感知 AI 技术与数据业务应用研发投入，构建“感知终端-外网服务-内网管控”的立体化治安防控解决方案，继续推进数据感知无感化、智能化、实战化策略；（2）加速对零信任解决方案等新兴企业网络安全领域的研发和推广，争取以核心产品带动企业网安发展；（3）依托亚鸿世纪在 IDC 安全管理的市场地位以及在全国 IDC 流量安全检测的优势地位，顺应工业互联网和 5G 时代的发展，加大在工业互联网安全监测及态势感知、5G 网络及信息安全管理、物联网、车联网的资源及网络信息安全管理、数据安全、APP 安全管理等方面进行战略性投入。谢谢！

8、请问总经理，公司近两年的研发占比 20%左右，主要研发方向是？有何研发成果？

答：您好，感谢您的关注，公司今年持续深耕网络安全业务，在工业互联网安全、5G 安全等领域继续加大研发投入，在公安领域探索“网约房”、“智慧安防小区”、“平安校园”、“智慧内保”等社会治安防控体系业务市场，加大前端感知 AI 技术与数据业务应用研发投入。2020 年，公司及子公司新增获得的专利 21 件，获得著作权登记证书 108 件。

9、请问财务总监，公司出售云安宝，给公司带来了怎么样的影响。

答：您好，感谢您的关注！2020 年 9 月 7 日，公司将所持有的云安宝 8.70%的股权以 2,000 万元的价格转让给奇安信科技集团股份有限公司，获得了 1,471.44 万元的投资收益。本次股权转让增加了公司的运营资金，对公司业绩产生了积极影响。

10、请问十四五规划对整个网络安全行业以及对公司有何影响？

答：您好，感谢您的关注！国务院发布的《中共中央关于制定国民经济和社会发展第十四个五年规划和二〇三五年远景目标的建议》中指出，企事业单位应做到总体国家安全观，维护国家政权安全、制度安全、意识形态安全，全面加强网络安全保障体系和能力建设。我国网络安全市场已进入到稳健增长阶段，传统安全业务增长放缓，新兴安全市场如态势感知、智慧城市安全运营等进入加速期，将助推新一轮市场增长。

11、请问董事长，公司 2020 年实现扭亏为盈，主要是做了哪些方面的工作？

答：投资者您好，感谢您的关注！归属于母公司股东净利润扭亏为盈，主要原因是上一年公司计提了商誉减值 25,104.48 万元。此外，公司优化了人员结构，严格进行费用管控，使报告期内期间费用比上年同比减少 15,620.99 万元。

12、亚鸿世纪 IDC 产品发展情况如何？

答：您好，感谢您的关注，2020 年 IDC 信息安全产品作为成熟产

品，仍然保持较高的贡献率。工业互联网安全监测及态势感知平台作为公司新的研发产品，较 2019 年收入有大幅增长。亚鸿世纪未来将继续深耕 IDC 网络安全监管，公司也将依托亚鸿世纪在 IDC 安全管理的市场地位以及在全国 IDC 流量安全检测的优势地位，顺应工业互联网和 5G 时代的发展，加大在工业互联网安全监测及态势感知、5G 网络及信息安全管理、物联网、车联网的资源及网络信息安全管理、数据安全、APP 安全管理等方面进行战略性投入。

13、公司存在什么技术优势？

答：您好，感谢您的关注，公司是国家发改委建设的“网络空间治理技术国家地方联合工程研究中心（深圳）”的主要依托单位，获得“国家规划布局内重点软件企业”，国家密码管理局认定“商用密码产品生产定点单位”，工业和信息化部“计算机信息系统集成资质（贰级）”，首批“深圳市自主创新行业龙头企业”，深圳市首批“国家级高新技术企业”等资质和荣誉，并在业内率先通过 ISO9001：2008 质量管理体系认证。公司是国家多部委重大网络安全工程建设骨干团队，同时也是深圳大运会、博鳌论坛、十九大等重要国家重大活动的网络安全服务支撑单位。

2020 年 3 月，公司“移动互联网应用审计与综合数据处理平台”荣获 2019 年度广东省科技进步奖二等奖。该项目突破了移动通信网数据还原技术、信息定位技术、新闻 APP 搜索技术、虚拟社交网络（VSNS）管理技术、综合数据处理平台与接入设备结合的数据分析处理技术等一系列关键技术瓶颈，为广大用户处置非法违规应用和有害信息传播，打造健康清朗的网络空间环境提供有力的技术手段和可靠的安全保障，已成为支撑网信、公安、工信等互联网监管部门的重要基础平台。

2020 年 6 月，在中国产业互联网发展联盟标准专委会指导下，包括任子行在内的零信任领域共 16 家机构企业，共同成立国内首个“零信任产业标准工作组”，作为创始成员之一，公司自研“任子行安全远程办公解决方案”，解决企业远程办公方面的安全需求，并在疫情期间首先在任子行内部部署实施，经过公司的四大研发基地、30 多个分支机构、近 1500 余名员工的实践验证，实现了员工的统一快捷办公和企业的统一安全管控，将员工的办公体验、办公效率和企业的安全管理提升到了新的高度。

2021 年 3 月，公司入选《中国网络安全行业全景图》（第八版）十七个分类，包括权限管理、单点登录、身份认证、堡垒机、上网行为管理、SD-WAN、下一代防火墙、网络入侵防范、应用代理网关、内容安全、SIEM、漏洞管理、零信任、UEBA、视频监控安全、攻防演练、渗透测试 / 众测等领域。

14、请问财务总监，公司 2020 年年报，收入下降，利润上涨的原因？

答：您好，感谢您的关注！公司 2020 年实现营业收入 87,798.92 万元，同比下降 11.87%，主要是文化娱乐业务收入出现大幅下降。但归属于母公司股东净利润扭亏为盈，主要原因是上一年公司计提了商誉减值 25,104.48 万元。此外，公司优化了人员结构，严格进行费用管控，使报告期内期间费用比上年同比减少 15,620.99 万元。

15、请问总经理，投资君盛润石产业基金情况及影响？

答：您好，感谢您的关注，2020 年 7 月，公司与君盛资本管理（深圳）有限公司等 12 家公司共同投资设立君盛润石，并于 2020 年 8 月 10 日完成工商登记手续并取得《营业执照》，于 2020 年 10 月 23 日完成中国证券投资基金业协会的备案手续。公司与专业投资机构合作共同投资设立合伙企业，是为综合合伙企业各方的优势和资源，积极布局新一代信息技术、工业制造和生物医药领域相关的优质标的，提升上市公司的盈利能力和竞争力，促进企业长远发展。

16、请问董事长您好，公司目前在行业内的竞争优势主要体现在？如何保持这种优势

答：投资者您好，感谢您的关注！经过多年的积累与发展，公司及公司产品在行业内拥有较高知名度。公司拥有网络审计与网络信息安全领域全产品线和解决方案，业务覆盖网络安全、公共安全、信息安全、云安全、移动互联网应用安全、运营商网络资源安全、终端安全、数据安全、工业互联网安全等众多领域，是国内技术最为全面的大规模网络空间安全防护解决方案提供商之一。未来公司将继续聚焦网络安全主业，依托数年来积累的先发优势，扩大合作伙伴，全面向多个地区和国家推广产品，继续研究发展网络安全核心关键技术，不断进行新技术、新产品的研发和升级，打造有特色的产品，提升产品竞争力。

17、董事长您好，公司回款都是集中第 4 季度，这是行业因素还是公司回款方式问题

答：尊敬的投资者，您好！公司回款都是集中第四季度，主要是因为公司所处的网络安全行业存在较明显的季节性特征。公司的主要客户集中在政府等企事业单位，这些客户通常采取预算管理制度和集中采购制度。一般上半年进行项目预算立项、审批流程，下半年进行招标、采购和建设流程。基于客户市场需求因素的影响，公司的销售呈现较明显的上下半年不均衡的分布特征，项目招投标通常发生在上半年，项目验收、回款主要集中在下半年。

18、公司是否每年都对过去几年收购的公司做商誉减值测试？未来

	<p>是否存在减值的可能性？</p> <p>答：您好，感谢您的关注！根据会计准则的要求，无论是否存在减值迹象，公司于每年年终都进行商誉减值测试。过去几年，由于唐人数码、泡椒思志的盈利能力持续下降，公司根据谨慎性原则已做充分、合理的大额商誉减值。公司未来每年也将根据实际情况进行减值测试，根据测试结果按照会计准则进行处理。</p> <p>19、未来三年的发展战略可以分享一下吗</p> <p>答：您好，感谢您的关注！公司作为国内最早涉足网络信息安全领域的企业之一，将始终坚持以维护绿色、安全、高效的网络空间为己任，以技术为核心、用户为导向、产品为引领，立志于围绕国家在网络空间治理和网络保障方面的战略需求，从网络犯罪治理、信息安全治理、网络安全治理三大领域入手，突破网络空间安全治理支撑性关键技术，成为国家网络空间安全治理工作的核心技术支撑力量。</p> <p>20、咱们公司营业收入 8.7 亿，存货 1.7 亿，还每年都在增加。请问：1.存货是否真实有？ 2.存货具体有什么？ 3.存货是否是多年的坏账、废品，只是账面上的数字？ 4.公司远景发展方向是何？</p> <p>答：您好，感谢您的关注！公司存货主要集中于网络安全、网资管理项目实施中的用到的硬件产品，以及相关项目备货。公司定期组织对存货进行盘点和呆滞品报废清理，报告期期末对库存进行存货跌价测试。公司深耕网络信息安全领域，坚定不移的实施“以核心技术服务于国家网络安全”的战略，致力于成为网络空间治理专家。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 5 月 10 日