证券简称: 维信诺

## 维信诺科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2021-007

投资者关	☑特定对象调研    □分析师会议
系活动类	□媒体采访    □业绩说明会
别	□新闻发布会    □路演活动
	□现场参观
	☑其他 电话会议
参与单位 名称	方正证券、天风资管、永泉资本、涌融资本、中信建投资管、智越投资
时间	2021年10月30日
地点	电话会议
上市公司	
接待人员	副总经理、董事会秘书 徐凤英
姓名	
	主要交流内容
	一、介绍前三季度公司经营情况
	2021 年前三季度,公司实现营业收入 27.33 亿元,同比增长 36.08%,其
	中 OLED 产品营收 26. 23 亿元,同比增长 94. 61%。经营活动现金流量净额 9. 75
投资者关	亿元,同比增加1184.88%,主要为公司产品销售回款增加。2021年第三季度,
系活动主	单季实现营业收入 13.29 亿元,同比增长 57.58%。OLED 产品营收大幅增长得
要内容介	益于公司坚持技术创新,在屏下摄像、高刷新率、柔性穿戴等领域不断实现
	技术突破,品牌客户持续交付。昆山 5.5 代线和固安 6 代线稼动率显著提升,
绍	前三季度出货量同比增长超 100%。
	2021年以来,公司控股的昆山 5.5 代生产线、固安 6 代柔性生产线产能
	持续释放,良率、稼动率进一步提升,产品持续交付一线品牌客户。智能手
	机领域供货了荣耀、中兴、努比亚、摩托罗拉等客户;智能穿戴领域供货了
	OPPO、小米、Fitbit、华米等客户。公司参股的合肥第6代柔性 AMOLED 生产

线、广州增城柔性模组线均已实现对品牌客户的量产交付,产能稳步爬升。

除了在中小尺寸 AMOLED 领域进一步提升竞争力外,公司在平板、笔电、车载等中尺寸应用领域也积极开拓布局。新技术方向,公司参股设立的成都 辰显光电已建成 Micro LED 中试线,完成了工艺全线打通。7 月下旬实现了首个像素密度 326PPI,1.84 英寸 Micro LED 穿戴样品流片点亮,加速完善公司在新型显示产业领域的战略布局,未来有望进一步丰富公司的产品结构。

## 二、交流环节

- 1. 霸州和广州两条模组线运行情况如何?公司在车载方面有布局,目前进展? OLED 有机材料在车载的应用场景是否会受到限制?
  - A: 公司霸州模组生产线投产较早,当前运行情况良好。广州增城模组生产线在 2020 年 12 月下旬点亮,已实现产品量产交付,当前处于提升阶段。 AMOLED 在车载方面的应用我们认为将是继平板、笔电后中尺寸领域很重要的应用场景,车载应用对屏幕的高可靠性提出了更高的要求,要有市场培育期,公司在持续投入相关研发。
- 2. 请介绍下公司目前手机端客户,是否已覆盖主要品牌客户?
  - A: 公司结合不同发展阶段持续导入品牌客户,截至目前在智能手机领域已供货了荣耀、中兴、努比亚、联想、摩托罗拉、小米等品牌客户;智能穿戴领域已供货 OPPO、小米、Fitbit、华米、努比亚等客户。随着产线产能的提升,公司有能力导入更多品牌客户。
- 3. 公司在新技术方向主要布局了 Micro LED, 如何看待 OLED、Mini LED、Micro LED 在未来的发展和竞争?

A: 我们看到 Mini LED 当前更多的是作为 LCD 的背光,提升 LCD 显示效果。 公司当前的主营业务为 AMOLED,会持续围绕关键技术、关键产品进行研 发投入,提升在中小尺寸 AMOLED 领域的竞争力。新技术方向上,公司看 好 Micro LED 未来发展前景,公司参股设立的成都辰显光电已建成 Micro LED 中试线,完成了工艺全线打通。将持续推进量产工艺、技术等方面的 研究。

附件清单	无

日期 2021年10月30日