

证券代码：300355

证券简称：蒙草生态

内蒙古蒙草生态环境（集团）股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2021-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	中信建投证券 郭海阳 梁睿超 李铁生 恒禾资产 袁哲 新湖财富 钱永平 欧神体育 原野 山东铁松 张宽 中信银行 王乐 其他个人投资者 40 余人
时间	2021 年 5 月 14 日
地点	公司种业中心、敕勒川草原生态修复项目
上市公司接待人员姓名	董秘安旭涛、财务负责人陈继林
投资者关系活动主要内容介绍	<p>调研人员实地到访公司种业中心、敕勒川草原生态修复项目。参观公司大数据指挥中心、种质资源库等内容，并就相关问题进行了交流互动，主要问答如下：</p> <p>1、公司与普遍认为的同行业公司区别在哪里，公司的核心竞争力是什么？</p> <p>答复：公司倡导的生态修复，是一个生态系统的修复，并不是单纯的使某个地方变绿，公司坚持因地制宜的修复理念，修复某个地方的生态，会充分研究当地的土壤、水文、气候、生物</p>

等自然条件，综合评判给出适合当地的生态修复方案，修复完成后会恢复到一个自然状态，后续不需要过多的人工干预即可完成一个生态系统的自然循环。

公司的核心竞争力主要体现在三方面，一是特色乡土植物种质资源库、种业体系，公司拥有国内具有特色的草原乡土植物种质资源库，收集全国植物种质资源图文数据信息近 6.2 万条；植物种质资源收集分析应用 1694 种；有地理标记的植物标本 4000 种，近 10 万份；干旱半干旱地区土壤 140 万份；审定国家及自治区草品种 25 个，获得国家植物新品种权 4 项，可提供不同区域生态修复用种、乡土植物种苗、运动及景观草坪、牧草草种及科技服务输出。二是生态大数据平台，能够为生态体检，为产业导航，运用大数据领域相关技术、实地采集区域内水、土、气、植物、动物、微生物等样本，判断区域生态健康状况、历史演变规律、实时动态监测等。可实现，定位任一经纬度，即可查询该点位的生态本底数据信息，定制开发相应生态管理数据模型，点击任意一个管理模块，即可显示生态管理和生态产业指导。三是完备的技术标准与科研平台，拥有国内草产业界顶级专家资源和成体系的科研团队，建立十八个专项生态研究机构，包含抗旱植物、耐寒植物、草原荒漠植物、京津冀乡土植物、藏域植物等不同类型区的生态研究。

2、公司应收款规模是多少，回收期多长时间，未来对于应收款的预期如何？

答复：截至 2021 年一季度末，公司应收账款 21.15 亿元，长期应收款 39.89 亿元，合计约 61.04 亿元，同比降幅较大，今年一季度，公司收到回款 7 亿元，回款金额创了同期历史新高。随着关于禁止拖欠民营企业款项的各项政策的出台，回款有了进一步好转。原来传统 EPC 项目回款期限一般 3 年、PPP 项目回款期限一般 10-15 年，近两年回款进度有所改变，部分项目开始有进度款和预付款。政策规定项目招标前必须要解决资金

问题，要么列入政府预算、要么有专项资金支持，或者有开发性的贷款。这些政策进一步改善了公司的现金流。长期应收款主要是公司建设的 PPP 生态项目，公司目前绝大多数的项目已经获得了国家开发银行，农业发展银行等金融机构发放的项目贷款，且与项目建设周期匹配。同时 PPP 项目除了施工建设收入外，还有政府每年给项目的投资收益率和运营收益两部分收入。拿 2020 年来看，项目收益约 7800 万元，后续随着进入运营期的项目不断增加，该部分收益也将随之提高，这两部分随着 PPP 项目的运营期可以做到 10-15 年。公司提高选择项目的标准，承做地方财政优质、资金齐备的生态修复项目，同时，国家也出台了种种政策要求，目前来看，公司今年的部分项目已经获得了预付款，合同约定也有进度款，国家政策和公司经营相结合在未来将极大的改善公司应收账款和现金流，有利于公司更长远的健康发展。

3、公司研发投入是多少，研发重点方向如何？

答复：公司近十年来在科研方面的总投入近 11 亿元，2020 年当年度投入 1.4 亿元，研发投入占公司利润的比重呈现逐年上升的趋势，在 2019 年公司净利润仅有 6000 余万的情况下，公司依旧投入了 6900 万元的研发经费。公司的研发是前瞻性的研发也是结合公司实际需要的研发，研发内容全部围绕生态修复开展，研发的投入一方面铸强了公司的核心竞争力，同时也会反补公司业务层面，提高公司的利润率水平和项目质量。

4、现阶段公司信用债务情况如何？

答复：公司现存银行信用借款约 47 亿元，其中 33 亿元为与 PPP 项目运营周期匹配的长期借款，公司目前短期借款与长期借款已经实现 3:7 的安全比例，同时公司与国家开发银行、农业发展银行、内蒙古银行、呼和浩特金谷银行、民生银行、工商银行等政策性、商业性银行建立了良好的合作关系，深度互信，资金方也将倾力支持公司发展。

	<p>5、公司种业公司业务发展情况如何？</p> <p>答复：公司创新研发出多种草种混合配制而成的生态包，应用到修复项目的草种品种数量逐年增加。近三年来分别是 195 种、430 种、543 种，不同配方用于播绿草原、治理荒漠、修复矿山、改造废弃地等。运用到 840 多个生态修复项目上，先后完成敕勒川国家草原自然公园、科尔沁沙地、乌拉盖退化、沙化、盐渍化草原治理、扎赉诺尔百年露天矿、大青山 200 余公里边坡修复等修复项目，累计应用面积 3000 多万亩。</p> <p>公司已经启动“百万采样计划”，用 8-10 年，新采集种子、标本、土样、水样等 100 万份（套），再夯实底层数据。</p> <p>同时公司也承建了草种业技术创新中心和国家级草种质资源库与种质资源大数据平台，另外国家级种业发展基金入股种业子公司，将推动种业做大做强，提高种业育繁推一体化专业化水平和竞争力。</p> <p>6、如果把公司接收的项目工程比作收入端口，把不同项目共性的中方案设计、草皮销售、草种匹配设计等环节做个整体梳理，公司更倾向于自身定位在什么行业或者板块类的公司，上述某个环节单独看的话，竞争力在哪里？</p> <p>答复：公司从报表上看是一个以生态修复施工为主业公司、分类上是生态环保类，而公司的核心竞争力是来源种业和生态大数据的驱动，虽然在营业收入中种业占比并不是很高，但其他所有的人工、机械的投入都是为了使这些核心的种子和种苗发芽成活，围绕着生态系统重建来进行的。如果没有核心的种业一切都是 0，种业是公司从 0 到 1 的核心质变。</p>
附件清单(如有)	
日期	2021 年 5 月 14 日