

证券代码：002022

证券简称：科华生物

上海科华生物工程股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2020002

特定对象来访目的	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明）		
来访者单位名称及人员姓名	通过“全景·路演天下”（ http://rs.p5w.net ）参加公司2020年度网上业绩说明会的投资者		
时间	2021年5月12日 15:00	方式	网络
地点	“全景·投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ）		
公司接待人员姓名	公司董事长周琴琴女士、总裁 CHEN CHAO 女士、副总裁兼董事会秘书王锡林先生、财务负责人罗芳女士、保荐代表人石坡先生		
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请问公司主营业务是否已进入珠海市场，对外营销与格力地产是否实现了资源整合？ 答：您好，公司产品已覆盖国内除台湾省外之外所有省市自治区，1万多家终端医院，500多家疾控中心和血液中心/血站及诸多生物医药企业和科研院所。谢谢！</p> <p>2、公司有没有计划开发用于医美类的产品？ 答：您好，没有。谢谢。</p> <p>3、公司的商誉问题怎么解决？ 答：您好！公司目前的商誉构成绝大部分都是近几年因并购产生的商誉，且一直没有减值，公司每年都进行商誉减值测试，在最新披露的2020年度报告中也不存在减值迹象，敬请您研读。前面提到的并购标的各项业务均正常开展，经营情况也符合公司预期，公司对其未来的发展也比较有信心。谢谢！</p> <p>4、请问目前医药集中采购对公司业务有什么的影响？ 答：您好，国家推行集中采购模式的目的是让人民群众以比较低廉的价格用上质量更高的药品，通过带量采购，以量换</p>		

价,减轻患者负担,节约医保基金支出,提升医保基金使用效率,提高老百姓医疗保障水平。对此,作为企业我们积极支持和配合,外部市场竞争环境的变化对所有企业也都是公平的,我们将持续做好精益生产和降本增效的工作,提升公司核心竞争力,扩大公司产品的市场占有率。感谢您的关注。

5、请问一下,科华生物在去年国内新冠检测的总量占比(大概),普通检测在国内总量占比(大概)?

答:你好!2020年公司分子业务(仪器+试剂)销售收入已超20亿,其中主要由国内新冠市场带来。谢谢!

6、请问公司新一届董事会是否拜访过天隆科技创始人彭年才教授?

答:您好,公司所有董事、监事、高管团队以及中基层员工都能够保持良好顺畅的沟通和交流。谢谢。

7、体外检测行业空间如何?

答:您好,国内体外诊断行业正处于快速增长期,根据医械汇《中国医疗器械蓝皮书(2019版)》数据,2018年我国体外诊断市场规模约为604亿元,同比增长18.43%。公司在《2020年度报告》中“第三节公司业务概要”中有对体外诊断行业未来发展趋势的详细阐述,还请您仔细研读,谢谢。

8、公司传统产品在疫情下盈利能力变弱,除天隆外,科华自己的新冠病毒的检测产品为什么盈利能力也那么弱?是产品占有率太低?

答:您好,公司传统产品业务受到了疫情的消极影响,疫情期间国内医院常规门急诊就诊人数和检测业务都明显下降,所以公司传统的生化免疫的试剂业务也有所下降。随着国内疫情得到有效控制及各地复工复产的推进,公司传统业务在2020年下半年已逐步恢复。谢谢。

9、请问2020年度财报除去西安天隆科技业绩,公司本部营收及利润多少(占比)?

答:您好!科华股份单体报表,2020年度营业收入6.02亿,净利润2033万元。谢谢!

10、请问近期有机构对贵公司进行调研吗？

答：您好！公司与机构投资者一直保持着紧密的联系与沟通，同时，公司也遵守监管要求，在定期报告披露前的静默期内遵守相关规定。谢谢！

11、如果管理层对公司真的有信心，为什么所有高管都没有购买公司股票？公司高管购买自家股票就是最好的宣传，比其他途径的宣传更有效。但公司高管持股为零，这说明了什么？

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注！公司已实施了股权激励计划，包括公司高管在内的核心团队已持有部分股票，公司已在定期报告中披露了详细的持有情况，请您留意关注，谢谢！

12、可有将天隆公司分拆到科创板上市计划？

答：您好，相关事项还请以公司公告为准，谢谢。

13、请问公司业绩增长的持续性如何？

答：您好！公司始终以研发创新为核心驱动力，打造临床体外诊断试剂和全自动检测分析仪器两大研发技术平台，创新实现试剂和仪器的“系列化”和“一体化”，未来，公司也将持续加大新产品、新技术的研发投入，打造属于公司自己的技术城墙，提升公司产品的竞争力和市场占有率，推动公司持续发展。谢谢！

14、陈总你好。请问公司以及天隆公司的试剂和仪器能够成功检测印度新冠突变病毒吗？不行的话，有在进行相关研发吗？谢谢。

答：您好，我们现有新冠核酸和抗体检测试剂不受印度突变株影响。谢谢！

15、公司对于应收账款和商誉过高怎么处理？

答：您好！2020年12月31日，公司应收账款余额8.7亿，相较于41.5亿的销售收入而言，周转情况良好。公司仍在不断加强对客户信用的管理。

公司目前的商誉构成绝大部分都是近几年因并购产生的商誉，且一直没有减值，公司每年都进行商誉减值测试，在最新披露的2020年度报告中也不存在减值迹象，敬请您研读。

前面提到的并购标的各项业务均正常开展，经营情况也符合公司预期，公司对其未来的发展也比较有信心。谢谢！

16、公司是否有推出针对管理层及核心人员的股权激励计划？以进一步激发企业活力！

答：您好，股权激励计划是公司建立市场化激励机制的重要组成部分，公司已经推出实施了包括高级管理人员在内核心骨干团队持股激励计划，并经持续进行，保障股权激励政策落地的常态化、制度化。谢谢！

17、有考虑过回购公司股票吗？

答：您好，公司目前暂无回购计划，如有相关事项，公司将第一时间披露。感谢您的关注。

18、为啥公司高管都不看好自家的股票？

答：您好，公司管理层对公司在未来的持续健康发展充满信心，我们也将以最大的努力，推动公司业务发展，通过经营业绩的提升和核心竞争力的增强来回报广大投资者。感谢您对公司的关注。谢谢！

19、上市公司净利润 6.8 亿都是天隆的盈利，其他公司都是亏损或微利，在无控股股东的前提下那为何对外担保何其多？

答：您好！报告期内，国内经济普遍受到新型冠状病毒肺炎疫情的影响，2020 年上半年国内医院的常规门急诊就诊人数明显下降，公司传统生化免疫业务受疫情影响，试剂业务收入下降。同时，公司仍在研发创新和新产品市场推广方面的持续加大投入。

公司担保全部系为全资子公司提供的担保，是子公司正常开展业务所必须。谢谢！

20、陈总，您好。能否谈谈您来科华后的感受以及您将通过哪些方式带领科华再创辉煌？

答：您好，科华是一家具有技术和品牌力沉淀的老牌 IVD 企业，并且是国内本行业率先完成了职业经理人替换的企业之一，具有较好的质量管理体系，生产工艺体系，研发管理体系等。我们接下来将从内外部两个大方面进行优化，对外，加强经销商管理、校准各产品线市场定位、链接上下游资源。

对内，首先重塑企业文化，建设人才发展体系，调整薪酬激励机制，同时优化供应链管理，提升效能、降低成本。等等。感谢关注。

21、石总您好，新冠促成了一大批检测、防护、治疗类医疗相关企业业绩猛增，请您审视一下科华生物，他的核心竞争力在哪里？是否可以在一定的时间内保持持续增长？

答：公司具有以下核心竞争力：

1、行业领先的研发优势和技术优势

公司成立至今，专注于体外诊断领域研发与技术积累，持续重视研发投入，已经积淀扎实的研发实力和创新能力，拥有免疫诊断（包括化学发光免疫诊断和酶联免疫诊断）、分子诊断、临床生化、快速诊断（POCT）、原料研发等几大技术平台，具有原料和产品的综合研发能力。目前在研项目超过 100 多项，已获得 260 项 CFDA 注册证书、50 余项发明专利，拥有一支近 700 人的体外诊断行业高素质的研发技术专业团队。

2、深厚的行业积淀和综合性竞争优势

公司在体外诊断领域已经建立并巩固了显著的市场品牌、核心产品、渠道资源、人才团队和技术研发等综合性优势。公司实现了生物工程技术、医疗器械制造技术、产品服务体系以及产学研医协同创新平台的集成，始终坚持“试剂+仪器”共同协调发展的策略，在体外诊断仪器方面积累了丰富的研发及技术经验。公司产品覆盖生化、免疫、分子、POCT 等多产品线，具有显著的多产品线优势。在新冠疫情突然爆发的情况下，丰富的产品储备可以使得公司快速响应市场需求，把握分子诊断行业快速成长的先机。

3、严格的生产过程控制和质量控制优势

公司始终重视质量管理体系，重视生产过程的工艺控制，始终将提升产品质量作为企业管理的最重要一环，多次通过 GMP 和 ISO13485 认证，参考实验室获得了 CNAS 认可资格。

4、覆盖全国的营销队伍和渠道资源

公司已经拥有一支以生物学和医学专业背景的专业化的营销队伍，覆盖全国各大省市，在诊断试剂领域拥有广泛而稳定的客户资源和渠道资源，终端客户覆盖各级医院、体检中心、血液中心、疾控中心、生物制品企业、科研院校。2017 年至今，公司投资控股了数家优质渠道资源，在把控好、服

务好终端的基础上，进一步提升公司产品的市场占有率。

5、海外客户资源和国际化优势

公司积极拓展国际市场，凭借稳定可靠的产品质量和良好的服务，科华品牌产品已出口至海外三十多个国家和地区。

2020年度内，公司意大利子公司 TGS 充分利用其在欧洲地区的销售网络的优势，积极开拓市场，推动了公司的国际业务的持续发展。

公司的这些核心竞争力为业务持续发展奠定了良好的基础。

谢谢！

22、陈总您好！能否麻烦介绍一下，公司北极星产品目前的市场情况！谢谢！

答：您好，Polaris 系列产品是公司推出的新一代拥有完全自主知识产权、高性价比的全自动生化、免疫分析系统，目前已有 Polaris c1000 全自动生化分析系统、Polaris c2000 全自动生化分析系统、Polaris i2400 全自动化学发光分析系统、Polaris i1800 台式发光仪等多种型号产品，其中 Polaris C2000 全自动生化分析系统单机检测速度达到 2000 测试/小时，可模块化组合，轨道式批量进样；Polaris i2400 化学发光免疫分析系统最高测速达到 240 测试/小时，可扩展支持多台生化、免疫联机。Polaris 系列产品均可与公司自产检测试剂配套组成溯源检测体系，实现高效、精准、智能检测。Polaris ic8000 模块化生化免疫分析系统采用模块化设计理念，由多个模块组成，主要包括样品处理模块、生化分析模块、电解质分析模块(选配)、免疫分析模块以及连接轨道，可同时进行生化、免疫项目的测定，可根据客户不同需求提供多种组合方案，满足不同样本量实验室自动化、智能化的检测需求。Polaris 系列产品已在上海、北京、广东、广西、江苏、浙江、河南、河北、四川、甘肃、安徽、山东、辽宁等 22 个省市生物制品企业和三级/二级医院终端实现装机。谢谢！

23、我已持有公司股票几个年头了，是什么力量死死压着不让涨？公司有没有考虑过市值管理？积极回报一下忠实的投资者？

答：您好！公司二级市场股价受多种因素影响。公司经营情况正常，不存在应披露而未披露的信息。

公司将进一步做好包括投资者、证券分析师、监管机构和媒

体关系在内的各方联系和互动工作，提升公司资本市场形象。公司致力于主营业务的发展，力争通过经营业绩的提升和核心竞争力的增强来回报广大投资者。谢谢！

25、请问公司未来有什么新研发或开发的项目？对未来市场有何研判？公司未来还有哪些不确定的风险因素？

答：您好，感谢您的关注！公司致力于通过高效的研发体系建设和新产品开发，持续快速满足客户不断增长和变化的需求。公司将持续加大科研资金投入，引入更多的高科技人才，加强对研发平台的建设，充实公司的研发实力，进一步巩固公司行业领先的研发创新水平。在新产品开发方面，结合公司研发储备，针对市场需求，布局全产业链相关产品，充分利用公司在体外诊断仪器和试剂方面的技术优势和开发平台，加快公司在研产品的注册上市工作，着眼长中期战略目标，重点聚焦分子、免疫等专业领域，围绕终端需求，开发新产品，提升技术水平，使公司产品线逐步实现系列化、智能化、模块化的发展规划目标，加强公司研发与科研院所的合作，探索适合公司发展的产学研体系，推动公司中长期产品战略的落地，为公司未来的长远业务发展奠定基础。同时，充分利用公司在动物疫病系统、临床药物基因、妇幼健康系统、感染性疾病领域长期以来的产品布局和渠道深耕，积极寻求细分市场的发展机遇，确立先发优势。谢谢！

26、天隆科技是否有人在科华生物的高管层？

答：您好，天隆科技总经理，李明先生同时任科华生物副总裁。谢谢！

27、公司应积极对外沟通，利用海南自贸区便利，扩大产品出口规模和力度，占领更多市场。请问公司近期营销状况如何？

答：您好，感谢您的关注！您提了很好的建议，公司会积极把握好机遇，不断拓展业务，实现更好的业绩增长，回报股东。目前公司营销状况良好，谢谢！

28、对监事会主席鲁君四，立案调查结果如何？

答：尊敬的投资者您好，关于您关心的监事会主席被证监会立案调查一事，目前公司无应披露未披露的事项，后续如有

进展，公司将及时披露。请您留意公司公告，谢谢！

30、公司在发展过程中，有没有对市值进行管理？

答：尊敬的投资者您好！维护公司市值是公司持续在做的工作。公司致力于主营业务的发展，力争通过经营业绩的提升和核心竞争力的增强来提高大家对公司估值的认识，通过多种方式与新闻媒体朋友、专业投资机构、行业分析师、广大中小投资者朋友进行广泛沟通交流，不断提升大家对公司价值的认同。希望广大投资者朋友得到更好的投资回报。谢谢！

31、陈总你好，请问国家医保控费对医疗检测及公司业务有何影响？

答：您好，医保控费是国家为了去中间流通利润的利国利民的举措，作为生产型企业我们力保做到保证质量提效降本。

32、意大利公司情况如何？

答：您好！公司意大利子公司 TGS 产品聚焦免疫领域，自主拥有 80 余项 CE 认证产品，在 2020 年度内其充分利用在欧洲地区的销售网络的的优势，积极开拓市场，与公司国内各主体密切协作，助力意大利当地和欧洲各国的疫情防控。2020 年度 TGS 实现销售收入 4.8 亿元人民币，净利润 3614 万元人民币，归属于上市公司股东净利润 2905 万元人民币。谢谢！

33、你好想问一下公司目前检测试剂盒订单量情况和生产量情况

答：您好，有关公司经营数据，请持续关注后续的业绩公告。谢谢！

34、请问公司今年业绩不错，为什么不能多分红回报投资者，维护公司形象？

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注。公司 2020 年度预计将派发现金红利超过 1 亿元，这是综合了回馈股东以及公司业务发展的需要所提出的预案。公司自 2004 年上市至今，公司累计现金分红 17 次，累计现金分红 135,151.05 万元。谢谢！

35、公司业绩不差，但是在生物制药板块估值最低，公司后续如何进行市值管理？

答：尊敬的投资者您好！维护公司市值是公司持续在做的工作。公司致力于主营业务的发展，力争通过经营业绩的提升和核心竞争力的增强来提高大家对公司估值的认识，通过多种方式与新闻媒体朋友、专业投资机构、行业分析师、广大中小投资者朋友进行广泛沟通交流，不断提升大家对公司价值的认同。希望广大投资者朋友得到更好的投资回报。谢谢！

36、公司今年盈利目标是多少？

答：您好，公司业绩情况还请以公司公告为准，谢谢！

37、公司的国内的新冠认证什么时候才能下来？

答：您好，公司自主开发的新冠检测试剂，已经取得新型冠状病毒核酸检测（荧光 PCR 法）、新型冠状病毒 IgM/IgG 抗体检测（金标法）产品的欧盟市场自由销售证书，并在 2020 年取得了很好的销售业绩，另外几个相关产品也在陆续取得 CE 证或申报过程中。国内疫情去年中就相对成功控制，注册工作目前正在有序推进中，新产品研发成功后还需经过产品技术要求制定、注册检验、临床评价、技术评审、质量管理体系核查和注册审批等阶段，才能获得国家、省、市行业监管部门颁发的产品注册（备案）证书，按照公司惯例，将在取得新产品注册证书后及时进行披露，敬请留意公司相关公告。谢谢！

38、公司会进一步收购西安天隆的股份吗？

答：您好！相关事项还请以公司公告为准。谢谢！

39、今年第二季度主营和净利润是否有增长？

答：您好！公司 2021 年一季度收入增长 170.8%，归母净利润增长 584.5%。目前公司经营状况平稳。相关业绩预告事项还请以公司公告为准。谢谢！

40、公司业绩不差，但是在生物制药板块估值最低，公司后续如何进行市值管理？

答：尊敬的投资者您好！维护公司市值是公司持续在做的工作。公司致力于主营业务的发展，力争通过经营业绩的提升和核心竞争力的增强来提高大家对公司估值的认识，通过多

种方式与新闻媒体朋友、专业投资机构、行业分析师、广大中小投资者朋友进行广泛沟通交流,不断提升大家对公司价值的认同。希望广大投资者朋友得到更好的投资回报。谢谢!

41、公司利润 10 亿,为何是放在理财,公司具体投资的是哪些理财产品?

答:您好!公司将暂时闲置的资金进行现金管理,主要是为提高资金使用效率,增加公司收益。主要投资方向是购买安全性高、流动性好、产品投资期限最长不超过 12 个月的商业银行的大额存单或保本型理财产品。谢谢!

42、2020 年报净利润天隆是否并表?

答:您好!2020 年度,公司合并报表范围包括天隆。谢谢!

43、公司对天隆是否有控制权?今年天隆如何分红?

答:您好!公司持有天隆 62%的股权,是天隆的控股股东。未来天隆公司股东会将视经营状况、资金需求,适度适时做出分红决策。谢谢!

44、科华极其控股企业是否有家庭新冠抗原自测产品或是否在研?

答:您好,这个是我们研发方向之一,并且也有一定的技术储备。谢谢!

45、科华业绩成长的持续性在哪?

答:您好!公司始终以研发创新为核心驱动力,打造临床体外诊断试剂和全自动检测分析仪器两大研发技术平台,创新实现试剂和仪器的“系列化”和“一体化”,未来,公司也将持续加大新产品、新技术的研发投入,打造属于公司自己的技术城墙,提升公司产品的竞争力和市场占有率,推动公司持续发展。谢谢!

46、请问药监新冠测试盒许可证进度如何?

答:您好,公司自主开发的新冠检测试剂,已经取得新型冠状病毒核酸检测(荧光 PCR 法)、新型冠状病毒 IgM/IgG 抗体检测(金标法)产品的欧盟市场自由销售证书,并在 2020 年取得了很好的销售业绩,另外几个相关产品也在陆续取得 CE 证或申报过程中。国内疫情去年中就相对成功控

制，注册工作目前正在有序推进中，新产品研发成功后还需经过产品技术要求制定、注册检验、临床评价、技术评审、质量管理体系核查和注册审批等阶段，才能获得国家、省、市行业监管部门颁发的产品注册（备案）证书，按照公司惯例，将在取得新产品注册证书后及时进行披露，敬请留意公司相关公告。谢谢！

47、公司高管未持公司股份，作为我们中小投资者，如何放心公司和股东一条心？公司在生物制药公司中估值最低，是何原因？一季度业绩如此好，市场反应却不良好，公司作何解释？

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注！公司已实施了股权激励计划，包括公司高管在内的核心团队已持有部分股票，公司已在定期报告中披露了详细的持有情况，请您留意关注，谢谢！

48、请问意大利分公司现在业绩如何？

答：您好！公司意大利子公司 TGS 产品聚焦免疫领域，自主拥有 80 余项 CE 认证产品，在 2020 年度内其充分利用在欧洲地区的销售网络的的优势，积极开拓市场，与公司国内各主体密切协作，助力意大利当地和欧洲各国的疫情防控。2020 年度 TGS 实现销售收入 4.8 亿元人民币，净利润 3614 万元人民币，归属于上市公司股东净利润 2905 万元人民币。谢谢！

49、公司最近股价不理想，是否存在未披露事项影响股价？您怎样看公司业绩很好，但股价一般这样的现象？

答：您好！公司二级市场股价受多种因素影响。公司经营情况正常，不存在应披露而未披露的信息。谢谢！

50、近 2 个月，印度新冠疫情超级严重，可谓新冠疫情“王炸”，科华有没有向印度出口核酸产品？

答：您好！公司产品对印度的直接出口占公司整个业务的比重相对较小。谢谢！

51、关注到贵公司 2021 年一季报公告中有一项，提到 2021 年半年报与 2020 年同期相比不发生较大变化，可今年一季报已经发生大幅变动，是公司预计今年 4—6 月业绩大幅下

	<p>降吗，还是有什么原因？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注。根据定期报告信息披露的规则，半年报的业绩预测，公司可以在7月15日前进行预告。届时公司会根据半年度的实际经营情况向广大投资者朋友发布半年度业绩预告，请您留意相关公告，谢谢！</p> <p>52、公司主要收益增长在哪一块？有哪些值得投资者投资的地方，请详细说明，谢谢！</p> <p>答：您好，2020年，国内外市场均受到新冠疫情不同程度的影响，与此同时，体外诊断领域在全球新冠疫情防控中发挥了重要的作用，尤其是以PCR技术为代表分子诊断领域迎来了爆发式增长。公司积极把握因新冠病毒肺炎疫情激增的分子诊断业务市场需求，充分发挥在分子诊断领域的技术积淀和产品优势，进一步提升分子临床产品在终端市场的销售增长，分子诊断业务中自产核酸提取仪器和试剂、核酸扩增仪器和试剂的销售收入均实现大幅度增长。谢谢。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	
<p>日期</p>	<p>2021年5月13日</p>