

大富科技（安徽）股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2020 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2021 年 5 月 11 日 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”
上市公司接待人员姓名	董事长孙尚传、副董事长/总工程师童恩东、董事/总裁肖竞、财务总监郭淑雯、董事会秘书后杏萍
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、2020 年度业绩回顾及 2021 年业务展望，主要内容如下：</p> <p>2020 年是极其不平凡的一年，全球新冠疫情爆发，国际贸易摩擦加剧，全球的政治经济格局愈加复杂。面对上述局面，公司在全力做好疫情防控的前提下，积极的复工复产，最大限度的保障客户的交付需求。在全体员工的共同努力之下，公司 2020 年业务发展平稳，并顺利完成了注册地向安徽省蚌埠市的迁移工作。同时，在 2020 年公司控股股东债务重组顺利实施，不但保障了上市公司股权结构稳定，也更有利于推动上市公司的持续健康发展。</p> <p>2020 年公司继续推进 E-消费类电子、R-通信射频、A-汽车部件三大业务共同发展的策略，实现营业总收入 21.86 亿元，较上年同期下降了 6.50%，其中通信业务较上年同期下降了约 17%，主要受到了国内及全球基站建设速度放缓以及主要客户受限等影响。而消费类电子业务及汽车零部件业务均保持着良好的增长态势。报告期内，公司实现归属于上市公司股东的净利润 3,555 万元，其中扣除非经常损益后的净利润-1.38 亿元，同比减少亏损 3.08 亿元。</p> <p>2020 年公司各项经营指标延续 2019 年走出低谷的态势，综合毛利率维持在约 20% 的水平，消费类电子领域的毛利率则持续上升至约 40%，收入也呈现明显回升之势，资产负债率连续五年降低至约 17% 的水平。查询 A 股上市公司申银万国通信设备行业 109 家公司的最新一期数据排名，公司在总资产、净资产、负债率、账面现金、经营性现金流等指标均名列前茅。</p> <p>2020 年公司继续加大研发创新力度，共申请专利 434 件，同比 2019 年增长 4%，共获授权专利 227 件，同比增长 103%。在通信射频业务领域，公司有能够提供金属、陶瓷等完整的各类 4G、5G 滤波器、大型金属结构件、高性能天线以及 AFU、RRU、AAU 等产品。2020 年公司的 AFU 及与客户合作开发的 RRU、AAU 产品已经完成了样品试制，进入了小批量阶段。</p> <p>尽管公司主要客户受到了相关的影响，影响了公司的相关业务，但公司在其他客户</p>

处取得了比较好的增长。在消费类电子业务领域，公司今年持续推进的大客户和瘦身战略起到了明显成效，核心客户的收入取得了较为明显的增长，毛利率也持续提升。在汽车部件业务领域，公司同样采取瘦身战略和大客户战略，一方面，我们在核心客户处的收入取得明显增长，项目覆盖了其所有的五大产品线，另一方面，成功剥离大富重工机械等拖累较重的公司，减轻了公司负担。当然，公司在 2020 年的运营仍然存在着许多需要改进的地方。包括将研发创新转化为业绩的速度，管理费用率仍然偏高，通信业务的毛利率仍然有提升空间等等。

2021 年，公司将持续开源节流。在节流方面，将从剥离资产、降低材料占比、降低人工占比、降低管理费用等方面持续努力，优化和完善绩效考核制度，明确责任，落实预算管控。开源方面，我们将继续推进 ERA 三大业务领域的大客户拓展和产品线拓展工作，力争实现收入的有效增长。2021 年我们将迎难而上，努力做好经营工作，争取交出一份让大家满意的答卷。

二、主要问答

本次业绩说明会中投资者提出的主要问题及回复整理如下：

1、肖总，您好，近期大宗商品价格上涨，对公司原料成本是否有大影响？目前公司射频产品毛利率远低于行业，公司有什么举措来降低成本，提升毛利率？另外公司对于射频产品线 2021 年的经营预期是什么？5G 产品的生产占比在年内能超过 4G 吗？

答：您好！近期大宗商品价格上涨，对公司金属原材料成本确实产生了一定的影响，公司正在从两个方面降低影响：一方面从采购端通过采购策略、财务手段等降低采购成本；另一方面积极与客户沟通成本共担等方法。

射频产品毛利率方面，同行业企业在 2020 年也出现了下滑的情况，我们分析了业内友商公开报表的数据，公司射频产品毛利率与行业平均水平相当，并非远低于行业。公司正在从剥离低效资产、降低材料占比、降低人工占比等方面持续提升毛利率。

公司预计 2021 年通信射频所在行业将稳中向好。4G 和 5G 系统仍处于同步建设的时期，2021 年两类产品的产量孰高目前尚无法判断。

2、公司的财务里面净利润一直有问题，后续如何解决？公司在 5g 订单被友商抢了以后有哪些应对措施？今年的 5g 招标公司有哪些层面的准备？

答：您好！2021 年，公司将持续开源节流，在节流方面，将从剥离低效资产、降低材料占比、降低人工占比、降低管理费用等方面持续努力，优化完善绩效考核制度，明确责任，落实预算管控。开源方面，将继续推进 ERA 三大业务领域的大客户拓展和产品线拓展工作，力争实现收入的有效增长。

全球 5G 网络设施的建设仍在持续推进中，国内今年的 5G 建设也将继续进行。我公司不参与主设备的集中采购招标，而是参与主设备商针对基站射频产品的竞标。针对这些产品竞标，我司在产品的设计、各工序的产能准备和供应保障、成本分析和降本措施、制造新技术、质量保障等诸方面已经做好了准备。

3、肖总，您好！大富科技尽管近年来亏损巨大，可是研发费用每年都居高不下，这么大笔的投入，是否可以把产出的成果介绍一下，谢谢！

答：您好！公司长期以来以研发创新为发展的核心动力，经过持续不懈的努力，在射频滤波器领域产生了多项创新成果，从材料、设计、制造方法、结构等多个方面改变了行业旧有模式，降低产品成本，提升产品质量和交付能力，为行业和下游客户做出了

贡献。在 5G 时代，公司已有能力提供金属、陶瓷等各种类型的完整滤波器产品线，得到了下游主要客户的认可。从专利的角度看，截至 2020 年 12 月 31 日，公司已申请专利 2050 件，其中发明专利 951 件、实用新型 872 件、外观设计 45 件、PCT 182 件；已获得授权专利 783 件，其中发明 207 件、实用新型 542 件、外观设计 34 件。在知识产权方面的卓越表现使得公司先后获得了“深圳市宝安区知识产权优势企业”、“深圳市知识产权优势企业”、“广东省知识产权优势企业”、“广东省知识产权示范企业”、“深圳市专利奖”、“广东省著名商标”、“广东省知识产权保护重点企业”等诸多知识产权荣誉。

4、肖总您好，公司一直宣称是全球最大的滤波器厂商，现有几个问题：1) 公司滤波器在全球和国内的市场占有率大概在多少？2) 对比凡谷和灿勤，公司滤波器的毛利率与友商相比实在太悬殊，不像市场第一梯队该有的差距，请问造成该差距的原因是什么，未来有没有可能将毛利率提高到与友商甚至全球滤波器老大该有的水平？

答：您好！公司在基站滤波器市场占有率的情况，可以参考业内友商在年度报告中“滤波器”、“射频产品”等品类的销售金额，与我司“射频产品”销售金额比较。

射频产品毛利率方面，同行业企业在 2020 年也出现了下滑的情况，我们分析了业内友商公开报表的数据，公司射频产品毛利率与行业平均水平相当，并非远低于行业。公司正在从剥离低效资产、降低材料占比、降低人工占比、提升自动化水平等方面持续努力，提升毛利率。

5、请问大富科技 2 季度截至目前的订单量如何，产能是否跟得上？目前接单量主要来自哪些客户？谢谢！

答：您好！目前公司订单充足，公司正按照客户需求、公司各基地产能饱和度情况动态、有序地安排订单生产，交付正常。公司订单主要来自于 E（消费电子）R（通信射频）A（汽车部件）行业的知名客户。

6、请肖总简单介绍一下大盛石墨目前的主要产品是哪些，业务结构如何，主营产品主要用于哪些领域？石墨稀和针对新能源汽车的负极材料，在大盛石墨中的业务占比如何？

答：您好！大盛石墨产品围绕着高品质天然石墨进行布局，目前公司产品种类基本涵盖了天然石墨深加工的所有领域，核心产品包括：高纯石墨、可膨胀石墨、柔性石墨、球形石墨、锂电子电池负极材料、电池导电剂、石墨烯等。

下游应用涵盖智能终端、家电、新能源等多个应用领域。目前，大盛石墨正在加大在新能源业务领域的布局，应用于能源领域的导电剂、负极材料等产品的业务占比处于上升态势。

7、肖总您好，请问公司在智能终端方面有无布局？公司的智能终端产品都有哪些，现状如何？谢谢！

答：您好！公司坚持在共享智造平台上持续推进 E（消费电子）R（通信射频）A（汽车部件）三大业务共同发展的策略，您所说的智能终端即为我公司 E（消费电子）领域的业务，公司已经在该领域布局多年，近年来大力整合智能终端产品线，剥离亏损业务及子公司，集中资源服务优质客户、优势产品。上述策略已初见成效，消费类电子业务取得快速增长。2020 年，智能终端业务收入 4.81 亿元，较上年同期增长 40.85%。经过多年发展，公司在智能终端产品领域积累了一定的竞争优势，包括技术优势、客户优势、质量优势。核心组件产品确立了交付优势，部分产品成为客户全球唯一指定供应商，获

	<p>得了全球顶级客户群体的信赖。公司智能终端产品包括金属外壳、连接器、电池外壳、充电器组件、电子烟组件等，覆盖了客户的手机、电脑、笔记本电脑、平板电脑、手表、智能笔、耳机等全系列产品线。</p> <p>8、据《环球时报》记者了解，今年中国四大电信运营商将进行 5G 三期设备集中采购，因此邀请华为、中兴、爱立信、芬兰诺基亚等国内外电信供应商参加设备测试。行业研究机构 IDC 电信和物联网研究部高级研究经理崔凯 10 日告诉《环球时报》记者，此次集中采购预计将集中在 RAN（无线接入网）设备，相关招标很可能即将开始。RAN 设备包括射频单元（RRU）和基带单元（BBU）等基站设备，是 5G 建设过程中支出最大的部分。</p> <p>答：您好！感谢您对行业的关注，全球 5G 网络设施的建设仍在持续推进中，国内今年的 5G 建设也将继续进行。我公司不参与上述集中采购招标，但下游客户为上述 5G 网络建设尤其是 RAN 设备的主要提供方，将受益于 5G RAN 设备的持续建设。</p> <p>9、公司把哪些部门搬到了蚌埠，什么时候正式启用新办公点，以后会彻底从深圳搬离吗？</p> <p>答：您好！公司 2020 年 4 月已将总部注册地迁移到安徽省蚌埠市，在此之前，公司在蚌埠市原本就已设有多个生产基地，设有制造、财务、研发、工程等多个部门。目前公司位于蚌埠市的新总部基地正在建设中，预计 2021 年底前后将具备使用条件。从客户服务、产能布局、供应链等各个角度出发，公司将长期保持长三角、珠三角两地布局的策略，不会彻底从深圳搬离。</p> <p>10、公司现阶段的股价向下波动，是因为回购的原因吗？那回购结束后，公司对股价有如何期许？</p> <p>答：您好，回购的初衷是基于对公司价值的判断和发展前景的坚定信心，为切实维护公司全体投资者利益，同时将回购股份用作未来期的员工激励，有利于建立完善的长效激励约束机制，充分调动公司员工的积极性，促进公司持续稳定健康发展。公司股价的波动是受到市场环境、行业变化、投资者情绪等诸多因素的影响。长期来看，我们希望公司的股价能够反映公司的内在价值，我们希望与投资者共同成长。</p> <p>完整版问答内容请登录全景网（https://rs.p5w.net/html/126387.shtml）查看。</p>
附件清单	无
日期	2021 年 5 月 11 日