

	相聚资本 国融基金 浙商自营 鹏华基金 上海翀云投资管理有限公司 上海钉铃资产管理有限公司 交银理财 人保资产 兵工财务 北京大道兴业投资管理有限公司 厦门强英投资管理有限公司 上海顶天投资有限公司 上海保银投资管理有限公司 富利达资产管理（珠海）有限公司 上海兆天投资管理有限公司 惠州市南方睿泰基金管理有限公司	白昊龙 宋琦 毛赋骐 汤志彦 俞海海 裘善龙 郭敏 田垒 罗鹏 黄华艳 凌志强 夏秦 王超 袁强 於震駮 赖旭明
时间	2021年8月24日上午10:00—11:00	
地点	电话会议	
上市公司 接待人员姓名	董事长 孙卫国 董事会秘书 钱孝宇	
投资者关系 活动主要内容介绍	<p>首先，公司董事长对公司上半年业绩等进行了介绍，2021年半年度公司实现营业收入18,212.05万元，比去年同期增长21.20%；净利润6,510.90万元，比去年同期增长8.07%。主要原因为超声水表销量的增长，其中：智能水表类产品较上年同期增长32.26%、智能热表类产品较上年同期增长-22.58%。净利润没有同幅增长主要因主要原材料（铜件、电子元器件、芯片等）大幅上涨导致毛利率下降2.63%所致。然后进入问答交流环节。</p> <p>问题1、公司对未来水表的发展趋势如何看待？</p> <p>超声水表技术上存在一定的优势，能解决“跑、冒、滴、漏”、漏损率等问题，有利于智慧水务的建设，提高供水公司智慧化管理，节约水资源。目前一二线城市对水表的接受度逐步在提高，一二线城市使用超声水表比例也在提高，超声水表市场渗透率会是逐步提</p>	

高的过程，会是未来水表市场主流技术路线的产品。

问题 2、南京疫情对公司的影响？

公司位于江宁滨江经济开发区距离南京禄口机场 40 多公里且未被列入中高风险地区，公司生产及发货未受太大影响，但是销售方面受到疫情的管控，销售人员出差受限，市场开拓短期内受到一定的影响。

问题 3、芯片短缺对公司下半年产能的影响

公司一直在积极拓展新的芯片供应商，目前新的芯片前期研发已基本完成，研发部正在做芯片批量使用前的适配性工作，本季度末新的芯片会批量应用于产品生产。

问题 4、募投项目产能释放的进度

目前，因南京疫情影响募投项目的土地招拍挂进度有所推迟，原计划 2022 年下半年会释放部分产能，现在进度有所影响。公司正在积极做两手准备，下半年计划先做部分技改来提高产能。

问题 5、《城镇供水价格管理办法》对水表市场有什么影响？

我国自来水的价格与国外相比是偏低的，即将施行的《城镇供水价格管理办法》要求城镇供水价格应当遵循覆盖成本、合理收益、节约用水、公平负担的原则来制定城镇供水价格，以成本监审为基础，按照“准许成本加合理收益”的方法，有利于推动供水公司进行智慧水务建设的投入，未来行业将会更加稳定的发展。

问题 6、招股书披露户用超声水表客户主要为小城市的自来水公司，公司初期是如何开拓市场？

公司的第一个批量使用户用超声水表的自来水公司是在 2014 年底因为客户新装的机械智能水表出现质量问题，公司提供 5000 只超声水表给对方进行替代试用，试用期间使用情况良好，增加了经济效益且提升了管理能力，因为好的示范效应，户用超声水表市场才慢慢逐步发展起来。

问题 7、超声水表的数据传输频率过多耗电量增加，是否影响水表的使用寿命？

目前户用水表通讯方式主要为 LOAR、NB-IOT 等无线通讯方式，NB-IOT 通讯方式增长更加快速，水表主要靠锂电池供电；一般数据采集及传输次数是根据供水公司要求来设定的，例如哪怕户用超声水表 30 秒采集一次，一天数据统一打包上传一次，传输时间很短，锂电池容量完全能满足水表 10 年以上的使用寿命。

问题 8、塑料户用超声水表市场销售及推广情况，毛利率是否会降低？

公司研发的塑料材质的户用超声水表今年已在国内市场推广并应用，使用了 1 万多只；塑料户用超声水表较铜材质的超声水表成本会有所下降，公司营销战略是利用塑料超声水表的技术优势及成本优势来在国内大型水务集团进行规模化推广，塑料户用超声水表未来在销售价格方面会有一些的下降，但是毛利率不会受影响。

问题 9、公司认为水表行业销售核心是销售渠道还是产品本身哪个更加重要？

公司发展一直是以产品为驱动的，我们认为产品本身及销售渠道是相辅相成，互为补充的，对于公司

	来说相较于同行的销售渠道是弱项，公司也在加紧进行营销队伍的建设，在全国拓展销售网络。
附件清单（如有）	无
日期	2021年8月24日