

证券代码：000967

证券简称：盈峰环境

盈峰环境科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20210518

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 参加盈峰环境 2020 年度网上业绩说明会的投资者 |
| 时间 | 2021 年 5 月 18 日 15:00-17:00 |
| 地点 | “全景·路演天下”平台 |
| 上市公司接待人员姓名 | 公司董事长兼总裁马刚先生、副总裁兼财务总监卢安锋先生、副总裁兼董事会秘书金陶陶先生、独立董事石水平先生、保荐代表人郑灶顺先生。 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>1、公司过去一年的研发投入情况是怎么样的？</p> <p>您好！公司一直重视研发创新，2020年公司持续推进技术创新、工艺革新，不断进行产品研发和工艺创新，公司研发总投入2.64亿，占报告期末经审计净资产的1.56%，占营业收入的1.84%，研发投入金额同比增长7.52%，研发人员数量同比增长5.44%。</p> <p>公司在市场集中度持续提高的发展趋势下，将依托自身在环卫装备领域的绝对领先优势，充分发挥雄厚的研发实力与技术基础、广域覆盖的营销网络、业内知名的品牌形象、成熟的环卫一体化模式等核心竞争优势，顺应甚至引领环卫产业的发展。</p> <p>2、公司今年是否有新产品推出？</p> <p>您好！公司平均每年会有新品发布会。今年公司全新推出了7</p> |

款颜值在线、实力高能的环卫“黑科技全能战士”。它们分别是全球首款的5G氢动力环卫作业机器人；行业首创的纯电智能全线控一体式扫路机/机器人、5G自卸式可转场清扫机器人、全天候作业电直驱桶装扫路机、轮毂直驱纯电干式扫路机；领先行业的纯电高位自装卸式垃圾收运机、智能室内洗地消杀复合机器人。正式拉开了面向“碳中和”的“5G+氢动力H2+智慧AI大脑”环卫人工智能新时代序幕。谢谢。

3、今年，公司有什么工作经营计划？

2021年经营目标：公司智慧环卫服务计划累计合同额达到500亿元，实现年营收28亿元；2020-2024年，计划合同额累计合同额达到1000亿元，实现年营收100亿元。

2021年，公司将持续聚焦公司核心业务——智慧环卫，坚持技术领先、产品领先的经营策略，稳扎稳打，进一步强化及巩固公司在环卫装备行业的领先优势，在环卫服务的智能化、物联化、网联化等方面的先进优势，保持行业引领。

智慧环卫服务作为公司的战略核心业务，公司将继续加大资源投放，未来5年力争达到行业数一数二。感谢您对公司的关注。

4、公司装备产品的市场占有率情况？

您好！公司已连续20年处于国内行业销售额第一的位置，根据中国汽车研究中心的数据，我司中高端产品市占率29.79%，新能源产品市占率27.85%，遥遥领先于行业其他参与者。2020年公司环卫装备销售额实现83.55亿元，同比增长18.78%，总销售数量19,199台，同比增长11.39%。其中，中高端产品销量10,643台，同比增长0.59%，占市场份额29.79%，排名第一；新能源产品销量1,367辆，对比同比增长42.69%，占市场份额27.85%，排名第一，纯电动环卫车辆销售数量为860辆，销量增长32.10%，占市场份额23.06%，排名第一。

5、公司智能小型装备未来市场的空间？

环卫行业老龄化的现象也越来越突出，工作强度大、待遇低，用工难的情况正愈演愈烈，人才缺口也将持续扩大。想从根本上解决上述问题，装备替代人工，提高环卫作业的机械化程度是必然趋势。

随着国家“碳中和”政策的发布，以及城市精细化管理的要求，低碳新能源、小型智能化、服务云联化将成为未来行业发展的主流方向。城市清洁将由“主动脉”全面深入到“毛细血管”，环卫行业将从“拿扫把”时代全面迈入“握方向盘”时代。新能源、智能化、小型化的环卫装备不但是覆盖“城市毛细血管”、提供更加精细化、城市管家式环卫服务的重要基础，更是解决环卫从业者收入及职业认同感的有效途径。推进环卫从业人员从人力工种转变为技术工种，将有效提高环卫工人工资待遇，改善作业环境。

当前，公司已拥有了行业领先、型谱最全的智能小型环卫机器人装备产品族群，是改善环卫人员从业环境、保障环卫作业安全、提升环卫作业效能、乃至推动整个环卫行业从劳动密集型全面走向技术技能型、从拿扫把时代全面走向操控AI机器时代的关键要素。感谢您对公司的关注。

6、马总您好，公司如何看待未来新能源环卫装备对传统环卫环卫装备的替代效应？

我国提出力争2030年前实现碳达峰，2060年前实现碳中和。新能源环卫车需求有望加速释放,近三年新能源纯电动环卫车辆的市场渗透率分别为1.6%、2.7%、3.3%,公司正积极布局。感谢您的关注和支持！

7、您好，请教一下公司在投标获取新环卫服务订单的时候，相比于其他环卫设备企业、纯环卫服务企业和新进入的物业公司，领先

的优势在哪里？环卫服务项目一般周期较长，较好的服务质量能否帮助公司获取新订单？谢谢。

尊敬的投资者，您好！公司智慧环卫服务融合了5G、物联网、AI、大数据、云计算、边缘计算等先进技术，打造出全新的智慧化、精细化、机械化、经济化的智慧环卫模式，打通“智慧分类、智慧环卫、智慧环境、新能源及无人驾驶”全产业链，实现对环卫运营服务所涉及到的“人、车、物、事”构建“全时段、全方位、前后台无缝对接、精准高效”的运维服务和远程监控管理模式，具备较强的环卫服务的智能化运营的技术领先优势。

8、请问金总，公司的新能源环卫装备业务，以及环卫服务业务 在未来3-5年的增量大概有多少？

您好，2020年，公司新能源环卫车辆销售数量同期对比增长42.69%，纯电动环卫车辆销售数量同期对比增长32.10%，新签环卫服务合同总同期对比增长29.36%，首年合同金额同期对比增长45.96%。谢谢。

9、请问，贵公司2017年收购了中联环境，2020年中联环境完成对赌，盈利14.09亿，但公司报表盈利只有13.86亿，请解释！

您好，公司主要业务包括环卫装备、环卫服务及其他业务，这几块业务都是盈利的。导致2020年公司归属上市公司股东净利润低于中联环境2020年的净利润，主要是两个方面的原因：一方面，公司持有华夏幸福股票（600340）在2020年股价下跌幅度比较大，产生的“公允价值变动损益”金额比较大，导致归属上市公司股东净利润低于中联环境2020年的净利润；另一方面，上市公司总部本身的费用支出。谢谢。

10、上市公司2017年还有每股3角的盈利，收购中联环境后，只有中联环境在支撑公司盈利（0.44元/股），原来的上市公司盈利哪去

了？

公司收购中联环境后，环卫装备及环卫服务成为公司的战略业务，2020年环卫装备及环卫服务收入占比72%，是公司重要的利润贡献主体；公司持有的华夏幸福股票（600340）在2020年股价下跌幅度比较大，产生的“公允价值变动损益”金额比较大，拖累公司整体业绩、拉低了每股收益。

公司持有华夏幸福股票，是该公司IPO时原始出资，以前年度公司曾多次减持，给公司带来比较丰厚的收益和现金流入；目前实际持有成本为302万元，按今日收盘价计算市值约5100万。

11、环保类上市公司，市盈率定位16-20倍，贵公司现在是40倍，股价是否还有足够的下行空间？

您好，官方数据(Wind)显示公司2020年度市盈率(TTM)为18.05倍，市盈率(静)18.16倍，感谢您的关注！

12、4月9日发布新的回购股份计划，为何只设定不高于的价格，为何不像上期设定一个低于某价格就回购的价格，而且自发布回购价后小涨几天后股价大跌，请问一下这是不是典型的发好消息后引散户购买然后割小散韭菜，而且自4月20日至今，股价还低于上次的回购价7.89元，现在回购计划是不低于8.80元回购，请及时发布回购信息，没有回购也应该发布信息。希望你重视！

尊敬的投资者，您好！公司近两期回购股份计划的回购价格均设定为“不超过”的口径。公司严格按照监管规定，及时履行相关信息披露义务。在回购期间，公司每个月的前3个交易日内公告截至上月末的回购进展情况，敬请关注公司相关公告。谢谢！

13、公司三年业绩对赌已完成，今年及以后的策略会不会通过设备降价进一步提升市场占有率，但同时牺牲公司设备部分的盈利呢？如果这样做，公司对今年及未来净利润的预计如何呢？

我司中高端产品市占率29.79%，新能源产品市占率27.85%，遥

遥领先于行业其他参与者。2020年公司环卫装备销售额实现83.55亿元，同比增长18.78%，总销售数量19,199台，同比增长11.39%。公司在市场占有率方面已处于领先地位，环卫装备的盈利能力更多与公司的成本控制水平、新产品研发、市场竞争关联；公司未来将加大研发投入、加大新产品开发力度及上市节奏，确保公司的领先地位；公司在加大市场投入，进一步扩大市场份额、提升市场占有率的同时，公司将通过供应商寻源优化、集中议价及采购等措施来合理地控制原材料价格，同时通过技术革新，从研发端降低成本，保障公司的盈利能力。

14、公司目前即经营设备也直接拿环卫订单，这样在市场拓展中和采购设备的同行是否容易利益冲突呢？包括政府直接的环卫订单和采购设备订单中设备的定价也应该不一致，公司如何处理这种矛盾呢？

您好，第一，根据“环境司南”（其为一家环境服务行业数据挖掘与监测的平台）不完全统计，2020年全国各地新签环卫服务合同总金额为2210亿元，首年合同金额为686亿元，其中公司新签环卫服务合同总金额为126亿元，首年合同金额为12.5亿元，虽然公司在合同总金额和首年合同金额均位列全国全行业第一，但环卫服务市场空间不论存量还是增量都依然很大。第二，根据客户的实际需求，同一款车型有不同的配置。谢谢。

15、贵公司是环卫行业龙头，营业收入和利润总额都居行业领先，为什么在资本市场缺乏应有的影响力，股票价格与公司市值感觉与行业地位不匹配。请问在当下政策与市场环境非常有利的情况下贵公司如何做好市值管理，让投资者分享到公司发展的红利？

尊敬的投资者，您好！公司股票的市场价格受公司基本面、行业特征、国家宏观经济形势、二级市场环境、投资者心理等多种因素的综合影响。公司始终致力于提高公司主营业务核心竞争力，提

高公司整体盈利能力，公司和所有投资者的目标一致，都希望公司的股价有较为稳定良好的表现，公司认为长期而言市场是有效的，股票价格将充分反映公司的盈利能力，公司会继续努力，提高产品的市场竞争力，提升内在价值，争取用更优秀的表现回报广大投资者对公司的支持和信任。谢谢！

16、您好，请问公司对环卫服务行业近期的激烈竞争情况如何看待？是否有较多新的参与者进入？公司在环卫服务业务的壁垒体现在哪些方面？谢谢。

尊敬的投资者，您好！目前环卫行业前景较好，行业阶段性的竞争加剧，对全行业来讲其实是提供了一个强而有力的推动，是未来市场的必然趋势。我们认为，未来的环卫市场会在竞争中逐渐向前十名的公司集中靠拢。面对阶段性的竞争，依据我们在环卫行业的积累和沉淀以及不断创新，我们认为未来公司仍然会保持行业龙头的位置。

公司环卫装备市场现阶段的市占率，以及产品的美誉度等核心能力均得到客户认可，并据此建立长期稳定的合作关系，形成客户准入壁垒；公司云平台核心技术，建立了可复制、可持续的大规模人员管理和项目管理能力；基于公司环卫项目的质量管理、员工培训、项目管理等核心能力，公司持续、稳定地提供高质、高效的服务，在行业内建立了品牌壁垒。

17、您好，公司环卫服务业务营收占比逐步提高，毛利率水平有所降低，请问是何种原因？22.9%的毛利率是否包含了疫情期间的优惠政策影响，谢谢。

尊敬的投资者，您好！公司环卫服务业务收入增长速度比较快、业务占比提升，其毛利率水平与行业水平大致相当。人工成本的持续上涨，对公司的成本方面确实有一定压力，公司未来也会通过提升运营管理水平、提升其毛利率水平。环卫服务业务在疫情期间依

法享受了相关的税收优惠。感谢您对公司的关注。

18、您好，公司环卫服务业务新签订单金额在行业领先，请问公司的核心的优势是什么？可否持续保持领先地位？谢谢。

尊敬的投资者，您好！公司智慧环卫服务融合了5G、物联网、AI、大数据、云计算、边缘计算等先进技术，打造出全新的智慧化、精细化、机械化、经济化的智慧环卫模式，打通“智慧分类、智慧环卫、智慧环境、新能源及无人驾驶”全产业链，实现对环卫运营服务所涉及到的“人、车、物、事”构建“全时段、全方位、前后台无缝对接、精准高效”的运维服务和远程监控管理模式，具备较强的环卫服务的智能化运营的技术领先优势。

19、谁的主意投资华夏幸福？开除他！

公司持有华夏幸福股票，是该公司IPO时原始出资，以前年度公司曾多次减持，给公司带来比较丰厚的收益和现金流入，详细情况请查阅公司过往年度年报；目前实际持有成本为302万元，按今日收盘价计算市值约5100万，希望理性、客观的看待历史投资行为。

20、您好，请问环卫服务业务的客户会从哪些方面考量公司的服务质量？公司续签率大概多少？谢谢。

您好。第一，每个环卫服务项目的考核标准都有差别。第二，截止目前，公司累计在手年化合同额32.66亿，合同总额421.13亿，项目平均年限12.89年，全行业最长，还未涉及项目续签问题，未来公司将努力提升服务质量，做好项目续约工作。谢谢。

21、各位高管下午好！请问，公司主业的环卫机器人装备和环境综合服务提供商，是否开始进入高速发展期？2021年经营业绩有无具体目标？谢谢！

2021年经营目标：公司智慧环卫服务计划累计合同额达到500

亿元，实现年营收28亿元；2020-2024年，计划合同额累计合同额达到1000亿元，实现年营收100亿元。

2021年，公司将持续聚焦公司核心业务——智慧环卫，坚持技术领先、产品领先的经营策略，稳扎稳打，进一步强化及巩固公司在环卫装备行业的领先优势，在环卫服务的智能化、物联化、网联化等方面的先进优势，保持行业引领。

智慧环卫服务作为公司的战略核心业务，公司将继续加大资源投放，未来5年力争达到行业数一数二。

22、有位董事年薪六百多万是怎么回事？

您好，公司在薪酬定位方面根据公司业务发展战略和人力资源管理策略，遵循的薪酬策略及支付理念，以激励性薪酬分配制度为核心，公司建立了兼顾外部竞争性与内部公平性的薪酬体系，充分体现公司价值观与企业文化，激励并凝聚与公司共创价值、分享利益的员工队伍。公司坚持在薪酬分配上“业绩共创、利益共享”的总体目标，通过薪酬与绩效考评相结合的方式，重点激励高绩效、高贡献的人员。

23、你好，最近公告将以不高于8.88元价格回购，是否是因为公司认为公司股票价值只有这个价格？

尊敬的投资者，您好！公司最近一期回购方案的回购价格为不超过人民币 8.80 元/股（含），本次回购股份是基于对公司未来发展前景的信心和对公司价值的认可，公司回购股份将用于后期实施股权激励或员工持股计划，有利于维护广大投资者的利益，增强投资者信心，充分调动公司核心技术、业务骨干人员的积极性，促进公司的长期稳定发展。感谢您对公司的关注！

24、请问贵公司近期有无收购兼并计划？

您好。公司积极关注相关政策与行业动态，综合考虑运用各种

手段推动公司发展。谢谢！

25、你好，佛山世纪环卫项目目前是什么情况，广大股友很关心，希望公司中标，谢谢？

公司积极参与市场上各类招标的环卫服务项目，感谢您的关注和支持！

26、请问一季度毛利率的下滑主要是因为环卫装备的原材料上涨吗？

公司一季度毛利率同比有所下滑，一方面是原材料成本上升导致毛利率下降；另一方面，公司环卫服务业务收入增长速度比较快、业务占比提升，其毛利率低于公司环卫装备毛利率，拉低了公司整体的毛利率水平。

公司环卫服务业务毛利率水平与行业水平大致相当，公司未来也会通过提升运营管理水平、提升其毛利率水平。

27、请问公司回购股票是否为了稳定公司股票价格？

尊敬的投资者您好，公司的回购方案是基于对公司未来发展前景的信心和对公司价值的高度认可，并结合公司经营情况、主营业务发展前景、公司财务状况以及未来的盈利能力等基础上提出的，回购的公司股份，将用于实施公司股权激励或员工持股计划，以此进一步完善公司治理结构，有效构建由管理团队持股的长期激励与约束机制，确保公司长期经营目标的实现，推动全体股东的利益一致与收益共享，提升公司整体价值。

28、发布虚高回购股份计划，是否是让股民接盘？

尊敬的投资者，您好！公司按照监管规定，及时履行回购股份计划相关信息披露义务，敬请关注公司相关公告。谢谢！

29、公司利润增长速度放缓？

公司收购中联环境属于同一控制下合并，2018年、2019年合并比例变化比较大，导致公司2019“归属上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润”同比增幅比较大。2020年公司受新冠疫情影响较大，导致公司2020年“归属上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润”同比2019年仅有小幅增长。

进入2021年，新冠疫情影响消退，公司一季度营业收入同比增长24%、“归属上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润”同比增长18%。公司未来也将持续提升经营管理水平，回报股东、回报社会。感谢您对公司的关注。

30、龙马环卫的利润为啥没有下降，你们公司下降？

您好。公司2020年实现归属于上市公司股东的净利润13.86亿元，同比增长1.84%；实现扣非净利润14.32亿元，同比增长14.38%；公司2021年一季度实现归属于上市公司股东的净利润1.52亿元，同比增长5.63%；实现扣非净利润2.18亿元，同比增长17.98%。谢谢。

31、请问1月份的时候公司出售佛山盈通51%股权，有实现投资收益吗？

电磁线业务，与公司其他业务战略协同度比较低，公司剥离电磁线业务，可以将资源更聚焦的投入到公司的战略业务中。请关注公司后续信息披露。感谢您对公司的关注。

32、贵集团子公司上风高科拟分拆上市，目前进展如何？

您好，公司拟分拆控股子公司上专股份并上市。分拆上市工作正在推进过程中，公司将按相关法律、法规要求及时履行披露义务，敬请留意公司相关公告。谢谢。

33、公司目前有无充电桩业务？规模如何？

| | |
|------|--|
| | <p>您好。公司参股投资了广东天枢新能源科技有限公司，持股比例40%；该公司主要从事充电桩研发、生产与销售，及分散式充电桩投资，目前该公司尚处于业务发展阶段，2020年该公司营业收入7500万元。谢谢。</p> <p>34、公司之前收购星宇科技环境公司后为啥看不到在环境检测市场的拓展？是水平欠缺？</p> <p>您好，2019年8月公司出售了宇星科技100%股权。谢谢。</p> <p>35、请问毛细血管的清扫设备2020年的销售金额，2021年的销售目标？</p> <p>尊敬的投资者您好，公司智能小型装备2019年销售125台，2020年销售599台。2021年公司全新推出了5G氢动力环卫作业机器人；正式拉开了面向“碳中和”的“5G+氢动力H2+智慧AI大脑”环卫人工智能新时代序幕。感谢您对公司的关注。</p> |
| 附件清单 | 无 |
| 日期 | 2021年5月18日 |