

证券代码:300068

证券简称:南都电源

浙江南都电源动力股份有限公司
2021年5月7日投资者关系活动记录表

编号: 2021-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参与公司2020年度网上业绩说明会的投资者
时间	2021年5月7日15:00-17:00
地点	全景网“全景·路演天下”投资者互动平台(http://rs.p5w.net) (本次业绩说明会采用网络远程方式举行)
上市公司接待人员	董事、总经理:朱保义先生;独立董事:汪祥耀先生; 副总经理兼财务总监:高秀炳先生;董事会秘书:曲艺女士。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司高管与投资者进行互动交流和沟通,就投资者关注的主要问题进行了答复。</p> <p>1、请问贵司取得定增批文的具体时间?(公司取得定增批文是否应该公告?)</p> <p>公司获得批复的时间为2020年12月8日,有效期为一年。</p> <p>2、公司对废旧电池回收行业怎么判断?公司在废旧电池回收利用领域有何优势,行业地位如何?</p> <p>废旧电池属于危险废品,近几年环保政策越来越严,有利于有回收资质的企业做强做深,行业前景非常乐观。公司除了拥有先进的再</p>

生铅处理技术、再生锂处理技术外，还布局了互联网模式的回收网络，无论在规模上和技术储备上都具有优势，谢谢。

3、公司定增的截止有效期是几月几日？公司对于定增的大事仅仅用“择机”来搪塞股民不太合适吧？你们认为的择机是现在股价还过高？还是股价过低？请正面回答。

公司定增批复为2020年12月8日，有效期为1年。定增发行时间是根据公司日常生产经营等诸多因素考虑，进而确定发行时间。

4、随着我国推进储能行业发展，贵公司布局如何？

公司在储能行业公司无论是在产品还是市场已有很好的基础，储能电站已在海外和国内均有布局，未来也积极国内外一并拓展布局，保持储能行业龙头地位。

5、美国的蓄能铅酸业务有多少

美国的蓄能铅酸业务大概有\$3000-5000万美元左右。

6、朱总，你好，作为持有公司股票4年并巨亏之中的老股东提问。目前这样的股价市值，再增发摊薄是不是对不起一如既往支持公司发展的股东们呢？

增发所得资金是公司经营发展需要，也是公司未来在储能及锂电产业大发展的重要需求所在，是保证公司未来成长的需求；业务增长，盈利贡献增加是企业发展的根本，只有这样才能更好的回报股东。

7、请问贵司定增批文的有效期还有多长时间？

公司获得批复的时间为2020年12月8日，有效期为一年。

8、公司发展10来年了，体制是否陈旧过时？公司有没有自查贪腐情况？如何处理？

公司近年来一直不断完善相关廉政制度和配套文件，建立有针对性的惩处制度，让每一位员工在与供应商及客户的接触中不敢违背规章制度，产生敬畏之心。同时加大内部反腐力度，营造廉洁自律的营商环境。

对于发现的违规违法情况，与涉及人员解除劳动合同，与供应商拒绝合作，并责令其上缴所收受贿赂。

9、看了公司关注函回复，感觉公司内部风险控制存在较大问题，

如客户定制锂电池，居然在客户还没意向的时候就生产出来，平白造成损失，计提后再低价卖出，里面是否有猫腻？

公司产品生产分按订单生产和按市场预测生产两种模式，公司报告期计提了一部分产品的存货跌价损失，该部分产品为按市场预测连续生产中的原材料和半成品，由于新能源政策变化使得该部分业务出现需求减少，导致库存积压出现减值。

10、公司中报业绩怎么样？

敬请关注公司定期公告，谢谢。

11、贵公司目前的二级市场表现，明显投资者一点信心都没有，基本上绝大部分基金都抛弃了贵公司，请问贵公司有没有改善投资者持股信心计划？

股价下跌影响因素较多，公司会积极的开拓市场，改善经营质量来取得更好经营业绩。

12、请问朱总，董秘：贵公司在二级市场股价暴跌不止，请问是否有考虑推出员工持股计划？或者管理团队增持股份计划？是不是贵公司管理团队对公司经营一点信心都没有？

员工持股计划会根据公司具体情况考虑是否推出，具体请关注公司公告。

13、朱总，我们是伤心的小股东，一路陪伴股价走向深谷。请朱总谈一下公司前景。能否带领公司走出深谷。在深谷中我们不好受啊！

感谢您的信任和支持！的确公司近几年以来，公司在进行业务转型，进行了储能和新能源动力方面的投资，给公司经营造成了一定的包袱，公司业绩收到一定影响，股价也不让人满意。针对过往转型过程中的“得”与“失”，董事会和管理层进行了复牌总结，并及时结合公司实际进行业务调整。在未来储能、新能源等发展的大机遇下，积极进取，制定有效的发展规划和经营策略，狠抓落实，及时纠偏，争取在短时间内取得好的经营绩效回报股东。也希望您继续关注公司，相信南都一定会走出低谷。

14、请问总经理，既然有既定发展战略，那么对应公司市值如何展望？有无市值目标？

公司市值与行业赛道、公司业务规模、利润及业务结构等很多因素有关。对于公司管理层来说，我们要抓住全球新能源和储能的大机遇，不断提高销售规模，提高市场占有率，优化产品结构和业务结构，提高效益。做好经营是根本，业务有可持续增长，经营效益好起来，相信市场会给南都一个很好的市值。

15、股价虽然一直低迷，但是看到了南都与以往的不同，无论是生产经营抑或是投资决策。希望看到的不是表象，2020 已为前任买单，2021 得为股民买单了，朱总为我们展望下前景好吗？

2020 年年报中计提的储能电站减值和投资减值等均是公司过往在转型期进行的投资，有“得”也有“失”，为公司 2021 年及以后在储能领域的发展奠定一定的基础。公司未来会围绕储能、新能源领域的需求，抓住机遇，狠抓落实，提量增效，回报股东。

16、和辉能的固态电池以及中广核的氢能源，目前处于什么阶段，每次都是回复都是含糊其辞的说推进中。可以详细解读嘛？

两个项目尚未有实质性的结果，目前只是推进过程中。

17、公司针对巨量应收账款有何收回措施？已诉讼中涉及多少金额？

公司主要的应收账款来自通信运营商、大型的整车厂以及海外客户，通信运营商的资信非常优越，但账期相对较长；大型整车厂有一定的账期，到期后都能及时支付，信用较好；海外客户公司投保中信保来确保该部分应收账款的质量。目前涉及诉讼金额极小。

18、汪教授你好，作为国内资深会计师，你是如何评价南都 2020 年的业绩大变脸事件？是专业能力的不足，还是有其它不可告人的目的？

感谢您的关注！公司 2020 年业绩下滑受多方面因素影响

19、你好，公司定增那么久都没有实施，定增邀请函是不是一都没有发出去？一般的公司审核批准后没有多久就实施了。

公司定增会根据实际情况择机发行。

20、公司对外所投资企业近两年有上市计划么？

公司对外投资的企业会根据自身发展的实际情况来考虑。

21、今年还会大幅计提吗？

不会。

22、请问公司新增的雷达业务，是用于军事的雷达，还是用于民用车载红外雷达，或者两者都有？

感谢您的关注！公司目前无新增雷达业务，谢谢

23、公司主要还是铅酸电池为主吗？已经比较落后了，要积极进取，不能像柯达一样被市场淘汰

感谢您的关注和支持！公司已积极的开拓市场，改善经营质量来取得更好经营业绩

24、刚才高总监提到“部分储能电站出现严重消纳问题，影响电费收益”，请问严重的消纳问题是什么意思？是电池质量不合格？还是铅碳储能电站的先天缺陷？应该怎么理解？以后这个问题还会出现吗？

消纳问题是指用户用电量减少，不是电池质量问题，铅碳储能电站采用先进的铅碳技术，安全性更好，没有先天缺陷。公司现在开始停止投资+运营模式而采用直接销售方式，以后不会出现消纳不足影响我公司的收益。谢谢

25、公司在保护投资者利益和维护公司行业地位上是否考虑现阶段在 2 级市场股票回购计划？

感谢您的关注！公司目前暂无其他股份回购计划

26、你好，原材料的价格上涨，好像贵司的存货有 36 亿，存货有升值的空间吗？

公司按不同产品的产生周期备有不同数量的库存，以确保正常的生产经营所需以及客户的正常交付，存货成本采用移动加权进行核算，原材料价格上涨会来逐步体现在产品成本中，再传导到市场销售价格中。

27、公司投入了三个多亿进行研发，但是这三个多亿是否有哪些拿得出手的一些技术壁垒呢？实现了一些新技术的突破吗？

公司现有技术专利近千项，在储能、通信及动力领域有多项核心技术，如石墨烯电池、储能电池等在行业里均遥遥领先。技术研发投

入是保证企业可持发展，及核心竞争力的根本。

28、公司应收账款是否存在收不回来的巨大风险？公司有无具体针对应收账款的保证措施？

公司主要的应收账款来自通信运营商、大型的整车厂以及海外客户，通信运营商的资信非常优越，但账期相对较长；大型整车厂有一定的账期，到期后都能及时支付，信用较好；海外客户公司投保中信保来确保该部分应收账款的质量。

29、公司宣称给雅迪供应。石墨烯电池，但是现在雅迪好像自己也在做这一块，这个份额 2021 年会降低吗？

雅迪石墨烯电池为南都独家供货，暂时尚未出现份额减少的趋势。

30、请问总经理，公司一直再说调整结构，那有没有考虑在行业内展开并购来加快转型？

不排除。

31、未来公司有无被收购的可能？有无与新能源领域其他大型企业开展合作？

暂时没有。

32、你好，铅的价格上涨对公司的影响，好像贵司原材料价格下跌也说影响利润，好像上涨，也没有什么利润？

公司有铅电池与铅回收，能实现内循环。从长期看，铅价涨跌对公司为中性。而从产业链分析，铅价下跌，废电池价格下降有个传导过程，再生铅单体报表利润会短期下降，而铅电池单体报表的毛利率会上升。

33、请问总经理，公司可有 3 至 5 年的战略规划，可否详细阐述？

公司有 3-5 年规划，同时每年都做调整优化。

未来 3-5 年主要以围绕储能、新能源为主要应用领域，产品以锂电为主，逐步做好产业链协同和闭环，支撑企业发展，提升整体竞争力。

34、你们的所谓定增到现在都还不能成行，是因为被投资者弃如敝履，还是你们伙同定增者故意压低股价？

定增时间会根据公司实际情况择机发行，股价受多方面因素影响。

35、1:请问营收大幅上涨，而利润大幅下滑，公司后续措施打算怎么做。上市这么多年第一次亏损，做为管理层怎么去评价，后续对企业管理有什么措施,2:定增方案是否确认，能在批准时效内完成吗？

感谢您的信任和支持！的确公司近几年以来，公司在进行业务转型，进行了储能和新能源动力方面的投资，给公司经营造成了一定的包袱，公司业绩收到一定影响，股价也不让人满意。针对过往转型过程中的“得”与“失”，董事会和管理层进行了复牌总结，并及时结合公司实际进行业务调整。在未来储能、新能源等发展的大机遇下，积极进取，制定有效的发展规划和经营策略，狠抓落实，及时纠偏，争取在短时间内取得好的经营绩效回报股东。

定增有效期在 2021 年 12 月初。

36、请问骆驼和天能的铅酸电池，毛利率是 22%，而公司的是 12%。公司和其他 2 家规模差不多，为何有这么大的差距？是公司管理层面问题，还是产品有问题？总得有问题来解释这种差距吧。

公司的铅酸电池有工业铅酸电池、民用铅酸电池，工业铅酸电池比民用铅酸电池的技术要求高，产品质量更加优越，售后服务成本较低，毛利率也相对低，而民用铅酸电池产品售后服务成本高，相应的毛利率也高。而以上两家公司以民用铅酸电池为主，因此毛利率不可比。同时公司自 2020 年 1 月 1 日起执行新收入准则，运费转至营业成本核算，也会使本期的毛利率下降。

37、公司一直要增发，这个增发一直没有落实，是因为什么？

定增会根据公司实际情况择机发行。

38、2020 业绩变脸，证监会问询，一季度又好无亮点，基金跑完了，公司是否提前泄露了信息？

公司严格依照《公司法》《证券法》、《深圳证券交易所股票上市规则》、《深圳证券交易所创业板上市公司规范运作指引》、《公司章程》、《董事会议事规则》等有关法律法规、规范性文件以及公司制度的规定，切实依法履行信息披露责任与义务。

39、公司目前有哪些大的客户和合作伙伴？

您好，公司主要产品为储能、数据中心电源、民用两轮车动力电

池、通信电源以及再生铅等，公司的主要合作客户有：国网、南网储能的头部企业，负责数据中心的建设或运营的客户，民用两轮车整车厂头部企业，移动等全球运营商以及 5G 通信运营商，铅蓄电池生产企业等。谢谢

40、独立董事应该尽力尽责，维护公司各类股东的利益，请问独立董事在过去的 2 年，做了哪些工作？

感谢您的提问！我们对公司董事会审议决策的重大事项均要求公司事先提供相关资料进行认真审核，必要时向公司相关部门和人员询问，在此基础上利用自身的专业知识，独立、客观、审慎地行使表决权，促进了董事会决策的科学性和客观性，切实维护公司和股东的合法权益。

41、如何提高 2021 年利润

公司将通过调整产品结构、调整销售结构，直至改善经营结构，提升经营质量，获得更优经营结果。

42、想不明白的是去年年报就是不计提商誉等等，第 4 季度还是亏损 2 个多亿，前三季度都好好的，这是什么原因？

主要原因四季度集中计提长期投资减值、应收账款坏账准备、存货跌价准备、以及四季度发货的所部分数据中心及储能业务无法在当期确认收入共同所致。

43、国外户用储能方兴未艾，产品供不应求。公司在海外户用储能方面有何布局？有何产品？有没有销售？

公司目前以工业储能为主，户用储能产品已开发出来，未来会有销售。

44、公司的股价持续回落，有没有增持股票或回购股票的计划？

感谢您的关注！公司目前暂时没有其他股份回购计划，具体详见公司相关公告。

45、公司 2020 年和 2021 年一季度综合毛利率仅 9%多，与同行业比差距明显小得多，请详细说明一下原因？

公司主营业务有铅电池、锂电池、再生铅等产品，不同产品的毛利率差异较大，综合毛利率受当期产品结构影响较大。其他公司涉及

的产品业务结构与公司不尽相同，按铅电池、锂电池和再生铅的同行业分析，每个业务板块的毛利率与同行业没有特别大的差异。谢谢

46、一个月的时间，会计政策理解就有偏差，业绩预告就有天翻地覆的变化？作为一家上市公司的管理层，出现这么重大的错误，如何赔偿投资者的损失？

业绩预告的偏差主要由于财务审计的期后事项所影响。期后事项发生后公司第一时间进行了业绩更正的信息披露。对此公司董事会深表歉意。

47、公司是否和外部机构有市值管理合作？

不存在市值的合作。公司专注主业发展，通过优良的业绩回馈投资者。

48、公司目前面临的最大的危机或者困难有哪些

- ①国际政治经济不稳定及新冠疫情风险；
- ②原材料价格波动风险；
- ③汇率波动风险；
- ④环保及员工职业健康风险；
- ⑤技术和核心技术人员流失的风险；
- ⑥政策风险

49、对于股价持续下跌，而后出现 2020 年度及 2021 年 1 季度亏损，是否有内部消息泄露。

公司严格依照《公司法》《证券法》、《深圳证券交易所股票上市规则》、《深圳证券交易所创业板上市公司规范运作指引》、《公司章程》、《董事会议事规则》等有关法律法规、规范性文件以及公司制度的规定，切实依法履行信息披露责任与义务。

50、请问定增进展

公司定增会根据实际情况择机发行。

51、铅价格上涨，对公司有何影响？是负面还是正面？

公司主要产品为再生铅、铅电池、锂电池等。铅电池的主要成份为铅及铅合金，该部分原材料需求量和再生铅的产量可以抵销，因此，从长期看，铅价涨跌对公司为中性。

52、请问公司定增的实施计划？

公司定增会根据实际情况择机发行。

53、一季度公司和同行业相比，为何毛利率那么低？比如只有骆驼的一半。

公司主营业务有铅电池、锂电池、再生铅等产品，不同产品的毛利率差异较大，综合毛利率受当期产品结构影响较大。其他公司涉及的产品业务结构与公司不尽相同，按铅电池、锂电池和再生铅的同行业分析，每个业务板块的毛利率与同行业没有特别大的差异。谢谢

54、贵公司定增的计划有没有失败的风险

根据公司生产经营情况进行择机推进。

55、董秘，请问定增进展如何，有否意向投资者？谢谢！

公司定增会根据实际情况择机发行

56、朱总，今年还有没有减持本公司股票的计划

感谢您的关注！目前没有减持计划

57、今年还有没有坚持的计划

目前没有减持计划

58、今后公司的储能业务主要方向会逐步转向锂电储能？如果是，是不是会给公司业绩带来大幅提升？

未来储能业务主要是锂电为主，随着锂电储能业务增长，会逐步给公司带来贡献。

59、今年公司发展有无并购计划？

感谢您的关注！公司目前暂无并购计划

60、公司要不要大力增持股份

感谢您的关注！公司目前暂时该计划

61、你好，董秘，锂电和石墨烯虽然增长，但是占比本身就很小，基数小，增长了，也意义不大呢

公司已经在调整产品结构的过程中，目前占比已经逐渐提高，未来占比将会进一步提高，将会进一步改善公司经营业绩。

62、公司股票跌跌不休，如何提高持股人信心

股价下跌影响因素较多，公司会积极的开拓市场，改善经营质量

来取得更好经营业绩

63、现在股价也反应出公司确实遇到一些问题，既然管理层看好公司，是否现在有回购股票计划？

暂时公司没有回购计划，未来若有回购计划，公司会及时进行公告。

64、什么原因导致要在今年大额计提固定资产减值？生产是技术落后遭遇淘汰了么？

公司以前年度在用户侧投入了一批铅碳储能电站，受疫情及产业政策影响，有部分储能电站出现严重消纳问题，影响电费收益，公司按未来收益法对储能电站进行了减值测试并计提了相应的减值。铅碳储能电站采用先进的铅碳技术，安全性更高，在欧美等发达国家广受客户的青睐，而国内储能电站目前客户更愿意采用锂电技术。公司目前拥有铅碳储能技术和锂电储能技术，根据客户的需求提供不同的产品，不存在技术落后的情况。谢谢

65、请问定增啥时能完成？

定增将会根据公司实际需求情况进行，具体情况请关注公司公告。

66、请总经理回答，公司财务报表是否真实，能保证真实性么？

您好，上市公司财务能保证真实性，感谢您的关注与支持，谢谢。

67、公司配合做亏业绩是否有配合机构做空公司股价嫌疑，目的是低价定增，利益输送？

不存在。

68、请问你对公司未来 1-2 年有何新的规划？如何改变目前难堪的近况？

在未来储能、新能源等发展的大机遇下，积极进取，制定有效的发展规划和经营策略，狠抓落实，及时纠偏，争取在短时间内取得好的经营绩效回报股东。

①每年保证可持续增长②强化成本管理③加强产业链协同④人才梯队和团队建设，也希望您继续关注公司，相信南都一定会走出低谷。

69、公司提出定增方案后，公司股价大跌，是否说明公司存在很大问题？

股价为市场行为，公司生产经营正常。

70、我从2015年就看好公司，并且长期持有公司股票，但公司股价长期这么低迷，让投资公司的投资人心寒意冷！你们对公司股价满意吗？你们觉得这样的股价对得起投资者吗？对于公司的未来发展和股价走势，你们有什么看法和预期？

感谢您的信任和支持！的确公司近几年以来，公司在进行业务转型，进行了储能和新能源动力方面的投资，给公司经营造成了一定的包袱，公司业绩收到一定影响，股价也不让人满意。

针对过往转型过程中的“得”与“失”，董事会和管理层进行了复牌总结，并及时结合公司实际进行业务调整。在未来储能、新能源等发展的大机遇下，积极进取，制定有效的发展规划和经营策略，狠抓落实，及时纠偏，争取在短时间内取得好的经营绩效回报股东。

也希望您继续关注公司，相信南都一定会走出低谷。

71、朱总，你好，公司目前这样的股价市值，再增发摊薄是不是对不起一如既往支持公司发展的股东们呢？

公司定增的募投项目主要为锂电产能的建设，为了更好的保证上市公司的可持续增长，更好的经营业绩回馈给股东。

72、还没开始吗

认真回复中，感谢关注！

73、南都华拓安徽项目进行的如何，什么时候产品开始生产？定增的几个项目是否已经开始建设？进度如何？

华拓安徽项目计划在下半年投产。几个定增项目已经开始启动，预计年底完成建设。

74、请问总经理，上市公司财务到底有没有问题，能保证真实性么？

您好，上市公司财务能保证真实性，感谢您的关注与支持，谢谢。

75、朱总，请问定增是否无人问津，至今难

将根据公司实际情况进行，目前投资者交流积极推进中。

76、贵公司二级市场价格最近直线阴跌请问公司目前经营是否正常，2021年度业绩有何愿景？订单是否充足？公司的储能和锂电项目

处于行业的什么地位？

公司经营正常！订单充足，交付、成本及资金暂时紧张。预计定增后会得到缓解。南都电源在储能行业里是做的最早的，早期参与国内储能示范项目最多，2016年开始进行储能产业化落地，储能电站遍布全球，在德国及国内多个储能项目成为行业标杆，未来储能也是南都的战略重点。锂电产品公司起步较早，产品及应用的核心技术、生产等也处于行业领先，是未来发展和业务增量的主要来源。

77、请问公司 5.34 元回购公司股票是什么意思

感谢您的关注！关于您提到的 5.43 元的回购价格，主要是因公司 2020 年业绩不达标，根据公司 2019 年股票期权与限制性股票激励计划第五章“股权激励计划的具体内容”的规定，公司未满足业绩考核目标的，所有激励对象当年计划解除限售的限制性股票均不得解除限售，由公司回购注销，回购价格为授予价格。故公司按照授予价格的 5.43 元的价格对该部分的限制性股票进行回购。

78、股票跌成这样，动不动就九阴，如何提高股东持股的信心

股价下跌影响因素较多，公司会积极的开拓市场，改善经营质量来取得更好经营业绩

79、现在上市公司跌跌不休，南都这边到底是出了什么特别的问题吗？

价下跌影响因素较多，公司会积极的开拓市场，改善经营质量来取得更好经营业绩

80、公司管理层对公司股票持续走低如何看待，是否是为了低价定增？

价下跌影响因素较多，公司会积极的开拓市场，改善经营质量来取得更好经营业绩

81、最近几年公司业绩主要靠补贴支撑，请问是什么原因呢？

感谢您的关注！公司近几年其他收益较高，主要与公司再生铅业务板块的政策支持相关。

82、请问今年市场行情怎么样？石墨烯电池除了给雅迪，还给其他公司供货吗？

公司目前各个板块发展态势较好，石墨烯电池暂时只给雅迪独家供货。

83、定增进展如何

下半年会择机启动。

84、为什么近期股价一直下跌，能说明原因吗？

股价下跌影响因素较多，公司会积极的开拓市场，改善经营质量来取得更好经营业绩。

85、总经理为何 18 年减持？

18 年减持主要是偿还之前的股权质押融资。

86、股票跌成这样，动不动就九阴，如何提高股东的信心

公司未来将大力发展应用于通讯及数据中心、民用动力、智慧储能三大领域，通过产业链闭环的优势和竞争优势，来获得良好的经营业绩。

87、定增是否还推进，这么久都没有谈下来，没有人愿意参与，都不看好吧

定增是根据公司发展的实际情况择机发行。

88、这么低的价格，没有量能，没有机构愿意参与进来

公司会通过较好的经营业绩来吸引更多的投资人关注。

89、能否解释一下公司二次创业。

公司 2019 年自朱保义 2019 年开始任命为总经理，建立二次创业的企业文化，管理层要充分调动全体员工的积极性，建立学习型的团队组织。让公司上下齐心协力从生产、销售、研发、交付各环节紧密配合，高效协同，创造公司的良好业绩。

90、股票跌成这样，动不动就九阴，就没有像样的措施？

影响股价具有诸多因素，公司积极进行调整产品结构、调整销售结构，直至改善经营结构，进而提升经营质量，获得更优经营结果，来回馈投资者。

91、业绩暴雷成，为了增发股价跌成这样，作何解释

股价受多方面因素影响，业绩的亏损也是由于会计审慎原则计提了相关的固定资产、长投减值等因素形成的。

92、从最近公司的财报看，有点不是很明白？公司基本上靠补贴过日子，储能行业不是一个很好的行业，这样理解对吗？

公司的财政补贴大部分是来自于公司子公司华铂科技的增值税即征即退。华铂科技为再生资源行业，该行业由于没有增值税进项可以抵扣，这类企业财政会有一定的补贴。

93、请问董秘，贵公司同行业的骆驼股份，天能股份业绩都是大幅增长，而你们公司却是业绩一塌糊涂！投资者一点信心都没有，你们公司有业绩改善计划吗？管理者团队是否有调整的计划？

报告期内，公司实现营业收入 1,025,977.26 万元，同比增长 13.89%，其中锂电池产品销售收入较去年实现 79.62%增长，高端石墨烯铅酸电池产品收入较去年实现 466.83%增长。导致公司全年业绩亏损公司业绩出现亏损的主要原因为大额计提固定资产减值、长期股权投资计提减值和投资损失。同时受疫情影响，部分业务未完成安装验收的影响。

目前，加快落实锂电产能的建设,通过持续调整产品结构锂电、铅电的占比，进而调整公司现金流的优化。同时逐步调整客户结构，国内低毛利率的业务市场向海外高毛利率的业务领域倾斜资源。从回款周期长的业务如运营商业务向回款周期短的业务如民用动力业务进行陆续调整。逐步完成调整产品结构、调整销售结构，直至改善经营结构，提升经营质量，获得更优经营结果。同时，加强改善经营质量，进一步加强成本管理，向管理要效益，向细节要效益，在保证质量的前提下，开源节流，综合降本，通过运营成本的不断优化，以保证经营结果的持续向好。

94、请问朱总和董秘，贵公司股票表现跌跌不休，经营业绩也毫无改善，请问贵公司管理者团队还是一如既往的没有任何改变吗？经营业绩这么差，管理者团队就没有任何提升经营业绩的计划吗？这样差的业绩，前面还出台业绩激励计划？你们公司是要笑死所有的投资者吗？

公司全面进行调整产品结构、调整销售结构，直至改善经营结构，提升经营质量，获得更优经营结果，以更好的业绩回馈投资者。

95、南都那么好。股票为什么跌的那么惨.实在是说不过去。拿了一年多赔了4万多。

股票价格受多种因素影响，公司会积极的扩展市场，取得更好的经营业绩。

96、在市场营销方面，公司今年有什么具体的计划？

储能和通信：继续全球布局；民用动力：抓住与重要战略客户在高端石墨烯电池的合作。

97、公司21年的订单饱和吗？可否描述一下公司的战略远景？

公司目前订单充足。公司提供铅酸电池、锂离子电池两种产品，应用于通讯及数据中心、民用动力、智慧储能三大领域，通过再生资源板块的支撑，来形成“原材料—产品应用—系统解决方案—运营服务—资源再生—原材料”的全封闭产业链。

98、公司今年预计会与哪些客户合作吗？

您好，公司主要产品为储能、数据中心电源、民用两轮车动力电池、通信电源以及再生铅等，公司的主要合作客户有：国网、南网储能的头部企业，负责数据中心的建设或运营的客户，民用两轮车整车厂头部企业，移动等全球运营商以及5G通信运营商，铅蓄电池生产企业等。谢谢

99、公司有哪些独家的技术和专利？

有多项独家技术和专利，如：石墨烯电池、高温电池、储能技术、核电电池技术等。

100、跟同行业其它公司相比，公司经营处于哪个层次？

通信领域南都处于行业龙头企业；在储能领域，南都处于头部企业；民用动力领域位于行业前三。

101、大宗商品价格上涨对公司是否带来成本压力？如何应对？

公司主要产品为再生铅、铅电池、锂电池等。铅电池的主要成份为铅及铅合金，该部分原材料需求量和再生铅的产量可以抵销，因此铅价上涨对公司的成本压力不大，而铜、铁等大宗商品价格上涨对成本有一点压力，公司将过储备的技术来提升产品的性能与品质，逐步加大高端产品的占比，提升产品的盈利能力来化解成本带的压力。锂

电池的主要成份为碳酸锂、电解液、铜铂等，大宗商品价格上涨对锂电的成本带来压力，公司一方面通过调整客户结构提高平均售价来化解一分部成本压力，另一方通过内部挖潜来降低成本，谢谢。

102、请问目前公司研发投入占营收比例是多少？

公司 20 年度研发费用总额为 3.57 亿元，占当年营收的比例是 3.48%，谢谢

103、如何提高员工凝聚力和认同感，提升专业能力和综合素质，形成一只强有力的战斗队伍，把本行富有竞争力的平台化产品高效推广出去，发挥更大的效用？

加强绩效考核体系建设，创建学习创新型组织公司将进一步深化人力资源体系改革，优化组织与员工绩效考核体系建设；进行人才梯队建设，积极储备和培养年轻干部；鼓励先进和骨干员工，形成良性的企业经营结果与成果分享机制；同时，积极创建学习型组织，向全球领军企业、向行业优秀企业学习；持续加强创新精神，通过不断的创新保持组织活力。

104、国内经济内循环的格局下，公司对国内市场拓展有哪些考虑？

- ①储能：抓住新能源占比提高，储能需求增大
- ②新基建、5G，提高市场占有率
- ③金融等高端领域，利用技术优势，抓住逐步国产替代进口的机会
- ④国内民用动力市场机遇，利用高端石墨烯电池的优势，和重点客户拓展合作等

105、董事长您好，公司在做大主业方面有哪些考虑？

公司以电池为主，锂电和铅酸均有，所属应用领域为储能、动力、通信数据中心为主，赛道及市场空间足够大，无论在产品和业务领域的应用端，公司有足够的技术、产品和市场基础。

从大储能范围来看，包括通信储能、新能源储能。通信储能有全球 5G、数据中心的机遇；新能源储能主要围绕新能源发电、输电、用户侧等环节提供储能产品方案，随着新能源应用占比提高，储能的经济性提高，储能的应用市场越来越成熟。在动力领域，二轮车动力和

	<p>四轮车动力需求逐步增加，产品以锂电产为主。针对上述主要应用领域，产品包括锂电和铅酸，锂电需求倍增。因此，公司总体以储能为战略重点，动力业务并重，铅酸和锂电回收产业链闭环为支撑。</p> <p>①从产品上重点发展锂电，加大锂电产能投入及产业链布局，提升锂电产品的综合竞争力。</p> <p>②铅酸产品以发挥技术优势，重点倾向高端产品，如动力电池中的高端石墨烯电池，通信领域的高端电池等。</p> <p>③在系统解决方案方面，重点提升储能为主系统集成能力，和产业链的协同。</p> <p>④继续积极推进全球化发展，特别是在储能领域。</p>
附件清单	无
日期	2021年5月11日 星期二