

证券代码：300450

证券简称：先导智能

2021年9月24日投资者关系活动记录表

编号：2021-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 走进上市公司线上活动
参与单位名称及人员姓名	社会公众投资者
时间	2021年9月24日下午 15:00-16:00
地点	网络形式（全景网 http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼总经理：王燕清 副总经理兼董事会秘书：周建峰
投资者关系活动主要内容介绍	<p>2021年9月24日，公司参加走进上市公司线上活动，通过全景网“全景·路演天下”（https://rs.p5w.net/）与广大投资者进行了在线互动交流。本次活动采用网络远程方式如期举行。投资者与公司在本次活动上互动交流涉及的主要内容如下：</p> <p>1、去年下半年开始锂电行业进入快速发展的阶段，先导智能在锂电装备领域的布局已超过10年，目前在锂电装备领域具有怎么样的优势？</p> <p>回复：</p> <p>先导智能在锂电装备领域的优势如下：①技术优势。先导智能经过10多年的发展，在锂电装备领域走出了一条从替代进口到引领全球的自主创新之路，目前的单机性能总体处于行业领</p>

先水平；②整线优势。先导智能目前能提供前段、中段和后段的设备，因为锂电设备的前段、中段和后段原理不同，整线和单机的难度是几何倍数的增加，先导智能整线的优势很难被复制。③国际化布局。除中国外，新能源在欧洲、北美等地区的发展也很快，公司已在欧洲、美国、印度、日本和韩国成立分子公司，公司所获海外订单的金额不断提升。

2、公司光伏装备业务布局较早，今年以来公司光伏业务发展有怎么样的变化？

回复：

公司在电池自动化设备和组件串焊机的基础上，于 2021 年推出 Topcon 的工艺设备。公司已和无锡尚德签订 2GW 的 Topcon 整线订单。公司会在现有业务框架内，不断开拓新产品，持续增加公司的竞争能力。

3、2018 年开始公司新布局 3C 智能装备、智能物流系统、汽车智能产线、氢能装备和激光精密加工装备等业务，公司出于怎么样的考量，这些新业务短时间内能快速发展的原因又是什么？

回复：

2018 年开始，公司开始平台型公司的布局，在锂电、光伏业务的基础上，新布局了 3C 智能装备、智能物流系统、汽车智能产线、氢能装备和激光精密加工装备等业务。做这样的布局，主要考虑到公司的长远发展，公司立志于做全球最大的高端非标装备企业，我们为公司未来 5-10 年的发展做好业务布局。这些新布局的业务市场空间足够大，而且我们有信心把他们做好。

这些新业务短时间内能快速发展的原因为：①专注：公司业务看上去很多，实际上我们非常聚焦，聚焦于高端非标装备。这

种专注下出来的产品使我们在下游客户中形成很好的口碑；②公司的基因和文化：争做领先和简单务实。公司在高端非标装备的品牌可以招到行业中最顶尖的人才，简单务实的文化可使他们把全部精力放在做事上；③处于好的赛道：各业务所在行业处于发展的早期，公司各业务和能源和汽车相关，具有巨大的市场和潜力。

4、新能源装备行业发展最大的机遇和挑战是什么？

回复：

最大的机遇：新能源行业以往的发展主要靠政策，政策的变动是行业发展最大的风险。目前光伏行业已进入平价上网的时代，新能源车也类似。即便没有补贴，我们自己买车也会考虑新能源车。一旦进入市场驱动的阶段，新能源车就会真正放量，增长的稳定性和持续性会好很多。新能源车目前国内的渗透率已超过 10%，已经进入快速放量的阶段。

最大的挑战：全球锂电池行业进入新一轮扩产期，不仅动力领域在扩张，储能和 3C 数码领域也在快速扩张。他们的集中扩产对装备的需求呈现爆发式的增长，全方位扩产对装备厂商的供应能力带来巨大冲击，现在对锂电装备公司来说主要的工作是“保供”。短时间内能快速提升产能、按时完成客户交付的装备公司将在未来的竞争中赢得先机。

5、2020 年包括中国在内的海内外多个国家提出了“碳达峰”和“碳中和”目标，请问这对公司业务会有哪些影响？公司将如何把握机遇？

回复：

随着多个国家“碳达峰”和“碳中和”目标的提出，未来新能源车行业将加速发展且中长期成长空间巨大，公司锂电池智能装备、光伏智能装备、氢能装备等业务将同步受益，对公司业

	<p>绩的稳步增长起积极推动作用。</p> <p>6、宁德时代大额的定增和扩产计划对公司的业务有何影响？</p> <p>回复：</p> <p>公司已在与宁德时代的相关战略合作协议中明确了具体的合作领域、合作期限，协议具有可执行性。双方将发挥各自在产业链中的技术、市场、渠道、品牌等优势，形成合作共赢的产业发展新格局。</p> <p>7、公司在氢能业务方面有哪些布局？</p> <p>回复：</p> <p>公司为客户提供氢能装备生产线整体解决方案。目前，公司已具备氢能装备生产整线设计、制造和交付能力，浆料混合、CCM 制备、MEA 封装、BPP 制备、Stack 堆叠封装、系统组装、电堆和系统测试等工艺在客户端实际运行中表现出极高功能性和稳定性。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021 年 9 月 24 日