

证券代码：300312

证券简称：邦讯技术

邦讯技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与2020年网上业绩说明会的投资者
时间	2021年 5月 18日 15：00-17：00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：张庆文先生 独立董事：罗建钢先生 副总经理兼董事会秘书：陈洪亮先生 副总经理兼财务总监：骆国意女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司经营情况介绍</p> <p>公司副总经理兼董事会秘书陈洪亮先生介绍了2020年公司经营情况，分析了公司当前所存在的问题，并说明了公司所采取的一系列措施，主要内容如下：</p> <p>（一）公司2020年度经营数据</p> <p>公司2020年度实现营业收入1,931万元，同比下降72%，归属于上市公司股东净利润为-24,260万元，比上年同期下降2,494%，归属于上市公司股东的所有者权益为-2亿元，比上年同期下降568%。主要原因为：</p> <p>1、公司因资金紧张，无法正常招投标及开展业务，导致公司2020年度营业收入仅为1,931万元，同比大幅下降。</p> <p>2、公司为加强业务结算和收款的力度，仍然保留了一定的人员，2020年度实际发生各项期间费用约6,009万元，其中：销售费用2,211万元、管理费用2,512万元、研发费用428万元、财务费用858万元。</p> <p>3、因业务停止导致应收账款及其他应收款的账龄继续延长，所以公司2020年度计提了坏账准备7,490万元。</p> <p>4、因公司的参股公司---博威通公司已停业，员工全部离职，因此公司2020年度全额计提了博威通公司的长期投资减值准备4,878万元。</p> <p>5、因员工大量流失导致公司资产内控管理制度执行不到位，部分存货存现了损失或跌价的情形，公司2020年度计提了存货跌价损失1,628万元。</p>

6、因违规担保事项，公司根据法院判决或仲裁裁定，计提了预计负债等约6,167万元，计入了当期的营业外支出。

(二) 公司存在的问题

1、公司2020年度因收入、净资产触及上市规则规定的退市风险警示的财务指标，同时会计师出具了公司2020年度无法表示意见的审计报告，公司年报后被实施了“*ST”处理。

2、公司因违规担保被证监局立案调查，目前还没有检查结论。

3、2020年度公司的部分主要银行账号持续被冻结，公司无法参与正常的招投标流程，也无法开展业务，导致公司未来持续经营能力存在较大的不确定性。

4、因控股股东张总股票质押逾期，质押权人持续减持或拍卖张总的股权，有可能导致公司的控股权发生变化。

5、公司因资金短缺，长期未按时发放员工薪酬，员工出现大量离职，部分岗位出现缺失，导致公司的内控制度无法得到有效的执行。

(三) 公司2021年的应对措施

1、消除公司退市风险警示情形的财务方面指标

(1) 积极促进主业的发展，提高主营业务收入规模，增强公司的核心竞争力，实现公司2021年度主营收入超过1亿元，力争消除公司退市的风险。

(2) 通过引进战投，与债权人积极沟通，以部分债务豁免的方式提高公司的净资产；解决违规担保来冲回预计负债；压缩人员来降低成本费用；战投定增增加净资产；同时也争取主业实现盈利来提高净资产。目标是实现公司2021年年末的净资产为正数，力争消除公司退市的风险。

2、确保公司2021年度年报出具标准的无保留意见报告书

2021年争取尽快解决银行账户被冻结，恢复正常的生产经营，保证公司的持续经营能力，同时通过加强内控管理来确保公司2021年度的财务报表真实、准确、完整，力争公司2021年度年报出具标准的无保留意见报告书。

3、解决公司违规担保的情形

2021年计划通过多举措积极推动引进战投的工作，配合进行尽职调查工作，引入资金，尽快解除公司违规担保的情形。

4、解除公司银行被冻结的情形

针对公司银行账户被冻结的情形，公司将积极筹措资金，尽力履行还款义务，对于确实无法履行的，公司将于合同纠纷方协商解决；针对涉及诉讼/仲裁事项，公司将继续积极与有关方进行沟通、协商，切实降低对公司日常经营活动的不利影响，恢复正常的生产经营，最大程度上保障上市公司的合法权益。

5、消除公司控股股东股票质押逾期的风险

2021年将积极与控股股东的股票质押权人进行沟通，争

取能给公司控股股东股票质押一定期间的展期，缓解公司股票质押逾期被减持或拍卖的风险，保证公司控股权的稳定。

6、健全公司治理及加强内控管理

公司及公司董事、监事、高管等将在2021年加强学习上市公司相关法律、法规及规范性文件，进一步规范公司治理和三会运作机制，强化董事、监事及高级管理人员行为规范，不断健全公司的法人治理结构，提升公司规范化运作水平。同时加强财务管理工作，强化风险控制，做好财务预算和成本控制，建立健全公司的内控制度，并得到有效执行。

二、路演嘉宾回复投资者问答

1、请问控股股东，对于审计报告意见，谈谈你的看法？2021年经营上有什么打算？

您好，公司2020年度审计报告被会计师出具了无法表示意见，公司因持续经营能力存在重大不确定性等多方面因素，导致会计师无法获取充分、适当的审计证据以作为对财务报表发表审计意见的基础，公司董事会、监事会均发表了专项意见。

我们将在2021年度积极引进战略投资者，引入资金，尽快恢复正常的生产经营。同时，争取在2021年年底消除会计师无法表示意见的情形，保证公司2021年度审计报告被会计师出具无保留意见。

2、华东地区与西北地区的毛利率相差较多的原因是？

您好！受资金短缺影响，2020年大部分订单以背靠背结算的方式与第三方合作，此种业务模式毛利率较低且集中在华东地区。谢谢！

3、公司未来对产品结构是否会调整？未来发展的中长期规划如何？

您好，公司目前在传统室内分布系统、移频室内覆盖系统和基于小基站的数字室内分布系统，有充足的技术储备和产品转化能力，这些技术和产品也将应用在5G室内覆盖系统。特别是基于小基站的数字室内分布系统，一直作为公司的核心能力准备着，在资金恢复正常后，可以先通过OEM模式尽快恢复。

未来五年，我国5G产业将迎来爆发式增长，5G小基站将有3,000-6,000亿规模的市场，公司在5G小基站技术领域处于龙头地位，预计从2021年开始，各大运营商将陆续推出5G的全面商用，公司将在未来五年将紧抓5G发展契机，重点拓展无线通信网络运营业务和移动通信小基站业务。谢谢。

4、面对退市警告，公司有何战略调整？

您好，公司2020年度因收入、净资产触及上市规则规定的退市风险警示的财务指标，同时会计师出具了公司2020年度无法表示意见的审计报告，所以公司被交易所实施了退市风险警示。

公司将采取积极方式消除上述退市风险警示的情形，同时公

司在目前母公司账户被冻结的情况下，在下属单位积极拓展多元化经营，争取实现2021年度的主营业务收入超过1亿元；同时通过与债权人沟通，财务部分债务豁免的方式增加净资产、通过解决违规担保冲回部分计提的预计负债以增加净资产；2021年度争取消除会计师出具无法表示意见审计报告的情形。

5、没有视频？

您好，本次2020年度业绩说明会采取的是网上信息沟通交流的方式，没有采用视频方式。谢谢！

6、公司业务季度间需求是否不均衡差异的情况？

您好！公司目前受资金短缺影响，处于非正常经营的状态，存在季度业绩波动的情况。针对公司所处行业来说，一般第一季度的业绩相对较少。谢谢！

7、请问为什么2020年业绩这么差，请高管详细解答一下

您好！公司业绩下降的原因主要为：

1、公司因资金紧张，无法正常招投标及开展业务，导致公司2020年度营业收入仅为1,931万元，同比大幅下降。

2、因银行账户大面积冻结导致回款大幅下降，应收账款及其他应收款的账龄正常滑落增加计提信用损失。

3、因资金短缺，公司的参股公司（厦门博威通）停业，2020年度计提长期投资减值准备4,878万元。

4、因欠付员工薪酬和施工单位款项，导致公司存货资产内控管理制度执行不到位，2020年度计提了存货跌价损失2,090万元。

5、因违规担保事项，公司根据法院判决或仲裁裁定，计提了相应的预计负债等约6,167万元，计入了当期的营业外支出。

谢谢！8、与上海一家公司开发的软件，代收款，具体执行情况如何？

您好，我们与公司业务部门进行了确认，公司目前暂时未与上海开发软件的一家公司合作，也不存在代收款的情形。感谢您的关注，请您以公司的公告为准。

9、5G时代到来，公司业绩是否能迎来哪方面的增长？

您好！公司若能解决资金短缺问题，5G网络优化产品及系统集成业务将会带来业绩的增长。谢谢！

10、营收中的集成收入主要是由什么构成？

您好！公司的集成业务是指公司为电信运营商提供移动通信网络优化覆盖服务，包括方案设计、现场施工、开通调试、项目验收和后期维护。集成收入的确认原则为：公司在系统安装调试完毕且项目通过电信运营商的初步验收后，取得初验合格证书或取得收款的凭据，与系统集成有关的成本能够可靠计量时，确认系统集成收入的实现。谢谢！

11、公司在移动物联网端的布局是什么样的？

您好！受资金短缺影响，公司已暂停在移动物联网端的

布局。谢谢！

12、业绩说明会么，管理者总要把自己做点什么说明下闹，光等我们提问？

您好，公司管理层已主动对此次业绩说明会的相关内容进行了详细的说明，请您查看。

13、资金方面困难就不用说了，我们会看年报或者其他公告的，你们把自己干了什么说说吧

您好，针对公司目前的困境，公司管理层积极采取了多方面的措施来扭转困局，具体如下：

1、消除公司退市风险警示情形的财务方面指标

(1) 积极促进主业的发展，提高主营业务收入规模，增强公司的核心竞争力，争取实现公司2021年度主营收入超过1亿元，力争消除公司退市的风险。

(2) 通过引进战投，与债权人积极沟通，以部分债务豁免的方式提高公司的净资产；解决违规担保来冲回预计负债；压缩人员来降低成本费用；战投定增增加净资产；同时也争取主业实现盈利来提高净资产。目标是实现公司2021年年末的净资产为正数，力争消除公司退市的风险。

2、解决公司违规担保的情形

2021年计划通过多举措积极推动引进战投的工作，配合进行尽职调查工作，引入资金，尽快解除公司违规担保的情形。

3、解除公司银行被冻结的情形

针对公司银行账户被冻结的情形，公司将积极筹措资金，尽力履行还款义务，对于确实无法履行的，公司将于合同纠纷方协商解决；针对涉及诉讼/仲裁事项，公司将继续积极与有关方进行沟通、协商，切实降低对公司日常经营活动的不利影响，恢复正常的生产经营，最大程度上保障上市公司的合法权益。

4、健全公司治理及加强内控管理

公司及公司董事、监事、高管等将在2021年加强学习上市公司相关法律、法规及规范性文件，进一步规范公司治理和三会运作机制，强化董事、监事及高级管理人员行为规范，不断健全公司的法人治理结构，提升公司规范化运作水平。同时加强财务管理工作，强化风险控制，做好财务预算和成本控制，建立健全公司的内控制度，并得到有效执行。

14、未来有没有研发人员扩充的计划？

您好！公司资金短缺问题得以解决时，将恢复正常的生产经营与产品研发投入。谢谢！

15、运营商对小基站的需求点是什么？对小基站的需求量有多大？

您好！小基站（small cell）是一种从产品形态、发射功率、覆盖范围等方面，都相比传统宏站小得多的基站设备，目前对小基站的分类主要有两种分类方法：1）按照功率主要分为微基站、皮基站、家庭基站；2）按照设备形态，主要分

为一体化基站和分布式基站，分布式基站通常就指小型RRU，需要连接BBU才能使用。相比于4G之于3G载频的小幅、微末提升，5G之于4G有一个载波频率的大幅度提升。而频率越高，波长越短，其穿透损耗越大，意味着覆盖效果越差。由于宏基站分布的最短距离需要达到500米，远高于5G高频段毫米波站点覆盖范围，因此，在5G中，高频段资源将不再使用宏基站，需采用小基站并进行密集部署。因此，5G的频谱分布决定了小基站是未来基站部署的发展主流。在5G高频中，对于宏基站而言，覆盖范围太小，使得成本过高，再加上宏基站部署困难，站址资源不容易获取，因此在5G网络中，高频段资源将不再使用宏基站，微蜂窝成为主流，形式是以小基站为基本单位，进行超密集组网，即小基站的密集部署。

根据赛迪咨询发布的《2018年中国5G产业与应用发展白皮书》，预计2019-2026年，我国5G产业总体市场规模将达到1.15万亿元，比4G产业总体市场规模增长接近50%。2018年5月15日工信部发布的《2018年中国5G产业与应用发展白皮书》，对中国5G产业在2019年-2026年这七年间的的发展进行了预判，白皮书指出，预计中国在2019年-2026年间部署的5G基站将达到1425万个，其中包括475万个5G宏站，950万个5G小站，5G产业总体市场规模到2026年将达到1.15万亿元，相比4G产业总体市场规模将增长近50%，其中小站规模超过千亿。

感谢关注！

16、未来三年的发展战略是怎样的

您好，公司目前的业务在传统室内分布系统、移频室内覆盖系统和基于小基站的数字室内分布系统，有充足的技术储备和产品转化能力，这些技术和产品也将应用在5G室内覆盖系统。特别是基于小基站的数字室内分布系统，一直作为公司的核心能力准备着，在资金恢复正常后，可以先通过OEM模式尽快恢复。

未来将有超过70%的5G典型应用都发生于室内。由于5G通信采用了相比4G LTE更高频段的信号传输频率，室外基站发射的5G信号无法从室外抵达室内，因此，深耕室内覆盖，是5G商用业务量提升和为民所用的关键。室分系统的主要功能是通过将基站的射频信号传输至室内各个节点，完成室内场景的移动信号分布覆盖，使得室内移动终端用户也可以享受到高速手机信号网络，因此，逐步增长的室内应用需求迫切需要能够实现更好的室内5G信号覆盖网络。

根据统计，5G室分市场投资规模预计在7000亿-10000亿元。偌大的蛋糕自然成为邦讯未来发展之根本，成就于网优的邦讯必然分得一杯羹。

未来三年，我国5G产业将迎来爆发式增长，5G小基站将有3,000-6,000亿规模的市场，公司在5G小基站技术领域处于龙头地位，预计从2021年开始，各大运营商将陆续推出5G的全

面商用，公司将在未来三年将紧抓5G发展契机，重点拓展无线通信网络运营业务和移动通信小基站业务。

17、公司发展的风险点主要在哪里

您好！烦请关注公司相关公告，谢谢！

18、2021年的应收账款的风险是否已经可控？

您好！公司正积极推动与债权人的和解工作，以解决银行账户被冻结问题，持续不断加大应收账款的催收工作。谢谢！

19、请问行业的竞争壁垒主要体现在哪些方面？

您好！进入公司所处行业，主要存在营销服务渠道、技术与人才、资质、资金与品牌方面的壁垒。谢谢！