

证券代码：300103

证券简称：达刚控股

达刚控股集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2021-05-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过“全景·路演天下”参与公司2020年度网上业绩说明会的广大投资者
时间	2021年5月14日15:00-17:00
地点	“全景·路演天下”(http://rs.p5w.net)
上市公司接待人员姓名	总裁傅建平先生、董事会秘书韦尔奇先生和财务总监车万辉先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次业绩说明会采用网络远程的方式举行，主要问答内容如下：</p> <p>1、公司近期有取得哪些专利或者证书吗？涉及得的专利包括哪些？</p> <p>近期公司取得了4项外观专利和1项实用新型专利证书，涉及到粉料撒布车、同步封层车、综合养护车等产品。这些专利的取得和应用有利于进一步完善公司的知识产权保护体系，发挥自主知识产权优势，提升公司核心竞争力。</p> <p>2、公司股票属于一带一路概念股吗？在其它方面有哪些成果展示？</p> <p>未来，公司除了继续沿着一带一路拓展海外路面机械设备销售和道路工程总包等业务外，还将重点开拓危废固废综</p>

合回收利用业务，不断在海外市场扩大影响力，拓展新的利润增长点。

3、我国越来越多的城市启动了智慧城市建设，对公司有何影响？

智慧城市建设包含了智慧医疗、智慧金融、智慧交通等多方面内容。我们开展的业务是其中的智慧市政板块，也就是通过信息化管理手段，对城市道路及附属设施的新建、接养、巡查、检测、方案设计以及养护维修形成全生命周期的闭环管理。目前已正式签约渭南高新区、无锡梁溪区等市政设施运维服务，并与上海、湖北保康、山东聊城本地具有实力的公司建立了“城市合伙人”关系。全国推进智慧城市建设是站在顶层设计进行指导，对我们开展智慧市政运维服务项目的推广及落地具有积极推进作用。

4、5月6日，公司经营管理层通过欣达持盈基金增持公司股份，占公司总股本的0.3659%，本次增持计划时间已过半，增持计划尚未实施完毕，打算什么时候增持完毕？

公司经营管理层通过欣达持盈基金增持公司股份仍处于增持期限内，本次增持期限为2021年1月29日至2021年7月28日。

5、与同行业上市公司相比，公司有哪些竞争优势？

您好！公司从利用燃气废气的沥青脱桶设备起步，经过30余年的业务发展与技术沉淀，现已成为拥有装备事业部、运维事业部及环保事业部三大板块业务的集团公司。公司具有领先的产品技术优势、系统化服务优势及产品品牌优势等。具体可查阅公司于4月27日披露的《2020年年度报告》中有关核心竞争力分析部分描述。谢谢！

6、公司未来的产业布局和中长期发展战略规划有什么？

您好！未来，公司将坚持以“高端路面装备研制+城市道路智慧运维管理+危废固废综合回收利用”三大业务的发展战

略，聚焦以道路技术为核心的能力建设。公司将从“需求”出发，以“道路”为核心，逐渐形成新材料、高端装备、新基建三位一体的业务布局，构建“达刚新生态”。

7、公司与刘红瑛及汇智咨询共同投资设立新材料公司的目的是什么？对公司的影响是？

公司与刘红瑛及汇智咨询共同投资设立新材料公司是基于公司的战略发展规划而做出的决策，公司将以新材料与新工艺作为产业创新点，打通产业上下游，贯穿装备制造、智慧运维多项业务模块，以道路全生命周期管理为方向，进一步向道路全生命周期智慧运维综合服务商迈进。

8、公司城市道路智慧运维管理战略规划是分几步走？是如何实施的？

对于城市道路智慧运维管理战略的规划公司计划分三步来实施：第一步，完善运维事业部三大支柱：综合素质、专业能力过硬的管理团队；强大高效的中后台支撑团队（市场部、技术部）；属地公司实力较强的合作伙伴。第二步，健全运维事业部内部循环体系建设：完善智慧运维软件系统、加强自有施工装备及队伍的建设、加快新技术新材料研究应用，为达刚智慧运维服务领先地位提供有力支撑。第三步，业务发展规划：一方面坚持深耕已合作城市的业务，另一方面借助外部力量，推出“运维合作人”机制，借助上市公司平台优势，吸引市场力量与资源共同开拓城市运维业务。

9、与公司相关的海外工程类项目，都分布在哪些国家？国外的疫情对其有什么影响？

2014年1月，公司与斯里兰卡国家公路发展局签订了第三份道路升级改造工程合同，详见2014年1月24日刊登于中国证监会指定的创业板信息披露网站的《关于签订重大合同的公告》。2018年6月，公司收到该项目部分路段的交工证书，并发布了进展公告。2019年6月，公司收到该项目剩余

路段的交工证书，并于 2019 年 6 月 22 日披露了项目的进展公告。截至 2021 年 3 月末，该项目已全部竣工并完成了结算。此外，公司在海外没有其他工程项目。

10、众德环保是属于环保行业吗？如果是，为什么今天整个环保板块暴涨，达刚还跌呢？这种诡异的走势和先前众德环保业绩滑坡如出一辙。对于湖南企业的并购贵公司是否尽职调研了，一家贵金属回收环保企业在行业景气度高启的今天出现业绩滑坡是否正常。

众德环保是一家属于环保行业的企业。公司在收购众德环保的过程中，聘请了具有专业资质的会计、评估和法律等中介机构，并购的流程符合上市公司收购管理办法的有关要求。众德环保 2020 年度受到疫情的影响，导致开工率不足和成本增加，对其业绩产生了一定的影响。今年贵金属行业开始有上升的趋势，众德环保将会全力恢复产能，保证业务的正常开展。

11、2021 年至今，公司投资设立的新公司都有哪些？

2021 年至今，公司完成了保康达刚智慧运维科技有限公司、上海达刚智慧科技有限公司、江苏达刚智慧运维科技有限公司、山东达刚中恒运维科技有限公司及西安达刚新材料科技有限公司等多家子公司的工商登记、首期实缴出资事项。

12、公司的市值是多少？在市值管理方面有哪些方面的工作？

截止今日收盘公司市值是 31.51 亿元。管理层除了加大业务开拓力度，不断提升公司价值之外，在投资者关系管理工作方面，首先，我们会及时将公司发展战略规划转型和业务升级的系列举措及时持续地传播给广大投资者；其次，当公司业务出现阶段性进展和重要成果时，及时和投资者进行沟通交流；此外，公司非常重视日常信息披露工作的及时准确和完整，确保投资者的知情权。

13、公司与世贸天成共同出资成立的合资公司即“上海世茂达刚城服有限公司”与“西安达刚世茂运维科技有限公司”，两公司最近步入正轨了吗？现在两公司是什么状况？

该事项尚处于前期准备阶段，公司将持续关注事项的进展情况，并依据有关规定及时履行信息披露义务。

14、公司 2020 年有没有获得什么奖项？都分别有什么？

2020 年度，公司获得授权专利 25 项、10 项软著认证。

15、2021 年第一季度报告，公司一季度营业收入为 2.5 亿元，较上年同期增长，其营业收入具体在哪些业务方面有提升？

公司本期一季度营业收入较上年同期增长，主要是公司的高端路面装备研制和城市道路智慧运维收入的增加。

16、近期网络疯传一篇关于基金经理鄙视和嫌弃三十亿以下市值的上市公司董事长的文章疯传，目前达刚的处境也很相似，市值很低，业绩虽然高增长，但无法进入基金和私募的投资标底。如果出现流动性危机对今后达刚的融资和品牌价值推广都会带来负面影响。希望公司管理层能重视市值管理和品牌价值的推广。毕竟做大做强肯定要有市值的突破太可以。但没有机构的参与公司做大做强也很难。

公司从创业、上市至今，一直深耕于道路装备制造细分领域。自 2019 年开始，公司向“道路全生命周期智慧运维综合服务商”转型，我们依托沉淀多年的技术和客户，通过整合营销，实现企业内部大协同，这是公司发展战略的一次“升维”。未来 20 年，公司面对的最大挑战是如何解决“不确定性”问题。因此，这两年公司通过内部协同、外部协作，迅速占领“道路全生命周期智慧运维综合服务”这个赛道。对此，我们开展了以下工作：成立达刚夜校、完成员工思想上的提升；成立达刚租赁，打造筑养护机械互联网租赁平台；进行新材料、新工艺的研究与推广；开展达刚高速公路智慧

运维服务，为实现更安全、更节省、更智慧的高速公路智慧运维服务打开一个新局面。我们坚信，达刚必将成为行业中最具影响力的“道路全生命周期智慧运维综合服务商”，只要我们咬定青山不放松，公司的内在价值迟早总会得到广大投资者的认可的。

17、达刚收购的众德环保是贵金属回收领域的龙头企业，前年曾经宣称3到5年销售百亿，在行业景气度如此之高的时候，业绩突然出现滑坡，令人匪夷所思。毕竟大宗商品暴涨，几乎所有的贵金属都在涨，众德在前几年原料和成品都低迷的时候业绩高增长，现在形势一片大好业绩却滑坡了。这里面是否有问题，是否网络传言众德想单独上市，所以通过这种手段退出。希望达刚管理层能尽职调查众德的经营和财务状况。

众德环保公司业绩的变化，主要是由于疫情的影响，造成当年的开工率不足，成本增加。目前的大宗商品价格上涨，对公司有一定的促进作用。您可以查阅公司的公告信息。

18、请问公司定增进展情况如何？关于行业分类的变更什么时候生效？

公司定增事项尚处于资料准备阶段。公司行业分类变更已经生效。

19、公司的业务—城市道路智慧运维类，所占公司业务的比重是多少？在此方面，公司都进行了哪些工作？

城市道路智慧运维托管服务是公司近两年来新开展的业务，目前处于拓展阶段，因此所占公司业务的比重较少，约为5%。针对城市道路智慧运维服务项目，公司主要开展了以下工作：

第一，内部体系建设。成立了运维事业部，形成了“市场开发+技术支持+工程施工+综合管理”四大职能部门及子公司的管理架构，目前部门人员、设备、制度等建制已逐步完

	<p>善。</p> <p>第二，市场拓展方面。一方面坚持深耕已合作城市的业务，另一方面推出“运维合作人”机制，借助上市公司平台优势，吸引市场力量与资源共同开拓运维城市。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021年5月14日