

证券代码：赛隆药业

证券简称：002898

## 珠海赛隆药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-01

|               |  |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别     | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名   | 通过约调研微信小程序参与公司 2020 年度报告网上业绩说明会的投资者  |
| 时间            | 2021 年 5 月 17 日（星期一）下午 15:00-17:00   |
| 地点            | 约调研微信小程序   |
| 上市公司接待人员姓名    | 董事长：蔡南桂、独立董事：陈小辛、副总经理兼董事会秘书：张旭、财务总监：高京   |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 投资者关系活动主要内容详见附件。<br>本次投资者活动没有发生未公开重大信息泄密的情况。   |
| 附件清单(如有)      | 2020 年度报告网上业绩说明会问答记录清单   |
| 日期            | 2021 年 5 月 17 日  |

附件：2020 年度报告网上业绩说明会问答记录清单

| 序号 | 问题内容  | 回答内容  |
|----|---|---|
| 1  | 请问贵公司准备涉及医美行业吗  | 您好！公司主营业务为医药中间体、原料药、制剂的研发、生产、营销和技术服务，目前公司主要产品涵盖心脑血管、神经、消化系统、质子泵抑制剂、抗感染药、抗出血药、镇痛药等领域，公司现有属于第一类医疗器械的医用冷敷贴产品，但暂不涉及医疗美容，感谢关注！   |
| 2  | 公司经营有什么问题吗市值一直上不去   | 投资者，您好！公司目前生产经营情况一切正常，二级市场股票价格波动受多种因素影响。公司将继续致力于做好经营管理，不断夯实主营业务发展，增强发展后劲，谢谢。  |
| 3  | 您好蔡总，2020 年公司净利润亏损严重，2021 年会采取什么措施提高业绩？                               | 您好，公司会持续专注于主营业务，加强公司管理，提升核心竞争力，不断提高公司规模及盈利能力，以更好的业绩回报投资者，感谢您的关注！  |
| 4  | 公司生产的医用冷敷贴产品除了阑丝还有什么其他品牌吗？销量怎么样？对公司业绩有多大贡献？后续公司是否会将医疗美容器械作为重点发展方向？谢谢。 | 您好！目前公司医用冷敷贴产品只有蘭絲品牌，且处于产品上市初期，营收占比不大，对业绩贡献较小，后续公司将加强该产品的市场开发和推广，进一步提升产品的市场占有率，感谢关注！  |
| 5  | 蔡总，公司近期有医美产品推出吗？  | 投资者您好！公司目前没有医疗美容类新产品推出，感谢您的关注！  |
| 6  | Q1 营业收入同比上升 111.3%，未来能否继续保持这一增长态势？2021 年业绩目标是什么？                      | 您好！与去年一季度比较，公司营收同比增长 111.3%，主要是 2020 年一季度受疫情影响销售不及预期，以及今年新产品的销售增长所致。公司将继续加大市场拓展力度，促进业绩的增长，感谢关注！   |
| 7  | 随着中国老龄化问题的日益严重，养老市场逐步扩大，公司有没有为老年人用药这方面有相应的战略部署？                       | 您好，目前公司主要产品涵盖心脑血管、神经、消化系统、质子泵抑制剂、抗感染药、抗出血药、镇痛药等领域，谢谢！   |
| 8  | 我是赛隆药业的坚强的投资者，十八元的的本，问下您蔡总，业绩还能涨起来不？股票还能涨到我的成本价不？                     | 您好！公司将深耕主业、聚焦行业，加强技术创新和产品研发，持续优化和调整产品结构，不断提升公司盈利能力和市场应变能力，争取实现全体股东和公司利益最大化，回报投资者，感谢您的支持和关注！   |
| 9  | 赛隆药业目前股价是否表面公司目前状况，公司未来有怎样的措施，让公司发展更健康？这些措施怎样实施，实施以后股价是否有反应。          | 您好，公司将顺应国家政策的发展新要求，充分利用自身积累及上市公司的优势，通过管理效益和产业经营效益并举来进一步建设提升公司的价值，采取自主研发和与专业机构、企业共同研发等方式，增加在研产品储备，持续提升在高端仿制药、复杂注射剂、改良型新药等领域的研发，积极布局原创型新药研发；持续推进营销改革，实施符合公司实际的销售模式。同时，充分发挥上市公司资本平台作用，继续积极拓展融资渠道，为持续发展创造良好条件，以实现经营业绩增长目标，提高公司综合竞争力，谢谢。 |

|    |  |   |
|----|--|---|
| 10 | 2020年已有多个项目进入研发阶段后期，今年有哪些产品预计可以获批上市？   | 您好！公司注射用左泮托拉唑钠已完成临床研究申报生产，正在专业审评中，注射用右兰索拉唑正在进行二期临床，注射用多立培南已取得《临床实验通知书》，注射用帕瑞昔布钠、注射用胸腺法新等产品在一致性评价补充申请审评中，具体获批进度敬请关注公司相关公告，谢谢！                  |
| 11 | 2020年公司研发投入增长46.02%，未来研发投入会继续增长吗？主要投入到哪一类药品研究？   | 您好！公司历来重视产品的研发，近年来研发投入不断增加，后续将根据研发项目的实际进展，进行有序投入。目前公司主要研发方向为高端复杂注射剂及相关原料药，公司还将积极进行口服剂型的研发以及对创新药的探索，感谢您的关注！                                    |
| 12 | 请问公司目前的期间费用情况以及2021年的走势情况。   | 您好！目前的期间费用可参阅公司2021年一季度报表。感谢关注！   |
| 13 | 公司在原料药行业的市场份额如何？竞争优势是什么？   | 您好，公司关键产品的原料药均为自产，具有完整医药产业配套体系，在产品研发、生产、质量稳定性以及生产成本控制方面有着明显的优势，目前原料药暂未对外销售，谢谢。  |
| 14 | 请问蔡董事长公司做足医药行业后会涉及其它行业吗？有这方面的意向吗，  | 投资者您好！暂未有涉及其他行业的计划，感谢您的关注！  |
| 15 | 公司2020年财务费用上升518.92%，今年这块压力是否有办法降低或者缓解。  | 您好！公司同比财务费用增长，主要源自于银行贷款利息同比增加所致。公司将结合经营实际需要，加强资金管理，提升资金使用效率。  |
| 16 | 公司药品在民营医院和院外的销量如何？占总销量比重多少？  | 您好！药品销售有其特殊性，根据产品的适应症、市场准入等情况的差异，各产品的销售渠道也不同，暂时无法准确统计民营医院占全品种总销量的比重，感谢您的关注！   |
| 17 | 蔡董事长你好希望赛隆会做成中国塞隆市值上千亿   | 您好，感谢您对公司的关注和支持，谢谢！   |
| 18 | 长沙生产研发基地建设目前进展如何？请问蔡董，基地建设有再延期风险吗，什么时候可以真正实现投产？  | 您好，“长沙生产研发基地建设项目”已经达到可使用状态，公司已于2021年4月29日召开第三届董事会第二次会议、第三届监事会第二次会议，审议通过了《关于募投项目结项并将节余募集资金永久补充流动资金的议案》，同意将“长沙生产研发基地建设项目”募投项目结项，该事项尚需股东大会审议，谢谢！ |
| 19 | 蔡董事长你好每一个投资者都想一买就涨那也不实现的，所以只想价值投资能高分红的就满足了，不知2021年会分红吗   | 您好，公司一直以来注重投资者回报，关于公司2021年年度利润分配方案请您关注公司相关公告及定期报告，谢谢！   |
| 20 | 阑丝，是英文nice的谐音，名字取的很好。公司下步对医用冷敷贴乃至其他医美产品的市场拓展，是采取现有医药营销网路还是将与其他公司强强联合或者委托其他公司开拓市场？公司在这方面的业务是否与御家汇有所合作或交流？谢谢 | 您好！目前公司冷敷贴产品既有原有销售渠道的合作，也有新开渠道的销售，后续公司将进一步开发多种销售渠道，加强合作交流，提升市场占有率。感谢您的关注！   |
| 21 | 公司多种药品纳入医保体系，对公司营收影响如何？  | 您好，进入医保目录长期看对该药品进一步拓展市场网络、提升销售规模将起到积极的推动作用，谢谢！  |

|    |   |  |
|----|---|--|
| 22 | 未来人口老龄化的市场需求巨大，公司是否有计划加大这块的产业业务投入比重？    | 您好，人口老龄化、城市化、健康意识的增强以及疾病谱的不断扩大将促使医药需求持续增长，公司将抓住机遇，不断进行创新突破，全面提升公司管理水平和管理效率，夯实持续高质量发展的基础，谢谢！  |
| 23 | 公司目前的口服固体制剂研究进展如何？预计未来对业绩的贡献怎么样？        | 您好！产品研发进度敬请查阅公司于4月30日披露的《2020年年度报告》。如产品能够获批将有助于业绩增长，但具体还受研发进度、审批情况、未来市场情况等多种因素影响，无法准确预计。感谢关注！  |
| 24 | 主力产品神经节苷脂被纳入国家重点监控合理用药药品目录后，公司业务调整规划怎样？ | 投资者您好！《第一批国家重点监控合理用药药品目录》发布于2019年6月，在此之后，公司一方面继续加大新产品的开发力度，注射用帕瑞昔布钠、注射用替加环素、阿加曲班注射液等新产品不断获批上市，一方面积极拓展神经节苷脂产品销售渠道和销售终端，加大民营和院外的销售力度，降低国家重点监控合理用药药品目录出台等行业政策影响，谢谢！ |