

上海华峰超纤科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2021年5月11日(周二)下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“全景·路演天下”(https://rs.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、总经理段伟东 2、董秘程鸣 3、财务总监蔡开成 4、独立董事谭建英
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、只希望您尽快解决大股东纷争，还我们合理估值，我们不单是员工，瑞安人，还是行业人</p> <p>谢谢大家的支持和理解</p> <p>2、希望公司董事会能为全体股东包括中小股东多想想，有利好消息及时红布，另外公司产品已经在汽车上应用，可否加上汽车产业链概念，今天有的话题可能过激，但都是真心希望公司越来越好</p> <p>我们也想公司越来越好，这几年从启东工厂的建设到投产到产生效益，大家一直可以看到公司的成长</p> <p>4、今年国内出口强劲，公司在产品出口方面表现如何？是否有明显的提升？</p>

今年出口有回升，但难言强劲

5、你们股东问题伤害小股民的真的不合适，您也别反驳我，行业内的，您和尤老大都承认。

行业内的您应该还是很看好公司超纤业务的前景是吧

6、1. 华峰超纤在去年前几个季度公告都是盈利的，而且对外宣传生产订单都不错，到年底预告却亏得一塌糊涂，是不是在欺骗中小投资者？2. 威富通一直若隐若现，能不能成为华峰超纤的另一个盈利增长点？

年底预告亏损是由于威富通的业绩没有到达预期，计提商誉减值造成的，后续我们将努力增强威富通的盈利能力，感谢您的提问。

7、公司对下游的提价，是否能够覆盖上游原材料涨价所带来的价格差？

涨价都是越往下游越难的，我们处于产业链的中游

8、公司在汽车领域，如今和哪些车企有所合作，今年是否有新签车企，在汽车领域的增长量如何？

大部分的国产品牌，近年新增的大众和上汽等

9、请问华峰集团三家上市公司 唯独华峰超纤持股量低 是不是说明集团也不看好华峰超纤的发展？或者说因为持股量低无法为集团创造利润放弃了华峰超纤？

华峰超纤创始的时候就有将近五十个发起人，华峰集团持股就只有 25%

10、公司的汽车超纤革在新能源汽车方面，有没有建树？

汽车内包括新能源汽车内大量使用超纤材料是今后确定的趋势

11、公司在上海的厂房有无被拆迁或征用？

目前没有被拆迁或征用。

12、段总，首先感谢您，我的提问都有回复。我支持氨纶 3 年后转向超纤。肯定是了解您的上下游。可能跟我有密切的联系，但是鲜丹的问题老大也承认，希望你们尽快处理好，

难打自己员工也要当牺牲品。何苦呢

我也和你一样看好超纤和华峰今后的发展

13、华峰集团目前有部分业务属于公司的原材料，是否有考虑并入超纤？

公司采购重庆化工的己二酸，目前重庆化工是华峰化学的下属子公司

14、威富通是否考虑科创板单独上市，一方面剥离副业专心主业，一方面新一轮融资后，威富通可做大做强！

公司会考虑相关的方案，如果董事会有相关决策，我们会进行公告

15、公司 7500 万增发时提出的预期利润，到现在似乎还没达到，这次新增的 5000 万产能，是否会吸取前次教训，在人员培训、技术传承，新老传帮带方面做足准备？前次 7500 万的增发项目，预计什么时候能达到预期收益？

其实随着江苏华峰开工率的提升，江苏华峰的利润增长很快，在年报里已经有相关数据了

16、我想请问江苏超纤自建电厂并网后，对成本降低的程度有多少，从结果上看自建电厂项目顺利吗

目前看比较顺利，4 月份完成了外接电网线路的相关工作。

17、公司股价一直在跌，请问你们有什么措施应对没有？

提升公司业绩，保持公司长期可持续发展。

18、根据研报得知，目前超纤基布技术只有华峰和大同掌握，但是安利连水性超纤革都生产得出来，可见应该不是技术上的问题，那么请问是公司通过规模产能优势给中游造成不敢生产超纤基布的压力吗？

超纤基布国内的生产企业大约有十来家，目前公司的超纤基布产能国内遥遥领先，成本控制也做得很好。

19、祝公司业务发展. 规模扩大. 产销两旺. 公司股价涨上去. 我们预计今年产销量同比能继续增长。

20、公司目前产能遥遥领先国内外同行，但感觉估值不高，

赚的也都是辛苦钱，请问公司未来的规划中，是不是往中高端方面发展，十四五规划似乎语焉不详

公司现在产品毛利率是很低，公司的目标就是向东丽可乐丽的高端产品发展，目前部分产品已经有了突破

21、一说威富通你们就吞吞吐吐的搪塞，拿保密协议说事，就不能认认真真正面回答我们的问题

这是威富通要求的

22、公司之前连续发公告，确定尤总及其亲人作为一致行动人，拥有公司控制权，是不是最近公司内部出现了股权争夺，或者控制权纷争？

不存在，因为华峰集团持股比例较低，无法将华峰超纤合并报表，故而选择了尤总等实际控制人的投票权委托给华峰集团。

23、您的意思是有参与不是主力，主力是央行数字货币研究所？

以我的认识是这样的

24、请问启东二期 5000 万平米项目已经正式投产了吗？目前占设计总产能的比例是多少？

已经部分投产并产生了效益

25、传闻公司两大股东尤懂和鲜总一直不和，是真的吗？

没有听说过这样的传闻

26、段总，我应该知道，我的问题关于超纤股价走势的核心，估计您也不会回答，但是多少员工，瑞安人，行业内被您心里有数

超纤业绩一直在增长中，去年亏损是计提商誉减值造成的

27、跟鲜丹的纷争解决了吗

不存在纷争

28、让程鸣不要回答问题了，啥都不懂

好的

29、公司股票价格为什么 如此 低

股票价格是买卖力量决定的

30、能不能好好搞，把股价整成这样，是否要给大家一个交代。去年9块买进，跌成这个样子！

我们会努力提升业绩

31、没事整个数字货币干什么？

数字货币是今后的发展方向

32、段总，请解析威富通年报，另外与鲜丹的纷争处理结束了吗？

威富通净利润一直在下滑中，与鲜丹不存在纷争

33、贵公司是不是和鲜丹存在矛盾？威富通到底是不是数字货币概念？

公司与鲜丹不存在矛盾

34、你确定威富通是你们的？

上市公司持有100%威富通股权

35、段总，我们行业内去年年初见到你，推荐超纤，现在这样不解释嘛？瑞安多少员工被套

超纤净利润一直在稳步提升

36、段总，你们这些高管，股价跌成这样，投资者损失惨重，你们怎么看？

超纤净利润一直在稳步提升

37、敢不敢正面回答股民的问题？全是废话

股价问题无法回答

38、搞什么名堂，看你回了一堆废话，明天又是大跌

我们对公司长期的发展还是很有信心的

39、公司是否重视市值管理工作？目前公司生产的产品有给华为生产的赛力斯供货吗？

没有供货

40、威富通一直都同银行保持良好的合作关系，这次银行牵头开展数字人民币，能不能说威富通给银行提供了底层的技术支持和软件服务。

不敢这样说，其实数字货币大部分是央行数字货币研究所的

事。

41、威富通鲜总和华峰尤总是否在发展公司的理念上有不同观念，造成内讧影响了威富通的业绩

谁会和他过不去？把业绩做起来股价涨起来不香吗？但断直连后威富通原来业务模式受到了很大的影响，管理层也付出了很多努力。

42、请问公司在上海有投资的房产或储备的土地吗？

公司目前暂无此类投资计划，一切以公告为准，感谢您的提问。

43、程总，您好，请问一下，1、之前非公开发行股票未能足额发行，是什么原因，是项目前景不够吸引力吗？2、近期有无计划邀请或接待投资机构调研活动，引进优质投资者。

发行政策对比同时期其他上市公司无优势，故而未能足额发行，公司一直致力于和投资者保持良好的沟通。

44、公司是否为李宁，安踏等国产品牌运动鞋提供 pu 材料。

大部分的运动鞋品牌都使用了公司的超纤材料

45、华峰超纤的微信公众号似乎停止运营了，威富通的威信公众号弄得不错，作为一家上市公司，华峰超纤的公众号给人的体验很糟糕，建议要么完善，要么注销，谢谢

公司作为产业链中游，面对的客户不是最终消费者，所以之前并不重视主页建设和公众号建设，但目前公司已经成立市场部进行品牌管理，今后可能会有改观。感谢您的建议！

46、公司在简单中，基本只提超纤，威富通介绍有限，而且目前的盈利也主要是超纤为主，请问公司如何考虑双主业并行问题？

威富通为了担心商业模式外泄，被同行模仿或学习，增加竞争风险，故而很多业务无法具体披露，这个也是为了全体股东利益着想。

47、2020 年威富通营收 4 亿多，但利润只有 2000 多万，请

问是因为占营收大比例的保险营销毛利率过低，还是因为大部分利润用于数字货币研发及全国开分公司，造成了运营成本过大？

为了开拓新业务，也为了和银行保持良好的合作关系，威富通 2020 年新开拓了移动营销业务，收入金额很大，但毛利很低。

48、公司研发能力一直很强，水性超纤产品有没有在研发范围之列？

水性环保超纤产品一直是公司重点研发的方向，但目前并无相关产品销售

49、和哪些银行开展了数字货币测试？是否有实质性进展。

和银行有保密协议，无法透露银行具体信息，十分抱歉

50、刚说威富通董事长作为第二股东与公司利益一致 但从鲜总的减持力度看 却不是如此 请问对于二季度的盈利预期是多少？

鲜总仍持有大量公司股票

51、请问段经理，公司在节后对产品进行三次提价后，销量是否受到影响，今天 20%增量的计划有没有信心完成？PA6 同新扩产的 5000 万产能的配套预计什么时候能达产？

公司提价后下游遂进入淡季，目前公司仍对下半年市场表示乐观，同比产销量会出现增长。

52、公司同大众、福特、广汽展开了汽车内饰合作，请问有没有计划同华为展开合作？汽车超纤的比例今年有希望突破 20%吗？

目前公司没有和华为有合作。

53、请问公司在超纤提价后，下游紧张的供需情况依然维持吗？二季度同一季度相比，发货量有没有什么计划？

目前公司下游已进入淡季，下一个旺季大概要到七八月份开始

54、微信公众号 华峰超纤的主页形同虚设，一直无人维护，公司作为上市公司，同时又有威富通这种互联网子公司加

持，是不是有点落伍了？

公司作为产业链中游，面对的客户不是最终消费者，所以之前并不重视主页建设和公众号建设，但目前公司已经成立市场部进行品牌管理，今后可能会有改观

55、请问威富通是否是香港数字货币测试的唯一第三方公司？

很多人都想做或都在做，但具体其他同行的情况或进展我们无法得知。

56、请问本次支付宝开通数字货币，我们威富通公司有没有提供技术支持？

威富通服务的客户是银行

57、请问在数字人民币合作方面，公司一共和几家银行合作，能分别是国有大银行还是小银行，在香港也和银行有数字人民币方面的合作对吗

抱歉我真的没法说，如果违反了保密协议引起了合作银行的误会和不愉快，可能对今后业务开展造成较大的影响。

58、公司与特斯拉有无合作可能？

你好！公司与特斯拉等车企有项目接洽，但目前尚无批量订单，项目存在不确定性。

59、公司 2017 年提出两条腿走路，既有一定前瞻性，但实际上，超纤与威富通一直不兼容，也严重影响了公司股价在二级市场的表现，深深损害了广大投资者的利益，请问公司有什么好的解决方式吗？或者有什么需要澄清的吗？

威富通受到断直连政策影响，业绩大幅下滑，造成商誉减值影响公司利润，这个在收购时也无法预测到。现在唯有重新开始，努力开拓新业务，威富通有望逐步走向正轨。

60、董秘您好，贵公司股价已经一路下跌到 2015 年的低点了，等于这六年公司的努力运营发展已经得不到二级市场的肯定了，但您作为公司与投资者的桥梁，似乎比股价还低调，一个月难得回答一次问题。建议每周抽出时间，及时回答投

投资者的留言，谢谢！

好的我们会加倍努力，谢谢你对公司的关注和关心。

61、段总，您好！在之前定增的报告中有提到，公司已经对威富通有了新方案，那么请问新方案具体措施是什么，目前处在什么阶段，有哪些具体困难

威富通在断直连后原来的业务萎缩或消失，目前经过威富通管理层的努力，已经开拓了若干新业务，目前新业务发展还算顺利。

62、段总，您好！作为公司长期投资者，近一年来公司股价持续下跌，公司管理层有什么措施来稳定和提振股价，增强投资者持有的信心。

提升公司业绩，实现公司的长期可持续发展。

63、段总，您好，请问一下，1、公司对今年的业绩有什么展望，原材料价格上涨对公司业绩影响会持续多长时间，2、今年还有没有可能需要计提商誉的可能。3、公司高层减持公司股票，是对公司的发展不看好吗？

由于疫情影响减弱，公司预计今年业务量比去年要高，但今年整体制造业要面临上半年成本增加，下半年需求萎缩的风险，目前还不好说。如果威富通业绩仍然未能达到预测值，那仍然可能会计提商誉减值，这个需要由专业的会计师和评估师来测算确定。公司高层减持股票，是自身有资金需求，公司董监高不能在六个月内反向交易，所以无法短线买卖获利，谈不上看好不看好的问题。

64、公司股价跌成这样，公司有考虑回购股份增加投资者信心吗？

视情况而定，未来如果有增持会及时披露相关信息

65、威富通的鲜总今天没到现场，只有请问下程秘，威富通在金融移动支付以及数字货币的研究方面目前国内大致处于什么梯队？

威富通的重心是为银行提供软件服务，在目前与银行相关的

移动支付软件服务中业务较多份额较高，威富通本身不研究数字货币，那是央行数字货币研究所的工作。

66、威富通去年营收 4 个多亿，但仅仅只有 2000 多万利润，是全国开分公司导致运营成本加大，还是保险营销的毛利率过低？

您好！威富通 2020 年营业收入大幅增加而销售毛利率大幅下降的主要原因是：2020 年威富通为银行、保险公司等提供营销服务带来大幅营业收入增加，但此类业务的毛利率很低。

67、公司股价下跌幅度较大，公司的领导都有减持，请问公司会增持计划吗？以提高小股东的信心

看情况而定，如果有增持会有交易所公告

68、20 年 2 月的启东新闻上号称，启东工业园华峰超纤新材料项目投资超百亿元，此报道投资金额是否属实？如果属实，是否目前的股价市值严重低估？公司是否有股票回购计划？

母公司华峰集团在启东工业园也有大量投资，关于华峰超纤的事项一切请以公司公告为准，公司目前没有回购计划

69、公司股价已经跌到 2015 年底位了，但公司似乎没有任何回应，是认为跌得理所当然呢，还是广大投资者的利息无关紧要？

管理层一直在努力做好超纤业务和威富通的经营，企业发展并非都是一帆风顺，其中充满艰辛，唯有业绩提升企业长期发展才能保证全体股东的利益。

70、公司对于市值管理有没有举措？去年大量减持 选择大幅折价卖出 严重伤害中小股东？总公司与威富通之间是不是已经水火不容了？

您好，公司 2017 年收购威富通，其原始股东已于 2020 年 7 月解禁，公司无权干涉股东的买卖行为。

71、请问段总 公司收购威富通顶着移动支付第一股的光环，市值高达 150 亿，而今市值缩水一大半，公司投资者亏损累

累，股价因素有市场原因，但公司当初跨界收购威富通，原是想化工金融科技两条腿走路，但目前看 11 并没等于 2，请问公司在威富通的发展上与威富通原管理层是否有分歧，导致威富通并没有在一个良性的通道上发展，目前央行数字货币即将推出，威富通在这一块目前和哪些银行在进行合作？具体涉及哪些环节？

威富通受到断直连政策影响，业绩出现下降，这个在当时收购的时候也无法考虑到后期的政策变化。威富通董事长作为公司的第三大股东，利益与控股股东是一致的。

72、公司考虑何时转型？

公司目前没有继续转型的计划

73、公司连续下跌 1 个半月，公司有何措施来稳定股价？

管理层会拿业绩来说话的

74、开始了么？怎么观看不了

您好！本次网上业绩说明会在 15:00-17:00 开始，若有相关问题，可发出。

75、请问段总，由于今年各种大宗商品及化工原材料都在涨价，公司的生产成本将会增加，公司能不能通过提价向下游传导，如果原材料不断上涨，公司产品价格不提价，那么公司如何来保证利润？

您好！今年春节后，受上游原辅材料价格持续上涨影响，公司的生产成本也在不断增加，经公司慎重研究，对产品的销售基准价格先后实施了三轮调整，各产品单价均有所上涨。

76、请问程秘，今年各种大宗及化工原材料上涨，公司产品有无提价的预期？谢谢

今年公司原料大幅上涨，为了覆盖增加的成本公司也相应提价了几次，但公司处于产业链中游，涨价难度较为上游更为困难，需要考虑下游的接受能力。

77、请问段总，公司子公司威富通科技目前在数字货币方面有哪些技术储备，之前提到的和部分银行的数字货币测试及

推广主要涉及哪些技术环节？目前测试项目还在进行中吗？测试项目进展顺利吗？谢谢！

一直在配合几大银行进行测试，哪几家银行由于保密协议限制目前没法公开，敬请理解。

78、到底有没有数字货币概念？别藏着掖着好不好？

数字货币目前还处于发展初期，整个行业都还在寻找盈利模式，近两年也不会给上市公司带来可观的收入和利润

79、我看了很多公司的年报和一季报，都呈现不同程度的同比增长，贵司的业绩不让人有些失望啊，去年亏损的原因主要是？

公司 2020 年亏损主要是计提了大额商誉减值所致，但 2021 年一季度已恢复盈利

1、2020 年第一季度受疫情影响，公司发货量偏低。2021 年第一季度，公司超纤业务出货量恢复正常，产销量同比大幅增长。但是，受主要原材料价格大幅上涨影响，一方面公司成本不断增加，另一方面公司下游终端客户的利润水平和接单意愿也受到影响，公司一季度净利润受到侵蚀。

2、公司目前整体发展和经营情况稳定，保持良好的发展态势，公司继续加大研发项目投入，推进提质增效、创新创效。
谢谢您的提问。

80、今年一季度如何扭亏，一季度业绩增长的原因是？

1、2020 年第一季度受疫情影响，公司发货量偏低。2021 年第一季度，公司超纤业务出货量恢复正常，产销量同比大幅增长。但是，受主要原材料价格大幅上涨影响，一方面公司成本不断增加，另一方面公司下游终端客户的利润水平和接单意愿也受到影响，公司一季度净利润受到侵蚀。

2、公司目前整体发展和经营情况稳定，保持良好的发展态势，公司继续加大研发项目投入，推进提质增效、创新创效。
谢谢您的提问

	<p>81、董秘您好，今年是否安排投资者接待活动，我想参与如何报名？</p> <p>公司欢迎投资者前来公司参观，请电话 021-57243140 联系。</p>
附件清单(如有)	
日期	2021 年 5 月 11 日