

证券代码：300011

证券简称：鼎汉技术

北京鼎汉技术集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-02

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>北京辖区上市公司投资者集体接待日</u>
参与单位名称及人员姓名	公司投资者
时间	2021年9月23日下午15:00-17:00
地点	全景网.路演天下（投资者关系互动平台） https://rs.p5w.net/html/128724.shtml
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼总裁顾庆伟先生；董事会秘书李彤女士；财务总监刘洪梅女士
投资者关系活动主要内容介绍	为进一步加强与广大投资者的沟通交流，公司参加由北京上市公司协会、上证所信息网络有限公司、深圳市全景网络有限公司共同举办的“2021年北京辖区上市公司投资者集体接待日”活动。
附件清单(如有)	投资者互动主要问答记录
日期	2021年9月23日

提问及回复：

1.请问贵司投资北交所相关基金吗

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！公司的全资子公司北京鼎汉轨道交通装备技术服务有限公司为持有北京基石创业投资基金 7.71% 份额的有限合伙人，请您注意投资风险，谢谢。

2.公司中/高频变流辅助电源研究开发进展如何？在市场上是否已有订单突破？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！2021 年上半年，公司 220KVA+30KW 地铁列车中/高频变流辅助电源成功通过了由中国城市轨道交通协会技术装备专业委员会组织的相关专家评审，并已经完成“5 万公里载客运营”考核评审，各项指标均达到设计目标，产品即将进入批量装车阶段。此外，公司积极加入由中国中车和轨交协会领导的地铁标准化地铁平台的研发，满足地铁标准化地铁平台技术规范的中/高频辅助电源平台产品将在 2021 年下半年加速设计完成。

2021 年 7 月 30 日，广鼎装备中/高频变流辅助电源系统成功中标中车长春轨道客车股份有限公司“重庆轨道交通 4 号线二期（唐家沱-石船）车辆设备集成采购项目”招标采购中的“重庆 4 号线二期辅助系统招标”项目，中标金额为 51,199,848 元（含税）。本项目是公司战略新产品中/高频车载辅助电源系统的首次重要订单突破，为未来规模化拓展奠定基础。

谢谢。

3.后面会不会划归北交所

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！如有涉及信息披露标准事项，公司将按照信息披露要求履行信息披露义务，谢谢。

4.公司的创新型二氧化碳空调，具备绿色、节能特性，已实现海内外装车应用，请问下已落地的订单有多少金额？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！公司创新型二氧化碳空调目前尚处于国内外多种车型的装车试运行阶段，待完成产业化前的各项试验及资质审查

后，陆续将会逐步进行市场拓展及订单落地，谢谢。

5.公司 2017 年 3 月约 2 亿元收购的德国 SMART100%股权，到 2022 年 3 月就满 5 年了，请问下共给公司贡献了多少利润？公司管理层如何评价此笔收购？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！公司于 2017 年以自有资金通过香港鼎汉全资收购了轨道交通行业优质境外企业 Dinghan SMART，实现了公司国际化战略的第一次重要迈步。国际化战略的实施，不仅有助于公司国际品牌的建立，更重要的是在业务上实现双向对接，即引进国外先进的工业管理经验、质量控制、技术创新、工艺制造等，以促进自身产品竞争力的提升，进一步推广国外产品在国内市场的销售，建立国外产品在海外项目与中国企业的合作；输出嫁接国内的成熟采购和制造能力，提高国外产品成本的竞争力，同时也支撑公司车辆空调、车辆电缆等产品与国外客户的销售与合作。Dinghan SMART 轻量化中/高频辅助电源系统以轻量化、体积小、标准化著称，拥有效率高、噪声低、可靠性高等特性，是全球城市轨道交通市场轻量化中/高频辅助电源系统的技术领军者，公司目前已通过与广州地铁战略合作的形式实现该产品的国内产业化落地，并于本年 7 月实现首个大单 5,120 万元的订单突破；广州鼎汉以 Dinghan SMART 为平台，为德国联邦铁路公司双层客车提供更为环保的新型 CO₂ 变频热泵空调系统进行试验验证，其低温制热性能优越，具有环保、节能特点，目前已经完成装车并得到德铁客户的赞扬与肯定。未来，公司将进一步充分发挥 Dinghan SMART 技术创新能力、与国外主机厂长期友好合作资源不断提升公司的国际品牌形象、核心竞争能力以及推进公司国际化发展步伐。谢谢。

6.公司是半年报营业收入为 5.9 亿，应收账款的余额却高达 11.14 亿，几年来都未能有效回款，请问下公司有回款计划或坏账计划么？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！公司业务聚焦于轨道交通行业，行业特性建设周期长，因此回款较其他行业相比较慢。公司应收账款回款天数 326.5 天，与公司业务相近的 9 家同行业公司的应收账款回款平均天数 315.9 天基本持平，因此公司回款在行业内属正常水平。公司主要客户是中国中车各车辆主机厂、

各铁路路局、各城市轨道交通运营公司等，历史上较少发生坏账损失。为确保公司正常资金周转速度与运营效率，应收账款应对措施：第一，明确责任，加强回款考核。公司将应收账款回款纳入市场人员业绩考核范围，成立专门机构负责回款管理，重点加强大额超长期应收账款催收力度，制定逐笔回款策略并积极跟踪落实，持续改善公司现金流情况，提高应收账款周转率。第二，审慎决策新业务，强调流动性。公司审慎决策开发新业务，重视合作伙伴和客户信用状况，将新业务的运营指标纳入决策范围，防范新业务给公司造成的流动性风险。谢谢。

7.请问下公司今年 1-9 月新获取的订单同比增长多少？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！公司经营业绩情况，将在定期报告中进行披露，届时请您关注！谢谢。

8.请问广州工控入主后，近期对公司有什么样的具体支持措施，促进上市公司快速发展？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！工控资本是广州工业投资控股集团有限公司（简称“广州工控”）旗下的产业投资平台，其实际控制人为广州市人民政府。广州工控在高端装备制造、新材料、轨道交通、新能源汽车零部件等领域具备良好的产业基础和技术积累，为“中国企业 500 强”、“中国制造业 500 强”企业。广州工控联合了广州地铁、广州城投基金等共 9 家公司以 50 亿注册资本设立了广州大湾区轨道交通产业投资集团有限公司，其中广州工控认缴 14 亿为第一大股东。工控资本成为公司控股股东后，公司将积极利用工控资本、广州工控的国资平台、资信优势、产业布局、运营能力、创新水平等各项优势以及粤港澳大湾区的建设机遇，进一步推动公司的研发创新升级、业务拓展规模、战略新产品产业化步伐以及智慧运维平台建设等各项工作，加快实现高质量跨越式发展。谢谢。

9.再问公司领导一个问题：广州工控对上市公司利用大湾区规划促进公司发展可有具体计划？谢谢

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！工控资本是广州工业投资控股集团

有限公司（简称“广州工控”）旗下的产业投资平台，其实际控制人为广州市人民政府。广州工控在高端装备制造、新材料、轨道交通、新能源汽车零部件等领域具备良好的产业基础和技术积累，为“中国企业 500 强”、“中国制造业 500 强”企业。广州工控联合了广州地铁、广州城投基金等共 9 家公司以 50 亿注册资本设立了广州大湾区轨道交通产业投资集团有限公司，其中广州工控认缴 14 亿为第一大股东。工控资本成为公司控股股东后，公司将积极利用工控资本、广州工控的国资平台、资信优势、产业布局、运营能力、创新水平等各项优势以及粤港澳大湾区的建设机遇，进一步推动公司的研发创新升级、业务拓展规模、战略新产品产业化步伐以及智慧运维平台建设等各项工作，加快实现高质量跨越式发展。谢谢。

10.公司截至目前研发投入和知识产权情况如何？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！公司始终坚持高水平研发投入，有力保障了公司在细分领域研发和技术的领先地位。截至 2021 年 6 月 30 日，公司拥有专利 233 项，其中发明专利 42 项，实用新型专利 164 项，外观设计专利 27 项；软件著作权 213 项。谢谢。

11.公司 2021 年上半年业绩为何亏损，主要原因是什么？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！2021 年上半年，公司实现营业收入 59,052.29 万元，同比增长 8.96%；实现归属于上市公司股东的净利润 1,241.17 万元，同比降低 50.05%，主要为今年本期其他非流动金融资产公允价值变动减少所致；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润 989.78 万元，同比增长 73.40%，主要为本报告期营业收入增长及确认收入的项目毛利率提高所致。谢谢。

12.公司智慧安检管理系统是什么样的产品，能否进行简要介绍？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！公司智慧安检管理系统由智能安检分析仪、智能 X 射线安检仪、智能安检门、查危登记一体机等多款产品构成，该系统融合了“数据化”、“智能化”、“智慧化”的设计思想，实现了违禁品

自动识别、违禁品库自主学习、人包自动关联、数据自动联网整合、设备自动检测的 5A 功能，开创了安检作业的新模式。智慧安检管理系统基于深度学习算法，支持刀具、瓶装液体、喷罐、剪刀、电池、电脑、手机、烟花爆竹等 15 大类 41 小类违禁品的智能识别，识别率 90% 以上。同时，系统实现了设备联网、数据联网、场景融合、业务融合，打破以往的数据孤岛，充分利用物联网的便捷、高效，大数据的预警与趋势分析，有效提高了安检工作的效率和质量。谢谢。

13. 贵公司有哪些业务处于领先地位？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！公司聚焦轨道交通行业，依托近二十年在轨道交通领域的不断创新与实践，已在多个细分领域占据技术领先地位。公司为车辆高端装备主流供应商，轻量化、智慧环保产品引领创新。公司国际领先的中/高频车载辅助电源系统促进了列车减轻重量与节能效果的进一步升级，持续推进了国内外装备技术的进步，目前已发展到第三代技术平台，基于此技术平台，衍生出高铁及城际动车组辅助电源系统、城轨车辆电源产品系统、普铁车辆 DC600V 电源系统；创新型二氧化碳空调，具备绿色、节能特性，首次应用跨临界制冷循环技术，已实现海内外装车应用；公司动车、高铁专用电缆在市场应用位于前列，已持续供货 20 年，实现高铁供货近 1 万辆。

公司地面电气装备系列产品在技术与市场方面应用领先。公司设计中国第一套高铁标准信号智能电源系统，并参与标准制定；信号智能电源系统市场综合占有率第一；产品覆盖四横四纵高铁线、京广线等铁路主干线，覆盖所有地铁城市；屏蔽门系统拥有完全自主知识产权和多项发明专利，已通过权威第三方检测，达到国际先进水平，国产化率达 100%。

公司在智慧信息化与检测系统领域持续追求设计创新解决方案。公司深耕货检领域十余年，率先将人工智能引入货检领域；拥有国内首个投入运营的城轨车辆全景彩色图像智能检测分析系统（360°动态图像检测系统）；参与建设了全路第一个智慧车站；公司“千语系统”是行业首创轨道交通领域的专用语音识别引擎。

谢谢。

14. 请问公司接下来有什么投资意向呢？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！公司将持续关注并紧抓轨道交通领域的重大机遇，聚焦主业，大力推进公司各系列产品的市场拓展，对规模适当、有市场影响力、有增长潜力、与现有产品具有良好市场协同效应的轨道交通领域细分市场的优质企业探讨合作事项。如有相关事项，公司会根据深交所信息披露相关规则履行公告义务。谢谢。

15. 请问广州工控入驻后，是否给公司带来订单，业务方面是否有所突破？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！工控资本是广州工业投资控股集团有限公司（简称“广州工控”）旗下的产业投资平台，其实际控制人为广州市人民政府。广州工控在高端装备制造、新材料、轨道交通、新能源汽车零部件等领域具备良好的产业基础和技术积累，为“中国企业 500 强”、“中国制造业 500 强”企业。广州工控联合了广州地铁、广州城投基金等共 9 家公司以 50 亿注册资本设立了广州大湾区轨道交通产业投资集团有限公司，其中广州工控认缴 14 亿为第一大股东。工控资本成为公司控股股东后，公司将积极利用工控资本、广州工控的国资平台、资信优势、产业布局、运营能力、创新水平等各项优势以及粤港澳大湾区的建设机遇，进一步推动公司的研发创新升级、业务拓展规模、战略新产品产业化步伐以及智慧运维平台建设等各项工作，加快实现高质量跨越式发展。谢谢。

16. 请问公司在提升内部运营方面都采取了哪些措施？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！2021 年，公司继续通过定期召开总裁办公会及运营提升、回款改善、组织优化等各专项小组会议，对生产经营中的重大事项进行高效、民主、科学的决策，并推动各项工作有序落地实施，在凝聚共识、权衡风险的基础上实现对客户需求的快速响应及公司内部运营的效率改善，保持并提升了公司在当下不确定性越来越高的生产经营环境下的竞争能力，助力市场份额及销售业绩的稳中有升；公司不断夯实生产运营的基础管理，持续推进精益生产，对产品的质量、交付和成本明确提出更高的要求和目标，与此同时，公司降本降费工作仍持续贯彻推进。谢谢。

17.请问贵司的目前人力资源配置如何？

公司回复：您好，感谢您对公司关注！公司一方面始终稳定保持高素质高水平的管理及研发团队，使得公司的技术创新能力、经营管理水平保持业内领先；另一方面，为进一步匹配公司战略发展需要，公司保持具备国际化视野、丰富管理经验以及行业内资深专家型的人才引进。同时，随着近年公司的跨界、快速发展以及国际化战略的进一步推进，通过内部培养及外部引进，加大专业性、国际性人才引进与储备力度，构建了基于国际一流企业建设、支撑公司未来发展的人力资源管理体系。谢谢。

18.请问贵公司与工控资本的股权变动下一步计划是什么有没有时间表？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！公司股东股权变动情况如涉及披露情形，公司将严格按照相关法律法规的要求及时履行披露义务，谢谢。

19.2021年上半年是亏损还是盈利

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！2021年上半年，公司实现营业收入59,052.29万元，同比增长8.96%；实现归属于上市公司股东的净利润1,241.17万元，同比降低50.05%，主要为今年本期其他非流动金融资产公允价值变动减少所致；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润989.78万元，同比增长73.40%，主要为本报告期营业收入增长及确认收入的项目毛利率提高所致，谢谢。

20.请问粤港澳大湾区政策，对贵司的经营有何影响

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！公司会持续关注并紧抓新区建设轨道交通领域的重大机遇，大力推进公司各系列产品的市场拓展，为新区建设贡献力量，谢谢。

21.贵司客户主要为铁路相关的企业，为这些客户解决痛点的能力如何？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！随着基础理论的不断突破和应用技

术的持续创新，以新技术、新工艺、新产品、新材料为特征的新型轨道交通产业逐步形成，公司依托多年来在轨道交通领域的深耕经验，基于跨技术领域品牌认知度的提升，进一步提升了公司获取客户需求、解决客户困难的能力，增强了公司发现机会、整合资源、为客户提供更好的产品和服务的能力。随着公司对客户需求获取能力的提升、公司研发实力的增强、自主研发的持续性投入和产品多元化的布局，公司在各技术领域的核心技术得到了更多沉淀，对客户需求的理解加深；同时，公司针对研发的不断投入和积累，不仅建立了更加先进、功能更加完善的研发硬件环境，且在众多关键技术领域建立核心竞争能力，拥有一批优秀技术开发人才，支撑公司持续发展，使公司提供解决方案应用的创新能力更进一步。谢谢。

22.贵公司已经有三年没有分红，请问今年有没有分红计划！

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！公司董事会将在满足分红条件的基础上，积极探索股东回报相关方案，届时请您以公司相关公告为准，谢谢。

23.公司股权变更后是否会迁办公地点及改名？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！暂无相关计划，谢谢。

24.贵公司已在广州租新房，是不是有大改革举措？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！公司在广州租赁的办公场地，主要为子公司生产经营及公司在广州地区资源整合所需，谢谢。

25.昨天公告的补充协议是不是提示广州工控将大力发展鼎汉集团？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！本次补充协议主要为公司董事会构成变化以及控股股东对总裁、财务总监的相关安排，谢谢。

26.公司早几年花巨资约 5.8 亿收购了辽宁奇辉电子，近 4 亿的溢价，请问下管理层有无对此次收购进行回头看，有什么经验或总结可借鉴以后的收购否？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！并购辽宁鼎汉奇辉电子是公司“从

增量到存量”战略的具体实施。我国国家铁路、城市轨道交通的里程长、站点多、运量大，近年对信息化的要求越来越高，鼎汉奇辉在客运、货运信息化部分领域达到国内领先水平。对鼎汉奇辉的并购有效保障公司在行业周期性波动及未来变革中持续保持竞争能力。谢谢。

27.交通运输部印发《交通运输领域新型基础设施建设行动方案》，这个方案会对公司产生什么影响？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！《行动方案》指出，到 2025 年，打造一批交通新基建重点工程，形成一批可复制推广的应用场景，制修订一批技术标准规范，促进交通基础设施网与运输服务网、信息网、能源网融合发展，精准感知、精确分析、精细管理和精心服务能力显著增强，智能管理深度应用，一体服务广泛覆盖，交通基础设施运行效率、安全水平和服务质量有效提升。轨道交通因其快速高效、低碳环保、安全稳定、运力强大等优点得到了国家产业政策的大力支持，为交通网络综合体系中重要一环，面临广阔发展前景，公司业务聚焦轨道交通领域，将紧抓行业发展带来的良好机遇，不断加快技术创新及业务拓展，实现高质量、可持续发展。谢谢。

28.公司创新型二氧化碳空调目前尚处于国内外多种车型的装车试运行阶段，想问下多种车型能一一列示下么

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！2021 年上半年，公司完成城轨车辆天然制冷剂（CO₂冷媒）空调在基于 5G 车车通信全自动驾驶的时速 160km 新一代市域 A 型列车上的研制及装车调试，这是 CO₂ 空调首次应用于市域车上，该空调的重量得到有效减重、能够适应市域车及地铁车辆的重量要求，具备推广的技术基础；公司全资子公司广州鼎汉为德国联邦铁路公司双层客车提供更为环保的新型 CO₂ 变频热泵空调系统进行试验验证，其低温制热性能优越，具有环保、节能特点，已完成装车并得到德铁客户的赞扬与肯定，安装该 CO₂ 变频热泵空调系统的车辆已经在德铁气候试验室完成空调试验，将在德铁进一步进行载客运营考核。未来随着国内“碳中和”目标下各项产业政策逐步明确、应用车型逐步放量以及欧洲市场的持续拓展，天然制冷剂（CO₂冷媒）空调有望成为推动

公司业绩可持续发展的增量产品。谢谢。

29. 贵公司的目标是千亿集团吗？

公司回复：您好，感谢您对公司的关注！公司将继续通过研发创新，优化产品布局，保持技术领先优势；努力提升市场占有率及竞争能力，积极推动业务拓展，提升盈利空间；同时努力改善内部管理效率，控制成本费用；不断提升信息披露水平，多维度建立投资者沟通渠道传递公司价值，以实现更大的价值回报广大投资者。谢谢。