



证券代码：300439

证券简称：美康生物

美康生物科技股份有限公司 2020 年度网上业绩说明会记录表

编号：2021-03

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	网上投资者及网友
时间	2021 年 5 月 12 日下午 15:00-17:00
地点	美康生物科技股份有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长 邹炳德 独立董事 李成艾 财务总监 袁 超 董事会秘书 熊慧萍 保荐代表人 章敬富
投资者关系活动主要内容介绍	详见会议记录
附件清单（如有）	无



美康生物科技股份有限公司

2020 年度网上业绩说明会会议记录

一、与会人员：董事长邹炳德先生、独立董事李成艾女士、财务总监袁超先生、董事会秘书熊慧萍女士、保荐代表人章敬富先生。

二、会议时间：2021 年 5 月 12 日下午 15:00-17:00

三、会议地点：公司会议室

四、会议议程：

（一）董事长做开场致辞

尊敬的各位投资者、各位网友：

大家好！

今天，我和公司管理团队非常高兴通过全景网络平台，就美康生物科技股份有限公司（以下简称“美康生物”或“公司”）2020 年度公司的经营情况、经营业绩以及未来的发展规划等方面与各位进行线上沟通交流，我谨代表公司董事会、管理层以及全体员工，向长期关心、支持美康生物的各位投资者和各界朋友表示衷心的感谢！

公司所处行业为体外诊断产品制造行业，属于医疗器械产业细分领域。体外诊断（IVD）是指将样本（血液、体液、组织等）从人体中取出后进行检测而获取临床诊断信息，进而判断疾病或机体功能的诊断方法，可以为人类疾病预防、诊断、治疗提供科学的决策依据。公司主要从事体外诊断产品的研发、生产和销售以及体外诊断产品的代理业务，并提供第三方医学诊断服务。公司自设立以来专注体外诊断产品研发、生产、销售及诊断服务。公司自主产品涵盖生化、化学发光、质谱、血细胞、POCT、分子诊断、尿液、VAP 血脂分型、原材料等多个技术平台，是国内体外诊断生产企业中产品平台搭建最完整、产品品种最为丰富的企业之一。

公司秉承“以体外诊断仪器为引擎，体外诊断产品为核心，体外诊断产品+诊断服务协同发展”的战略，持续加强产品研发创新能力，截至 2020 年末，公司已取得多款全自动生化分析仪、全自动化学发光分析仪、质谱仪、VAP 血脂亚组



分分析仪等 48 项仪器及 325 项配套试剂注册证, 是国内设备仪器及试剂最齐全的供应商之一, 产品覆盖中高端及低端市场, 能够满足不同的市场需求。

2020 年度, 公司在逐步减少代理业务、聚焦发展自产产品核心业务的前提下, 实现营业收入 230,203.24 万元, 比去年同期下降 26.53%; 利润总额为 34,704.85 万元, 比去年同期增加 166.1%; 归属于上市公司股东的净利润为 29,948.06 万元, 比去年同期增加 153.49%。依托公司在生化试剂领域的优势, 持续加强产品研发创新和市场营销拓展能力, 加快仪器产业的布局, 实现以“诊断仪器为引擎, 诊断产品+诊断服务”的协同发展。公司 2020 年自产产品的收入占营业总收入占比较上年同期上升 8.69 个百分点, 公司经营活动产生的现金流量净额比去年同期增长 51.72%, 公司的整体盈利能力得到进一步提升。

未来, 公司将继续坚持“以体外诊断仪器为引擎, 体外诊断产品为核心, 体外诊断产品+诊断服务协同发展”的战略, 始终以自主研发为核心竞争力, 以临床需求为导向, 不断提升试剂、仪器、原料三大专业技术的创新能力及医学诊断服务水平, 积极推进全产品线布局。在保持公司生化优势地位的同时, 培育质谱、VAP、化学发光成为公司新的业务增长点, 不断提升体外诊断服务能力和开拓特色检测服务项目, 以实现“生化诊断龙头、质谱领先企业、VAP 国内首创特检服务”的行业定位, 同步落实化学发光、第三方医学检验所协同发展的战略布局。全面推动公司诊断产品与诊断服务的共同发展, 提升公司在体外诊断行业的地位和影响力, 从而保证公司持续、快速、健康发展, 不断提升公司价值, 实现投资者利益最大化。

希望通过今天的线上交流, 能让各位投资者及朋友们充分认识美康生物, 并给予美康生物更多的关注和支持。最后, 再次感谢投资者朋友、社会各界对美康生物的关注, 因为你们的积极参与, 就是对我们最大的支持与鼓舞, 我们会用持续良好的业绩回报广大投资者。

(二) 问答环节

参会人员回答网上投资者的提问, 具体内容如下:

Q: 请问章总, 作为保荐代表人, 2020 年亲临美康生物与公司高管面对面会谈了几次, 作为保荐代表人做到了勤勉尽责了吗?

A: 您好! 在尽职调查过程中, 保荐代表人与公司高管进行了多次沟通, 履



行了勤勉尽责义务，感谢您的关注！

Q: 一季度营业收入 5.31 亿元，同比增长 20.46%，归属于母公司所有者的净利润 7554.26 万元，同比减少 54.4%；增收不增利是何原因？

A: 感谢您的关注！2021 年归属于母公司的净利润较去年同期下降，主要系去年同期有较大金额的非经常性损益，扣除非经常性损益后的归母净利润较去年增加 1226.73%，增幅远超收入增长的幅度。

Q: 公司在信息系统投入如何，处于一个怎样的阶段？

A: 您好！公司的信息化系统建设正在有序推进中，现已主要推进客户关系管理系统（CRM）、智能制造系统（MES）、产品生命周期管理系统（PLM）、商业智能分析系统（BI）等系统的实施和优化，数字化工厂项目已与合作方达成合作并在推进，相关基础设施也在进一步完善和提升。感谢您的关注！

Q: 公司有共有 12 家医检所，其中 10 家医检所已实现盈利，与同行业进行竞争情况如何？

A: 您好！公司于 2008 年设立医检所，目前这十几家医检所，主要分布在浙江、江西、河南、深圳。公司医检所在规模和网点布局上与金域医学、迪安诊断相比还存在较大的差距，但随着公司自产产品品种的增加，公司自产产品在医检所的使用量也将随之增加；同时公司的特色项目质谱、VAP&VLP 将作为特检项目在医检所进行推广，提高医检所的差异化竞争优势。未来医检所将通过增加自产产品使用量、特色检测项目的开展管理水平提升等持续提高现有医检所的盈利水平，同时进行有策略的扩张，加深服务的深度和广度，最终实现公司产品与服务的协同发展。感谢您的关注！

Q: 血脂亚组分检测 VAP 是美康生物的一个独家检测项目，在各个省份的申报获批的进度如何？VAP 业务布局对公司未来发展有何战略意义？

A: 您好！目前公司已取得血脂亚组分检测 VAP 仪器及配套试剂盒注册证，并在江西、河北、山东三个省获批物价申报，北京、上海、浙江、江苏、湖南、湖北、广东等省份的物价申报正在进行中。血脂亚组分检测 VAP 能更加精准评估心脑血管风险，可弥补普通血脂的重大缺陷，解决普通血脂正常但仍存在心梗、脑梗的社会危害性。同时，VAP 产品注册证的取得进一步丰富和完善了公司的产品线，VAP 将作为特检项目在公司现有的医检所进行推广，可以提高自身医检所



的差异化竞争优势，使公司产品与服务更好的协同发展，成为公司未来新的业绩增长点。

Q：公司在研发投入方面的支出，从财务数据是一个怎样的体现，研发支出跟公司产品推陈出新效益比如何？

A：感谢您的关注！公司一直在加大研发方面的投入，2018-2020 年研发费分别为 10964 万、12826 万元、13548 万，增长比分别为 18.44%、16.98%、5.63%。截止 2020 年 12 月 31 日，共取得 373 个产品注册证，丰富和完善了产品线的种类！

Q：新冠病毒检测试剂在国内占比多少？去年在国外市场销售额多少？

A：您好！目前公司新冠病毒检测试剂产品国内注册证还在注册中，在国内还没有实现销售。2020 年度，新冠检测产品实现出口销售 9,634.1 万元。感谢您的关注！

Q：公司的自产产品品种，在检验所的使用量占比达到了多少？

A：您好！公司的自产产品涵盖生化、发光、质谱、VAP、血球、尿液等领域，2020 年公司产品销售主要以生化为主，但随着公司自产产品品种的增加和产业化，公司自产产品在医检所的使用量也将随之增加。感谢您的关注！

Q：公司在同行业中排位如何？美康的优势在哪？

A：您好！公司主要产业为体外诊断试剂、仪器及独立第三方医学诊断服务。产品线涵盖生化、发光、质谱和 VAP 等领域，是我国 IVD 行业内能够同时提供诊断试剂和诊断仪器的供应商之一。公司将继续集中资源发展自产产品，实现“生化诊断龙头、质谱领先企业、VAP 国内首创特检服务”的行业定位，同时布局化学发光，第三方医检所协同发展的战略布局。公司主要的优势如下：一是公司拥有丰富齐全的产品线。产品线涵盖生化、发光、质谱、VAP 及 POCT 等领域，覆盖医院检验科 80%以上产品。二是公司拥有强大研发实力。在宁波、长春、深圳、杭州、美国等地设立研发中心并形成完善的研发体系，建立国家级企业技术中心和博士后科研工作站，拥有一支 300 多人的多学科、多层次、结构合理的强大研发队伍，其中多名核心人员参与了国家创新基金项目、国家火炬计划项目、国家重点新产品项目的研究工作。此外，公司每年持续加大研发投入，2020 年度，公司研发投入金额为 13,548.09 万元，较去年同期增加 5.63%。三是公司



建立了完善的市场营销体系。在国内市场，公司已经在全国三十多个省市设立了办事处，拥有核心销售渠道 2,000 余家，覆盖一线城市到地方基层的各渠道；销售网点和技术支持人员遍布全国，是国内 IVD 行业销售和售后服务体系最完善的生产商之一。在国际市场，公司已在欧洲、亚洲、非洲、拉丁美洲等国家和地区实现业务销售，并建立起品牌代理商和分销商等渠道或合作伙伴。四是公司拥有国内先进的溯源体系。公司于 2009 年成立了参考实验室，涉及生化、免疫、质谱等领域。截止 2020 年末，公司参考实验室运行酶学、电解质、维生素、类固醇激素、血球、药物浓度等四十余项(候选)参考测量程序，其中 19 项通过 CNAS 医学参考实验室认可；14 项进入 JCTLM 参考测量服务列表，可为全球提供参考测量服务。同时，公司参与了 30 余项国际和国家标准物质的研制及定制工作，并组织参与起草行业标准 10 余项。五是“以体外诊断产品为核心，体外诊断产品+诊断服务”协同发展优势。公司借助与赛默飞合作在质谱仪器生产、试剂盒研发的优势，取得多项质谱系列产品注册证，并开展维生素、类固醇激素、免疫抑制剂、氨基酸、儿茶酚胺等临床质谱检测服务；同时，公司利用美国子公司的核心 VAP 血脂亚组分检测技术，成功取得 VAP 血脂亚组分分型仪器和试剂注册证，逐步在全国范围推进 VAP 血脂亚组分检测产品及检测服务，进一步巩固公司“体外诊断产品+诊断服务”协同发展的独特优势，为公司未来提供新的增长点。

Q：公司在质谱方面存在哪些优势？

A：您好！公司经过十多年质谱研发沉淀，研发优势领先。在上游，公司建立了多项行业标准，拥有国际一流的参考实验室，涵盖医学检验量值溯源、质谱试剂盒研发及临床质谱检测等领域。拥有多个液相色谱串联质谱仪、离子色谱仪等先进的仪器设备，建立维生素、类固醇激素、免疫抑制剂、氨基酸、肉碱、儿茶酚胺、药物浓度等 100 余项临床质谱检测方法；在产品端，公司分别于 2018 年 9 月和 2021 年 3 月与全球质谱巨头赛默飞公司达成战略合作，共同开发临床质谱仪及配套试剂盒。目前，已取得液相色谱串联质谱仪、基质辅助激光解吸电离飞行时间质谱仪，维生素 D 及免疫抑制剂的二类注册证，类固醇激素、维生素 A/E、抗癫痫类药物浓度检测、儿茶酚胺等在申请注册中，是目前国内获得质谱试剂及质控品二类注册证最多的公司之一；在终端，公司与医院共建质谱实验室，开展第三方检测服务，提供整体质谱解决方案。同时，公司将通过自有的十



多家医检所质谱检测服务的开展和产品的使用,加快将质谱仪器和配套试剂盒投放市场,实现产品与服务的协同发展。感谢您的关注!

Q: 目前公司最能盈利的是哪块业务?有什么优势?

A: 您好!公司的主营业务分为自产产品业务、代理产品业务和诊断服务业务三大板块。公司的盈利主要来自自产产品业务。公司拥有丰富齐全的产品线,产品线涵盖生化、发光、质谱、VAP及POCT等领域,覆盖医院检验科80%以上产品。公司秉承“以体外诊断仪器为引擎,体外诊断产品为核心,体外诊断产品+诊断服务协同发展”的战略,始终以自主研发为核心竞争力,集中资源发展自产产品,实现“生化诊断龙头、质谱领先企业、VAP国内首创特检服务”的行业定位,同时布局化学发光,第三方医检所协同发展的战略布局。感谢您的关注!

Q: 公司股价长期低迷,总市值太小,机构投资者对这种小市值的公司不感兴趣,请问公司有没有做大市值的想法?

A: 您好!首先,公司经过一年多的业务结构优化及调整,集中资源发展自产产品,已取得初步成效。公司将继续秉承“以体外诊断仪器为引擎,体外诊断产品为核心,体外诊断产品+诊断服务协同发展”的战略,积极推进主要产品线布局,加大核心产品和新产品的市场推广力度和渠道建设,使其成为公司新的业绩增长点;同时不断提升体外诊断服务能力和开拓特色检测服务项目,以实现“生化诊断龙头、质谱领先企业、VAP国内首创特检服务”的行业定位,同时布局化学发光,第三方医学检验所协同发展的战略布局;其次,公司着力于做好投资者关系管理和信息披露工作,增加公司治理和决策的透明度。感谢您的关注!

Q: 请问 公司今年二季度业绩预估怎么样?

A: 公司今年二季度经营正常,具体业绩情况将会在半年报中详细披露!感谢您对公司的关注!

Q: 你好!公司的竞争优势和劣势?

A: 您好!公司主要产业为体外诊断试剂、仪器及独立第三方医学诊断服务,拥有丰富的产品线和完善的营销渠道,产品线涵盖生化、发光、质谱和VAP等领域,是我国IVD行业内能够同时提供诊断试剂和诊断仪器的供应商之一。在生化产品方面:拥有丰富的生化诊断试剂产品和五款不同型号的全自动封闭式生化分析仪,可以满足不同层级医疗机构的需求;在发光产品方面:尽管与同行业



主要做发光产品的公司相比，公司起步较晚，但公司在 2015 年已经布局发光研发平台，并取得两款化学发光仪器注册证和 25 项试剂产品注册证，目前还有几十个项目正在注册申请中。同时，公司在销售管理中心体系组建化学发光销售团队，利用公司现有完善的销售渠道，进一步加大化学发光产品的市场推广力度，加快实现化学发光产品的销售；在质谱产品方面：公司具有十余年的研发沉淀，研发优势领先，在上游制定多项行业标准、中游研发并生产相关产品、下游在终端公司与医院共建质谱实验室，开展第三方检测服务，提供整体质谱解决方案；在 VAP 产品方面：做为从国外引进的核心技术，加快推进已取得注册证 VAP 血脂诊断产品的市场推广和除江西、河北、山东三个省以外的其他省份的检测项目物价申报获批，同时，加快 VLP 血脂诊断产品的注册进度，以期尽快放量，成为公司业绩新的增长点。在第三方医学诊断服务方面：随着公司自产产品品种的增加，公司自产产品在检验所的使用量也将随之增加；同时将质谱、VAP 作为特检项目在第三方医学检验所进行推广，从而提高第三方医学检验所的差异化竞争优势，从而实现公司产品与服务的有效融合并充分发挥协同效应。未来，公司仍将集中资源发展自产产品，实现“生化诊断龙头、质谱领先企业、VAP 国内首创特检服务”的行业定位，同时布局化学发光，第三方医检所协同发展的战略布局。

Q：公司上市至今股价折腰再折腰，众多中小投资者损失惨重，公司没有具体举措来提振股价回报投资者吗？

A：您好！感谢您对公司价值的关注。股价受市场行情、政策因素、宏观经济环境等多种因素的影响。公司管理层将继续做好经营管理等各项工作以稳步推进公司战略的实施，不断提升盈利能力，实现高质量发展，同时密切关注资本市场动态，为公司股东创造更大的价值。感谢您的关注！

（三）董事长做结束致辞

尊敬的各位投资者、各位网友：

大家好！

首先我谨代表公司董事会、管理层以及全体员工，向一直关心、支持美康生物科技股份有限公司（以下简称“美康生物”或“公司”）的各位投资者及踊跃提问的投资者和网友们表示衷心的感谢！未来公司董事会及管理层将继续秉承“以体外诊断仪器为引擎，体外诊断产品为核心，体外诊断产品+诊断服务协同



发展”的战略，始终以自主研发为核心竞争力，以临床需求为导向，不断提升试剂、仪器、原料三大专业技术的创新能力及医学诊断服务水平，积极推进全产品线布局。在保持公司生化优势地位的同时，培育质谱、VAP、化学发光成为公司新的业务增长点，不断提升体外诊断服务能力和开拓特色检测服务项目，以实现“生化诊断龙头、质谱领先企业、VAP 国内首创特检服务”的行业定位，同步落实化学发光、第三方医学检验所协同发展的战略布局。不断提升公司价值，实现投资者利益最大化。

我们深知投资者的支持是公司发展的重要力量源泉，我们欢迎广大投资者及社会各界朋友，继续关心美康生物的发展，继续为美康生物的发展建言献策，同时也欢迎你们对美康生物董事会及管理层进行监督和督促。最后，再次感谢投资者朋友以及社会各界对美康生物的关注，我们将时刻牢记广大投资者的重托，在 2021 年度继续为你们创造良好的价值。

谢谢各位！