

海默科技（集团）股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：20210721

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 （请文字说明其他活动内容）
调研单位名称及人员姓名	国泰君安证券研究所 高端装备研究员 李阳东
时 间	2021 年 7 月 21 日（星期三）9:30-11:30
地 点	甘肃省兰州市城关区张苏滩 593 号公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总裁、财务总监兼董事会秘书：和晓登 投资管理及法务总监：雍生东 证券事务代表：武锐锐
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>本次投资者关系活动主要内容如下：</p> <p>一、介绍了海默科技的主要业务及发展战略</p> <p>公司主要从事油田高端装备制造及相关服务和油田数字化业务。公司的愿景一是成为国内领先、国际一流的水下生产系统关键设备制造商，携手中海油研究总院等战略合作伙伴，致力于实现水下生产系统关键设备的全面国产化；二是充分发挥自身在智能完井、井口多相计量、油田生产优化和数字化以及 AIoT（人工智能物联网）等方面的综合技术优势，成为智慧油田整体解决方案的提供商。</p> <p>公司将坚定不移地践行“All in 水下，拥抱数字化”的既定战略，坚守国产替代和行业数字化转型这两大赛道，为国家承担使命，为客户创造价值。</p>

二、问答环节

问题一：公司水下多相流量计产品及其他水下生产系统关键设备开发情况？

回答：公司用了近五年时间，成功研制出水下多相流量计，实现 1500 米水深级别的水下多相流量计和水下湿气流量计国产化。同时，公司已经在开展 3000 米水深级别的水下多相流量计的研发，目前进展顺利。

公司目前是中海油国内唯一的水下多相流量计产品合格供应商。公司已累计取得国内外多台水下多相流量计供货合同，截止目前已经在国内中海油流花 29-2 和 21-2 两个项目成功应用。

公司将携手中海油研究总院等战略合作伙伴，致力于实现水下生产系统关键设备的全面国产化，目前除了已经研发成功的水下多相流量计和水下湿气流量计系列产品之外，公司正在研发的海洋油田水下生产系统关键设备有水下沉箱漏油监测仪、水下 500 米温压表、水下化学药剂计量注入阀（CIMV）等产品。

海洋油田水下生产系统关键设备这个领域国产化替代市场潜力巨大。由于行业壁垒高，很多技术长期被外国公司垄断，成为制约我国海洋油气开发的一个重要因素。公司生产的水下多相流量计具有明显的市场竞争优势，后续其他水下产品的陆续推出将不断打破国外垄断，实现进口替代并参与国际市场竞争，将成为公司重要的盈利来源之一。

问题二：公司和昆仑数智签订了战略框架合作协议，会对油田数字化业务产生什么样的促进作用？

回答：油田数字化业务是公司从 2018 年就开始确立的重点发展方向，随着数字化时代的到来，石油行业也在全力进行数字化变革，包括中石油、中石化也都在提倡数字

化的一个运用，海默科技紧抓石油行业数字化发展的机遇，积极布局油田数字化业务，去年取得了重大的突破，成功研发出了海默数据潘多拉油井智能生产优化系统、海默数据潘多拉移动式智能修井作业监控系统，并在国内长庆油田实现批量商业化应用。

昆仑数智是中石油集团公司下属最有影响力的科技公司和内部信息支持单位，是中石油集团智慧油田和数字化转型整体解决方案提供平台和信息技术服务领域的主力军。昆仑数智选择和海默科技建立战略合作关系，首先是对我们的科技创新能力、油田数字化业务领域取得成果和行业地位的高度肯定和认可，双方将致力于共同为中石油及国内外油公司提供油气田数字化转型解决方案。公司和昆仑数智建立优势互补、双赢互利的合作关系，将给公司油田数字化业务的迅速推广提供渠道支持和市场保障，将进一步提升公司油田数字化业务的市场竞争力，确立行业优势地位。有助于公司在国内外市场全面开展油气田数字化转型整体解决方案业务，并有助于公司在油田智能终端仪表及井下工具、油田物联网设备、智慧油田系统及解决方案提供等领域进行深入研发和产品销售。

问题三：最近公司和 Select Energy Services 签订了战略合作及独家代理协议，对公司多相流量计业务和油田数字化业务有影响？

回答：Select Energy Services 是美国陆地最大的油田生产测试、油气井返排及生产测试公司之一，同时也是非常规油气行业领先的水处理及相关数字化、自动化系统的总体解决方案提供商。公司与 Select 建立战略合作关系并授权其在美国和加拿大独家代理公司多相流量计产品，有利于充分利用双方各自优势，联合研发、生产并销售油田返排和生产测试系统产品，使油田返排检测结果更加准

确和快捷，进一步提升公司的核心竞争力。通过双方共同努力，建立长期合作机制，有利于推动公司多相流量计业务和油田数字化业务在目标市场的快速拓展，并提升公司在北美市场的知名度。

本次独家代理 Select 承诺在初始排他期的第二年采购最低 75 万美元金额的公司相关产品。初始排他期技术后，Select 同意为保留独家代理海默流量计的资质，以每个两年为一个单位年，首个单位年 Select 需从海默采购不少于 300 万美元的公司相关产品，之后每个单位年的最少总采购金额不少于前一个单位年的 120%。此外，海默将保留在独立经营在初始排他期之前获得的所有客户的权力，包括针对这些已有客户的设备销售及现场服务等业务。以上均将对公司经营业绩产生积极影响。

问题四：公司大股东窦剑文和甘肃国开投资于 2020 年 7 月签署了股权转让及表决权委托协议，以历时一年尚未取得国资监管机构的批复，交易进展比较缓慢，是什么交易障碍和特殊原因吗？对公司有什么影响？

答：公司大股东窦剑文及其一致行动人张立刚、张立强与甘肃国投集团全资子公司甘肃国开投资有限公司于 2020 年 7 月 3 日签署了《股份转让协议》及《表决委托协议》，公司并于 2020 年 8 月 28 日与甘肃国开投资有限公司签署了《附生效条件的股份认购协议》，上述交易全部完成后，甘肃国开投资有限公司将成为公司的控股股东。

自上述交易事项披露以来，公司积极配合大股东窦剑文及甘肃国开投资有限公司推进上述股权转让及表决权委托事项，并积极配合甘肃国投集团向国资监管机构报告履行审批程序，公司一直在关注审批进展情况，并未出现交易障碍和影响交易推进的其他原因。如有重要进展，公司将及时履行信息披露义务。

	本次已按要求签署了《调研承诺书》。
附件清单（如有）	无
日期	2021年7月21日