证券简称: 赛意信息

广州赛意信息科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: (投关) 2021-008 号

投资者关系活 动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□其他
参与单位名称及人员姓名	中科沃土基金、浙商基金、安信基金、诺安基金、华银基金、生命保险资管、瓴辉战略投资、国金证券、东吴证券、华安证券、信达证券、泰中和投资、红猫资产、兴中投资、南粤基金、深圳岭金、天运私募基金、惠泰投资、恒昇基金、汐泰投资、泓湖投资、冠丰资产、前海润邦财富	
时间	2021年11月24日14:00-17:00	
地点	佛山市顺德区萃智路一号赛意信息研发总部	
上市公司接待 人员姓名	赛意信息 CTO 蔡胜龙 赛意信息董事会秘书、副总经理柳子恒	
投资者关系活 动主要内容介 绍	模式、未来发展方向进行 术发展路线,尤其在云原与机构人员进行现场交流	先生首先对公司的基本情况、业务模式、经营 行了介绍,随后蔡胜龙先生介绍了公司产品技 原生架构领域的研发情况及可适配领域,其后 流。具体情况如下: 展较快,未来在此基础上保持快速增长的驱动

公司会从以下几方面保持业务的不断拓展: 1、拓宽客户类型,在 优势行业的经验和口碑积累上,进入次头部或颈部客户,不断延展市 场深度和广度; 2、立足华南、华东,组建优秀成熟的团队向华中、西 南等经济较发达区域扩张业务,发掘新的区域增长点; 3、吸纳具有市 场竞争优势产品的优质团队,高效补充完善综合解决方案,帮助客户 企业以更饱满丰富的方案完成数字化转型升级; 4、提升管理素质和能 力,激发人员生产力和团队组织活力。

问题 2: 宏观经济的波动对离散制造业可能造成影响,会不会间接对公司业绩造成扰动?

公司面向的大型企业客户每年的 IT 投入比较平稳,抗风险能力相对中小企业更强,整体而言不太受宏观经济影响。从趋势来看,这些客户企业的数字化建设投入在总收入的占比中越来越高,而且从全要素生产率角度看,数字化系统已经成为企业的核心生产要素之一,在生产价值中的贡献越来越显著,能够给企业带来竞争力提升的效果。另外公司业务持续不懈地探索在新领域的发展,布局在更广泛的行业更能熨平经济周期的波动。

问题 3: 公司智能制造业务附加值未来增长点体现在哪些地方?

公司"以客户为中心"的服务使命感坚定不动摇。公司技术和交付团队长期在企业客户的项目现场面对真实需求,贴近一线业务和场景,以快速迭代和应对的方式满足客户的个性化需求,从中能不断挖掘企业的管理流程、数据贯通、质量运营等方面需要持续优化改进的地方。高质量的服务能创造高质量的价值。往高处看,公司的产品+服务的业务发展模式使得公司成长的空间可以得到更好的释放,公司可发展路径的深度能得到更长远延伸。

问题 4: 公司相对其他大型制造业企业孵化出来的数字化服务公司的优势在哪里?

	公司起步相对此类友商而言更早,服务的企业一般相对规模更大更知名,因此能建立起更有实战案例支撑的大型解决方案,例如公司提出数字化转型方法论 SDTS,把企业零散的需求点聚合起来,并进行
	整体成熟度的评估,以因地制宜的方式和节奏,结合行业的共性特点和企业自身特征,推进项目的落地。因此这类的项层设计和全面规划在企业的落地,有力增加了公司解决方案的含金量以及对用户的黏性。
附件清单(如 有)	无
日期	2021年11月25日