上海晨光文具股份有限公司

2021年10月投资者关系活动记录表

证券简称: 晨光文具

证券代码: 603899

时间 2021年10月28日 地点 电话会议 公司接待人员姓名 董事会秘书全强 1、三季度传统核心业务收入增长还是有些压力的,如何看待传统核心业务三季度的表现答:三季度传统核心业务的增长放缓主要是基数的影响,去年的疫情造成前低后高,今年上半年传统核心业务的收入增长 39%,这是一个非常高的增速,按两年平均也在 10% 15%的区间。在这个基数上,三季度还有新冠和双减的影响。 2、九木杂物社盈利情况答:九木杂物社前三季度累计有所亏损,但单三季度已有盈利。九木杂物社目前处于扩张阶段,主要是新开店较多,且部分区域疫情反复的影响。公司将持续优化商品组合,标准化店铺运营,进而推动坪效和盈利水平的提升。 3、九木杂物社开店来看,直营相对来说开的快一点,加盟相对慢一点,是否加盟商是比较谨慎的?答:今年新开店中直营店显著提升,一是去年疫情以来,有些区域的经销商的信心是有一定影响的,二是公司对九木杂物社的信心越来越明确。我们会保持新开店的节奏,也会适当增加直营的比例。	投资者关系活动类别	√特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他()
地点 立可接待人员姓名 立可接待人员姓名 1、三季度传统核心业务收入增长还是有些压力的,如何看待传统核心业务三季度的表现答:三季度传统业务的增长放缓主要是基数的影响,去年的疫情造成前低后高,今年上半年传统核心业务的收入增长 39%,这是一个非常高的增速,按两年平均也在 10%~15%的区间。在这个基数上,三季度还有新冠和双减的影响。 2、九木杂物社面利情况答:九木杂物社前三季度累计有所亏损,但单三季度已有盈利。九木杂物社目前处于扩张阶段,主要是新开店较多,且部分区域疫情反复的影响。公司将持续优化商品组合,标准化店铺运营,进而推动坪效和盈利水平的提升。 3、九木杂物社开店来看,直营相对来说开的快一点,加盟相对慢一点,是否加盟商是比较谨慎的?答:今年新开店中直营店显著提升,一是去年疫情以来,有些区域的经销商的信心是有一定影响的,二是公司对九木杂物社的信心越	参与单位名称	申万宏源、浙商证券、中信证券、招商证券等
公司接待人员姓名 1、三季度传统核心业务收入增长还是有些压力的,如何看待传统核心业务三季度的表现答:三季度传统业务的增长放缓主要是基数的影响,去年的疫情造成前低后高,今年上半年传统核心业务的收入增长 39%,这是一个非常高的增速,按两年平均也在 10%~15%的区间。在这个基数上,三季度还有新冠和双减的影响。 2、九木杂物社盈利情况答:九木杂物社前三季度累计有所亏损,但单三季度已有盈利。九木杂物社目前处于扩张阶段,主要是新开店较多,且部分区域疫情反复的影响。公司将持续优化商品组合,标准化店铺运营,进而推动坪效和盈利水平的提升。 3、九木杂物社开店来看,直营相对来说开的快一点,加盟相对慢一点,是否加盟商是比较谨慎的?答:今年新开店中直营店显著提升,一是去年疫情以来,有些区域的经销商的信心是有一定影响的,二是公司对九木杂物社的信心越	时间	2021年10月28日
1、三季度传统核心业务收入增长还是有些压力的,如何看待传统核心业务三季度的表现答:三季度传统业务的增长放缓主要是基数的影响,去年的疫情造成前低后高,今年上半年传统核心业务的收入增长 39%,这是一个非常高的增速,按两年平均也在 10%~15%的区间。在这个基数上,三季度还有新冠和双减的影响。 2、九木杂物社盈利情况答:九木杂物社前三季度累计有所亏损,但单三季度已有盈利。九木杂物社目前处于扩张阶段,主要是新开店较多,且部分区域疫情反复的影响。公司将持续优化商品组合,标准化店铺运营,进而推动坪效和盈利水平的提升。 3、九木杂物社开店来看,直营相对来说开的快一点,加盟相对慢一点,是否加盟商是比较谨慎的?答:今年新开店中直营店显著提升,一是去年疫情以来,有些区域的经销商的信心是有一定影响的,二是公司对九木杂物社的信心越	地点	电话会议
核心业务三季度的表现 答:三季度传统业务的增长放缓主要是基数的影响,去年的疫情造成前低后高,今年上半年传统核心业务的收入增长 39%,这是一个非常高的增速,按两年平均也在 10%~15%的区间。在这个基数上,三季度还有新冠和双减的影响。 2、九木杂物社盈利情况答:九木杂物社前三季度累计有所亏损,但单三季度已有盈利。九木杂物社目前处于扩张阶段,主要是新开店较多,且部分区域疫情反复的影响。公司将持续优化商品组合,标准化店铺运营,进而推动坪效和盈利水平的提升。 ,以下,提下的提升。 3、九木杂物社开店来看,直营相对来说开的快一点,加盟相对慢一点,是否加盟商是比较谨慎的?答:今年新开店中直营店显著提升,一是去年疫情以来,有些区域的经销商的信心是有一定影响的,二是公司对九木杂物社的信心越	公司接待人员姓名	董事会秘书全强
4、科力普毛利率下降的原因 答:科力普前三季度毛利率有所下降,一个原因是客户结构的变化,政府和央企客户的占比有所增加,这个对毛利率是有影响的,但是对净利润率的影响不大。 5、晨光科技三季度的表现 答:晨光科技前三季度增长 17%。我们今年在电商尝试努力提高		答:三季度传统业务的增长放缓主要是基数的影响,去年的疫情造成前低后高,今年上半年传统核心业务的收入增长39%,这是一个非常高的增速,按两年平均也在10%~15%的区间。在这个基数上,三季度还有新冠和双减的影响。 2、九木杂物社盈利情况答:九木杂物社前三季度累计有所亏损,但单三季度已有盈利。九木杂物社目前处于扩张阶段,主要是新开店较多,且部分区域疫情反复的影响。公司将持续优化商品组合,标准化店铺运营,进而推动坪效和盈利水平的提升。 3、九木杂物社开店来看,直营相对来说开的快一点,加盟相对慢一点,是否加盟商是比较谨慎的?答:今年新开店中直营店显著提升,一是去年疫情以来,有些区域的经销商的信心是有一定影响的,二是公司对九木杂物社的信心越来越明确。我们会保持新开店的节奏,也会适当增加直营的比例。 4、科力普毛利率下降的原因答:科力普前三季度毛利率有所下降,一个原因是客户结构的变化,政府和央企客户的占比有所增加,这个对毛利率是有影响的,但是对净利润率的影响不大。 5、晨光科技三季度的表现

经营质量。整体上来说,目前还在探索和优化过程中。

6、安硕三季度的表现

答:安硕今年的亏损没有明显改善。一是出口占收入比重较大,二是内销渠道的切换需要时间。我们认为安硕提升和改善的空间是有的。公司正在进行品质提升、成本改善等工作。

7、截止到三季度末,整个渠道的库存水平是怎么样的

答:跟去年三季度比,渠道库存目前略高。我们去年也经历了这个情况。去年一季度的时候库存偏高,但经过几个月的时间消化,下半年的需求依然旺盛。目前库存整体还是处在一个可以消化的水平上。

8、疫情现在也有反复,疫情的影响持续的时间会不会比预期的要 更长一些?双减是不是可能对渠道的信心有一些的影响?

答:从历年来看,四季度的绝对额就是比三季度略低,从公司的 角度无法判断疫情持续影响有多大。双减目前来看主要还是对终端信 心的影响,不一定反映 C 端真实的需求变化,存在好转的可能性。

9、从三季报来看双减对各条赛道的影响?

答:我们的披露是按照产品口径拆分的,没有按照赛道来分。三季度从大方向上来说的话,双减对大众品类的影响会更大一些,但这个我们还有待观察,其他都差不多,看单季度很难得出一些结论性的意见。