

## 高伟达软件股份有限公司投资者关系活动记录表

证券简称：高伟达

证券代码：300465

编号：20210706

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	1、 浙商证券 陈俊如 2、 华西证券 孔文彬、王艺霖 3、 国信证券 朱松 4、 中信建投 甘洋科 5、 中金公司 冯达 6、 华融证券 庞立永 7、 中信证券 于聪 8、 中国创新 谢竟彤 9、 廪实资管 孙向忠、杨毅、 10、 兴业证券 杨本鸿 11、 开源证券 刘逍遥 12、 永瑞财富 贾少波 13、 华能投资 温庆华 14、 百年资管 蒋翔宇 15、 横纵投资 洪英华 16、 鹏扬基金 周文菁
时间	2021年7月6日上午 10:00-12:00
地点	北京市朝阳区亮马桥路 50 号凯宾斯基酒店
公司接待人员部门 and 姓名	董事长：于伟 总经理：程军 副总经理：张文隽 供应链金融业务负责人：余飞法 董事会秘书：高源先生

投资者关系活动  
主要内容介绍

**1、请介绍一下公司的战略方向？**

公司将继续坚持产品化的路线，重视大客户和大项目对公司成长的重要意义；在信创领域扎实落地相关研究成果，应用于目前的业务领域；用技术获取项目。

**2、请介绍一下公司的主营业务是什么？**

公司的主营业务是为金融业客户提供软件业务及服务、系统集成及服务，另一主营业务为移动互联网营销。

公司的软件业务全面覆盖金融行业的科技需求，在传统的核心交易、信贷管理、客户信息管理等主要业务外，公司亦谋求业务创新、模式创新及信息技术应用创新，研发并实际开展供应链及汽车金融等创新业务。

**3、公司的客户包括哪些？**

公司服务过的客户超过 600 家，包括：国有大型商业银行、股份制商业银行、政策性&区域性银行、农商、农信、农合、融资租赁、信托、担保公司、保险公司、证券公司等。其中，建行、国家开发银行、口行、建信金科、民生银行、兴业银行、建信人寿、华泰证券、银河证券、汇添富、工银瑞信都是公司多年来在银行、证券、保险及非银领域的重要客户。

**4、请对高伟达与建信金科的业务进行基本介绍。**

高伟达 2019 年起参与建信金科相关业务，是其最早也是最重要的合作伙伴之一。目前，公司参与了建信金科对外科技输出以及建行母行等相关领域的业务。

**5、建信金科业务对高伟达的意义有哪些？**

- 1) 提升了高伟达软件业务的业务规模，未来还将持续对高伟达业务的发展带来助力；
- 2) 通过与建信金科的合作，公司锻炼了队伍，提升了解决方案水平，优化了实施工艺流程；
- 3) 通过与建信金科的合作，高伟达拓展了服务实施对象群体，扩展了客群。

**6、供应链金融覆盖的行业和客群？**

公司的供应链金融业务覆盖 3C 制造、非标制造、商贸流通、物流、建筑、汽车、新能源、医药等行业，包括 25 家+金融机构、15 家+集团公司、10 家+行业平台及 20 家+汽车供应链。

**7、请问供应链金融业务的能力、优势及业务发展方向是怎样的。**

首先，高伟达的供应链金融业务能力体现在三个方面：1、产品，主要是持续不断迭代的能力；2、方案，主要体现在为行业客户提供全生命周期的方案规划；3、交付，体现在高效高质的交付能力。

我们的客群数量始终排在供应链金融领域的前三，未来，公司要做生态融合，帮助公司金融客户和行业客户，在数据链接、场景链接、产业链接的不同层面实现生态融合，最终要为产业端打造产业赋能的平台。

**8、请介绍一下公司的服务范围？**

公司将全国业务其分为五大区域：华北、华东、华南、华中及西部地区，在各大大区内都有设立分、子公司，通过遍布全国的营销网络提供全面的技术支持。

**9、公司未来的发展策略和方针？**

以传统客户业务为纽带，拓展一系列新的核心客户，为未来业绩的快速成长奠定基础。

以核心、信贷、风控、客户信息管理、云解决方案等拳头产品为抓手，以供应链金融、汽车金融等新产品为突破口，坚持产品化导向，提升毛利率水平。

以数字货币、云计算创新业务为切入点，寻找新的业务场景，拓展业务方向。

附件清单（如有）	无
日期	2021年7月6日