

2021年5月11日武汉锐科光纤激光技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	社会公众股股东
时间	2021年5月11日 15:00-17:00
地点	全景网投资者关系互动平台（ http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长:伍晓峰先生 副总经理兼董事会秘书:卢昆忠先生 财务负责人:黄璜先生 独立董事:谢获宝先生 保荐代表人:周聪先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>接待过程中，公司领导、独立董事及保荐代表人与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p> <p>主要内容如下：</p> <p>1、请教今年毛利率总体趋势是稳中有升吗？ 答：公司毛利率随着高功率产品出货量增加、降本工作的进一步推进等，公司一季度毛利率稳中有升。公司后续将持续推进相关工作。</p> <p>2、请问公司市场占有率有什么计划？ 答：公司的目标是逐步提高市场占有率，公司的市场策略是“立足国内，拓展海外”，公司在海外市场还有较大的发展空间。</p> <p>3、今年营收与扩产目标是什么？ 答：2021年公司将整合现有资源，优化创新体系，提升企业内在创新</p>

能力；并进一步加强公司质量管控，规范研制项目的标准流程建设及过程管控；以市场为导向，结合公司发展战略，加快关键技术的攻关和储备，加快新产品的研制和更新，从而确保公司长远发展。公司今年主要在无锡子公司和武汉总部扩产，产能可以满足今年的经营计划需求。

4、锐科目前的产能是多少？将来一年内有新产能的释放吗？

答：公司已通过合理规划、科学布局，目前已形成武汉总部及研发中心、无锡脉冲及半导体产业化中心、上海超快研发分中心的相互联动，并在全国拥有华中、华北、华东、华南四个办事处，公司布局已涵盖全国范围客户。多地合理的产品布局，快速提升了公司整体产能规模，满足客户日益提升的激光器需求。

5、请公司介绍主要产品在国内外市场的占有率以及国产替代的具体完成情况？

答：公司在国内市场占有率为 25%。2017 年后，随着国内打标、切割市场发展的成熟，和国内和激光器等厂商的快速崛起，通过产品性价比，服务体系、响应速度等优势逐渐突显并蚕食海外厂商的市场份额，进入进口替代阶段。

6、国神光电的发展情况如何？

答：国神公司技术在超快领域处于领先地位，锐科激光与国神光电在市场和技術等方面协同发展，国神光电营业收入逐步提升。

7、根据员工持股计划，2022 年收入要求达到接近 40 亿元，为 2019 年 2 倍。请问，根据公司目前的产能利用率，如何促进公司收入能够大幅增长？

答：公司在 2020 年受到新冠疫情的影响下营业收入相较于 2019 年同比增长 15.25%。公司将从提高产能利用率，提升研发能力和销售规模等方面提升公司整体综合盈利能力。我们相信通过全体锐科人的努力可以达到预定目标。

8、请问公司目前的订单情况如何？

答：公司的目前订单饱满，产能处于满负荷运行。

	<p>9、公司未来还会向什么激光发展？</p> <p>答：激光技术应用十分广泛，从光性质可分为信息激光和能量激光，公司产品的发展方向主要以能量激光为主。</p> <p>10、今年的返点结算方式跟去年是不是有不同？</p> <p>答：以前年度公司是在实际返点时进行账务结算，自今年开始，公司每季度根据销售情况合理预计返点情况并进行账务处理，以更加公允反应经营业绩。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	