# 深圳市铂科新材料股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2021-007

		***
	√特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
投资者关系	□新闻发布会	□路演活动
活动类别	□现场参观	
	□其他	
参与单位名称 及人员姓名	景顺长城 张靖	
	景顺长城 孙雪琬	
	天虫资本 盛军锋	
	国信证券 冉启银	
	国信证券 曾玖	
时间	2021年7月13日星期二	
地点	公司会议室	
上市公司	董事会秘书 阮佳林	
接待人员姓名	证券事务专员 康金浩	
	1、请简要介绍下公司所处的行业概况?	
	答:公司上游是原林	材料,是很通用的金属材料铁、硅、铝,
投资者关系活动	供应非常充分,近段时间	]原材料价格上涨,对公司成本端带来了
主要内容介绍	一些影响,公司会持续关	注注并评估持续影响;公司下游及终端是
	光伏逆变器、新能源汽车	及充电桩、变频空调、不间断电源(UPS)、
	储能、电源模块等。行业	2需求近二十年开始萌芽,近十年市场大

规模放量,源于主动元件半导体材料的升级,电路的开关频率提高,开关频率越高转换效率就会越高,也就更加节能,这也和目前的"碳达峰、碳中和"相契合。

#### 2、公司如何看待下游行业的空间规模?

答:公司对外销售的主要产品包括合金软磁粉芯及合金软磁粉等。铁硅铬软磁粉末市场方面,整个行业空间偏动态,我们预估全市场每年有2万吨左右,目前的主要市场在国内。而公司生产的粉末90%以上自用,只有小部分高端软磁粉末进行外销,毛利率较高,随着公司后期产能的释放,高端软磁粉体未来也是我们增收的一个方向。

合金软磁粉芯市场要结合各终端市场的发展情况来判断,以 光伏逆变器市场为例,据公开市场及第三方机构的市场信息,光 伏逆变器每年全球会有 150GW 到 180GW 的新增装机容量, 另外 一般逆变器产品每 10 年左右要进行一次更换,现有市场中应用 的许多逆变器产品是在集中使用硅钢片的方案。所以既要考虑现 有的"蛋糕"在变大,也要考虑到"蛋糕"内部会有更新替代的 因素。

根据披露过的定期报告,公司营收中光伏领域的销售额占比大概为35%-40%,公司会持续的优化产品结构,争取今年做到40%-45%

### 3、公司近期推出的芯片电感产品市场很关注,与公司现有的产品相比分别有什么特点?

答:公司目前对外销售的主要产品是合金软磁粉芯,具体应用在功率电感部件中,主要服务的是AC-DC、DC-DC等电能变换的环节中;芯片电感的应用领域则有所不同,该产品的主要应用于服务器、GPU、FPGA、电源模组、笔记本电脑、矿机等领域,主要起为芯片前端供电的作用。下游厂商需要从合金软磁粉开始认证

我们的产品服务。例如芯片电感的应用场景中具有低电压大电流的特点,铁氧体一般可以通过30A电流,公司的芯片电感产品可以通过80A电流,实现高功率密度。

## 4、公司可转债项目和河源生产基地项目分别进展如何,相互之间是否有什么影响?

答:公司河源项目和可转债相关议案自公司股东大会审议通过后,公司正在同步推进,河源生产基地项目方面后续还要走报建、设计、规划等流程,如果土地申请下来后续时间进度会更好地把控估计。可转债项目正在积极筹备相关申报文件,公司会根据监管要求及时披露关键进度给各位投资者;河源生产基地项目和可转债项目对于公司扩充产能、拓展市场具有重要意义,公司会全力推进相关进度。

另外,这两个项目的进度并不完全关联,可转债项目的发行 进度不会影响到河源生产基地项目的建设进度。公司正在稳步推 进河源生产基地项目,计划先以自有资金或自筹资金投入。

## 5、公司资金情况怎么样,是否能满足生产经营以及扩产等事项的需求?

答:公司现在主要考虑自有资金和银行融资,公司的负债率不算高。公司与中国银行、民生银行、工商银行、招商银行、浦发银行等多家国有大银行保持良好合作关系,根据公司的自身需要确定授信额度及资金额度,公司的融资成本与市场利率相当。能够满足日常生产经营的需求。

附件清单	无
日期	2021年7月13日