

证券代码：300328

证券简称：宜安科技

东莞宜安科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20210512

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	通过“约调研”平台参与公司 2020 年度网上业绩说明会的全体投资者	
时间	2021 年 5 月 12 日下午 15:00-17:00	
地点	“约调研”平台	
上市公司接待人员姓名	公司董事兼总经理杨洁丹女士、董事、副总经理兼董事会秘书张春联女士、财务总监李文平先生、独立董事张少球先生及中信建投证券股份有限公司保荐代表人张宇先生。	
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2021 年 5 月 12 日下午 15:00-17:00 通过“约调研”平台举行 2020 年度网上业绩说明会。业绩说明会问答环节具体内容见附件。	
附件清单	宜安科技 2020 年度网上业绩说明会问答清单	
日期	2021 年 5 月 12 日	

附件：宜安科技 2020 年度网上业绩说明会问答清单

序号	问题内容	回答内容
1	<p>请问宜安管理:1, 贵公司在取得欧盟 CE 认真之后, 镁骨钉为什么一直没有打开销路? 国内镁骨钉入组至今还没有完成入组, 为什么没有积极公关争取更多的入组病例。一味地等是不会有结果的。</p> <p>2, 公司对于原材料价格上涨有什么应对措施? 对于出口产品, 用什么办法对冲汇率单边波动对公司造成的损失?</p> <p>3, 公司在新能源领域的重大项目上只见开花不见结果, 比如没铝合金压铸车门。为什么只在一棵树上放飞梦想, 正所谓思维变市场变, 只有改变自己的思维才会有新的市场。</p> <p>4, 在液态金属上, 公司有没有着眼更大的大件和更大的市场。替换更多的传统部件方面公司有没有新思路?</p>	<p>您好! 1. 受到全球疫情影响, 公司镁骨钉在欧盟的推广销售比预期的要慢。国内临床方面, 公司项目组及 9 家临床医院都在积极推动高纯镁骨钉临床入组工作, 截止目前已成功入组 62 例。2. 针对原材料料上涨, 公司一方面通过给客户产品上调价格, 另一方面也准备通过大宗商品套期保值、对冲等方式来应对。3. 公司在大型精密压铸产品上可以为客户提供从模具设计与开发、压铸成型、精加工、表面处理、检测、包装等工艺的一站式服务, 目前已在新能源汽车电机、电控、电池包、仪表盘、汽车车门等产品上实现整体集成应用。4. 公司在液态金属方面一直注重技术创新、工艺创新、产品创新, 通过创新不断突破液态金属的成型尺寸, 推动液态金属在更宽广的领域实现应用。谢谢!</p>
2	<p>请问一下, 在半年报中镁安医疗的营业收入为 404 万, 而年报中镁安医疗的营业收入为 431 万元。这部分营收主要的销售产品是啥呢? 镁安医疗在下半年的时候已经收到至少 1500 枚镁骨钉的订单。请问一下这笔订单是否交货? 是否全额回款? 我们千辛万苦取得了 ce 认证, 啥时候能给公司带来销量和利润? 作为有万千优点的可降解镁骨钉, 我们对于销售团队在 2021 年的销售额是否有要求和考核? 如果有的话, 具体目标是多少呢?</p>	<p>您好! 镁安医疗主营主要为生产、销售医疗器械, 镁、铝合金材料, 日用口罩(非医用)等。公司收到 1500 颗订单后, 已根据客户要求分批出货, 第一批镁骨钉已交货给客户。公司正在积极推进镁骨钉的国内临床、欧盟销售推广和全球重要地区(包括美国、俄罗斯、印度等)的认证工作, 力争早日为公司业绩贡献力量。谢谢!</p>
3	<p>请问, 镁骨钉在国外销售方面取得哪些进展或突破? 存在哪些困难? 折叠屏手机铰链与哪些手机制造商有业务联系, 取得哪些进展?</p>	<p>您好! 受国外疫情影响, 公司镁骨钉海外销售暂未有最新进展。截至目前, 公司与五名以上知名客户在液态金属铰链建立了合作关系。公司为国内最大手机终端客户已提供了两代液态金属铰链, 成功实现量产。谢谢!</p>

4	<p>公司的液态金属能否生产防松动螺丝，或者防松动螺丝垫圈？比如日本 NBK 生产的防松动螺丝独步全球。公司既然拥有这项独一无二的技术，为什么还没有普及到航空，航天，军工，高铁，汽车，工业机床领域？实现科技最大价值和公司的最大利益？</p>	<p>您好！公司液态金属可以用于防松垫圈，公司生产的液态金属防松垫圈高端紧固件已向客户提供样品进行测试。液态金属已在特斯拉汽车门锁扣上实现应用。谢谢！</p>
5	<p>公司的镁骨钉项目，目前已经入组了多少个人了？目前为止得到的公司朦胧消息显示是不多，甚是感到遗憾惋惜！正所谓思维变市场变！既然已经有了先前的欧盟 CE 认证，后续国内更应该轻车熟路，加大入组人员，早日拿到国内注册认证！公司在这方面是不是应该把资源多倾斜一点到这方面！而不是一味地坐等！</p>	<p>您好！截止目前已成功入组 62 例。公司项目组及 9 家临床医院都将加速推动高纯镁骨钉临床入组工作，谢谢！</p>
6	<p>公司股价被无情的打压，股民损失惨重，请问领导如何提振公司，让股价提升，让股民恢复信心。</p>	<p>您好！感谢您对公司的关注。股价受宏观经济环境、行业特征、投资者偏好等诸多因素共同影响。公司一方面按照规划扎实做好主营业务，持续提升业绩，回报股东；另一方面按照法律法规要求，真实、准确、完整、及时、公平地披露有助于投资者判断的信息。谢谢！</p>
7	<p>听说公司正在接洽和跟进苹果方面的项目，有没有进展？</p>	<p>您好！感谢您对公司的关注。关于公司的相关信息请以巨潮资讯网披露的公告为准。谢谢！</p>
8	<p>公司业绩每况愈下，请问管理层有无应对方案？</p>	<p>您好！感谢您对公司的关注。2021 年，公司管理层将采取持续加大液态金属、镁铝合金等新材料研发创新投入、加快新产品开发进度，持续不断提升产品质量，着力加强营销体系建设与推广力度，努力扩展主营产品销售渠道，充分发挥各子公司的协同作用等各项措施，促进经营效益提升，力争以更好的业绩回报全体股东。谢谢！</p>
9	<p>2020 年公司二季度营收最低，疫情对经营的影响主要体现在二季度吗？还是一季度确认的收入是去年递延的吗？公司获得订单到确认收入的周期是多长时间？</p>	<p>您好！感谢您对公司的关注。2020 年上半年受疫情影响，营业收入有所下降。公司持续努力开拓市场，积极展开新产品新业务的布局，提升公司内生增长动力。收入确认根据《企业会计准则第 14 号——收入》确认。谢谢！</p>

10	请问杨总，在汽车轻量化发展过程中，您怎么看集成的镁铝合金对于传统零部件的替代能力？	您好！感谢您对公司的关注。公司在新能源汽车产品上的整体集成，将多个零部件通过大型精密压铸一次整体成型出来，产品会更加轻量化，符合新能源车减重增加续航里程的要求，产品性能和质量也能更好达到客户需求。公司的整体集成通过现在 4200T 及 3500T 等不同的大型压铸设备已在新能源汽车电机、电控、电池包、仪表盘、汽车车门等产品上实现应用。谢谢！
11	公司管理层对公司目前市值有无分析判断，若认可为低估，建议尽快采取回购注销措施，维护公司在二级市场的形象，也为股东长远发展利益做点实事！	您好！感谢您对公司的建议。若公司有回购股份事项，将按要求履行信息披露义务。谢谢！
12	公司管理层是否关注目前公司二级市场表现，是否认为低估，有无考虑回购股份注销进行市值管理？	您好！若公司有回购股份事项，将按要求及时履行信息披露义务。谢谢！
13	公司多年未有任何实质性提升？到底是什么问题？似乎有高技术，但问题是从来没有在财务上有所体现？让人觉得很奇怪？	您好！感谢您对公司的关注。公司主要业务方向是新能源汽车零部件、液态金属、生物可降解医用镁合金。近几年研发投入较大，液态金属产品持续产业化进程中，2020 年公司液态金属销售收入为 12,267.82 万元，与上年同期相比增长 68.50%；公司可降解镁骨内固定螺钉产品已取得欧盟 CE 认证，开始在欧盟市场布局销售渠道。医用镁骨钉国内临床试验也在持续推进中。公司凭借着独特的新材料技术的获取、研发和产业化整合能力，不仅建立起自己的核心技术壁垒，在细分领域占有一席之地，更借助完整的产业链条、领先的技术水平和严格的质量体系认证，成为一家具有极强成长潜力的新材料公司。目前公司在新能源汽车、液态金属行业拥有领先的核心技术，并取得了具有自主知识产权的核心专利技术。谢谢！
14	目前折叠屏三星、华为和摩托罗拉总计销量并不高，技术成熟度还欠佳，公司如何看放量节奏以及对业绩的影响？	您好！折叠屏手机的出现是智能手机发展的一个必然，并且多家全球知名品牌将折叠机作为公司未来发展的战略性产品，为获得折叠屏手机市场一席之地，国内外不少手机厂商积极布局。随着华为、三星等折叠屏手机迭代，以及后续更多手机厂商加入，折叠屏手机市场有望进一步加速成长，出货量也将迅速攀升。公司抓住有利契机，持续加大研发投入，积极布局液态金属铰链市场，加强与手机品牌商进行战略合作，共同研究开发并供应液态金属铰链。截至目前，公司已为国内最大手机终端客户分别提供两代产品的液态金属铰链。谢谢！
15	新能源车如日中天，关键部件车载电池方面，公司有无跟踪液态金属在储能装置中的应用？	您好！感谢您对公司的关注。截至目前，公司液态金属未在储能装置中有应用，谢谢！

16	宜安实业在 2018 年所作三年业绩承诺是否达标？公司转让专利技术收费和拆迁补偿是否计算在业绩承诺之内？	您好！公司在 2020 年年度报告第五节重要事项中承诺事项履行情况已披露宜安实业三年业绩承诺事项已达成，三年承诺净利润合计中与主营业务无关的投资并购及处置固定资产、无形资产产生的损益不计算在内。谢谢！
17	液态金属应用于智能制造的形式是怎样的？有哪些产品？	您好！公司已经量产的液态金属产品包括液态金属铰链结构件、医疗器械结构件、汽车车门锁扣、USB 接口、手机侧面装饰件、摄像头装饰件，Face-ID 支架等多款产品，为了拓展液态金属的应用领域，开发更多的液态金属产品，公司对机器人谐波减速器核心部件谐波齿轮、防松垫圈高端紧固件、高尔夫球头、工业联轴器膜片等进行了深入研发，部分样品已经完成前期打样。谢谢！
18	营收下降 7.77%，净利润 -84.27%，下滑这么多什么原因？	您好！感谢您对公司的关注。净利润下滑主要是 2020 年赣深高铁征收确认净收益比 2019 年减少、研发投入增加等因素影响。谢谢！
19	折叠屏手机放量对液态金属产品销售收入的贡献情况？	您好！2020 年公司液态金属产品销售收入为 12,267.82 万元，与上年同期相比增长 68.50%，主要是液态金属铰链收入增加。谢谢！
20	按照前面杨总说的按照前期规划提升业绩？是那个规划？去年参加这个会议回答和今年都是差不多的，对待投资者的态度是不是有诚意？或者干脆说公司就这样未来三年不会有啥突破性变化？其实这样我们就明白了	您好！感谢您对公司的关注。未来公司持续加大液态金属、镁铝合金材料等新产品的开发力度，拓展销售渠道，促进经营效益提升，力争以更好的业绩回报全体股东。谢谢！
21	19 年公司曾提及液态金属大件产品产能不足的情况，想请问目前的产能情况及产能利用率？	您好！公司液态金属目前有 45 台机的产能，可以满足当前客户订单需求，后续公司将根据市场需求适时增加机器设备。谢谢！
22	2021 年是否还有拆迁补偿款要入帐，业绩是否主要依靠拆迁补偿款？	您好！感谢您对公司的关注。公司 2021 年将根据高铁拆迁进度实际支付的相关费用入账，业绩主要依靠主营业务经营情况实现。谢谢！
23	宜安云海已完成建设，今年是否可以满荷运行，可否预估宜安云海 2021 年产值？	您好！巢湖宜安云海一期建设 2017 年 11 月正式开业，二期建设工程目前已完成。目前已有大机 7 台，其中 4200T 的 2 台，3500T 的 1 台，2700T 的 2 台，1600T 的 1 台，1300T 的 1 台，并已取得 IATF 16949:2016 和 ISO 9001:2015、ISO 14001:2015 认证和高新技术企业证书，巢湖宜安云海的重点将放在新能源汽车及消费电子产品的市场开拓上，通过不断努力已陆续进入了二十多家客户的供应链。争取在 2021 年与客户在广度、深度上有更好的合作，以提升公司业绩。谢谢！

24	医用镁骨钉未来上市的价格如何确定?	您好!公司医用镁骨钉销售价格将在参考行业标准的同时, 根据市场进行定价。谢谢!
25	在国外开拓镁骨钉市场方面做了哪些工作?	您好! 受国外疫情影响, 公司镁骨钉国外销售目前主要借助当地专业的医疗器械代理商。谢谢!
26	镁骨钉临床实验快1年半了, 国内疫情去年年中就控制住了, 为什么进度还那么慢, 按现在的进度不是要等到明年才能完成。	您好!公司项目组及9家临床医院都将加速推动高纯镁骨钉临床入组工作, 争取早日完成临床。谢谢!
27	镁铝合金新材料集成相比传统零部件压铸成型有哪些优势? 成本及价格上有什么区别?	您好! 汽车轻合金整体集成, 将传统的多个零部件通过大型精密压铸一次整体成型出来, 可以减轻车身重量实现续航能力增加, 而且能减少加工工序。谢谢!
28	请问下宜安云海目前的情况如何? 产能是否完全释放? 在手订单如何?	您好, 感谢您对公司的关注。宜安云海的重点将放在新能源汽车及消费电子产品的市场开拓上, 通过不断努力已陆续进入了二十多家客户的供应链。争取在2021年与客户在广度、深度上有更好的合作, 以提升公司业绩。谢谢!
29	公司目前主要的客户情况?	您好! 公司新能源汽车客户有特斯拉、宁德时代、吉利、TKP、HBA、TRW、GKN、江淮、LG、佛吉亚、大陆集团、阿尔派、BOSCH等。液态金属客户有特斯拉、小米、华为、OPPO、蓝思科技、ABB、索尼等。谢谢!
30	请问一下, 如何判断公司董事长控股的美国液态金属公司是否可持续盈利? 达到什么条件才会启动注入上市公司的行动呢?	您好! 在美国液态金属(LQMT)达到如下条件的情况下, 液态金属有限公司将所持有的LQMT股份全部转让给宜安科技: ①LQMT实现扭亏为盈, 且业务经营和盈利能力的主要不确定因素消除, 能够产生可持续性效益。②符合中国境内企业境外投资以及中国境外公司被收购的监管政策。③满足监管部门在上市公司(重大)资产收购监管过程中对标的资产的盈利性及合法合规性等相关要求。谢谢!
31	请问公司镁铝合金压铸件方面是否为行业头部企业?	您好! 感谢您对公司的关注。公司是一家专业从事新材料研发、设计、生产、销售为一体的国家高新技术企业, 国内领先的新材料公司, 具备材料研发、精密模具开发、精密压铸、数控精加工、表面处理一体化的完整产业链条, 为客户提供一站式服务和最优质解决方案。经过二十余年发展, 公司积累了深厚的技术经验及品牌优势, 形成了以国内外著名客户为依托, 以关键核心技术为保障、以高精尖新材料产品为导向的发展格局。谢谢!

32	汽车厂商采购的镁铝合金材料的动力如何？	您好！感谢您对公司的关注。公司顺应汽车轻量化及整体集成发展趋势，通过研发技术投入、工艺流程优化、设备采购、生产现场管理、市场拓展等多方面搭建业务发展渠道，持续布局新能源汽车零部件业务，推进公司镁铝合金、液态金属等新材料在客户产品中的应用，与多家全球排名前十的新能源动力电池厂商进行了多项新能源汽车三电（电机、电控、电池包）系统的核心零部件业务合作，为客户提供电机壳体、电控箱体、电池包端板、托盘等核心结构件开发设计及加工测试专业服务，同时针对新能源汽车配套的智能座舱、无人驾驶、抬头显示 HUD 等业务的蓬勃发展，公司与全球知名的汽车内饰中控系统配套客户合作并顺利开发多款新能源汽车中控屏幕支架、仪表板横梁、中控台等系统的精密结构件开发。谢谢！
33	目前，液态金属方面有意向的合作伙伴了吗？	您好！公司已与三祥新材股份有限公司对外投资设立的产业基金宁德三祥铝镁产业股权投资合伙企业（有限合伙）合作共同成立了宁德三祥液态金属科技有限公司。液态金属已在折叠手机铰链结构件、医疗器械结构件、汽车车门锁扣、USB 接口、手机侧面装饰件、摄像头装饰件，Face-ID 支架等多款产品实现量产，为了拓展液态金属的应用领域，开发更多的液态金属产品，公司对机器人谐波减速器核心部件谐波齿轮、防松垫圈高端紧固件、高尔夫球头、工业联轴器膜片等进行了深入研发，部分样品已经完成前期打样。液态金属具有优异的软磁性、抗腐蚀、高弹性、高强度、高硬度、耐磨擦等性能，广泛应用于智能手机等消费电子产品、新能源汽车、医疗、军事及航空航天等领域，具有良好的市场前景。我们欢迎有更多的合作伙伴加入到液态金属领域，共同将液态金属市场做大。谢谢！
34	请问贵公司对目前公司的股价是否满意？作为拥有两项全球第一科技技术的公司，为啥市值才 40 多亿？出于对公司未来的信心，是否可以推出员工持股计划或者号召公司员工买入公司股票，大股东兜底呢？如果有野蛮人进场举牌，公司控股权会否旁落而造成公司核心技术的流失？请认真考虑这个问题。	您好！感谢您对公司的关注。股价受行业特征、投资者偏好等诸多因素共同影响。公司将努力做好主营业务，持续提升业绩，回报股东。谢谢！

35	<p>公司在镁骨钉项目上的入组公关人员，是否懈怠消极？为什么一年多了才入组 62 例，而且还是 9 家医院，多多和患者还有院方进行沟通，只要对自己产品拥有自信，为什么不对患者方和医院方进行补助。正所谓好酒也怕巷子深！要得到市场的认可，是否可以考虑再选择几十家医院进行入组？如果一味地死等是出不了成果的。希望管理层能解放思想，灵活选择，积极公关。谢谢！</p>	<p>您好！感谢您对公司的关注。公司项目组正在努力洽谈更多有资质的医院进行合作，加速推动高纯镁骨钉临床入组，谢谢！</p>
36	<p>液态金属产品的良品率是什么水平？</p>	<p>您好！液态金属产品的良率根据不同产品的复杂程度、加工工艺和技术熟练程度会有所不同。谢谢！</p>
37	<p>给公司一个建议，以后的业绩说明会可否在全景路演上以视频的方式召开？毕竟我们作为投资人也很想一睹公司管理层的风采。</p>	<p>您好！感谢您对公司建议。在以后的业绩说明会我们会考虑以视频方式召开。谢谢！</p>
38	<p>能否具体介绍下同华为、小米和特斯拉在液态金属方面的合作？</p>	<p>您好！公司和特斯拉在液态金属产品上的合作主要是汽车门锁扣，公司和小米正在合作开发液态金属铰链。谢谢！</p>
39	<p>希望公司在液态金属防松动螺丝防松动垫圈上加大力度，一是产品品类，而是加大产品应用力度，提高业绩才是王道。谢谢！</p>	<p>您好！感谢您对公司的建议，我们会尽全力做好液态金属产品的研发和推广，结合市场开发出更多符合客户需求的新产品，提升液态金属产品的市场占有率，提高公司业绩。谢谢！</p>