

证券代码：000948

证券简称：南天信息

云南南天电子信息产业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20210513

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参与本次南天信息 2020 年度报告网上业绩说明会的投资者
时间	2021 年 5 月 13 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长 徐宏灿 董事会秘书 赵起高 董事兼副总裁 熊辉 独立董事 刘洋
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、董事长致辞</p> <p>南天信息董事长徐宏灿欢迎各位投资者参加南天信息 2020 年度报告网上业绩说明会。南天信息是国内知名的金融行业数字化综合解决方案和服务供应商之一，也是云南省唯一一家 A 股上市的 IT 企业。公司定位为专业的数字化服务提供商，以“金融科技”和“数字化服务”为业务主线，致力于为政府、企业提供数字化产品和解决方案，努力成为数字化服务创领者。2020 年，公司实现营业收入 42.39 亿元，较上年同期增长 28.34%，实现净利润 1.34 亿元，较上年同期增长 60.22%；公司持续加大内在创新和研发投入，以 5G、云计算、大数据、人工智能、区块链等技术开展技术孵化和应用孵化，并正在开展数字货币技术储备和应用探讨；2020 年，公司入选 IDC 发布的全球金融科技百强，位居第 49 位。未来，公司将持续巩固南天信息金融科技领先地位，服务数字经济，融入数字产业生态，发展信创业务，深入拓展数字政府、智慧交通、智慧旅游、智慧党建、智慧教育、数字医疗等领域业务。</p> <p>二、问答</p>

1、请问贵单位针对建党 100 周年做了哪些布局？

南天信息是国内知名的金融行业数字化综合解决方案和服务供应商之一，也是国内少数同时集软件、硬件、集成服务的开发、生产、服务于一体的 IT 专业厂商，公司以“金融科技”和“数字化服务”为业务主线，积累了丰富的技术经验和项目最佳实践。公司旗下子公司红岭云科技是专门从事智慧党建的公司，对于建党 100 周年，红岭云重点打造组织部门-业务工作、基层组织-党务工作、党员教育-教育管理、城市党建-社会治理、乡村振兴-为民服务等“智慧党建”场景运用；与华为等行业龙头企业紧密携手，创新构建“云+端+应用+内容+服务”的智慧党建数字场景，并且将推出建党 100 周年系列精品红色活动策划方案。感谢您对公司的关注与支持。

2、您好！目前公司在金融科技领域保持领先地位，公司最近几年的发展也是越来越好，作为投资者我比较关心公司未来发展战略情况，请您具体谈一下，谢谢

公司将持续巩固南天信息金融科技领先地位，服务数字经济，融入数字产业生态，发展信创业务，深入拓展数字政府、智慧交通、智慧旅游、智慧党建、智慧教育、数字医疗等领域业务。公司以“金融科技”和“数字化服务”为业务主线，持续围绕新兴技术开展技术孵化和应用孵化，充分发挥南天信息应用场景设计能力和应用整合能力，为客户提供数字化整体解决方案和“一站式”技术服务。主要方向为：（1）立足金融科技战略，聚焦于泛金融业数字化转型和跨界竞合的新技术新模式，加快云计算、大数据、人工智能、区块链等新兴技术与泛金融场景的聚合，推动相关产品和解决方案向中小商业银行的延伸和推广。（2）融合新兴技术，在新一代数字化渠道、机器视觉应用、智能化运维、智能化营销、智能化风控和态势感知、区块链和价值互联网应用等方向形成解决方案及产品。

（3）以云计算和云服务能力为载体推进企业数字化转型，顺应产业数字化、新基建及企业数字化的趋势，提供平台化、中台化的高价值、业务敏捷性的 IT 服务。重点发力信创技术体系/生态、云计算数据中心建设、分布式云平台/银行云核心建设、电子渠道应用平台等领域，以创新技术推动业务变革。

感谢您对公司的关注与支持。

3、南天区块链技术接入了哪些场景？未来市场如何？

公司研发的南天区块链基础服务应用平台（NBaaS）已完成基础设施层、基础服务层、合约服务层的研发，可支撑各类行业应用场景的开发；公司区块链技术已落地食品溯源以及资金穿透监管业务，正在不动产、再保险、银行等领域探索实施区块链应用，感谢您对公司的关注与支持。

4、公司目前和华为有哪些新的合作进展？

公司与华为建立了长期的战略合作伙伴关系，公司是华为的一级经销商和重要的 ISV（独立软件开发商）战略合作伙伴，同时也是华为的大数据、数通&安全的认证服务商，公司不断推进各类软件产品、解决方案向鲲鹏生态的迁移和适配，加快融入鸿蒙生态。公司与华为在金融行业、数字政府、数字城市

等领域持续开展深入合作，在 IaaS、PaaS 和 SaaS 层面发挥各自优势和能力，共同拓展市场、共同建立及培养专业人才体系。公司将与华为在机器视觉产业加强合作，推进机器视觉产品在智慧金融、智慧交通、智慧党建等领域的应用，共同推进智能安防应用。感谢您对公司的关注与支持。

5、公司未来 1 至 5 年的具体目标是什么？

公司做专业的数字化服务提供商，DSV 赋能数字化变革。未来将不断提升核心竞争力，巩固金融科技领先地位，服务国家数字经济发展。公司持续巩固在金融科技和金融数字化的领先地位，积极探索科技金融的业务领域；作为专业的数字化服务提供商，服务于数字经济，不断加强数字经济应用场景的实现；联合国内 IT 头部企业合力打造生态，重点发力信创业务。深入拓展数字政府、智慧交通、智慧旅游、智慧党建、智慧教育、数字医疗等领域业务，充分发挥南天信息应用场景设计能力和应用整合能力，为客户提供数字化整体解决方案和“一站式”技术服务。

感谢您对公司的关注与支持。

6、公司数字人民币有无落地案例，相关进度如何？相关产业进行布局，都有哪些？

公司有没有在数字货币相关产业进行布局，都有哪些？

未来各银行数字货币系统构建，能够为公司带来多大的业务增量？

公司一直持续关注数字人民币的推进情况，实时开展政策、专利分析和技术研究，公司在数字货币应用研究、技术跟踪、流通生态建设方面作了重要储备，并做了前期的应用研发，积极与云南相关部门和企业对接推动在边贸的数字人民币结算应用，希望获取相应的数字货币试点的业务机会，但最终试点机会获取尚存在不确定性。

公司在部分国有大行参与数字货币应用研发（公司及公司参与人员对参与内容严格保密），产生少量业务收入。

数字货币是国家长期战略，人民银行目前并未实质性大量开展数字货币的应用流通，目前在试点阶段，未来的数字货币增量的业务机会来源于公司的战略储备情况以及国家数字货币战略的推进情况。

感谢您对公司的关注与支持。

7、公司硬件产品有哪些？具有核心竞争力的产品能简单说明一下吗？

公司能为金融客户提供全渠道的产品，包括自助服务终端、柜面产品、智能柜台，以及相关解决方案，公司承担了中国工商银行深圳、南昌等分行 5G 智慧网点所有软硬件 IT 系统建设，按照“金融+科技+生态”融合整体设计，助力提升银行网点运营效率和客户金融服务体验。公司相关产品和业务情况敬请关注公司在信息披露平台巨潮资讯网 <http://www.cninfo.com.cn> 披露的相关公告以及公司官网 <https://www.nantian.com.cn>、公司官方公众号《南天之窗》上发布的相关信息，感谢您对公司的关注与支持。

8、公司官网改版多久能完成？

您好！公司网站改版已基本完成，目前正在内部复核及测试，近期将以新的形象呈现给广大股东和投资者。感谢您对公司的关注与支持。

9、公司产品（包含硬件和软件、解决方案等）国产化率如何？请简单说明一下可能存在哪些供应链风险？

公司拥有较多具有自主知识产权的软件产品和解决方案，这些软件产品和解决方案已完成与其他基础国产软硬件产品的适配，如公司研发的智能化云平台、NBaaS 区块链平台、“云智维”产品等；公司的自有硬件产品包括打印产品、自助产品、柜面产品等，公司持续研发打印机系列设备，如公司开发的 PR9plus 系列和 PR9C 双色打印机，采用自主设计、国内生产的主控 SoC 芯片，公司拥有其知识产权，该系列产品已批量生产销售；自助产品配合金融客户完成国产化操作系统与硬件设备的适配；柜面产品实现基于 ARM 架构国产化芯片和国产化操作系统在柜外清、移动终端产品的研发。

公司软件和解决方案基本不存在供应链风险，产品业务存在局部供应链风险，但整体风险可控。

10、红岭云和华为合作的党建宝 app，会不会成为华为手机的植入软件，献礼建党一百周年？

公司积极推进智慧党建业务，公司及下属红岭云科技与华为均建立了长期战略合作伙伴关系。党建宝是由华为 ideaHub 智慧屏和红岭云智慧党建平台深度融合开发打造的一款将党建工作从传统移动端延伸至智慧大屏端的产品，打造线上线下载全覆盖、安全可信的深度互动触控党建智慧屏，目前正在全力推展销售工作。感谢您对公司的关注与支持。

11、公司是否参与华为鸿蒙系统生态建设？

公司积极关注并参与鸿蒙系统的生态应用。感谢您对公司的关注与支持。

12、请问公司是否方便分享：1）对未来金融科技及数字云南板块的收入占比的大致规划；2）对东南亚地区是否有布局展望；3）如何平衡收入增长及毛利率增长的关系，感谢！

（1）公司未来将持续巩固金融科技和金融数字化的领先地位，并积极响应云南省政府“大力推进数字云南建设”要求，持续发展云南业务，公司对各块业务收入制定了相应的目标。

（2）公司作为云南省唯一一家主板 IT 上市公司，将抢抓“数字云南”、云南新基建及云南加快推进面向南亚东南亚辐射中心建设的重大战略机遇，正在积极开展调研，将积极拓展南亚东南亚业务。

（3）公司主要通过以下几个方面的举措实现公司收入与毛利率增长的平衡：1）通过提高公司研发能力和新技术应用能力，提升原有产品性能、开发新产品，使公司在市场竞争中占据优势；2）在积极维护现有存量重点客户—金融行业（以银行业为主，含部分保险业、证券业）客户的同时，积极开拓政府（水利、税务、海关）、电力、能源、交通、民航等行业客户；3）在公司内部推广阿米巴自主经营体模式，实现业务

的快速复制和增长；4) 实行精细化管理，以最大限度地降低管理所占用的资源和管理成本。对公司总体战略和目标进行分解、细化和落实，提升企业整体的执行能力。感谢您对公司的关注与支持。

13、公司银行 IT 业务各项目进展推进情况是怎样的？公司的新签订单情况如何，请领导介绍一下，谢谢

公司银行客户涵盖所有政策性银行、六家大型商业银行（工农中建交邮）、大多数全国性股份制商业银行和大量农信、城商、农商行等，并在 2020 年新增 150 多家金融客户，公司 IT 项目众多，目前项目基本按照预期推进，大项目包括邮储银行新核心三期系统、建信金科数据类产品服务等重点项目；2020 年末，公司已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额为 38.05 亿元；2021 年一季度公司营业收入较上年同期增长 21.09%，公司目前的订单储备量较为充足，公司的经营情况持续向好。感谢您对公司的关注与支持。

14、对于公司的海外，管理层认为的业务布局的是怎样的？

云南省正在开展面向南亚东南亚辐射中心数字枢纽建设，南天信息作为云南省唯一一家 A 股上市的 IT 企业一直关注南亚东南亚等海外业务的发展。目前南天信息已实施了缅甸仰光银行核心业务系统、富滇银行老挝分行核心业务系统等境外业务，同时公司存折打印机也出口了多个国家地区。由于目前海外业务在总收入中占比较小，相关数据并未在报表中单独列示。感谢您对公司的关注与支持。

15、贵公司是否也有涉猎医药行业？在医药行业已经取得哪些优异成绩？对未来有何布局？

公司在 2020 年度取得医疗器械经营许可证，主要目的是医疗信息化业务布局及项目拓展需要，公司目前不具体涉及医药的业务。感谢您对公司的关注与支持。

16、公司在北京、上海、广州、深圳各自主要业务收入来源是什么？未来市场预期增速如何？

公司目前的主要收入来源为金融行业，以银行业为主，并积极向党建、政务、司法、教育、医疗等相关行业领域进行扩张。公司各产品、各地区营业收入构成情况详见公司在信息披露平台巨潮资讯网 <http://www.cninfo.com.cn> 上披露的相关公告。根据 IDC 等咨询公司预计数据，银行 IT 解决方案市场在未来的数年内复合年均增长率将在 18%-20%，至 2022 年达到超过 800 亿的市场规模，呈现不断延续增长的趋势，市场预期增速明显，公司也将迎来重大发展机遇。感谢您对公司的关注与支持。

17、您好！公司近几年业绩持续增长，保持了良好的发展态势，请问一下公司未来业绩持续增长点在哪些方面？谢谢！

公司未来将在以下方面提升业绩：一是持续巩固金融科技业务；二是伴随信创业务发展获取新的行业业务机会；三是深入拓展数字政府、智慧交通、智慧旅游、智慧党建、智慧教育、

数字医疗等领域业务；四是积极拓展“数字云南”及云南新基建业务；五是持续加大内在创新和研发投入，以 5G、云计算、大数据、人工智能、区块链等技术开展技术孵化和应用孵化持续围绕新兴技术开展技术孵化和应用孵化，充分发挥南天信息应用场景设计能力和应用整合能力，并积极布局区块链和数字货币业务。感谢您对公司的关注与支持。

18、作为金融科技公司，面对日趋激烈的市场竞争环境，请问一下贵公司的核心竞争力突出在哪些方面？请问一下目前公司在金融行业市场的占比如何？在哪些细分领域可以居于行业领先地位？

南天信息深耕行业信息化三十余年，对行业有着深刻的理解；积累了丰富的行业信息化工程经验以及培养了一大批专业领域内的业务、技术和管理人才；拥有良好的客群基础，覆盖所有的政策性银行、六家大型商业银行（工农中建交邮）、大多数全国性股份制商业银行和大量农信、城商、农商行和一批大型保险公司；在生态圈中建立了广泛的合作基础。同时，南天信息坚持研发赋能，加强技术专家队伍建设，并在技术研发方面持续投入，加大研发成果的市场转化，拥有和保持着良好的创新能力，公司整体技术水平不断提升，能够根据市场变化和客户需求推出新产品和解决方案。南天信息在银行核心应用、渠道智能、数据中心综合服务、金融智能柜台等细分领域可以做到领先地位。

2020 年，南天信息首次入选权威的 IT 研究和咨询公司 IDC（国际数据公司）全球金融科技百强，位居 2020Fin Tech 第 49 位；南天信息在 IDC《中国银行业 IT 解决方案市场份额》报告中位居中国银行 IT 解决方案市场第四名，并在多个细分市场排名领先；在 IDC《中国金融云市场（2020 上半年）跟踪》报告中位居中国金融云（应用）解决方案市场份额第四名。同时，在赛迪顾问《2019-2020 年中国金融 IT 应用市场创新发展报告》中，南天信息位居中国金融 IT 软件与服务市场国内厂商竞争力排名第四，位居中国银行业 IT 软件与服务市场国内厂商竞争力排名第二。感谢您对公司的关注与支持。

19、请问公司已入选国企改革之“科改示范行动”，“强化市场化激励约束机制”是“科改示范行动”重点课题之一，公司后续有无实施员工持股或股权激励的具体计划？

公司已于 2018 年实施了第一期员工持股计划，资金总额为人民币 7,106 万元，二级市场竞价交易方式购买公司股票，迈出了中长期激励计划的第一步。

南天信息作为全国百户科改示范行动企业，科改相关政策鼓励实施股权激励和员工持股，公司不排除未来通过实行科学合理的员工持股、股权激励等措施建立和完善公司与员工的利益共享机制，增强员工的凝聚力，吸引和保留优秀管理人才和业务骨干，激活公司治理体制，提升公司治理水平，从而更好地促进公司长期、持续、健康发展。感谢您对公司的关注与支持。

20、请整体介绍下公司 2020 年经营业绩亮点及未来发展

方向，并请谈谈对于以后几年业绩增长的预期。

2020 年度，公司积极应对疫情给市场和公司经营带来的不利影响，以“金融科技”和“数字化服务”为业务主线，深入挖掘金融科技与产业融合的潜力，通过技术与场景、业务与科技的深度融合，全力为客户提供贯穿其 IT 建设全生命周期的“一站式”数字化服务，赋能客户转型与升级。2020 年，公司实现营业收入 42.39 亿元，比上年同期增长 28.34%；实现营业利润 14,465.88 万元，比上年同期增长 56.41%；实现归属于母公司所有者的净利润 9,499.65 万元，比上年同期增长 60.53%，公司经营业绩实现大幅增长。

未来公司将持续巩固南天信息金融科技领先地位，服务数字经济，融入数字产业生态，发展信创业务，深入拓展数字政府、智慧交通、智慧旅游、智慧党建、智慧教育、数字医疗等领域业务。公司以“金融科技”和“数字化服务”为业务主线，持续围绕新兴技术开展技术孵化和应用孵化，充分发挥南天信息应用场景设计能力和应用整合能力，为客户提供数字化整体解决方案和“一站式”技术服务。

根据 IDC 等咨询公司预计数据，银行 IT 解决方案市场在未来的数年内复合年均增长率将在 18%-20%，至 2022 年达到超过 800 亿的市场规模，呈现不断延续增长的趋势，市场预期增速明显，公司也将迎来重大发展机遇。感谢您对公司的关注与支持。

21、科改方面公司目前有什么进展？公司（科改）已经进行快一年了，具体有哪些措施，是否有引进战略投资者的计划

2020 年 4 月，公司改革方案及台账经国务院国有企业改革领导小组办公室备案通过，正式入选“科改示范行动”。公司及时成立了“科改示范行动”领导小组和工作小组，按照公司的改革方案及工作台账，积极有序稳妥推进南天信息“科改示范行动”各项改革事宜，重点围绕理顺公司体制机制，完善法人治理结构、建立中长期激励机制、激发创新动能等方面开展改革工作，进一步激发内生动力，助力公司做强做优做大，实现高质量跨越式发展。

目前公司尚未启动在上市公司层面的战略合作者引进。但南天信息作为科改示范行动企业，科改相关政策鼓励引入战略投资者，公司不排除未来在云南省国资委和大股东的支持下实施引进战略投资者事宜。感谢您对公司的关注与支持。

22、公司有做市值管理吗？请问公司管理层有对市值的考核要求吗，上市这么多年，市值才几十亿，如何稳定回报股东？

管理层重视公司价值的增长，包括收入、利润、资产和市值的增长，提升公司价值也是管理层追求的目标。公司围绕战略，聚力“产业运营+资本运作”双轮驱动模式。公司聚焦主营业务，做强做优做大存量业务；通过投资并购，积极拓展增量业务。坚持创新驱动发展，实施多项改革和管理创新，提高核心竞争力，提升运营效率，追求公司价值的持续增长。感谢您对公司的关注与支持。

23、你好，请问与华为汽车有合作吗？还是只有金融科技

方面？

公司与华为建立了长期的战略合作伙伴关系，公司是华为的一级经销商和重要的 ISV（独立软件开发商）战略合作伙伴，同时也是华为的大数据、数通&安全的认证服务商，公司与华为的合作主要以金融科技和政企单位数字化为主，并未涉及汽车业务。感谢您对公司的关注与支持。

24、红岭云今年因建党 100 周年业务大增，只会止步于今年吗？收入主要在哪些产品？

近年来，我国党建工作不断加强，基层党建工作持续推进。党和政府发布多个文件，要求加强基层党建工作，推进智慧建党、党建信息化建设，拉动了智慧党建相关业务的需求。智慧党建是数字技术和党建工作相结合的重要平台，红岭云公司专注于智慧党建的业务，并将业务从云南省拓展到全国范围。借助于横向业务地域的不断拓展和对业务场景的深度探索，预计红岭云公司的业务未来将持续增长。红岭云公司主要产品为互联网党建系统、党建云、云岭先锋 APP、“党建宝”等。感谢您对公司的关注与支持

25、参加 18 日华为的鸿蒙伙伴峰会吗？

公司将参加 5 月 17-18 日的华为中国生态大会，届时将携部分创新产品和解决方案亮相大会，呈现公司在数字化服务领域的探索和应用实践。欢迎拨冗莅临，感谢您的关注。

26、公司在对跨境业务方面有哪些战略安排，在海南自贸区数字信息化建设中有无份额？

云南省正在打造面向南亚东南亚辐射中心数字枢纽，公司作为云南省唯一一家 A 股上市的 IT 企业，关注南亚东南亚等海外地区的业务发展。目前公司已实施了缅甸仰光银行核心业务系统、富滇银行老挝分行核心业务系统等项目，公司存折打印机也出口了多个国家地区。公司同时追踪国内外先进技术发展，实时开展政策、专利分析和技术研究，并一直关注南亚东南亚等跨境业务的发展，公司目前与云南省商务部门、自贸区等进行探讨，并希望在数字货币跨境贸易和跨境支付应用中获取机会。

在海南自贸区数字信息化建设中，公司参与建设实施了“海南自贸区（港）资金流监测平台”项目，并将持续积极关注获取其他项目。感谢您对公司的关注与支持。

27、目前公司在执行合同和待执行合同的金额分别是多少呢？

2020 年末，公司已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额为 38.05 亿元；2021 年一季度公司营业收入较上年同期增长 21.09%，公司目前的订单储备量较为充足，公司的经营情况持续向好。

2021 年初公司资产负债表有 8.6 亿元合同负债，表明这些在手订单的质量优良，未来执行的效果较好。

感谢您对公司的关注与支持。

28、一季度研发费用增加不少，主要是哪些方面？未来还会加大哪方面的研发？

南天信息一直注重新技术的研发，主要集中在金融科技领域、数字化服务方向，目前也在云计算、大数据、人工智能、区块链、数字货币等新兴技术与泛金融场景等方面开展研发。

感谢您对公司的关注！

29、目前公司于哪些客户进行合作？公司的3年战略规划和十四五规划是什么？

南天信息深耕行业信息化三十余年，拥有良好的客群基础，主要客户包括金融客户、非金融客户。金融客户包括工商银行、农业银行、中国银行、建设银行、邮政储蓄银行、交通银行、光大银行、民生银行、兴业银行、广发银行、中信银行、四川农信、广东农信、重庆农商行、富滇银行等数百家银行客户，也包括中国人保、中国人寿、广发证券、长城资产、中信登、中债登等非银金融客户；非金融客户包括政府、税务、通讯、能源、交通、电力、民航、烟草等领域的大量政企客户。

南天信息定位做专业的数字化服务提供商，DSV 赋能数字化变革。未来将不断提升核心竞争力，巩固金融科技领先地位，服务国家数字经济发展。公司持续巩固在金融科技和金融数字化的领先地位，积极探索科技金融的业务领域；作为专业的数字化服务提供商，服务于数字经济，不断加强数字经济应用场景的实现；联合国内 IT 头部企业合力打造生态，重点发力信创业务。深入拓展数字政府、智慧交通、智慧旅游、智慧党建、智慧教育、数字医疗等领域业务，充分发挥南天信息应用场景设计能力和应用整合能力，为客户提供数字化整体解决方案和“一站式”技术服务。感谢您对公司的关注与支持。

30、董秘好，贵司的营收及利润近些年一直处于增长趋势，尤其是扣非净利润已经创了历史新高。但从历史数据看，贵司的净利率和同业公司对比还是偏低。请问贵司在这块会不会有所加强，能不能在今年有所提升？谢谢！

公司将更加重视核心竞争能力的建设，谋取新的业务机会，这些将会获得相应的净利润率的提升。公司研发一直处于较高水平，但资本化率并不高，未来将不断加强新技术和核心业务的研发，增强核心竞争力，稳步提升净利润率。感谢您对公司的关注与支持。

31、徐董好！贵司在您的领导下逐渐从过往的厮混转为积极进取，贵司也成功入选了国科改示范企业，相信贵司也会在您和其余领导的带领下变得更好。请问徐董，作为国科改单位南天有无混改的需要？对于市值管理有无相关要求？对于南天今年的任务目标您有何期许？谢谢！

公司于2020年4月正式入选国务院国有企业改革领导小组办公室“科改示范行动”。科改相关政策鼓励实施混合所有制改革，引入战略投资者，优化公司治理，公司不排除未来会在云南省国资委和大股东的支持下实施混合所有制改革，引进战略投资者。

南天信息管理层重视公司价值的增长，包括收入、利润、资产和市值的增长，提升公司价值也是管理层追求的目标。公司将聚焦主营业务，做强做优做大存量业务；通过投资并购，

积极拓展增量业务。坚持创新驱动发展，实施多项改革和管理创新，提高核心竞争力，提升运营效率，追求公司价值的持续增长。

公司围绕 2021 年业务发展目标制定了详尽的计划，并召开了多次经营工作会议。从战略落地、业务执行、创新驱动、市场销售、生态建设、战略支撑体系及党建引领等 12 个方面对公司发展进行全面的部署，公司及管理层有信心完成 2021 年全年任务目标。感谢您对公司的关注与支持。

32、你好！近年，公司在人才招聘和培养方面有些什么举措？

公司围绕“以人为本，人尽其才”的人才发展战略，推进专业化人才队伍的建设，将提升各类员工专业技术、管理水平作为培训的工作重点，建立分层分类、多形式、多渠道的人才培养机制，完善培训管理制度，构建系统健全的培训组织体系，培养能够顺应公司发展需求、支持公司组织战略目标实现的人才。公司成立南天大学，近期目标为培养关键岗位人才，打造干部梯队和骨干人才；中期目标为通过覆盖全员的培训、学习、交流，赋能组织，赋能员工；远期目标为携手客户、供应商、高校、专业机构，成为数字化人才的培养基地。同时打通人才晋升通道，建立能力素质模型、岗位胜任力模型，建立员工职业生涯规划制度，完善员工岗位晋升、换岗、轮岗的相关机制。感谢您对公司的关注与支持。

33、公司未来面临的主要竞争和风险分别有哪些？

之前的竞争主要是产品与产品、厂商与厂商、服务商与服务商之间的竞争，未来的竞争将是生态的竞争。公司将积极融入金融科技、信创等多种生态，与友商、合作伙伴实现共创共生共赢。

南天信息目前面临的挑战主要来自人才领域，南天信息借助入围“科改示范行动”的机遇，重点围绕理顺公司体制机制、建立中长期激励机制、激发创新动能等方面开展改革工作，以达到吸引人才、留住人才，进一步激发内生动力，不断促进业务的发展。感谢您对公司的关注与支持。

34、公司银行网点智能化转型方面目前市场应用情况如何？是否涉及物理网技术？

公司积极顺应银行网点智慧化转型趋势，结合自身丰富的银行网点建设经验推出智慧网点解决方案，成为国内少有的可提供包括信息系统集成、软硬件数字化产品定制开发、智能化场景方案设计、装修方案设计等在内的智慧网点“一站式”服务提供商。目前已为中国工商银行深圳、南昌等分行成功打造了 5G 智慧网点，携手客户共建“未来银行”的标杆示范，助力领跑银行业智慧化转型。

银行网点智慧化转型中的一个关键技术就是物联网技术，南天智慧网点解决方案通过物联网技术帮助银行业务进行线上线下的连接，并对银行网点各类设备进行统一管理，极大提高银行网点的工作效率，提升客户体验。感谢您对公司的关注与支持。

	<p>35、公司在基础性软件或硬件方面有无产品？或在相关领域有无战略投资？</p> <p>公司拥有自主知识产权的中间件、云平台、大数据平台、区块链平台等基础软件产品。同时公司投资了数据库厂商北京人大金仓信息技术股份有限公司，持有该公司 9.22%的股份。公司开发的 PR9plus 系列和 PR9C 双色打印机，采用自主设计、国内生产的主控 SoC 芯片，公司拥有其知识产权，该系列产品已批量生产销售；柜外清、移动终端等柜面产品已完成基于 ARM 架构国产化芯片和国产化操作系统的研发。感谢您对公司的关注与支持。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021 年 5 月 13 日