

北京安达维尔科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：_____
参与单位 名称及人员 姓名	参与公司 2020 年度业绩说明会的广大投资者
时 间	2021 年 5 月 12 日（星期三）下午 15:00-17:00
地 点	全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net/ ）
上市公司 接待人员 姓名	董事长、总经理：赵子安先生； 财务负责人：熊涛先生； 董事会秘书：杜筱晨女士； 独立董事：樊尚春先生 保荐代表人：陈熙颖先生。
投资者关系活动主要内容	
<p>公司于 2021 年 5 月 12 日（星期三）下午 15:00—17:00 在全景网采用网络远程方式举行 2020 年度网上业绩说明会，就投资者关注的问题进行回答。本次交流的主要内容如下：</p> <p>1、问：您好，请问公司股权激励有哪些？</p> <p>答：您好！公司已组织了三期针对中高层管理人员、核心技术人员的限制性股票股权激励计划，时间分别为：2018 年与 2019 年推出两次第一类限制性股票，2021 年推出第二类限制性股票，目前均在有效期内，后续公司也会综合需求与市场情况继续组织，谢谢！</p> <p>2、问：您好，请问公司有没有考虑过“第二增长曲线”，增加新的业务？</p>	

答：您好，近年来公司一直将“第二增长曲线”作为业务发展的重点，积极研究和部署，一方面，积极扩充现有利润产品种类和客户群体；另一方面，积极开拓诸如智能设备在内的新兴业务。我们一直以持续增长和永续发展，作为业务布局的指导思想，积极推进“第二增长曲线”的同时，也在布局“第三增长曲线”。

3、问：请问疫情对公司业绩是否存在影响？

答：您好，公司积极响应国家号召，在科学精准抓好疫情防控的前提下，统筹做好复工复产等各项工作。疫情对公司的影响主要体现在市场推广、合同交付、资金与供应链保障等方面。从整体上看，疫情对公司年度经营计划影响较小。

4、问：您好，公司近期是否有签订重大合同？

答：投资者，您好！如有重大合同签署，公司将严格按照信息披露规则履行披露义务，敬请留意公司公告。同时，如想了解更多公司情况，欢迎关注公司公众号，网站等。

5、问：请问，公司当前占比较多的业务是什么？具体产品有哪些？

答：您好！机载设备研制业务是公司业务占比最大的业务类别，主营业务收入比例近 60%，航空机载设备产品，主要包括直升机抗坠毁座椅、运输机座椅、民机旅客座椅、航空厨卫集成设备及厨房插件、整机内饰、灯光照明与娱乐系统等客舱系统设备；无线电高度表、无线电罗盘、多模导航设备与图示导航系统等航空导航设备；直升机及运输机防护装甲；直升机仿真训练系统等。

6、问：请问有什么办法提振公司的业绩和股价？

答：您好，公司将持续聚焦航空主产业，并大力拓展新业务领域，在内部经营管理上，公司将通过降本增效、IPD 研发管理、信息系统/数据化应用等方式，提高公司盈利水平，谢谢。

7、问：您好，公司高管如何看待未来航空产业的发展趋势？

答：您好，航空产业的快速发展，将为产业链中的企业带来较大的发展契机，不论是机载设备配套、测控设备研制、航空维修服务及信息技术开发，公司的各项主营业务将直接受益于增长的市场需求，业绩有望维持稳定向上。

8、问：请问，公司的经营理念是什么？

答：您好，公司经营理念为保存核心、刺激进步；有效沟通，行动一致；创造需求，创造品牌；追求设计艺术感；充分衔接外部资源；强力打造精品项目，谢谢。

9、问：请问公司 2021 年全年预计销售目标是多少？净利润目标是多少？

答：您好，2021 年公司预计销售目标会在上一年销售收入基础上稳步发展，争取实现 2021 年销售收入约 7-8 亿元人民币(公司上述销售收入目标不代表公司对 2021 年度的收入预测，仅是公司战略与销售体系制定的公司年度销售指标，能否实现取决于行业政策、市场状况、竞争博弈、产品开发和公司经营等众多内外部因素，存在较大不确定性, 在此特提请投资者注意)，保证重点项目和产品的交付、民机产品的研发和适航取证、质量目标、财务指标等，并全力保障 2022 至 2024 三年战略规划各项战略储备有效实施。

10、问：您好，公司有计划研制电动飞机么？纯电动的。现在电动汽车这么热门，电动飞机肯定受追捧！

答：您好，公司目前仅限于讨论阶段，据了解，在欧美国家，电动飞机和城市空中通勤（Air Taxi）的创业公司不少，国内也有大型公司投资过德国类似的公司的案例。然在国内，受制于空域管理体制和其它多方面的原因，通用航空器的应用还未能广泛普及，但公司对通航领域一直都有业务布局以及持续关注。

11、问：公司股权激励的价格是怎么确定的，我就是看见激励价格 19 元多第二天进去的，结果被深套。能不能给你打个商量，我把我的股票按你们的价格打个九折来奖励你们高管骨干。

答：公司的股权激励价格是依据《上市公司股权激励管理办法》、《创业板上市公司业务办理指南第 5 号—股权激励》等法律法规文件，具体的价格确定参照《北京安达维尔科技股份有限公司 2021 年限制性股票激励计划（草案）》第七章的内容。公司此次股权激励是战略性股权激励，对授予价格、归属条件及归属时间等都做了充分的讨论，意在长远上促进公司的增长和实现对中高层及骨干人员的激励，谢谢。

12、问：公司今年 2 季度的预期业绩如何？针对这段时间股价的不断下跌，管理层是否有应对措施？

答：公司第一季度的收入与利润均同比实现了增长，后续公司将继续坚定按照年度既定经营计划在落实相关工作，包括商机的获取与转化、生产交付的保障、管理体系的改进等，全力保障年度经营目标实现。同时，非常感谢您对公司的关注，股价的波动受多重因素影响，敬请理性对待并注意投资风险。目前公司生产经营正常，管理层一直勤勉尽责，努力做好主营业务，不断提高盈利能力，以持续良好的业绩回报投资者。

13、问：请问，公司 2020 年的研发投入比例大概多少？

答：您好！2020 年公司研发投入金额为 8,367.56 万元，占主营业务收入的 13.72%。为保持公司技术竞争优势和长远增长策略，公司一直以来都保持适度的研发投入规模。

14、问：请问董秘，除了业绩说明会，公司还有哪些跟投资者交流的途径？

答：您好，公司非常重视与投资者的沟通交流，欢迎投资者通过电话、邮件、传真、互动平台、实地考察等多种方式与公司交流，谢谢！

15、问：各位嘉宾大家好！请问公司目前产能利用率大概有多少？公司是否有为国产大飞机 c919,c929 做配套的计划？一季度可以理解成公司营收的淡季吗？谢谢！

答：您好，公司主要的经营模式为专注产品的设计、组装和调试，加工类步骤均采用外协方式进行，所以基本上不存在产能的限制问题。公司是 ARJ21 的供货商，目前也随着客户的需求进行包括但不限于座椅、厨卫、照明、娱乐系统的研发和取证的工作。由于行业和产品特性，公司在四季度的应收占比较高，谢谢。

16、问：在当前价位公司员工平台咨询公司是否还准备在二级市场竞价减持？如果还准备减持，20 元以上为什么没有减持动作，现在价格这么低却不放弃减持？如果不准备减持了，为什么不早点出终止减持公告？

答：您好。管理咨询公司是员工持股平台，主要的减持行为是通过大宗交易方式进行的，同时会严格遵守监管的规则及披露的规定，谢谢。

17、问：同花顺资料显示今年截至 1 月 27 日，相比去年 1 月 31 日，咨询公司增持了 31 万股，是否资料有误？

答：您好，管理咨询公司去年并未发生增持行为，谢谢。

18、问：前几日在网上看见资料显示近日公司中标了哈飞的座椅合同，金额在三四千万，怎么没有见公司公告？

答：您好，公司会严格遵守信息披露的规则进行重大合同的信息披露，对于未达标或是其他事项的公司信息，欢迎关注公司的网站及公众号等宣传内容，谢谢。

19、问：近期大股东为何不计成本减持？股价为何长时间大幅度下跌？中小股民利益如何保障？

答：您好，公司于 2020 年 11 月 10 日发布了减持公告，两个自然人股东减持的原因是出于个人资金需求，咨询公司为公司上市前骨干员工的持股平台，减持是基

于员工获取部分资金提升生活品质的需要。股价的波动受市场、周期、环境等多方面因素的影响，公司一直希望通过努力提升业绩，积极分红等手段提高市场的认可。谢谢。

20、问：请问贵公司智能装备制造业务当前发展如何？

答：您好，公司智能事业部相关业务均按公司总体规划发展，目前已形成多个主产品平台；在 2021 年 1 季度，公司智能事业部先后获得了直升机旋翼喷涂、小型智能立体库房和仿真训练系统等重要合同；基于 RFID 技术的智能工具柜已开始小批量交付，下一代智能工具柜及管理系统的的设计亦按计划进行中；未来公司将加大产品研发及市场拓展。

21、问：请问董事长，公司跟同行业竞争对手相比的优势？

答：您好，公司是民营综合性客舱系统设备研发的生产型企业，在多个产品细分市场占据领先地位，如抗坠毁座椅、装甲防护、厨卫设备、整机内饰及客舱照明等；在航空维修方面，公司维修能力突出，资质齐全，专业覆盖面广，服务优异，在国内第三方维修企业中，市场占有率高，行业地位处于前列；在测控设备研制方面，经过多年产品开发技术与经验积累，研发团队拥有较强实力，其中直升机原位检测设备先发优势显著。

22、问：请问股价下跌这么多 公司有何提振股价措施吗？

答：您好，公司成立有投资者关系领导小组，一直在积极关注公司的股价变化。倡导价值投资，不断挖掘公司亮点。未来公司也将继续专注于主业，创新技术、开发产品、开拓新模式，以壮大公司经营业绩，进一步把公司做大做强，谢谢。

23、问：请问贵公司未来还有外延并购的计划吗？并购的方向是什么？

答：您好，公司目前以做大做强现有业务为主，如有契合公司战略发展方向的，公司亦会审慎分析决策，感谢关注。

24、问：请问，目前公司享有的国家优惠政策有哪些？

答：您好，公司属于高新技术企业，享受高新技术企业、飞机维修企业、软件企业等相关税收优惠政策，具体详见 2020 年度定期报告。

25、问：您好，公司未来是否会有更多的产品装上国产大飞机？

答：您好，公司在民用飞机产品上主要布局座椅和客舱设备，未来均会有新的产品陆续推出，尤其厨房插件设备。公司未来将推出更多厨房插件设备系列产品，并积极推动国内民航厨房插件设备的标准建设工作，谢谢。

26、问：请问，去年受到疫情广泛冲击的情况下，公司营收利润依然能维持增长的原因是什么？

答：您好，首先由于公司在本行业领域内有多元化的产品和业务布局，虽然疫情对部分业务如民用航空相关的业务造成一定影响，但部分其它业务和产品有较大增长，多元化布局的结果是抗风险能力较强；其次，占公司营收占比较大的机载设备研制业务，由于采办周期较长，并且订货单位地理分布广泛，这部分业务受到疫情的冲击较小；再次，突如其来的疫情，也促成了公司上下团结一致，利用疫情期间一定程度的空闲，积极进行管理提升、质量改进和降本增效，报告其内的经营业绩一定程度上也反映了上述工作的成效。

27、问：董事长您好，请问新成立的智能事业部目前有何产品推向市场？

答：您好，公司新成立的智能事业部，目前已有基于 RFID 技术的智能工具柜推向市场，开始小批量供货，主要服务于公司现有客户和其它科研院所及工业企业，市场反应良好，获得客户的积极反馈，目前公司正在积极推进全新设计的智能工具管理系统产品，以期更好的满足客户的期待。目前新一代产品样机正在紧锣密鼓制造和调试中，谢谢。

28、问：将心比心，如果我是公司高管，如果我认为公司能完成股权激励的目标，为什么不现在 12 元买入股票，而傻傻等到股权激励时 19 元花钱购入？

答：您好，公司此次股权激励采用的是第二类限制性股票，归属时再按照价格认购公司股票，且公司股权激励的有效期限较长，是为了配合公司战略性增长的实施。股票的一时涨跌不能代表公司长远的投资价值，谢谢。

29、问：公司民航座椅相关认证进展如何？是否会与航宇嘉泰有潜在的竞争？公司管理层如何看待这方面的发展？

答：感谢您对公司业务的关注。关于民航座椅业务，公司正在结合市场、技术等因素进行综合考虑与调整。

30、问：董事长您好！我是你们公司的坚定持有者，但你们的股价从 30.98 一直跌到今天的 12.25 元，令人瞠目，上市这么多年，股价的表现太差了，也没有几个机构看上，拿到现在令人寒心，请问如果你们的业绩是复合增长，为什么没有什么机构或者游资，私募，社保等看上，大股东还不停的减持，难道你们连自家的股票没有信心，让我们这些小散怎么才有信心？

答：您好，首先非常感谢您对公司的关注和长期的持有，公司的股价从去年到目前确实波动较大，公司也一直关注并积极的努力。公司去年利润增长超过 30%，

今年一季度营收也在增长。公司的战略布局和内部管理改进一直有序落实，公司全体员工都在努力夯实根基，提升自己的水平。我们也相信，修炼好内功会在长远上得到市场稳定的发展。

31、问：公司于2020年11月10日发布了减持公告，请问目前减持进度如何？

答：您好，关于公司的减持进度，请关注公司后续发布的进展公告，谢谢。

32、问：您好！贵司是我初恋，在二级市场不断买入，确伤痕累累。如果可以，请全力提升股价。

答：您好，非常感谢您对公司的关注和持有，公司的管理团队也在积极关注公司的二级市场的表现，全力推动公司的发展。公司的投资者关系领导小组也在积极应对内外部的变化，同时努力的做好相关的工作，谢谢。

附件清单 (如有)	无
日期	2021年5月12日