

证券代码：300255

证券简称：常山药业

河北常山生化药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-1

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过“全景·路演天下”远程参与公司2020年度业绩网上说明会的广大投资者。
时间	2021年5月12日15:00—17:00
地点	全景·路演天下（ http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理、董事会秘书：高晓东 独立董事：王建房 财务总监：王军
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题 1：您好公司高层，请问贵公司，在新的一年里公司主攻方向是什么。</p> <p>答：2021年，公司将按照未来战略规划，坚持“扩优势、补短板、拓新品、创新药、抓外延”发展思路，在巩固低分子量肝素制剂国内领先优势的基础上，大力发展肝素粗品和肝素原料药业务，力争实现牛源肝素的批量出口，加大枸橼酸西地那非和透明质酸的全渠道销售，着力推进艾本那肽等1类新药的研发与临床进程。</p> <p>问题 2：肝素现有没有出口到国外，数量</p> <p>答：公司肝素原料药和制剂均有出口至国外，详细数据请见公司年报。</p>

问题 3: 公司肝素出口印度吗? 印度疫情对公司有什么影响?

答: 目前印度疫情对公司出口业务没有影响。

问题 4: 公司的肝素原料药有没有销往欧美和印度

答: 公司原料药有销往欧美和印度地区。

问题 5: 从年报和第一季度报看, 公司毛利率下降了, 是什么原因

答: 公司的发出材料采用加权平均核算, 现原料单价维持在较高价位, 材料生产成本有所提升。

问题 6: 请问高董, 目前肝素原料药的价格与 19 年, 20 年的市场价格是否有较大的变化, 能否给出对未来价格预期的指引? 感谢!

答: 目前肝素原料药价格高于 2019 年、2020 年, 目前肝素价格已经高位运行较长时间, 预计价格继续上涨空间有限。肝素原料药价格受原料供应和市场需求等多种因素影响, 存在不确定性。

问题 7: 公司的销售费用奇高, 一直是影响业绩的最大原因。请问公司有没有着手考虑通过减少销售费用, 以此来提升业绩。谢谢

答: 公司采取多种措施管控销售费用, 相信会对业绩产生提升作用。

问题 8: 请问高总, 原料药及出品出口, 是否可以大幅增加公司销售收入和利润?

答: 公司的原料药业务, 2020 年收入同比增长较大, 对公司收入和利润有重要影响, 未来也是公司重点发展领域。

问题 9: 您好, 常山药业的肝素国外销售是个短板, 但是我看 2020 年报国外销售额增加 25%, 想问一下 2021 年国外销售是不是会逐步放量。祝公司发展越来越好!

答: 公司出口产品目前以原料药为主, 公司将不断调整原料药产品结构和优化客户结构, 根据市场变化适时调整肝素钠原料

药和低分子肝素原料药的供货比例，目标以高端的低分子肝素原料药为主，争取肝素原料药出口销量提升的同时，确保更高的销售收入，从而实现肝素原料药所创净利润的大幅增长。公司将利用国外新冠疫情持续的有利时机，不断拓宽肝素制剂出口渠道和出口区域，扩大肝素制剂出口规模。

问题 10: 公司在低分子肝素领域相比于竞争对手，有什么优势？

答：公司低分子肝素制剂品种全，主打品种低分子肝素钙注射液质量标准高于国家标准。公司也拥有一支专业高效的肝素制剂推广团队，有能力继续保持低分子肝素制剂销售持续增长。

问题 11: 请教王总，公司肝素制剂带量采购中标价格，与以往销售模式相比，净利润是否出现较大变化，感谢！

答：对于带量采购，公司竞标时候会考虑成本和费用因素综合报价，净利润不会出现大的变化。

问题 12: 高董您好，近期猪肉价格下跌，小肠价格同样下跌，未来对公司业绩有何影响？

答：小肠价格虽然下跌，但肝素粗品价格没有较大变化，公司会密切关注市场波动。

问题 13: 高董，请问是否有股票增发等融资计划

答：公司目前没有再融资计划。谢谢！

问题 14: 高董：公司创新药开发后备品种有规划吗？

答：公司创新药除了处于三期临床试验阶段的艾本那肽，还有小分子、多靶点抗肿瘤创新药处于临床前研究阶段。

问题 15: 您好！请问关于已经进入临床三期的艾本那肽注射剂的问题：如果临床试验全部成功到达终点，并成功上市，请问公司进行自己销售还是与其他医药公司合作销售呢？

答：公司将根据药品特点及市场情况，合理选择销售模式。

问题 16: 艾胎三期预期什么时候能完成 3 期？

答：公司于 2020 年 5 月启动艾本那肽注射液三期临床试验工

作。首例受试者已经于 2021 年 4 月 16 日成功入组给药，预计完成全部三期临床试验至少需要 2 年。

问题 17: 艾本那肽车间预计什么时候达产，达产后的产值和对利润的影响大概多少

答：艾本那肽产品需要完成全部临床试验，并取得新药证书后方能生产销售。该产品为 1.1 类新药，如果能够顺利完成临床试验并上市销售，预计将对公司产生积极影响。

问题 18: 艾本那肽注射剂现在是否已经准备好生产线了

答：艾本那肽车间建筑已基本完工，已开始生产临床试验用艾本那肽注射液。

问题 19: 请问高董：对长效糖尿病药物三期临床结果有信心吗？

答：公司将继续推进创新药研发工作，为公司持续研发和推进原创新药打下坚实的基础，有信心完成艾本那肽临床试验。

问题 20: 公司的牛肝素有在销售嘛？主要通过什么方式

答：牛源肝素主要销往国外市场，尚未有规模化销售，目前由于国外疫情影响，进展较慢，后续进展请关注公司相关公告。

问题 21: 请问高董：万业强今年可以扩大生产量吗？

答：从目前 1 季度生产和销售情况看，万业强业务已经实现规模扩大，目前占公司收入比例仍相对较小。

问题 22: 公司于 2020 年回购的公司股票将以何时何种方式进行处理呢？

答：公司回购的股份未来将用于实施股权激励或员工持股计划，请关注公司后续相关公告。

问题 23: 医美占比较少，请介绍主业业绩情况占比

答：公司主要收入和利润来源为肝素药品业务，药品收入占公司收入比例 97.98%。肝素制剂收入占公司收入比例超过 60%，其余收入主要为肝素原料药收入。

问题 24: 请问贵公司医美方面的发展和前景

答：2021 年，公司的透明质酸业务，将在研发和销售两个方向加大力度。研发方面，将不断丰富公司的产品线，提高产品收率和质量，重点方向是高端的医用级透明质酸和寡聚透明质酸。原料销售方面，透明质酸和依克多因原料以外销为主，发展稳定、高端的大客户。化妆品销售方面，将在京东、淘宝的网店销售基础上，与专业运营商合作，多种方式开展线上销售；同时，用线上带动线下，继续拓展代理商网络和销售区域，以代理制为基础开拓化妆品店、商超、美容院等线下终端，力争透明质酸及化妆品销售的规模扩大。

透明质酸产品市场竞争比较充分，目前透明质酸及化妆品业务占公司收入比例较小，近期不会对公司业绩产生重大影响。

问题 25：公司芊肌源化妆品是否想过在分众传媒电梯广告中推广扩散？提高产品品牌力和知名度。

答：公司制定了芊肌源化妆品的推广计划，将在京东、淘宝的网店销售基础上，与专业运营商合作，多种方式开展线上销售；同时，用线上带动线下，继续拓展代理商网络和销售区域，以代理制为基础开拓化妆品店、商超、美容院等线下终端进行拓展。

问题 26：公司新建成的透明质酸原料药生产车间产能是多少吨？

答：公司新建透明质酸车间设计产能为 20 吨，如果全负荷生产，满产产能可达 30 吨。

问题 27：请问贵司透明质酸满足达到注射标准了吗，可以进行医美吗？

答：公司生产的透明质酸原料可以供应医用级透明质酸产品生产。

问题 28：请问公司玻尿酸品质如何？

答：公司的玻尿酸技术较好，特别是寡聚透明质酸钠，是以酶解工艺生产而成，分子量极低，小于 10000Da。

	<p>问题 29: 贵公司是否有依克多因的产品? 产能多少?</p> <p>答: 公司有依克多因原料及依克多因化妆品的生产销售。由于业务处于开展前期, 目前依克多因产品收入规模较小。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021 年 5 月 12 日