

证券代码：002788

证券简称：鹭燕医药

鹭燕医药股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2021-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	兴业证券：黄昭宇
时间	2021年7月29日10:30-12:00
地点	鹭燕医药会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书叶泉青、证券事务代表阮翠婷
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍公司基本情况、业务布局。</p> <p>二、沟通交流环节</p> <p>1、公司近年来的业绩增长挺好，但所处的医药流通行业，资本市场所给的估值都不高，公司是否有考虑拓展新的业务提升估值？</p> <p>公司以人类健康事业为核心产业，公司未来的发展也会坚定围绕主业。公司全面实施“横向、纵向、智能化”的三维发展战略，公司的战略是一个橄榄球模型：医药流通业务是橄榄球的中间，产业链上下游则是橄榄球的二端。</p> <p>医药流通是公司目前最核心的业务，近几年公司内涵式发展与外延式扩张并举，在巩固和提升公司在福建省市场份额的同时，积极拓展福建省外市场，重点在四川、江西和海南三个省份复制福建省的布局模式。目前公司在四川、江西和海南三个省份的医药分销网络已形成竞争力。</p> <p>同时，公司也在积极寻求行业上下游的发展机会。在上游，公司对医药工业、医药研发保持关注，公司已经在安徽亳州建设现代中药生产基地。在下游，公司对医养结合的领域保持关注。</p>

2、公司前几年的营收和利润增速都保持在30%左右，但2020年放缓，是什么原因？

公司前几年的快速发展，一方面是公司自身能力的不断提升，另一方面，也是得益于医药体制改革的推进。去年受疫情影响，公司对业务拓展力度有所控制，增速放缓。目前公司在四川、江西和海南三个省份的医药分销网络已形成竞争力。随着疫情防控常态化，公司在四川省、江西省、海南省的医药分销市场的份额将持续增加，公司有望恢复原来的增速。

3、药品集中带量采购对公司的影响有多大？

我们公司的业务一直是纯销模式，药品集中带量采购的持续实施，对我们来说，既有正面影响，又有负面影响，综合来看，影响不大。实施集中带量采购，一方面降低药品价格，对公司存量业务收入形成挑战；但另一方面，带量采购大幅压缩了药品代理业务的生存空间，大量医药代理企业退出流通市场，医药流通行业的集中度快速提升。药品的正常配送、服务需求始终是刚性需求，药品生产企业更愿意和像我们鹭燕这样规范经营，具有完善区域网络优势的企业合作。

4、公司是否有扩大零售业务的规划？

零售模块作为我司主营业务之一，我司将继续拓展这块业务。今年公司提出了“新零售、新电商、新产品、新技术”的发展思路。未来将持续秉承“规范”与“高效”的理念，为消费者提供专业的药事服务、慢病管理和社区服务等健康服务。

5、公司是否存在融资需求？

公司的业务发展，需要占用大量的流动资金。公司多年来，凭借良好的业务和信用，获得金融机构的信任和支持，授信额度一直都保持较高水平。

但长期以来，公司的直接融资比例偏低，直接融资和间接融资比例失衡对公司的长远发展不利。公司也希望充分运用资本市场，加大直接融资的比例。

	接待过程中，公司严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单 (如有)	无
日期	2021年7月29日