

证券代码：300173

证券简称：福能东方

## 福能东方装备科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	安信证券、达诚基金、广州飞云顶投资、平安资本、上海人寿、上海吉渊、太平洋证券、上海鼎锋资管、深圳茂源投资、建信基金、中国人寿资管、浙商基金、华润元大基金、上海侏罗纪资管、齐家（上海）资管、上实航天星河能源
时间	2021年8月25日
地点	佛山市禅城区绿地中心33楼福能东方总部会议室
上市公司接待人员姓名	福能东方副总经理、董事会秘书朱红强；
投资者关系活动主要内容介绍	<p>8月25日，安信证券组织了2021年中报交流电话会，福能东方副总经理、董事会秘书朱红强在线回答投资者提问。平安资本、上海人寿、太平洋证券、中国人寿资管等16家投资机构参与。</p> <p>投资者交流会纪要如下：</p> <p><b>一、公司基本情况介绍</b></p> <p>福能东方副总经理、董事会秘书朱红强向与会投资者介绍了福能东方的基本情况、发展历程及公司主营业务情况公司基本信息。</p> <p>福能东方，前身为松德智慧装备股份有限公司，公司创建于1997年，2011年在深圳证券交易所上市。公司控股股东为佛山市公用事业控股有限公司，公司实际控制人为佛山市国资委。目前，公司属下有深圳大宇精雕科技有限公司、东莞市超业精密设备有限公司等多家子公司。自佛山公控控股公司以来，公司借助优质国有资源和良好发展机</p>

遇，积极进行产业延伸拓展，实现国资平台产融互通，竞争优势和综合发展实力得到有效提升。

今年上半年，公司实现营业收入 7.91 亿元，同比增长 256.88%；实现营业利润 4394.17 万元，同比增长 314.99%；实现净利润 3512.09 万元，同比增长 542.07%；实现归属于上市公司股东的净利润 2563.82 元，同比增长 841.58%。

## 二、沟通交流

### 1、请简要介绍超业精密主要产品及业务结构？

回答：超业精密以生产锂电池自动化生产设备为主营业务，产品集中在锂电池生产线中段，涵盖叠片机、焊接机、包装机、注液机、二封机等中段设备，具备锂电池中段生产线全段设计生产能力。公司拳头产品是注液机，在设备订单中占比超过 40%。

### 2、超业精密目前订单情况与下半年预期新增订单情况如何？

回答：今年上半年超业精密新增 11 亿元订单，设备订单中消费类电池、方壳动力电池及软包动力电池的订单占比约为 3：3：4，主要客户有孚能科技、宁德时代、宁德新能源、冠宇电池等。

### 3、超业精密目前产能负荷与扩产计划如何？

回答：目前超业精密产能负荷较满，员工总人数（含临时工）约有 1900 人。当前限制产能的主要是场地面积与人员数量。针对产能扩充需求，在场地方面，公司已在东莞及佛山寻觅合适场地投放新增产能；人员方面，预计本年度员工数量将会逐步增长到 2500 人左右规模。

### 4、请简要介绍锂电池自动化设备业务未来发展定位与规划？

回答：锂电池自动化设备业务是公司目前的明星业务，公司未来亦将秉持“内生式发展”和“外延式并购”方针进一步发展新能源相关业务。未来，在内生式发展方面，超业精密将会进一步在软包领域的基础上向方壳和圆柱电池领域扩张；外延式并购方面，成立了福能投资公司，将会以锂电池设备产业为重点，投资锂电生产设备前、后段企业，进一步拓展公司业务覆盖范围。

### 5、请简述公司产品叠片机目前的优势与发展方向？

回答：目前行业针对叠片机主要从生产速度和成品一致性两个维度进行评判，我公司产品在这两项维度都处于行业领先水平。未来，由于冲叠一体机具备较高市场价值，公司将会集中技术力量进行攻关。

### 6、近期公司的竞争对手均陆续公告获得大额订单，能否介绍一下公司下半年大额订单

的预计签订情况？

回答：为公司与行业主要龙头企业均保持紧密合作关系，具体大额订单预期情况由于信披规则限制不便透露。

7、从公司业务开展角度，是否会考虑与特定电池厂商绑定以获取大额订单？

回答：公司目前对客户选择呈开放态势，与行业龙头宁德时代，孚能科技，珠海冠宇等均维持紧密合作，未有与特定厂商绑定情况。未来，公司亦将与咨询机构合作，加强客户筛选，进一步挖掘优质客户合作潜力。

8、针对当下新能源行业需求激增的市场态势，公司毛利率、经营性现金流等经营指标是否有明显改善？

回答：由于设备行业特点，公司在设备生产前期需要面对较大资金压力，因此订单激增对企业经营性现金流存在一定影响。目前公司在控股股东佛山公控支持下具有足够的资金实力竞争大额订单。公司产品毛利率保持稳定，但不排除企业为争取个别战略性客户订单时候会适当降低价格以换取市场份额。

9、请简要介绍公司与孚能科技的合作进展，是否仍在持续供货？

回答：目前孚能科技仍为超业精密第一大客户，本年度公司已公告获得孚能科技 4 亿元订单。除了叠片机，公司亦向孚能科技供应注液机，包装机等中段设备。基于长期合作往绩，预计双方将持续保持良好合作关系。

10、公司是否有积极开展海外业务或存在海外客户合作关系？

回答：在 2020 的 3 月份，超业精密已进入 LG 供应商列表。本年度已经开始为其提供分段设备模块，整线合作正在接洽。

11、公司是否有与比亚迪展开合作？

回答：本年度公司未接到比亚迪正式订单。

12、请简述对于与行业龙头企业的合作前景预期？

回答：行业龙头宁德时代，宁德新能源，珠海冠宇等均为公司长期合作客户。宁德新能源产线中段设备中我司设备占有较大份额，未来有望继续保持紧密合作；珠海冠宇预计将迎来一个较大规模的扩产，我司将积极争取扩产部分订单，具体合作规模还有待进一步洽谈。

13、请简述对下半年及明年订单情况预期？

回答：从产能出发预期，如能实现人员规模扩充到 2500 人并维持 80 万/人的产值指标，则公司将实现产值 20 亿元规模目标。就主要客户而言，预计孚能科技仍将是公司主要客户，宁德时代亦将迎来订单数量增长，宁德新能源数码类电池增长预计较

低，珠海冠宇的扩产将会带来大额订单。

**14、公司控股股东近期减持是出于什么因素考虑？**

**回答：**公司控股股东佛山公控一直以来十分看好并大力支持公司的发展。本次减持计划是佛山公控出于自身资金需求考虑。本次减持将不超过总股本的 2%，不会导致公司控制权发生变化，不会对公司治理结构及未来持续经营产生重大影响。本次减持计划完成后，佛山公控还将继续以控股股东身份继续支持公司发展。

**15、请公司对主要客户扩产规模进行预测？**

**回答：**我公司目前未掌握主要客户扩产计划细节，具体合作均在有序开展。

**16、公司对于新设备的研发是自主研发为主还是与电池厂商协同论证为主？**

**回答：**公司对新设备的研发主要源于对于市场需求的预判和把握，更倾向于根据市场需要针对性投放研发力量。

**17、公司未来技术研发路线是否会出现明显变动，尤其是拳头产品叠片机？**

**回答：**公司对新设备的研发主要是根据客户需求进行工艺和制程改进，技术路线选择均经过审慎考虑和思考。

**18、公司股权激励进度？**

**回答：**目前激励方案已经经过董事会审批，有待控股股东佛山公控及佛山国资委进一步审核批复。

**19、公司作为佛山国资委旗下平台型企业，战略方向如何，未来是否会有更多注入优质资产的并购操作？**

**回答：**公司目前发展方向聚焦于高端智能装备制造业，亦希望通过企业发展助力佛山制造业升级。关于公司开展并购情况，请以公司正式公告内容为准。

**20、公司对于筹建中的福能智造科技园有什么长远规划？**

**回答：**公司筹建福能智造科技园主要是希望将公司目前分散的子公司产能集中到佛山，进一步发挥协同效应，发展总部经济。同时，通过定制化厂房可以更有效适配公司产能扩展需要。

**21、公司停止定增是出于什么考虑？**

**回答：**定增受限于政策规定及审批流程等原因，所需时间过长，而目前是新能源的爆发时期，公司需加紧建设厂房、增加产能。中止定增后公司将会积极通过筹融资等方式确保企业良好发展。

**22、大宇精雕去年及上半年出现亏损的原因？**

**回答：**2020 年出现亏损，一是受到疫情影响，企业骨干员工无法正常开展业务；二

	<p>是 8 月份企业从深圳搬迁至佛山，影响了正常经营生产进度。今年上半年亏损 1600 万左右，主要是由于芯片短缺与疫情影响，3C 类终端客户需求萎缩，影响了设备需求；同时重庆大宇建设项目产生土地闲置费 1000 万元。</p> <p><b>23、公司商誉和应收账款，后续减值的压力和风险怎么评估？</b></p> <p><b>回答：</b>商誉减值与否需要看公司后续的成长与营运能力，目前超业精密发展情况良好，商誉减值压力较小，大宇精雕之前也计提了较大商誉减值，整体来说，上市公司目前商誉减值的压力不大；大宇精雕与超业精密都属于设备行业，回款期较长为此行业特点，平均在半年到一年左右。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2021 年 8 月 27 日</p>