

证券代码：300466

证券简称：赛摩智能

赛摩智能科技集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系活动类型	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ ）
参与单位名称及 人员姓名	参加赛摩智能科技集团股份有限公司 2020 年度业绩网上说明会的投资者
时间	2021 年 5 月 17 日
地点	“赛摩智能投资者关系”小程序
公司接待人员姓名	董事长黄小宁先生、总经理厉冉先生、独立董事陈恳先生、财务总监赵海丽女士、董事会秘书朱伟峰先生。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2021 年 5 月 17 日（星期一）15:00-17:00 时在“赛摩智能投资者关系”小程序举行 2020 年度业绩网上说明会，本次网上说明会采用网络远程的方式举行，并提前向投资者征集问题。</p> <p>本次活动问答环节主要内容如下：</p> <p>1、年报提到创建氢能相关公司，主要基于哪些义务呢？什么时候成立呢？</p> <p>尊敬的投资者，您好：</p> <p>下一步公司将利用多年来在电力行业深耕发展所积累下来的产品技术优势及客户口碑，基于自身在自动化产线集成优势，研发氢能燃料电池和部件的自动化装</p>

备及其生产线,研发基于固体氧化物燃料电池(SOFC)的热电联产系统。

截至目前,公司已成立“江苏赛摩新能源技术装备有限公司”,相关技术尚处于前期调研规划阶段,尚未签订相关业务订单。公司提醒广大投资者注意市场各类热点题材及概念,理性决策,审慎投资。

谢谢。

2、2020年度电力业务的成本上升了近20%,毛利率也因此下降,是什么原因?

尊敬的投资者,您好:

为充分发挥赛摩智能的竞争力,2020年赛摩在电力行业重点推进燃料智能化等系统性项目由单一设备向系统项目转化,受疫情因素影响,市场价格同期下降,为确保赛摩在电力行业的市场份额,部分项目策略性降低了毛利率。

谢谢。

3、报告期内,公司前5大客户销售额相比去年下降了不少,主要是什么造成的?前五大客户有没有发生变化?

尊敬的投资者,您好:

公司业务属于设备/项目型,客户分布较广,个别大客户订单会对前五大客户销售额产生较大影响;公司前五大客户会随着业务订单而发生变化,存在波动属正常现象。

谢谢。

4、针对新能源发电行业的需求,公司提供的服务和产品具体是什么?

尊敬的投资者,您好:

在新能源发电领域,赛摩智能利用多年来在电力

行业信息化的积累，采用工业互联网和私有云技术，完成了新能源风电、光伏、水电企业运营、检修云平台的系统开发，实现运营、检修数据全面共享，构建灵活、高效、统一、标准的业务体系，深化完善数字化巡检、诊断、检修、风光功率预测等业务应用，提升新能源企业的管理效益和运行效率。

谢谢。

5、洛阳国资进入短短一月后，公司股价一路下跌，公司是否有提振股价的措施？有何措施吸引机构投资的关注？

尊敬的投资者，您好：

公司股票价格受国家政策、公司经营情况、投资者心理、市场利率、汇率等各方面因素所影响。公司目前正处在高速发展和战略布局阶段，公司成长性较好，价值具有较大的提升空间，公司将立足主业，围绕为散料工厂智能化提供全面解决方案，不断提升公司市场竞争力，相信未来公司良好的经营业绩能够为股民带来好的投资回报。

谢谢。

6、氢能燃料电池生产线的具体规划是怎样的？

尊敬的投资者，您好：

公司上市后，通过一系列资本运作，资源整合，一系列的资本运作及资源整合，现已汇聚形成自动化、工业机器人、智能物流、信息管理软件、工业互联网平台等一系列智能制造资源。下一步，公司将基于自身在上述自动化产线集成优势，研发氢能燃料电池和部件的自动化装备及其生产线，助力发展新能源领域相关业务。

截至目前，相关技术尚处于前期调研规划阶段，尚未签订相关业务订单。公司提醒广大投资者理性决策，

审慎投资。

谢谢。

7、请问这一届管理层大换血后，各位领导们对公司经营业绩上的三年规划，五年展望？如何实现？

尊敬的投资者，您好：

在“工业 4.0”上升为国家战略的背景下，公司将充分发挥上市公司的平台优势，利用资本市场，围绕“成为领先的智能制造和工业互联网平台服务提供商”战略目标，充分发挥公司内部资源及集成优势，全面拓展制造业技术改造和智能化改造的广阔市场，打造更多的智能化改造标杆项目及产品。

同时，积极落实洛阳国宏对公司赋予的“洛阳高端制造业的资本运作平台的定位”，全力培育公司业务新增长点，从而实现公司高质量发展。力争以优异的业绩回报广大投资者。

谢谢。

8、想了解一下公司目前的市场定位，谢谢

尊敬的投资者：

公司的市场定位将继续围绕“成为领先的智能制造和工业互联网平台服务提供商”战略目标，一方面利用现有智能制造、工业互联网资源优势，在智能工厂整体建设、智能物流系统建设、自动化产线建设、信息管控系统建设、工业机器人应用、工业互联网应用、大数据与物联网应用等相关领域创新产品应用，聚焦重点行业和场景，强化传统领域主营业务，另一方面利用在新能源领域的成功应用案例，积极拓展新能源业务，完善数字化巡检、诊断、检修、风光功率预测等业务应用，促进公司在新能源领域的业务增长。

谢谢。

9、公司还将计划开拓哪些新的市场领域，培育新的业绩增长点？

尊敬的投资者，您好！

公司将在以下领域培育新的业绩增长：

（1）工厂智能化及非标产线集成业务：

公司将加强非标焊接和装配产线集成业务能力，为客户打造高效的数字化产线，并以此为基础开发推广各类专用装备，如光伏自动化拼棒系统，持续优化产品结构，提高盈利能力。

（2）工厂智能物流业务：充分发挥南钢、柳钢、宝钢等特种立体仓库的示范效应，扩大赛摩在钢铁行业等重点行业的产品自动化仓储和物流的业务。

（3）在医疗智能物流领域：公司研发医用 AMR 机器人系统、柔性中型物流系统，结合赛摩物联网设备智能管理系统和医院智能物流管控系统，逐步形成软硬一体的医院智能后勤管理解决方案。

（4）新能源发电领域：在新能源发电领域，赛摩智能利用多年来在电力行业信息化的积累，采用工业互联网和私有云技术，针对新能源风电、光伏、水电企业运营、检修云平台的系统，实现运营、检修数据全面共享，构建灵活、高效、统一、标准的业务体系，深化完善数字化巡检、诊断、检修、风光功率预测等业务应用，提升新能源企业的管理效益和运行效率。

谢谢。

10、公司目前的考核和激励机制是怎样的，如何加强绩效的考核和人员的激励？

尊敬的投资者，您好：

公司目前依据人员及岗位特点建立了岗位薪酬和绩效薪酬相结合的薪酬激励机制。公司将绩效考核结果

与员工的薪酬、培训、晋升、任免进行系统组合起来。针对相同岗位设立不同的星级标准，以突出业绩大小，充分体现公司对相同岗位不同工作表现与业绩贡献人员的优工优酬。

谢谢。

11、请问公司在新客户的拓展上有何举措？

尊敬的投资者：

公司在新客户拓展方面主要从线上线两个方面来拓展新客户，一方面加大在线上的推广和宣传，利用公司丰富的用户案例和用户反馈吸引新客户；另一方面在售前、售中和售后三个阶段加强客户服务和支持力度，为客户提供系统性的工厂智能化解决方案，通过提高公司在相关领域的知名度和美誉度，获得客户的认可和支持，从而开发更多的新客户。

谢谢。

12、公司是否计划在碳中和领域布局？

尊敬的投资者，您好：

随着“2030年前实现碳达峰，2060年前实现碳中和”上升为国家的重大决策，公司一方面将持续跟进传统发电企业的转型改造进展及现有风电、光伏、水电和生物质发电新能源发电行业需求提供数字化解决方案、基于5G远程运维、设备云检修、运营管控平台等系统，实现业绩增长。

另一方面，公司基于自身在自动化产线集成优势，下一步计划研发氢能燃料电池和部件的自动化装备及其生产线，研发基于固体氧化物燃料电池（SOFC）的热电联产系统。同时依托控股股东洛阳国宏的资源优势，大力推广相关产品的市场应用，为“3060碳达峰碳中和”的国家战略作出贡献。

谢谢。

13、请问与华为的合作目前到了什么进度、测试对接完成后下一步是推进什么？

尊敬的投资者，您好：

公司前期与华为的合作主要是将协同制造平台 SaaS 应用部署在华为云上，成为华为工业解决方案的一部分，目前暂未实现经济效益。同时赛摩和华为的合作仅限于将赛摩的 SaaS 应用部署在华为云应用市场上，目前不涉及技术研发等深层次合作。

上述问题后续如有相关进展情况，公司将按照相关规则履行信息披露义务。在此，就部分投资者对此问题的多次提问，公司再次提醒各位投资者，近期热点不断，请投资者注意投资风险。

谢谢。

14、国资控股后，对公司经营上有什么实质上的提升？

尊敬的投资者，您好：

公司控股股东洛阳国宏作为洛阳市唯一工业领域投融资运营主体，近年来，洛阳市将“三大改造”作为推进产业转型升级的重要抓手，具备全面推进技术改造和智能化改造的广阔市场。

公司通过多年的技术和人才积淀，智能装备、自动化与系统集成、信息化三大业务板块处于快速发展期，通过与洛阳国宏的合作，未来将加快公司在洛阳及中原地区的业务拓展，打造更多的智能化改造标杆项目。

谢谢。

15、C2M 定制平台开始销售了吗？没有的话，预计什么时候可以看到业绩呢？

尊敬的投资者，您好！

C2M 平台目前暂未实现销售。

谢谢。

16、赛摩云号目前的收入情况如何？

尊敬的投资者，您好：

2020 年赛摩云收入在产品大类“信息化项目”中体现，详见年度报告第四节“经营情况讨论与分析”中营业收入分类。

谢谢。

17、华东地区的成本下降是否具备可持续性，今年对公司综合毛利率有什么预期？

尊敬的投资者，您好：

公司毛利率受采购成本、客户市场等各方面综合因素影响，公司内部将持续加强对人、财、物的管理，切实做到降本不降质，精管细控，提高产品毛利率。

谢谢。

18、去年公司成本大幅下降，销售费用和管理费用下降都在 20%左右了，请问今年将如何继续加强期间费用管控？

尊敬的投资者，您好：

根据公司经营管理目标，公司将进一步发挥供应链、市场协同、人力资源、财务管理中心优势，加强对公司人、财、物的管理，进一步提升、规范企业管理，切实做到降本不降质，精管细控，进一步降低期间费用，提高产品毛利率。

谢谢。

19、2020 年研发人员为何减少了 95 人？是统计口径变化还是出于公司的规划？

尊敬的投资者，您好：

影响企业员工数量增减变化的原因较多，人员数

	<p>量的增减也是企业经营发展过程中正常现象，公司 2020 年度报告中的人员分类统计口径较以往年度未发生变化。</p> <p>谢谢。</p> <p>20、无人机巡检、飞控系统市场拓展情况如何，最新进展？</p> <p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>无人机巡检、飞控等解决方案是设备智能化运维业务的一部分，公司采用工业互联网和私有云技术，针对新能源风电、光伏、水电企业开发了运营、检修云平台的系统，实现运营、检修的智能化，取得了里昂生物质发电智能管控，构皮滩水电点检定修管理系统、华电甘肃风电云检修，国电徐闻风电智能巡检，华电下沙光伏大数据智能运维等项目。</p> <p>谢谢。</p> <p>21、子公司赛摩博晟在新能源方面业务的具体开展情况？</p> <p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>子公司赛摩博晟公司采用工业互联网和私有云技术，针对新能源风电、光伏、水电企业开发了运营、检修云平台的系统，实现运营、检修的智能化，取得了里昂生物质发电智能管控，构皮滩水电点检定修管理系统、华电甘肃风电云检修，国电徐闻风电智能巡检，华电下沙光伏大数据智能运维等项目。</p> <p>谢谢。</p>
附件清单（如有）	无

日期	2021年5月18日
----	------------