

证券代码：300250

证券简称：初灵信息

杭州初灵信息技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名	参加初灵信息 2020 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2021 年 5 月 11 日（星期二）15：00-17：00
地点	约调研“初灵信息投资者关系”小程序
上市公司接待 人员姓名	董事长兼总经理：洪爱金先生 董事会秘书兼财务总监：许平先生 独立董事：吴清旺先生
投资者关系活 动主要内容介 绍	<p>公司于 2021 年 5 月 11 日（星期二）15：00-17：00 在“初灵信息投资者关系”的小程序以网络远程的方式举行 2020 年度业绩说明会，公司与投资者进行了互动交流和沟通，并就投资者关注的问题进行了回复。主要问题和回复如下：</p> <p>1、请问公司目前所处的行业状况是怎么样的？</p> <p>答：公司所处软件与信息技术服务业，围绕数据接入、数据挖掘分析、数据服务、数据应用进行布局和深耕，立足运营商，服务于大中小企业及家庭用户。随着 5G 商用的不断深入，虽然运营商新兴业务侧重点不同，但大数据、物联网、云计算等新兴业务发展将为收入增长注入新动能已成为运营商的普遍共识。同时在边端市场，政府提出要加快加大 5G 网络与千兆光网建设力度，将可能提升 5G</p>

前传、数据采集分析的边缘计算产品、政企专线接入终端及政企网关产品等的需求。具体详见公司 2020 年年报中相关内容。

2、今年有什么大订单？

答：公司依照监管规定，对相关合同、订单、中标等进行了及时披露，今年 1 月公司披露了子公司网经科技与中国移动通信集团终端有限公司签署了《中国移动通信集团终端有限公司采购框架合同（终端类）》，合同总金额 15,016.50 万元（含税），具体可查阅公司在巨潮资讯网上的相关公告。

3、公司毛利水平怎么样？

答：您好，公司产品和项目毛利率保持稳定，基本保持在 40% 左右。期间费用中销售费用和研发费用有所增长，一方面是加大在运营商市场的拓展，同时持续投入研发强化公司核心技术能力，保持产品的先进性。

4、公司对 2021 年业绩提升有没有规划？

答：您好，公司将从以下几个方面来提升业绩：（1）公司将在 5G、智能应用、自主可控、信创等新基建大领域里持续加码，立足运营商，服务于大中小企业及家庭用户；（2）聚焦运营商，提升公司在运营商 B 端企业服务市场的“云边端”一体化 DICT 方案占有率，做强“云边端”一体化 DICT 解决方案；（3）聚焦企业用户，做多 B 端 SAAS 应用。

5、请问公司在研发人员的招聘和培养上如何进行的？

答：您好，目前公司研发人员 500 多名，公司设有专职岗位进行研发人员的招聘工作，设有研发人员晋升通道和考核机制，同时建立了全研发人员培训机制和专项研发项目培训机制。

6、去年因为疫情影响，一些看好的板块并没有迸发出该有的业绩，今年是否有望重新成为利润增长点？

答：您好，去年疫情影响项目较少，后续逐步恢复，今年中标项目增加机会变多，有望实现业绩增长。

7、2020 年四季度公司营收最多，净利润负 3 个亿经营方面出了什么状况？

答：您好，公司主营大数据接入、数据采集、数据应用，四季度为公司项目验收高峰期，所以营收确认最多，因之前并购的子公司博科思、博瑞得、视达科营收下降，利润下降较多，造成商誉减值等损失，除此外研发费用也有较大增长，从而造成 20 年度有较大亏损，另外研发的大额投入也给未来产品创新以及保持产品竞争力打下好的基础。

8、子公司网经科技在中国移动江苏公司语音接入设备采购项目中中选 30%，请问中标金额有多少，对数据接入板块业务能带来多少收益？

答：您好，江苏移动的语音接入设备采购项目尚未签订正式合同，目前正在走相关流程，最终中标金额以签订的合同为准。

9、新冠疫情的影响预对公司的正常经营是否仍有影响？

答：您好，公司主要的业务市场在国内，目前新冠疫情对公司的影响较小。

10、IMS 语音接入设备采购项目签订正式合同了没有？

答：您好，山东移动、江苏移动的语音接入设备采购项目目前均未签订正式合同，正在走相关流程。

11、在 4G DPI 方面,华为市场占有率第一,公司第二,在 5G DPI 呢？有没有市占率数据？

答：您好，当前 5G DPI 市场普遍利润率走低，但 5G 以来，数据包呈 N 倍增长，处理能力需大幅提高，5G DPI 前端会越来越标准化，随着软硬件解耦趋势催生行业应用和数据安全等价值市场，公司将聚焦数据应用及服务侧拓展，持续增强数据应用整体解决方案能力，提升客户粘性。在保持运营商行业大数据应用稳定发展的同时，向行业 ICT 应用和数据安全应用领域拓展。

12、麻烦介绍一下公司未来一年的派息计划？

答：您好，满足以下条件时，公司每年度采取的利润分配方式中必须含有现金分配方式：（一）公司该年度的可分配利润为正值；（二）公司累计可供分配利润为正值；（三）审计机构对公司的该年度财务报告出具标准无保留意见的审计报告；（四）公司无重大

投资计划或重大现金支出等事项发生（募集资金项目除外）。公司将弥补完亏损之后，再根据业务发展所需资金情况，提出利润分配方案。

13、您好，怎么在分红与股价上对投资者有回报？

答：您好，公司分红需弥补完亏损之后才能分配，弥补完亏损后公司未来将根据业务发展所需资金情况，提出利润分配分红方案。公司将主要通过提升业绩从而提升股价来回报投资者。提升业绩主要从以下几个方面来：（1）公司将在 5G、智能应用、自主可控、信创等新基建大领域里持续加码，立足运营商，服务于大中小企业及家庭用户；（2）聚焦运营商，提升公司在运营商 B 端企业服务市场的“云边端”一体化 DICT 方案占有率，做强“云边端”一体化 DICT 解决方案；（3）聚焦企业用户，做多 B 端 SAAS 应用。

14、智慧园区类项目的建设情况？

答：您好，智慧园区类项目在重庆有商用案例了，正在与运营商及一些企业共同拓展市场。

15、公司的商誉今年能否实现清零？

答：您好，公司 20 年末商誉金额约为 1,577.6 万，谢谢。

16、请问公司的高容量 DPI 产品在三大运营商的测试有结果了吗？

答：您好，单节点 80-100Gbps 处理能力设备已经测试通过。

17、在数据接入业务板块，公司陆续中标了多个项目，相比去年同期的增速是多少？

答：您好，2021 年 1~4 月的项目中标数是 2020 年的 2 倍多，其一是 2021 年项目周期性的机会增多，其二是去年疫情影响项目比较少。

18、目前公司十大流通股东都是谁，持股多少？

答：您好，请查阅公司《2021 年第一季度报告全文》中前十名股东持股情况。

19、公司的 DPI 产品拥有什么优势？

答：您好，公司 DPI 产品处理能力强，支持的识别类类型比较

多，现在又叠加了安全的支持能力。

20、年报中未出现互联网和相关服务板块的收入情况？报告期内未从事该项业务吗？

答：您好，公司与杭州卓游投资合伙企业(有限合伙)、杭州千岛湖初灵投资合伙企业(有限合伙)于2019年6月5日签订的《表决权委托解除协议》，经公司董事会和股东会批准，公司自2019年6月30日起，不再将其纳入合并财务报表范围，20年也未从事该业务。

21、视达科的经营情况如何？朝着运营商市场发展的过程中已经建立起了哪些竞争优势吗？

答：您好，视达科目前经营正常，运营商合同份额占比持续增加，在软终端、CDN、用户经营服务等业务上均有新签合同与订单。

22、公司2020年在5G赛道持续的高研发高市场投入的成果有哪些？在5G赛道如何布局？

答：您好，公司在5G赛道持续的高研发高市场投入的成果主要有5G前传产品、5G传输产品、5G接入和应用、5G网络的数据采集分析的边缘计算等产品，其中5G前传产品已经系列化，并在多个省份运营商商用。主要布局5G基础网络的建设及配套、5G政企客户应用、5G行业应用、5G的DPI项目、5G+安全项目等方面。

23、截止到目前公司中标的金额有多少？

答：您好，公司依照监管规定，对相关合同、订单、中标等进行了及时披露，具体可查阅公司在巨潮资讯网上的公告。

24、大数据接入业务正在研发的新产品是哪个方向的？

答：您好，围绕全面自主可控，包括OTN精品专线系统、A系统、接入SPN系统、5G前后传系统、10G中小企业语音数据融合接入网关、安全网关等。

25、4G DPI扩容和5G DPI规模不断扩张下，公司对DPI业务全年的收入目标是怎样的？

答：您好，公司对DPI业务全年的收入目标是1个亿以上，谢谢。

26、2021年收入增长的主要来源将会是什么？

	<p>答：您好，2021 年收入增长预计在以下几个方面：（1）数据接入产品销售收入增长；（2）数据采集、分析应用收入增长；（3）视频大数据应用如 CDN 等收入增长，谢谢。</p> <p>27、博瑞得在运营商市场中具体占多少份额？通过招标进入省级通信网络后，获扩容升级订单的比例有多少？</p> <p>答：您好，博瑞得在运营商市场占 30%以上，通过招投标进入后基本都能获得升级订单，谢谢。</p> <p>28、订单和项目交付一般需要多长时间？</p> <p>答：您好，公司订单和项目交付时间不定，具体要分产品或项目，时间一个月内至一年内都有可能，谢谢。</p> <p>29、CDN 的研发成果什么时候才能体现在收入上？</p> <p>答：您好，运营商 CDN 方面已有部分项目中标，目前份额较小金额不大，后续将持续拓展市场待起量。</p> <p>30、软终端方面相关项目验收不及预期是什么原因造成的？</p> <p>答：您好，软终端方面技术对接测试时间较长，部分省份已经推进到验收阶段，公司在配合广电新媒体和省份运营商相关验收工作。</p> <p>31、疫情期间移动办公 SAAS 推出免费服务后到现在，用户的付费转换率和留存率怎么样？</p> <p>答：您好，移动办公 SAAS 推出免费服务后到现在，用户的付费转换率没有明显变化，但留存率有所提升，谢谢。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 5 月 11 日